# TES İLE BES DAHA HIZLI BÜYÜYECEK

Otomatik Katılım Sistemi'nin işverenlerin de katkısı ile ikinci basamak emeklilik sistemine dönüşeceği Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, sektörün en önemli gündem maddelerinden biri. 2024 yılı son çeyreğinde hayata geçirilmesi planlanan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi ile Bireysel Emeklilik Sistemi'ne olan ilginin daha da artması, Bireysel Emeklilik Sistemi'nin tam anlamıyla tabana yayılması ve sürdürülebilir büyümesinin sağlanmış olması bekleniyor. ›S.11



Türkiye'nin En Çok Satan Sektör Yayını

sigortacı gazetesi

ŞUBAT 2024 YIL: 39 / SAYI: 543 AYDA BİR YAYINLANIR

### 2023'TE SİGORTALI KAYIP 95 MİLYAR DOLAR

Alman reasürör Munich Re'nin 2023 yılında yaşanan doğal afetleri ele aldığı araştırmasına göre, küresel sigortalı kayıplar son 10 yılın ortalaması olan 90 milyar doları geçerek 95 milyar dolara ulaştı. Toplam kayıp ise 250 milyar dolara yükseldi. 2023'ün istatistikleri, çok sayıda görülen bölgesel fırtınalar ile şekillendi. ›S.14





KAHRAMANMARAŞ DEPREMİ'NİN ARDINDAN 1 YIL GEÇTİ:

# Depremlere karşı en önemli GÜVENCE SİGORTA

11 ili etkileyen ve 'yüzyılın felaketi' olarak adlandırılan Kahramanmaraş Depremi'nin ardından 1 yıl geçti. Depremin hemen ardından yaraların hızlıca kapanması için seferber olan sigorta sektörü başarılı bir sınav verdi. Bu deprem felaketi ile depreme karşı önlem almanın ne kadar gerekli olduğu ve risk gerçekleşmeden önce sigorta yaptırmanın önemi bir kez daha görüldü. Hayatın hızlıca normale dönme sürecinde etkili bir aktör olan sigorta sektörü, ortaya çıkan yaraların en hızlı şekilde sarılmasında önemli bir role sahip.

Gerçekleşen bu iki büyük deprem felaketiyle birlikte olası bir Marmara depremi de gündeme geldi. Sektör, olası bir Marmara depreminde ortaya çıkacak hasarların en hızlı şekilde tazmin edilmesinde önemli bir rolde. Bu noktada toplumun sigortaya olan bilincinin artması ve %100 sigortalılık oranına ulaşılması önem taşıyor. 6 milyon 840 bin konutun bulunduğu Marmara Bölgesi'nin sigortalılık oranı henüz %66. Meydana gelebilecek depremlere karşı en önemli güvence olan sigortaya karşı farkındalığın daha da artması gerekli. ›S.20

### "BES'E GÖSTERİLEN TEVECCÜH ARTACAK"

BES'te yıllık getiri ortalaması faizli fonlarda %63 olurken, katılım esaslı fonlarda ise %70 olarak gerçekleşti. Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek, "Önümüzdeki süreçte yürürlükte olacak kısmi çekiş hakkı, BES katılımcısına kredi kolaylığı gibi yeni düzenlemeler ile BES'in katılımcılar nezdinde gördüğü teveccüh daha da artacaktır" diye konuştu. ›S.16



### RAY SİGORTA ACENTELERİNİ EURO 2024'E GÖTÜRÜYOR

Ray Sigorta, acentelerini 1 Ocak-30 Nisan 2024 tarihleri arasında gerçekleştirecekleri kasko üretimlerine göre Almanya'da düzenlenecek 2024 UEFA Avrupa Şampiyonası'na götürüyor. Ray Sigorta CEO'su Koray Erdoğan, "Acentelerimizle milli takımımızı destekleyeceğimiz için çok heyecanlıyız" dedi. ›S.5



### "İLK RİZİKO SİGORTASININ AVANTAJLARI KADAR DEZAVANTAJLARI VAR"

İlk riziko sigortasını ele alan yazarımız Prof. Dr. Samim Ünan, "Daha ucuz, daha basit işleyişli ve ihtiyaçlara daha uygun olması gibi avantajlara sahip ilk riziko sigortası, teminat limitinin sınırlı olması sebebiyle sigorta korumasının yetersizliğine ve hatta bazı durumlarda sigorta ettirenin zararın bir kısmına katlanmasına neden olabiliyor. Bu yüzden sigorta ettirenin ilk riziko sigortası yaptırmaya karar verirken değişik faktörleri dikkatle değerlendirmesi ve kararını ona göre olgunlaştırması lazımdır" dedi. ›S.30





## Sigorta şirketleri enflasyon muhasebesinden muaf olacak

Enflasyon muhasebesi uygulaması başladı. Buna göre, 31/12/2023 tarihli mali tablolar enflasyon düzeltmesi şartlarının oluşup oluşmadığına bakılmaksızın enflasyon düzeltmesine tabi tutulacak. Ancak Kamu Gözetim Kurumu'nun yayınlamış olduğu duyuru üzerine SEDDK; sigorta, reasürans ve emeklilik şirketlerinin enflasyon düzeltmesine tabi tutulmayacağını duyurdu. ›S.17

### 2024 TOYOTA GR YARİS 300 BEYGİR SEVİYESİNDE

Temelde turbo destekli 1.6 litre üç silindir motordan alınan gücü 300 beygir seviyesine taşınan 2024 Toyota GR YARİS'te tork ise 400 Nm seviyesine çekilmiş. ›S.33



### ERARTA ÇAĞDAŞ SANAT MÜZESİ

Resimlerden video sanatına kadar çok çeşitli çağdaş görsel sanat eserlerini koleksiyonunda barındıran müze, her yıl yaklaşık yarım milyon ziyaretçi ağırlıyor. ›S.35



## 2024 yılı maksimum devlet katkısı tutarı 72 bin lira oldu

Asgari ücret %49,11 oranında artarak brüt 20.002,50 liraya yükseldi. BES'te devlet katkısı, en fazla brüt asgari ücretin %30'u kadar olabiliyor. Bu bağlamda 01.01.2024 tarihi itibarıyla aylık 20.002,50 lira brüt asgari ücretle katılımcıların yararlanabileceği maksimum devlet katkısı tutarı 72.009 lira oldu. ›S.27

aveon

# Aveon Kasko Sahiplerine Benzersiz Hizmet AGS Noktalarımızda!

- 7/24 Araç Kabulü
- Hasarsızlık İndirimi Koruma
- Orijinal Parça Değişimi
- Vale Hizmeti
- 2 Yıl Onarım Garantisi

AGS NOKTASI
Aracının Güvenli Servisi
aveon

aveonglobalsigorta.com

# AXA Sigorta'dan herkese özel yeni Bireysel Özel Sağlık Sigortası ürünleri

AXA Sigorta, pek çok alanda olduğu gibi sağlık alanında da müşteri odaklı yaklaşımıyla sigortalıların ihtiyaçlarına kulak vermeye devam ediyor. Özel ve Tamamlayıcı Sağlık Sigortalarının her ihtiyaca uygun çözümler sunmasını hedefleyen marka, yeni AXA Bireysel Özel Sağlık Sigortası ürünleri ile müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun alternatifli çözümler sunuyor. Değişen müşteri ihtiyaçları göz önüne alınarak oluşturulan AXA Bireysel Özel Sağlık Sigortası ürünleri; sade, sürdürülebilir, rekabetçi ve güçlü üç farklı network ağıyla ön plana çıkıyor. Yeni ürünler ile sigortaya girişte seçilen network tipine bağlı olarak Türkiye genelindeki tüm illerdeki anlaşmalı sağlık kurumlarında geçerli olmak üzere müşterilerin ihtiyaçlarına uygun kapsamlı sağlık hizmetleri sunuluyor. AXA Bireysel Özel Sağlık Sigortası ürünleri ile başvuru formu gerektirmeden hızlı ve pratik bir şekilde teklif alma imkânı sunan AXA Sigorta, bu uygulama ile



başvuru formu almadan da üretim yapabilecek. Şirket, bu uygulama ile sigorta sektörüne öncülük ederek bir ilke imza attı. İhtiyaçlara uygun geliştirilen çözümleri ve müşteri dostu yaklaşımı ile AXA Sigorta'nın, yeni ürünlerinde isteğe bağlı olarak yurt dışı teminatı da eklenebilecek. Bu esneklik ile müşterilerine kendi ihtiyaçları doğrultusunda özelleştirilebilir bir

**AXA Sigorta, yeni Bireysel Özel Sağlık Sigortası ürünleri ile başvuru formu gerektirmeden hızlı teklif alma imkânı sunuyor. Her ihtiyaca özel çözüm sunduklarını belirten AXA Sigorta Satış, Pazarlama ve Sağlık Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi Sanem Çıngay Buçukoğlu, "Yeni ürünlerimizle herkese özel kapsamlı sağlık hizmetleri vermeyi hedefliyoruz" dedi.**

sağlık sigortası deneyimi sunan şirket, AXA Bireysel Özel Sağlık Sigortası ürünlerini esnek teminat ve özelleştirilebilir ek teminat ayrıcalıkları ile modüler bir yapıda kurguladı. Geniş asistans hizmeti ayrıcalığıyla aynı zamanda; check-up, diş bakım paketi, psikolojik danışmanlık, diyetisyen hizmetlerinden yılda bir kez ücretsiz faydalanma fırsatlarının yanında, Görüntülü Doktor Danışma Hattı, Telefonda Doktor Danışma Hattı ve AXA Bağımsız Yaşam Hattı hizmetlerinden de limitsiz faydalanma hakkı sunuluyor.

AXA Sigorta Satış, Pazarlama ve Sağlık Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi Sanem Çıngay Buçukoğlu, şunları söyledi: "AXA Sigorta olarak, müşteri odaklı yaklaşımımızla birlikte günümüzün değişen ihtiyaçlarını yakından takip ediyoruz. Geliştirdiğimiz yeni AXA Bireysel Özel Sağlık Sigortası ürünlerimizle, her ihtiyaca uygun farklı çözüm önerileri sunarak herkese özel kapsamlı sağlık hizmetleri vermeyi hedefliyoruz. Geniş asistans hizmetleri ve esnek teminat imkânı sunduğumuz ürünlerimizde 3 farklı network ağımızla sektörde ön plana çıkıyoruz. Ayrıca başvuru formu gerektirmeden hızlı ve pratik bir şekilde teklif alma imkânı sunan ilk sigorta şirketi olarak özel sağlık hizmetlerini ileri götüren tüm aksiyonlarda sigorta sektörüne öncülük edecek adımlar atmaya devam ediyoruz."

# AXA Sigorta acentelerini geleceğe hazırlamaya devam ediyor

AXA Sigorta, profesyonel sigorta acentelerinin geleceğe hazırlanması amacıyla 2019 yılında hayata geçirdiği "Gelecek Fakültesi" çatısı altında oluşturulan "Gelecek Sensin" ve "Yükselen Yıldızlar" eğitim programlarına 2023-2024 döneminde de devam ediyor. İkinci nesil sigortacılardan oluşan "Gelecek Sensin" ve sektörde uzmanlaşmış olan "Yükselen Yıldızlar" programlarında eğitim alacak katılımcılar büyük bir titizlikle seçiliyor. Boğaziçi Üniversitesi Yaşam Boyu Eğitim Merkezi iş birliğinde hazırlanan ve bu sene "Sürdürülebilir Gelişim ve Büyüme" mottosuyla oluşturulan eğitim programında, Türkiye'nin farklı bölgelerinden katılımcı acentelerin bilgi birikimini zenginleştiren ve onları sektörün geleceğine hazırlayan kapsamlı başlıklar yer alıyor. Boğaziçi Üniversitesi'nin uzman eğitmenleri tarafından acentelere işletme, finans, pazarlama, satış, müşteri deneyimi, iletişim gibi konularda akademik eğitimler verilirken AXA Sigorta'nın başarılı ve deneyimli yöneticileri tarafından sigortacılık ürünlerinin üretimi, poliçelerin oluşturulması, hasar uygulamaları gibi konulara yönelik dersler de veriliyor. Boğaziçi Üniversitesi Yaşam Boyu Eğitim Merkezi iş birliğiyle hayata geçirilen



Gelecek Fakültesi eğitim programının yeni dönemine yönelik açıklamalarda bulunan AXA Sigorta Satış, Pazarlama ve Sağlık Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi Sanem Çıngay Buçukoğlu, "AXA Sigorta olarak acentelerimizi desteklemek amacıyla bundan yaklaşık 4 yıl önce hayata geçirdiğimiz Gelecek Fakültesi eğitim programı ile katılımcılarımıza pek çok alanda gelişim fırsatı sağlıyoruz. İkinci nesil ve sektörde uzmanlaşmış sigortacılar olarak tanımladığımız gruplara verdiğimiz eğitimlerimiz aracılığıyla katılımcılarımıza yeni riskler, modeller ve teknikler öğretiyoruz. Tüm bu çabamız her zaman dile getirdiğimiz 'Birlikte Daha Güçlüyüz' mottomuzun bir yansıması. AXA Sigorta olarak geleceğe hazırız demenin ötesine geçip geleceği şekillendirmek adına adımlar atarken en önemli paydaşlarımızdan olan acentelerimizi desteklemek bizim için gurur verici" dedi. 2023 - 2024 dönemi eğitim programında katılımcılar, sigorta sektörünün son dönemlerde öne çıkan ve ilgi uyandıran "Yeşil Sigortalar", "Ekonomik, Sosyal, Çevresel Belirsizlikler ve Sürdürebilirlik" konularında da eğitimler alacak.

# AXA Sigorta'nın yeni değerler ortağı Altınordu Voleybol




AXA Sigorta, Türk sporunu desteklemeye devam ediyor. Ülkemizde sporun sürdürülebilirliğine ve gelişimine çeşitli branşlar aracılığıyla katkı sağlayan AXA Sigorta, voleybola verdiği destek kapsamında Altınordu Voleybol ile Değerler Ortaklığı anlaşmasına imza attı. AXA Sigorta "insanlığın gelişmesi adına insanlar için değerli olanı korumak" marka amacının bir parçası olarak, Türkiye'de voleybol sporunun gelişmesine katkı sağlamaya devam ediyor. AXA Sigorta, Türkiye kadın voleyboluna ve kadın sporuna yönelik




Gerçekleşen imza töreninde AXA Sigorta CEO'su Yavuz Ölken (solda) ve Altınordu Voleybol Şube Başkanı Prof. Dr. Serdar Kaçar.

yatırımlarını Altınordu Voleybol anlaşması ile sürdürüyor. AXA Sigorta üst düzey yöneticileri ile Altınordu Voleybol yöneticilerinin ve takım kaptanlarının katılımıyla AXA Sigorta Genel Müdürlük binasında gerçekleştirilen imza töreninde Cumhuriyetimizin 100. yılında ülkemizi spor alanında desteklemekten gurur duyduklarını ifade eden AXA Sigorta CEO'su Yavuz Ölken, Altınordu Voleybol ile gerçekleştirdikleri değerler ortaklığı anlaşmasından büyük bir mutluluk duyduklarını belirtti. Altınordu Voleybol Şube Başkanı Prof. Dr. Serdar Kaçar ise AXA Sigorta'nın voleybola olan desteğini Türk sporu adına çok değerli bulduğunu ve uzun yıllar sürecek güzel bir ortaklığa imza attıkları için de gurur duyduğunu ifade etti.

# “2024 yılında etkili projeler ile yeni kitlelere ulaşacağız”

2023 yılında deprem hasar süreçlerinin sigorta sektörüne yoğun etkisine rağmen depremzedelere sunduğu hızlı hizmet ve desteğin yanı sıra yıllık hedeflerine de ulaşmayı başaran Doğa Sigorta'nın Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, yıl değerlendirmesi ve şirketin 2024 yılındaki hedefleri hakkında görüşlerini paylaştı. 2023 yılında yaşanan felaketlere değinen Doğa Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, sigortacılığın kritik zamanlardaki önemine dikkat çekerek, “2023 yılı, başta yaşanan deprem felaketinin ülkemize yaşattığı acı ve bu doğrultuda meydana gelen hasar süreçleri ve ekonomik tahribatların sigorta sektörüne direkt etkisi ile oldukça zorlu geçti. Bu koşullara rağmen kenetlenerek kurum olarak yolumuzdan sapmadan tüm hedeflerimize ulaştığımız başarılı bir yıl oldu. Bunun yanında kârlılık, branş dağılımı gibi birçok hedefimize de ulaşmaktan memnuniyet duyuyoruz. Diğer yandan yaşanan büyük deprem felaketi sonrasında sigortalılarımıza çok hızlı hizmet vererek, ödemeleri çok kısa süre içinde gerçekleştirmenin de sigorta bilincine katkı sağladığına inanıyor, bölgede hayatın devamı için en azından maddi yaraların sarılmasında önemli bir görevi başarıyla yerine getirmenin gururunu yaşıyoruz. Bu zor zamanda bir kez daha anladık ki, sermaye-reasürans-dağıtım kanalları gücümüz ve kurduğumuz kriz anlarında bile sistemli ilerleyen yapımız başarımızın en büyük kaynaklarını oluşturuyor” dedi.




2024 yılının Doğa Sigorta’nın 10’uncu kuruluş yılı olması sebebiyle ayrı önem taşımakta olduğunu belirten **Doğa Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı**, “2024 yılı planımızda yeniliklere önemli yer ayırdık. Etkili projeler ile yeni kitlelere de ulaşarak sigortalılara sunduğumuz fayda ve ayrıcalıkları artıracağımız bir 10’uncu yıl olacak” dedi.

## ‘FAYDALARI ARTIRACAĞIMIZ BİR 10'UNCU YIL OLACAK’

2024 yılının Doğa Sigorta’nın 10’uncu kuruluş yılı olması sebebiyle ayrı bir önem taşıdığını belirten Kırmızı, "2024'ün bu motivasyonla daha büyük başarılara ulaşacağımız bir yıl olacağına inanıyorum. Şimdiye kadar şirket politikamızı 5’er yıllık planlar olarak belirlemeyi benimsedik ve dönemsel olarak koşullara göre gerekli düzenlemeleri yapmaktayız. Dolayısıyla mevcut planımızı gerçekleştirirken hem yerel hem de global, güncel, ekonomik ve coğrafi koşullara göre hareket planımızı şekillendirmeye devam edeceğiz. Sürdürülebilir büyüme ve kârlılık amacımıza uygun olarak, portföy yapımızda oto ile oto-dışı branş dengesini korumak en önemli prensibimiz. Bunu gerçekleştirirken ise tüm iş paydaşlarımız ile yakın iletişimi koruyacağız. Web sitemiz ve mobil uygulamamız aracılığıyla sigortalılara ve acentelere en hızlı ve kolay hizmeti veren şirketlerden olmak temel amacımız doğrultusunda yeni projelere de odaklandık. 2024 yılı planımızda dijital pazarlamamıza, web sitemizde ve mobil uygulamamızda sunacağımız yeniliklere önemli yer ayırdık. Etkili projeler ile yeni kitlelere de ulaşarak sigortalılara sunduğumuz fayda ve ayrıcalıkları artıracağımız bir 10’uncu yıl olacak” ifadelerini kullandı.

Maliyet artışlarına da değinen Kırmızı, şu açıklamalarda bulundu: “2023 yılında ülkemizde yaşanan deprem felaketi ve dünyada yaşanan fırtına, sel gibi doğal afet hasarları sonrasında reasürans piyasaları daraldı. Bu doğrultuda reasürans yenilemeleri oldukça zorlu geçti ve fiyat bazında şartlar daha da ağırlaştı. Diğer yandan deprem tarifesinde yapılan revizyonlar, reasürans piyasalarında deprem primi harici prim alınmasına yönelik yaptırımlar sebebiyle oto-dışı sigortalarda önemli prim artışlarının yaşanması kaçınılmaz duruma geldi. Diğer yandan sürekli zarar etmekte olan trafik sigortasında da 2024 yılı için aylık prim artış oranlarında revizyonlar yapıldı, ancak bu revizyonların da branşta yaşanan zararı önlemeyeceği aşikâr. Kasko sigortasında da 2023 yılında yaşanan olumlu havanın etkisiyle yılın ikinci yarısında fiyatlarda artış yaşanmadı, ancak maliyet artışları devam etti. Bu maliyet artışlarının karşılanması için 2024 yılında fiyat artışları kaçınılmaz olacaktır. Aynı şekilde maliyet artışlarına rağmen primlerin yetersiz kaldığı diğer bir branş da Tamamlayıcı Sağlık Sigortası. Bu branş için de 2024’te artışlar gerçekleşmek mecburiyetinde.”

# Doğa Sigorta Acente Gelişim Akademisi ilk mezunlarını verdi

Doğa Sigorta ve İstanbul Topkapı Üniversitesi iş birliği Acente Gelişim Akademisi’nin ilk sertifika töreni 12 Ocak Cuma günü İstanbul Topkapı Üniversitesi Kazlıçeşme Kampüsü’nde gerçekleştirildi. Törene İstanbul Topkapı Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı ve Doğa Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, üniversite rektörü Prof. Dr. Emre Alkin, Doğa Sigorta Genel Müdürü Coşkun Gölpınar beraberinde Doğa Sigorta İcra Kurulu ile akademisyen ve eğitmenler katıldı. Programa dahil olup, derslere katılım gösteren ve sınavda başarılı olan acenteler Türkiye’nin dört bir yanından gelip Doğa Sigorta’nın misafiri oldular. 23 Eylül-16 Aralık 2023 tarihleri arasında ilki düzenlenen Acente Gelişim Akademisi’nde, İstanbul Topkapı Üniversitesi Eğitim Uygulama ve Araştırma Merkezi tarafından 96 saat


Nihat Kırmızı


Coşkun Gölpınar

sürede dijital pazarlama, hasar süreciyönetimi, müşteri odaklı satış teknikleri, sigorta fiyatlaması ve sigorta hukuku isimli eğitimler online olarak verildi. Doğa Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, sertifika töreninde bulunmaktan duyduğu mutluluğu dile getirerek şu sözleri aktardı: “Biz her zaman acentelerimizle birlikte büyümeyi hedefledik. Kurumumuza yaptığımız tüm yatırım ve geliştirdiğimiz tüm projelerde iş ortağımız acentelerimizin de büyümesini ve ilerlemesini görev edindik. 2024 yılında 10'uncu kuruluş yılımızı kutlarken, geldiğimiz noktada acentelerimizin eğitimine katkı sağlayan Acente Gelişim Akademimizin ilk mezunları ile bugün burada olmaktan heyecan duyuyorum. Yeni dönemlerde başka acentelerimizle devam edecek bu sürekli program sayesinde yüzlerce, binlerce Doğa Sigorta temsilcisine etkide bulunup, dokunacağımıza inanıyorum. Hem Doğa Sigorta iş gücüne hem de sigorta sektörüne katkı sağlayacağına inandığımız bu eğitim programına katılım gösteren ve sınavda başarılı sonuçlar elde eden siz değerli acentelerimizi tebrik ederim.”

İstanbul Topkapı Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Emre Alkin hem Doğa Sigorta yöneticilerini hem de acenteleri eğitime verdikleri değer için kutladığı konuşmasında, Doğa Sigorta ile üniversitenin iş birliğinden ve sigorta sektörüne de katkıda bulunmaktan duydukları memnuniyeti aktardı. Doğa Sigorta Genel Müdürü Coşkun Gölpınar, eğitim içeriğinin önemine vurgu yaparak, “Uzun zamandır hayalimizde olan, büyük bir inanç ve heyecanla değerli İstanbul Topkapı Üniversitesi iş birliği ile tasarladığımız Doğa Sigorta Acente Gelişim Akademisi Sertifika Programı’nın ilk mezunları ile bugün burada olmaktan çok sevinçliyim. Sektörümüze her zaman yenilik, güç ve güven katan faaliyetlerimize bir yenisini daha eklemek bizler için gurur verici. Bugüne kadar acentelerimizle kenetlenerek aldığımız başarı dolu bu önemli yolda, kuruluşumuzun 10'uncu senesinde eğitim programımızın ilk mezunları sizler, yüksek performans ve başarınız ile bu akademinin sesini duyuracaksınız ve bizler de bu eğitim programını devam ettirerek daha birçok acentemizin gücüne güç katacağız” ifadelerini kullandı.





# Ray Sigorta acentelerini Euro 2024'e götürüyor

Ray Sigorta, acentelerini 1 Ocak-30 Nisan 2024 tarihleri arasında gerçekleştirecekleri kasko üretimlerine göre Almanya'da düzenlenecek 2024 UEFA Avrupa Şampiyonası'na götürüyor. **Ray Sigorta CEO'su Koray Erdoğan**, "Ray Sigorta olarak acentelerimiz ile birlikte bu iki önemli maçta milli takımımızı destekleyeceğimiz için çok heyecanlıyız" dedi.

Ray Sigorta, 2024 yılına iddialı bir kasko kampanyası ile başladı. Ray Sigorta acenteleri, 1 Ocak-30 Nisan 2024 tarihleri arasında gerçekleştirecekleri kasko üretimlerine göre Almanya'da düzenlenecek 2024 UEFA Avrupa Şampiyonası'nda milli takımımızın Portekiz ve Çekya ile oynayacağı mücadeleleri izleme fırsatı yakalayacak.

## UNUTULMAZ BİR DENEYİM FIRSATI

Organizasyonun en prestijli localarında yemek yedikten sonra maçları seyir zevki en yüksek alanlardan izleme ayrıcalığına sahip olacak acenteler, aynı zamanda seyahatleri sırasında farklı organizasyonlarla unutulmaz bir deneyim yaşayacaklar.

## ACENTELERLE BİRLİKTE MİLLİ TAKIMA DESTEK

Düzenledikleri kasko kampanyası ile ilgili acentelerinden çok olumlu dönüşler aldıklarını belirten Ray Sigorta CEO'su Koray Erdoğan, "Özellikle zorlu geçen son iki yılın ardından, 2024 yılının hemen başında acentelerimize güzel bir kampanyanın haberini vermek istedik. Daha önce de belirttiğimiz gibi acentelerimiz ile aynı hedefe yürümeye ve beraber büyümeye önem veriyoruz. Acentelerimiz ile sürdürülebilir, kârlı ve dengeli bir portföy oluşturarak uzun yıllar boyunca iş ortaklığımızın devam etmesi bizim için kıymetli. Ortak hedeflerimiz doğrultusunda çalışırken bunu daha keyifli hale getirmek ve başarılarımızı birlikte kutlamak adına '2024 UEFA Avrupa Şampiyonası Kasko Kampanyası'nı kurguladık. Milli takımımızın 2024 UEFA Avrupa Şampiyonası'na katılmak adına grup maçlarında gösterdiği performans bizi gururlandırdı. Umarım, ev sahibi gibi olacağımız Almanya'da düzenlenecek olan turnuvada da başarılı performanslarıyla bize bu gururu yaşatmaya devam ederler. Biz de Ray Sigorta olarak acentelerimiz ile birlikte bu iki önemli maçta milli takımımızı destekleyeceğimiz için çok heyecanlıyız" değerlendirmesinde bulundu.



# Sigorta şirketlerinde enflasyon muhasebesi karmaşası devam ediyor

**Enflasyon muhasebesi konusu, 2024 yılına başlarken diğer tüm finansal kurumlarda olduğu gibi sigorta şirketlerinin de en büyük gündem maddelerinden birini oluşturuyor. Uygulama özellikle sigorta ve finans şirketlerinde diğer kurumlardan farklı olarak, bu konuda birincil mevzuatın yarattığı haksızlık ve eşitsizlik gibi durumlarla birlikte ikincil mevzuat yoksunluğunun yarattığı belirsizlikleri ön plana çıkarıyor.**



Enflasyon muhasebesi konusu, 2024 yılına başlarken diğer tüm finansal kurumlarda olduğu gibi sigorta şirketlerinin de en büyük gündem maddelerinden birini oluşturuyor. Diğer tüm kurumlar açısından da önemli olan enflasyon muhasebesi, özellikle sigorta ve finans şirketlerinde diğer kurumlardan farklı olarak, bu konuda birincil mevzuatın yarattığı haksızlık ve eşitsizlik gibi durumlarla birlikte ikincil mevzuat yoksunluğunun yarattığı belirsizlikleri ön plana çıkarıyor. Enflasyon muhasebesi hakkında konuşan **EY Türkiye Finansal Hizmetler Sektörü, Vergi Bölümü Şirket Ortağı Melike Kılınç**, şu ifadeleri kullandı: "Enflasyon muhasebesi, sigorta şirketlerinin işlemlerini düzenleyen Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK), Kamu Gözetim Kurumu (KGK) ve Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) gibi birçok kurumun ilgi alanında bulunuyor. Daha önceden de belirttiğimiz gibi sigorta şirketleri uluslararası muhasebe standartlarını esas alarak hareket ettiklerinden dolayı, enflasyonun mali tablolara etkisinin standartlara uygun olarak yansıtılması bir tercihten ziyade zorunluluk oluyor. Bununla birlikte KGK sigorta şirketlerinin mali tablolarında enflasyon muhasebesi uygulanıp uygulanmayacağı konusunda kararı SEDDK'ya bırakmıştı. SEDDK ise 6 Aralık 2023 tarihinde çıkardığı genelge ile sigorta, reasürans ve emeklilik şirketlerinin 31 Aralık 2023 tarihli mali tablolarının TMS 29 kapsamında yapılması gereken enflasyon düzeltmesine tabi tutulmayacağını duyurdu. Gelir İdaresi Başkanlığı tarafında ise Vergi Usul Kanunu'na (VUK) eklenen geçici 33. maddeyle birlikte geçici vergi dönemleri de dahil olmak üzere, 2022 hesap dönemleriyle (kendilerine özel hesap dönemi tayin edilenlerde 2022 ve 2023 yılında biten hesap dönemleri itibarıyla) 2023 hesap dönemi geçici vergi dönemlerinde mükerrer 298. madde kapsamındaki enflasyon düzeltmesine ilişkin şartların oluşup oluşmadığına bakılmaksızın mali tablolar enflasyon düzeltmesine tabi tutulmayacağı; 31/12/2023 tarihli mali tabloların ise enflasyon düzeltmesi şartlarının oluşup oluşmadığına bakılmaksızın enflasyon düzeltmesine tabi tutulmayacağı hükme bağlandı. 28 Aralık 2023 tarihinde yayımlanan 7491 sayılı Kanun ile yapılan düzenlemede ise bankalar, 21/11/2012 tarihli ve 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring, Finansman ve Tasarruf Finansman Şirketleri Kanunu kapsamındaki şirketler, ödeme ve elektronik para kuruluşları, yetkili döviz müesseseleri, varlık yönetim şirketleri, sermaye piyasası kurumları ile sigorta ve reasürans şirketleri ve emeklilik şirketleri tarafından geçici vergi dönemleri de dahil olmak üzere 2024 ve 2025 hesap dönemlerinde yapılan enflasyon düzeltmesinden kaynaklanan kâr/zarar farkı, kazancın tespitinde dikkate alınmayacağı hüküm altına alınmıştır. Son olarak 30 Aralık 2023 tarihinde yayımlanan 555 seri no'lu VUK Genel Tebliği ile VUK kapsamında yapılacak enflasyon muhasebesine ilişkin usül ve esaslar açıklanırken söz konusu tebliğde sigorta şirketleri ve diğer finansal kurumlar özelinde bir açıklamaya yer verilmedi.

## 'VERGİ MATRAHINDA İNDİRİM OLMAYACAĞI KESİNLEŞTİ'

Buna göre sigorta şirketlerinin 2023, 2024 ve 2025 yıllarında VUK kapsamında enflasyon muhasebesi uygulayacakları ancak söz konusu düzeltmeden kaynaklanan kâr veya zarar farkının vergi matrahının tespitinde indirim konusu yapılamayacağı netleşti. Diğer taraftan söz konusu düzenlemeyle; sigorta şirketleri açısından VUK kapsamında enflasyon muhasebesi uygulamasının vergi avantajı, 2023 yılından sonra satılacak sabit kıymet, iştirak hissesi gibi kıymetlerin maliyet bedellerinin yükseltilmesi, 2023 yılı sonrası amortisman giderlerinin artışı ve peşin ödenen giderlerin artmasıyla sınırlı kaldı. Ayrıca VUK tebliğinde sigorta şirketleri özelinde bir açıklama yer almadığı için VUK'a göre kayıt tutmayan ve mali tablolarını VUK'a göre düzenlemeyen sigorta şirketleri açısından netleştirilmesi gereken birçok gri alan da bulunuyor. Söz konusu gri alanların başında, VUK enflasyon düzeltmesi kayıtlarının yasal defterlere kaydedilip kaydedilmeyeceği ve kurumlar vergisi beyannamesi ekine enflasyon düzeltmesine tabi tutulmuş VUK bilançosu eklenip eklenmeyeceği konuları geliyor. Sigorta şirketleri kayıtlarını VUK'a göre tutmadığı gibi VUK'a göre bilanço da çıkarmamaktadır. Bu nedenle sigorta şirketlerinden VUK'a göre bilanço çıkarıp, enflasyon düzeltmesine tabi tutup bunun sonucunda oluşan bilançoyu da kurumlar vergisi beyannamesine ek yapmaları istenirse, bilançodaki tüm kalemlerin VUK değerlerinin tespit edilmesi ve dönem kârının ve geçmiş yıl kârlarının da VUK'a göre tespit edilmesi gerekir. Ancak bunu uygulamak oldukça zor olur. Bunun yerine enflasyon düzeltmesine ilişkin tüm kayıtların envanter defter, nazım hesaplar ya da enflasyon muhasebesi defteri gibi özel bir defterde ayrıca takip edilmesinin ve bu defterlerde de parasal olmayan kıymetlerin düzeltme öncesi ve sonrası değerlerine yer verilmesinin uygun olacağını düşünüyoruz. Enflasyon muhasebesi sonucunda oluşacak kâr veya zararın tamamının vergi matrahında dikkate alınması durumunda; iş modelini düşük sermaye ve yüksek borçla finanse eden ancak aktifleri kuvvetli şirketlerde ödenecek kurumlar vergisini yükselteceği, iş modelini öz kaynaklarıyla finanse eden, yüksek öz kaynağa sahip şirketlerin (sigorta şirketleri gibi) ise kurumlar vergisi matrahlarının azaltacağı beklentisi vardı. Ancak bu son kısmı iki yılda gerçek olmayan gelirler ve Türk Lirası bazında eriyen sermayeler üzerinden alınan verginin artık alınmaması olarak adlandırmak mümkün. Öte yandan sigorta şirketleri, yüksek öz kaynaklarıyla finanse edilse de enflasyon muhasebesi sonucunda oluşacak zararlar vergi matrahından düşülemediği için enflasyonun vergi matrahlarındaki olumsuz etkisini hissetmeye devam edecek. Aynı zamanda da ülkemizde 6 Şubat'ta yaşanan büyük deprem felaketi, ülkemizde ve dünyada yükselen ekonomik kriz nedeniyle vergi gelirlerine ihtiyaç duyulduğu da açıkça görülüyor. Gerek istihdam gerekse vergi gelirlerine en ciddi katkıyı yapmanın yanı sıra sigorta şirketleri ve finans kurumları diğer kurumlara göre %5 daha fazla kurumlar vergisi ödüyor. Diğer taraftan, sektöre vergi istisnaları ve indirimleri konusunda da ciddi kısıtlamalar ile kapsam dışında bırakılmaya maruz kalıyor. Ancak yüksek vergi oranı uygulama ya da istisnaların sınırlandırılmasından farklı olarak, enflasyon düzeltmesi "vergi teşviki" veya "vergi toplama düzenlemesi" olarak değerlendirilmemelidir. Enflasyon muhasebesinin amacı mali tabloların gerçek durumu göstermesidir. Enflasyon düzeltmesinin bazı kurumlarda uygulanıp, bazı kurumlarda uygulanmaması bu amaca aykırı düştüğü gibi bu durumun kurumlar arasında ciddi bir eşitsizliğe, yabancı yatırımcı açısından ise büyük bir öngörülemezliğe sebep olduğu söylenebilir. Bu tarz düzenlemeler ülkemizin yatırım ortamı açısından olumsuz olurken aynı zamanda uluslararası muhasebe standardını bir mükellefe uygulayıp diğerine uygulamamak, hangi gerekçeyle olursa olsun güveni sarsabilir, haksızlığa uğrayan vergi mükelleflerinin yasal hak arayışlarına yönlenmesine neden olabilir. Son bir gelişme olarak; ihtirazi kayıtla verilen kurumlar vergisi beyannamesine istinaden yapılan tahakkuk işleminin iptaliyle tahakkuk ettirilen kurumlar vergisinin terkini ve tahsil edilen miktarın iadesi talebiyle açılan davayı yürüten Ankara 3. Vergi Mahkemesi tarafından yapılan başvuruya istinaden, Vergi Usul Kanunu'nun geçici 33. maddesinin birinci fıkrasında yer alan, 2021 ve 2022 hesap dönemleri için enflasyon düzeltmesi yapılmayacağına yönelik düzenleme, 2021 yılı yönünden Anayasa'ya aykırı olduğu gerekçesiyle Anayasa Mahkemesi tarafından iptal edildi. Bu karar, 2021 yılı hesap dönemine ilişkin olarak ihtirazi kayıtla beyanda bulunan mükelleflerin açtığı davalarda ilgili yargı mercilerince re'sen dikkate alınacak ve uyuşmazlık bu çerçevede karara bağlanacaktır. Öte yandan sigorta şirketleri 2021 yılı için kurumlar vergisi beyannamesini ihtirazi kayıtla verip dava açma yolunu tercih etmemişlerdi. Buna bağlı olarak, Anayasa Mahkemesi'nin sergilediği mükellef yanlısı tutum, eşitlik ve öngörülebilirlik ilkesine aykırı düzenlemeler nedeniyle haksızlığa uğradığını düşünen finans ve sigorta sektörü oyuncularını 2023 yılı ve sonrası için haklarını yargıda arama yolunda cesaretlendirebilir."

# Aveon Global Antalya bölge ofisini yoğun acente katılımı ile görkemli şekilde açtı

Aveon Global Sigorta, Antalya Bölge Müdürlüğü ofisinin açılışını kalabalık bir acente katılımı ile yaptı. Açılış kurdelesini TESK'e bağlı Antalya Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Adlıhan Dere, Aveon Global Sigorta Genel Müdürü Kemal Gül ve Aveon Global Sigorta Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı A. Kerim Bağdaş kesti. Açılışta konuşan Dere, "TESK'in tarihinde bir ilk olarak bir sigorta şirketi esnafımıza bu denli geniş kapsamlı çalışma yaparak ciddi bir finansal yatırımla Esnaf Cüzdan App ve Esnaf Sigorta indirimlerini hayata geçirmiştir. Türkiye'de bulunan 2,5 milyon esnafımız ve ilimiz özelinde de Birliğimize bağlı 105 bini aşkın esnafımız adına kendilerine teşekkür eder bölge ofisimizin hayırlara vesile olmasını dilerim" dedi.

Adlıhan Dere'ye katılımları için teşekkür ederek söz alan Aveon Global CMO'usu Emrah Yaşar, kurumsal projelerinin ve pazarlama faaliyetlerinin artarak devam edeceği ve bunları tüm Aveon Global Sigorta acentelerine açarak onların müşteri edinimlerini artırma noktasında her türlü desteğe devam edeceklerini belirtti ve 2024 yılında acentelerinin dijital pazarlama kaslarını güçlendirecek birçok yeniliği de gündemlerine aldıklarının altını çizdi. Açılış gün boyunca sürerken açılışa katılan acentelerle basına verilen demeç, video ve fotoğraf çekimleri ile etkinlik devam etti. Açılışa katılan şirket üst yöneticileri de acentelerle birebir görüşmeler yaparak 2024 yılı ürün ve üretimleri konusunda yeni anlaşmalara imza attılar. Davetlilerle birebir ilgilenen ekip üyeleri; Aveon Global Sigorta Satış Genel Müdür Yardımcısı Handan Demir, Aveon Global Sigorta Teknik ve Hasar Genel Müdür Yardımcısı Oya Yıldız, Aveon Global Sigorta Sağlık Genel Müdür Yardımcısı Nilgün Kandemir ve IT ve Dijital Dönüşüm Genel Müdür Yardımcısı Melek Yılmaz, son derece başarılı geçen açılış sebebiyle Bölge Müdürü Murat Ersöz'e başarılar dilediler.




Aveon Global Sigorta, Antalya Bölge Müdürlüğü ofisinin açılışını kalabalık bir acente katılımı ile yaptı.








Kemal Gül

## Aveon Global Acenteler Büyük Buluşması'nı Kuzey Kıbrıs'ta yapıyor

Aveon Global Sigorta, "Acentelerimizle Beraber Gelişiyoruz, Büyüyoruz" mottosuyla acentelerini 4,5 ve 6 Mart tarihlerinde Kuzey Kıbrıs'ta misafir ediyor. 3 gün sürecek buluşmada; stratejik toplantılar, alanında tanınmış isimlerin yer alacağı söyleşiler, Aveon Global Acenteler Süper Ligi tanıtımı ve ünlü sanatçıların katılacağı gala yer alıyor.

Aveon Global Sigorta Genel Müdürü Kemal Gül, buluşma hakkında açıklamalarda bulundu.

Aveon Global Sigorta Genel Müdürü Kemal Gül açıklamasında, "Acentelerimizin bir süredir heyecanla beklediği buluşmayı 2023 yılını kapadığımız ve 2024 yılına girdiğimiz bir dönemde yapmak istedik. Şirketimizin yerel ve global gücünü, yarattığımız kurumsal değerleri ve birlikte başaracağımız büyük hedeflerimizi acentelerimizle en şeffaf şekilde paylaşacağız. Bağlı olduğumuz grubun global şirket yöneticileri (OpenPayd, OzanBussines, European Merchant Bank UAB) aramızda bulunarak, dünyada yarattığımız değerleri ve markaları acentelerimize anlatacaklar. Aveon Global Sigorta'nın ne denli güçlü ve büyük bir aile olduğunun resmini hep birlikte vererek 'Aveon Global acentesi' kavramının da temellerini atacağımıza yürekten inanıyoruz" ifadelerine yer verdi.

## Aveon Global Sigorta
## AGS ile 2024'e iddialı girdi

**Aveon Global, hasar anında müşteri deneyimini kolaylaştırmak ve memnuniyetini artırmak amacıyla AGS hizmet noktalarını hizmete açtı.**

Aveon Global, hasar anında müşteri deneyimini kolaylaştırmak ve memnuniyetini artırmak amacıyla AGS hizmet noktalarını 1 Ocak tarihi itibarıyla hizmete açtı. Oto kaza branşındaki güçlü üretimine paralel olarak hasar ve sonrası müşteri memnuniyetini dikkate alarak tüm Türkiye'ye yayılmış 133 AGS hizmet noktasında müşterilerini karşılamaya başladı, yıl sonuna kadar ise 250'ye ulaşılması hedefleniyor. Aveon Global Sigorta Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı A. Kerim Bağdaş ve Aveon Global Sigorta Teknik ve Hasar Genel Müdür Yardımcısı Oya Yıldız konu hakkında görüşlerini paylaştı.


Kerim Bağdaş


Oya Yıldız

Aveon Global Sigorta Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı A. Kerim Bağdaş, "1 Ocak tarihinde hizmete giren AGS hizmet noktaları bizim en büyük hayalimizdi. Bu hayali gerçeğe dönüştürmek için var gücümüzle seferber olarak AGS hizmet noktalarını 133 noktada aynı anda açıyoruz. AGS ile acente ve müşterilerimize muhteşem bir hasar hizmet deneyimi vaat ediyor. AGS hizmet noktaları sadece bir hasar onarım merkezi değil aynı zamanda hasar yapan müşterilerimizin Aveon Global Sigorta'nın samimiyetini ve güler yüzünü görecekleri bir merkez olacaktır. Aveon Global olarak AGS ile 2024 yılına damga vuracağımıza inanıyoruz. Tüm acente ve sigortalılarımıza hayırlı olsun" dedi.

Aveon Global Sigorta Teknik ve Hasar Genel Müdür Yardımcısı Oya Yıldız ise, "Şirketimizin yenilikçi, teknolojik ve müşteri memnuniyeti odaklı yeni uygulamalarını ve avantajlı ürünlerimizi her gün geliştiriyor ve acentelerimiz kanalıyla sigortalılarımıza sunuyoruz. Bunları gerçekleştirirken sigortalı ve sigorta şirketi arasında 'yüksek frekansla ve uyumlu' hizmet vermek en temel amacımız. AGS servislerinde vereceğimiz hasar onarım hizmet avantajları tüm kasko poliçelerimize istinasız verilecektir. Tüm sigortalılarımızın yararlanabileceği avantajlarla dolu hizmet paketiyle yakalamak istediğimiz; AGS servislerinin kaliteli hizmetiyle Aveon Global Sigorta'nın ağını birleştirerek hasar anında sigortalımıza en kısa sürede yardımcı olmak ve müşteri memnuniyetimizi üst sıralara taşımaktır ve en önemlisi Aveon Global Sigorta müşteri sadakatini kurumsal hale getirmektir" şeklinde konuştu.

# “Önlem alan şirketin sigorta maliyeti de düşük olacak”

Türkiye’de fabrikaların sigortalanma oranının çok düşük, yangın çıkan pek çok fabrikanın da sigortasız olduğunu dile getiren Corpus Sigorta Genel Müdürü Murat Şişli, “Sigortası olanların da yangın ve güvenlik önlemleri istenen seviyede değil. Gelişmiş ülkelerde fabrikaların sigorta zorunluluğu bulunuyor ve bu ülkelerde fabrikaların alması gereken önlemler, sigorta şirketleri tarafından kontrol ediliyor. Türkiye’de de bu tür bir uygulama fabrika yangınlarını en aza indirebilir” dedi. Önlem alan şirketlerin sigorta maliyetinin daha düşük olacağını ifade eden Şişli, alınabilecek önlemleri şu şekilde sıraladı:

"● Tamamlanmış ve eski işletmelerde önlem almak, henüz yapılmakta olan fabrikalara göre daha zor ve daha maliyetli. Bir yapıda çevre riskleri dikkate alınarak mimari değişikliklerin yapılması ve inşaat aşamasında yangından korunma sistemlerinin yapılması, maliyet konusunda ciddi farklılık gösteriyor. Bu sebeple bir fabrikanın yangın önlemleri henüz kuruluş esnasında düşünülmeli, yapım aşamasında tamamlanmalı, işletme aşamasında ise sık sık denetlenmeli. Sigorta şirketleri ile işletmenin kurulum aşamasında temas halinde olunarak bu önlemlerin neler olabileceği konusunda destek alınabilir.



**Türkiye’de fabrikaların sigortalanma oranının çok düşük olduğunu, sigortası olan fabrikaların da yangın ve güvenlik önlemlerinin istenen seviyede olmadığını dile getiren Corpus Sigorta Genel Müdürü Murat Şişli, önlem alan şirketlerin sigorta maliyetinin daha düşük olacağını belirtti.**

● Büyük fabrika yangınları genelde gece meydana geliyor. Bunun sebebi de yangın esnasında fabrikada kimsenin olmaması ve yangının ancak büyüdüğü zaman fark edilmesi. Bu açıdan teknolojiden yararlanmak gerekiyor. Adresli yangın alarm sistemi sayesinde hangi noktadaki hangi elemanın alarm verdiğinin görülmesi, tehlikenin yerinin tam ve hızlı olarak öğrenilmesi sağlanabiliyor. Adresli yangın sistemleri performans, yanlış alarmların önlenmesi, düşük kablolama maliyeti, hızlı yangın noktası tespiti gibi özellikleriyle konvansiyonel yangın alarm sistemlerinden ayrılıyor.

● Olası bir yangına karşı acil durum planının güncelliği ve iş yerindeki tüm personelin bu plana hakim olması önemli. Tatbikat senaryosu hazırlanmalı, bu senaryo tüm personele duyurulmalı, sesli tatbikat videosu çekilmeli, tatbikat sonu değerlendirilmeli ve raporu hazırlanmalı.

● Acil durum ekiplerinin eğitimi, gerçekleşebilecek bir yangında en önemli unsurlardan biri. Bu ekipler, acil durum planını uygulamaya koyarak fabrikanın tahliye edilmesini sağlıyor.

● Fabrika depoları, içerisinde yanıcı ve parlayıcı maddelerin sıkça bulunması sebebiyle yüksek yangın riski taşıyor. Depolama şartları ve talimatlarının yangın yönetmeliğine göre hazırlanmasına dikkat edilmeli.

● Periyodik bakımlar ve denetim, raporlama, düzeltici çalışmalara dikkat edilmeli, özenle takip edilmeli.

● Yangın sırasında ciddi yaralanmalar ve can kayıpları meydana gelebiliyor. Personele verilen yangından korunma eğitimleri ile can kayıplarının ve ciddi yaralanmaların önüne geçilebilir.

● Yangın anında ısı ve duman yayılmasını engelleyecek önlemler alınması önemli. Bu anlamda yangına dayanıklı kapılar, duvar, tavan ve zeminler yapılmalı, kaçış yolları inşa edilmeli.

● Yapıların projelendirilmesi aşamasında yangına dayanıklı inşaat malzemesi seçimine özen gösterilmelidir."







**“Ekonomik, pratik, tam senlik yolculuk” sloganıyla sektörüne iddialı bir giriş yapan QCAR Mobilite, Quick Tower’daki genel merkezi dışında ilk mağazasını Nef 22 Ataköy’de açtı. Açılış QCAR yönetimi, Maher Holding yönetim kadrosu, Maher Holding Sigorta Grubu acenteleri ve iş ortaklarının katılımıyla gerçekleşti.**

# QCAR Mobilite’nin ilk mağazası Nef 22 Ataköy’de açıldı

Sunduğu mobilite çözümlerle sektöre yeni bir dinamik kazandıran QCAR, Maher Holding’in en yeni iştiraklerinden biri olarak 2024’e hızlı bir giriş yaptı.

Online rezervasyon ve uçtan uca müşteri deneyimiyle mobilite dünyasının yeni aktörü olan QCAR, genel merkezi dışındaki ilk mağazasının açılışını gerçekleştirdi.

### ‘ÇAĞIN İHTİYAÇLARINI KARŞILAYACAĞIZ’

QCAR Genel Müdürü Barış Sezen, açılış töreninde yaptığı konuşmada, “Öncelikle tüm takım arkadaşlarımıza ve acentelerimize açılışta yanımızda oldukları için teşekkür ederim. QCAR olarak araç kiralamanın ötesinde hizmetler sunacağız, farklı alanlarda da mobiliteyi müşterilerimize sunacağız. Bunun ilk adımını da burada atıyoruz. 2024 yılında devamı gelecek, başka açılışlarda da bir araya geleceğiz. Tıpkı tüm grup iştirakleri gibi biz de dijitalleşmeyi merkezimize alıp çağın ihtiyaçlarını güvenle karşılayan lider bir marka olacağız” dedi.

### ‘QCAR EKOSİSTEMİMİZİN EN ÖNEMLİ PARÇALARINDAN’

Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, QCAR’ın grup içindeki önemine vurgu yaparak şunları kaydetti: “Grubumuzun önemli iştiraklerinden biri QCAR’ın genel müdürlükten sonra ilk şubesinin açılışını yapıyoruz hep birlikte. Biliyorsunuz ki en başından beri bir ekosistem yaratmaya çalışıyoruz. Tabii bu ekosistemde amacımız acentelerimizin de finansal markete dönüşümü için bir altyapı oluşturmak. Bir yandan hem bu altyapı için çalışmaları sürdürürken bir yandan da mevzuat altyapılarının oluşması için de birtakım faaliyetlerde bulunuyoruz. Amacımız Türkiye’de özellikle finansal alanda sigorta acentelerimiz vasıtasıyla, bugün bankaların bile şubelerini fiziksel olarak kapatıp merkeze çekildiği dönemde vatandaşa gerekli hizmeti sunabilmek. QCAR da bir mobilite şirketi. Araç kiralama şirketi gibi gözükse de çok daha büyük fonksiyonları olacak ve bizim ekosistemimizin en önemli parçalarından biri olacak.”

# Quick Sigorta'dan fatura koruma sigortası iş birliği

Quick Sigorta ve İhlas Pazarlama "Fatura Koruma Sigortası" kapsamında iş birliği anlaşması imzaladı. Anlaşmaya göre tüketiciler İhlas Pazarlama'nın 320 bayisinde Fatura Koruma Sigortası'nı kullanarak, 12 ay vadeye kadar vade farksız ve taksitle alışveriş yapabilecek.




Quick Sigorta ve İhlas Pazarlama arasında imzalanan anlaşmaya göre tüketiciler, İhlas Pazarlama'nın 320 bayisinde Fatura Koruma Sigortası'nı kullanarak 12 ay vadeye kadar, vade farksız ve taksitle alışveriş yapabilecek.

### 'VATANDAŞ YENİ BİR ÖDEME ARACINA KAVUŞTU'

Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, Fatura Koruma Sigortası'nın aslında bir kefalet sigortası türevi olduğunu söyleyerek, "Bir ödeme sistemi aracı aslında. Bugün İhlas mağazalarında ve İhlas Pazarlama'nın satış faaliyetlerinde bir mal almak için gelen vatandaş kredi kartı olmayabilir, kredi kartında limit olmayabilir, biz onlara kefil olarak bu ürünü almalarını sağlayacağız ve senetler bizim garantimiz altında olacak. Dolayısıyla senetlerin ödenememesi durumunda sigorta devreye girerek senetlerin İhlas Pazarlama'ya ödenmesini sağlayacak" şeklinde konuştu.

### 'TÜRKİYE'DE YENİ BİR HACİM OLUŞTURACAK'

Anlaşmayla İhlas Pazarlama'nın nakit akışının sağlıklı şekilde ilerleyeceğini belirten Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, "İhlas Pazarlama yıl içerisinde 600 milyon liralık satış işlemi gerçekleştirecek, bu satış işlemlerinin sigortalı olarak yapılması sağlanacak. Bu, İhlas Pazarlama açısından nakit akışını garanti edecek, senetlerin ödenmesindeki gecikmeyi ortadan kaldıracak. Vatandaşlar açısından da ödemede yaşanabilecek sorunlarda sigorta sistemi devreye gireceği için aldıkları malın emniyetini sağlamış olacaklar. Genel olarak bu türlü bir ödeme sistemi Türkiye'de yeni hacimler oluşturacak" ifadelerini kullandı.

Quick Sigorta Genel Müdürü Eyüp Özsoy, "Fatura koruma ürünü, içerik olarak ticari hayatın devamlılığını sağlayan bir üründür. Tüketicilerin senetli yaptıkları alışverişleri sigorta güvencesine alıyor. Hem satıcı hem de tüketicilere kendilerini güvende hissettikleri alan oluşturuluyor. İhlas Pazarlama ile bu işi yapma amacımız ürünün sahadaki bilinirliliğini artırmak" açıklamalarında bulundu.

Quick Sigorta ve İhlas Pazarlama Fatura Koruma Sigortası iş birliği basın toplantısını izlemek için QR kodu okutabilirsiniz.

# Quick Art Space Bahadır Yıldız'ın solo sergisine ev sahipliği yapıyor











Bahadır Yıldız'ın "İçimizde Müphem Boşluklar ve Girdaplar" başlıklı 7. solo sergisi, Nergis Abıyeva küratörlüğünde 13 Ocak – 29 Şubat tarihleri arasında Quick Art Space'te ziyaret edilebilir.

Bahadır Yıldız'ın "İçimizde Müphem Boşluklar ve Girdaplar" başlıklı 7. solo sergisi Nergis Abıyeva küratörlüğünde 13 Ocak-29 Şubat tarihleri arasında Quick Art Space'te gerçekleşiyor. Sanatçının 2012-2023 tarihleri arasında üretimine başladığı ve tamamladığı resim, heykel ve enstalasyon gibi farklı türlerde, birçoğu izleyicilerle ilk defa buluşacak yapıtlarının yer aldığı sergi, Quick Tower'ın mimari özellikleri ve insan olmayan canlılarla kurduğu ilişki gözetilerek kurgulandı. Bahadır Yıldız'ın kendisinin ortaya attığı ve atık plastiğin itici görselliğine göndermede bulunan 'leş estetiği' kavramı, sanatçının hem üretim hem de düşünme pratiğini tanımlaması bakımından sergiyi şekillendiren bir unsur olarak karşımıza çıkıyor. "İçimizde Müphem Boşluklar ve Girdaplar" sergisinde, malzemelerini bitki, kabuk ve kalıntılardan ürettiği doğal boyalardan sanayi atıklarına uzanan geniş bir yelpazede bulan Yıldız'ın son on yılda gerçekleştirdiği yapıtlardan bir seçki sunuluyor.

# 2023 otomotiv sektörü için unutulmayacak bir yıl oldu




Quick Finans'in SmartIQ iş birliğiyle yayınladığı 2. El Oto Raporu'nun 2023 yılının genel değerlendirmesine ait verilerinin yer aldığı güncel sayısında, sektöre dair önemli trendler paylaşıldı. 2023 yılı otomotiv sektörü için yaşanan tezat ve sürprizleri ile;

– Yılın ilk yarısında 0 km araç bulunurluğunun talebi karşılamadığı,

– Hem 0 km'de hem de 2. elde ciddi fiyat artışları yaşandığı,

– 2. el oto pazarında fiyatların 0 km liste fiyatlarının üzerine çıktığı,

– Krediye erişimde büyük zorlukların yaşandığı,

– Regülatif kısıtlamalarla piyasanın düzenlendiği, unutulmayacak bir yıl oldu. Ancak tüm bu yaşanan gelişmelere karşın tarihi satış rekorları kırıldı. B, C, D ve E araç segmentlerini kapsayan analizde 2023 Ağustos ayına kadar artış trendini sürdüren ikinci el otomobil fiyatları, Ağustos ayında Merkez Bankası tarafından açıklanan 750 baz puanlık faiz artışının kredi faizleri üzerindeki etkisi ve sıfır araç stoklarındaki iyileşme ile birlikte düşüşe geçti.

2023 yılı verilerine göz atıldığında B segmenti araçlar, zirve fiyatlarını yaşadıkları aydan yıl sonuna kadar %10'luk bir düşüşle dikkat çekiyor. C segmenti araçlarda ise %11'lik bir gerileme yaşanmışken, D segmenti %9'luk bir düşüşle karşı karşıya kaldı. Ancak, E segmenti bu düşüş trendinden daha az etkilenerek yalnızca %7'lik bir düşüş gösterdi ve satıcılarını en iyi şekilde korudu.

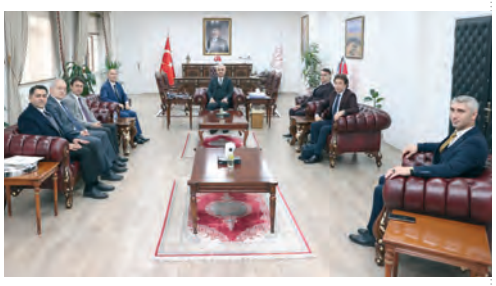
2. el araç satışları üzerine yapılan analize göre, B, C, D ve E segmentlerindeki satış sürelerinde önemli değişimler gözlemleniyor. B segmentinde ortalama satış süresi 34 günden 51 güne, C segmentinde 38 günden 57 güne, D segmentinde 43 günden 65 güne, ve E segmentinde 56 günden 79 güne çıktı. Satış süresi en çok uzayan B segmentinde %51'lik bir artış gözlemlendi.



## TARSİM'den, SEDDK'ya ziyaret

TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü ve Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) Başkanı Davut Menteş ve SEDDK Başkan Yardımcısı ve TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi Barış Taşkesen'i ziyaret etti.

Ziyarette, Genel Müdür Engürülü, Başkan Menteş ve Başkan Yardımcısı Taşkesen'e yeni görevlerinde başarılar diledi. Görüşmede ayrıca, Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi'nin yapısı, işleyişi ve uygulamaları ile geleceğe yönelik hedefler hakkında bilgilendirmelerde bulunuldu ve karşılıklı bilgi alışverişi gerçekleştirildi.



## TARSİM Heyeti Muş'ta

TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel ve beraberindeki heyet, paydaş kurum ziyaretleri kapsamında Muş iline ziyaret gerçekleştirdi.

TARSİM Heyeti, Muş Valisi Avni Çakır ve Muş İl Tarım ve Orman Müdürü Mehmet Gün'ü ziyaret ederek, tarım sigortasına yönelik uygulamalar, bu alanda sürdürülen faaliyetler ve son gelişmeler hakkında bilgilendirmelerde bulundu. Görüşmelerde ayrıca, Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi'ne ilişkin beklentilerin tespit edilmesi ve sigortanın yaygınlaştırılarak, penetrasyon oranının artırılması yönünde yapılabilecek çalışmalar hakkında karşılıklı bilgi alışverişi gerçekleştirildi. Programın devamında, Muş ilinin Bulanık ilçesinde, paydaş kurum temsilcilerinin ve üreticilerin katılımı ile tarım sigortaları konulu tanıtım ve bilgilendirme toplantısı düzenlendi. Toplantıda, Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi ve uygulamaları hakkında bilgilendirmelerde bulunularak, sorular yanıtlandı.

# Tarım Sigortaları Havuzu Eksperliği Bitkisel Ürün Sigortaları Temel Eğitimi 2. grup toplantısı düzenlendi

Tarım ve Orman Bakanlığı'nın koordinasyonunda, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) ile Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi A.Ş.'nin iş birliğinde Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi'nde risk inceleme ve hasar tespit organizasyonlarında görev alacak Tarım Sigortaları Havuzu eksperlerine yönelik 24. Dönem Tarım Sigortaları Havuzu Eksperliği Bitkisel Ürün Sigortaları Temel Eğitimi'nin 2. grup programı yapıldı. Mersin'in Erdemli ilçesindeki Alata Bahçe Kültürleri Araştırma Enstitüsü Müdürlüğü'nde düzenlenen eğitim programının açılışına, Tarım ve Orman Bakanlığı Tarım Reformu Genel Müdürlüğü Tarım Sigortaları ve Doğal Afetler Daire Başkanı ve TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi Kamil Özdemir, SEDDK Aracılar ve Özellikli Kuruluşlar Dairesi Grup Başkanı



Melih Özbulut, TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel ve eksperler katıldı.

Programın açılış konuşmasını gerçekleştiren Genel Müdür Bekir Engürülü, değişen iklim koşulları ve artan doğal afetlere bağlı olarak, tarımsal üretimde sürdürülebilirlik sağlayabilmek amacıyla ülkemizde faaliyet gösteren TARSİM'in öneminin her geçen yıl arttığına değinerek, sigortanın en modern risk yönetim aracı olduğuna dikkat çekti. Genel Müdür Engürülü ayrıca, TARSİM'in Türkiye'de olduğu kadar uluslararası arenada da takdir edilen ve dünyadaki diğer ülkelere tarım sigortacılığı alanında rol model oluşturan bir noktaya ulaştığını belirtti ve hasar operasyonunun, Sistemin en temel süreçlerinden biri olduğunu aktardı.

Daire Başkanı Kamil Özdemir ise, Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi kapsamında sürdürülen çalışmaların başarılı sonuçlarını Bakanlık olarak yakından takip ettiklerini belirterek, duydukları memnuniyeti dile getirdi.

# TARSİM Heyeti Erzurum'da bir dizi paydaş kurum ziyareti gerçekleştirdi

Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi'nin yurt genelinde yaygınlaştırılması, üretici ve yetiştiricilerin talep ve beklentilerinin tespit edilmesi ve paydaş kurumlarla olan iş birliğinin geliştirilmesi amacıyla, TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel ve beraberindeki heyet, Erzurum'da bir dizi ziyaret gerçekleştirdi.

TARSİM Heyeti, Erzurum Valisi




Mustafa Çiftçi, Erzurum İl Tarım ve Orman Müdürü Alpaslan Kenger ve Türkiye Sigorta Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölge Müdürü Ender Kılbaş ile temaslarda bulundu.

Ziyaretlerde, Devlet Destekli Tarım Sigortası'na ilişkin beklentilerin tespit edilmesi ve Erzurum Bölge Müdürlüğü'ne bağlı iller özelinde sigortanın yaygınlaştırılarak, penetrasyon oranının artırılması yönünde yapılabilecek çalışmalar hakkında karşılıklı görüşmeler gerçekleştirildi.

Programın devamında ise heyet, TARSİM Erzurum Bölge Müdürlüğü'nü ziyaret ederek bölgesel düzeyde sürdürülen çalışmalar hakkında bilgi aldı.

# Tarım Sigortaları Havuzu Eksperliği Hayvan Hayat Sigortaları Temel Eğitim Programı toplantısı yapıldı

Tarım ve Orman Bakanlığı'nın koordinasyonunda, SEDDK ile Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi A.Ş.'nin iş birliğinde Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi'nde risk inceleme ve hasar tespit organizasyonlarında görev alacak Tarım Sigortaları Havuzu eksperlerine yönelik düzenlenen 24. Dönem Tarım Sigortaları Havuzu Eksperliği Hayvan Hayat Sigortaları Temel Eğitim Programı açılış toplantısı yapıldı. Mersin'in Erdemli ilçesindeki Alata Bahçe Kültürleri Araştırma Enstitüsü Müdürlüğü'nde düzenlenen açılış toplantısına, Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Ahmet Gümen, Tarım ve Orman Bakanlığı Tarım Reformu Genel Müdürü ve TARSİM Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Osman Yıldız, Tarım ve Orman Bakanlığı Tarım Reformu Genel Müdürlüğü Tarım Sigortaları ve Doğal Afetler Daire Başkanı ve TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi Kamil Özdemir, TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel ve eksperler katıldı.

Programa, Ankara'dan görüntülü olarak katılım sağlayan Prof. Dr. Gümen ve Başkan Dr. Yıldız, açılış konuşmaları gerçekleştirerek, eksper adaylarına başarı temennilerini iletti.

Açılış programının devamında, Genel Müdür Bekir Engürülü, değişen iklim koşulları ve artan doğal afetlere bağlı olarak, tarımsal üretimde sürdürülebilirlik sağlayabilmek amacıyla ülkemizde faaliyet gösteren TARSİM'in öneminin her geçen yıl arttığına değinerek, Türkiye'de olduğu kadar uluslararası arenada da takdir edilen sistemin, dünyadaki diğer ülkelere de tarım sigortacılığı alanında rol model olduğunu belirtti.

Eksper adayları; eksperlikte denetim, iş ve meslek etiği, iletişim ve beden dili, genel sigortacılık bilgisi, tarım sigortaları ile ilgili temel hukuki bilgiler, risk inceleme ve hasar tespit uygulamaları ile ilgili dersler alacak.

Programın sonunda başarılı olan adaylar, ülkemiz çiftçisine hizmet etmeye başlayacak.





2024 yılı son çeyreğinde hayata geçirilmesi planlanan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi ile BES'e olan ilginin daha da artması, BES'in tam anlamıyla tabana yayılması ve sürdürülebilir büyümesinin sağlanmış olması bekleniyor.

Yağmur Ceren Kural
yagmur@sigortacigazetesi.com.tr

# TES ile BES daha hızlı büyüyecek

2024-2026 yıllarına ilişkin Orta Vadeli Program'da ve Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı'nın (SBB) hazırladığı 2024- 2028 dönemini kapsayan 12. Kalkınma Planı'nda yer alan Otomatik Katılım Sistemi'nin işverenlerin de katkısı ile ikinci basamak emeklilik sistemine dönüşeceği Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi (TES), sektörün en önemli gündem maddelerinden biri.
Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, Sosyal Güvenlik Sistemi'nin yanında ikinci bir emeklilik geliri sunarak çalışanların emeklilik dönemlerinde daha iyi bir mali güvence elde etmelerine yardımcı olmak amacıyla oluşturulan bir sistem.
Bu sistem ile çalışanlar emekli olduğunda hem Sosyal Güvenlik Sistemi'nden hem de Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nden emeklilik maaşı alabiliyorlar.
Günümüzde emeklilik dönemi için güvence sağlamak önemli bir hale gelmişken Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, bireylerin kendi emeklilik fonlarını oluşturmasını ve yönetmesini sağlayan bir emeklilik tasarruf sistemi türü olarak büyük bir önem taşıyor.
Sadece çalışanların değil, işverenlerin de katkı koyması planlanan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin ilk taslak çalışmalarının Mayıs ayında sektöre açıklanması beklenirken, sistemin 2024'ün son çeyreğinde ise hayata geçmesi planlanıyor.
EGM'nin açıkladığı 29 Ocak 2024 verilerine göre katılımcı sayısının 8 milyon 755 bin olduğu BES'te toplam fon büyüklüğü ise 741,7 milyar lira oldu. Katılımcı sayısının 7 milyon 295 bin olduğu OKS'de ise fon büyüklüğü 56,7 milyar lira olarak kayıtlara geçti.

## SÜRDÜRÜLEBİLİR BÜYÜME SAĞLANMIŞ OLACAK

Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin faaliyete geçmesiyle BES'in tam anlamıyla tabana yayılması ve sürdürülebilir büyümesinin sağlanmış olması bekleniyor.
Sistemin yürürlüğe girmesi durumunda bir yıllık geçiş süreci içinde yaklaşık 16 milyon çalışanın sisteme dahil olması öngörülüyor.
Görüşünü aldığımız sektör yöneticileri, TES'in yüksek bir kapsayıcılığa, hızlı bir büyüme potansiyeline sahip olacağı ve çok kısa sürede yüksek fon büyüklüğüne ulaşacağı görüşünde hemfikir.

## HANGİ ÜLKELERDE UYGULANIYOR?

Dünyada üç basamaklı emeklilik sistemleri uygulanıyor. Birinci basamak çalışanların Sosyal Güvenlik Sistemi'nden emekli oldukları devletin sunduğu emeklilik sistemi. İkinci basamak çalışanların her ay maaşlarından kesilen, işverenlerin de belirli oranda katkı yaptığı, çalışan hesabında oluşan birikimlerin fonlarda değerlendirildiği özel emeklilik sistemi. Üçüncü basamak ise kişilerin kendi istekleri doğrultusunda birikim yapıp, gelecek için tasarruf ettiği sistem. Türkiye'de birinci basamak emeklilik sistemi ve üçüncü basamak emeklilik sistemi uygulanıyor.
Üçüncü basamak emeklilik sistemi olarak uygulanan Bireysel Emeklilik Sistemi (BES) ile bireyler, gönüllü olarak emeklilik birikimlerini oluşturuyorlar.
Otomatik Katılım Sistemi'nin işverenlerin de katkısı ile ikinci basamak emeklilik sistemine dönüşeceği Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi ile Türkiye'de üç basamak da uygulanmış olacak.
Dünya genelinde birçok ülkede uygulanan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, düzenleme ve uygulamalara göre farklılık gösterebiliyor.
Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin uygulandığı ülkelerden bazıları ise şunlar:

**Avustralya:** Avustralya'nın Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, "Superannuation" olarak adlandırılan zorunlu bireysel emeklilik hesaplarına dayanıyor.
Çalışanların maaşlarından belirli bir oranda kesinti yapılır ve bu fonlar emeklilik döneminde kullanılmak üzere özel emeklilik fonlarına yönlendirilir. Bu fonlar genellikle hisse senetleri, tahviller ve diğer yatırım araçlarına yatırım yaparak katılımcıların birikimlerini değerlendirir.

**Amerika Birleşik Devletleri:** ABD'de Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, 401(k) planları gibi iş yeri emeklilik planları ve bireysel emeklilik hesapları (IRA) gibi özel emeklilik planlarından oluşur. Bu planlarda, çalışanlar ve bireyler belirli bir miktar para biriktirir ve genellikle işverenler de bu birikime katkıda bulunurlar.

**İngiltere:** İngiltere'de çalışanlar, "Auto-Enrolment" adı verilen bir sistem aracılığıyla otomatik olarak iş yeri emeklilik planlarına kaydedilirler. İşveren ve çalışan, emeklilik fonlarına düzenli olarak katkıda bulunur.

**Kanada:** Kanada'da "Registered Retirement Savings Plan" (RRSP) ve "Pooled Registered Pension Plan" (PRPP) gibi bireysel ve iş yeri emeklilik planlarına dayalı Tamamlayıcı Emeklilik Sistemleri bulunuyor. Bireysel emeklilik tasarrufu için kullanılan bir sistem olan RRSP, bireylerin vergi avantajlarından yararlanarak emeklilik birikimleri oluşturmalarını sağlar. Bireyler, gelirlerinden belirli bir miktarı RRSP'lerine yatırabilir ve bu yatırımlar vergiden düşülebilir.

**Singapur:** Singapur'da, Central Provident Fund (CPF) adı verilen bir merkezi emeklilik fonu bulunuyor. Bu sistem, işçilerin maaşlarından belirli bir oranda kesinti yaparak emeklilik birikimleri oluşturmalarına ve konut edinmelerine olanak tanıyor.

**Şili:** Şili'de, bireylerin emeklilik birikimlerini oluşturmak için kullanılan sistem Administradoras de Fondos de Pensiones (AFP) olarak adlandırılıyor. Bu özel emeklilik fonu, bireylerin emeklilik birikimlerini çeşitli yatırım araçlarına yönlendiriyor.

## TÜRKİYE SİGORTA BİRLİĞİ:

# TES ile çok kısa sürede yüksek fon büyüklüğüne ulaşılması bekleniyor

TES ile ilgili açıklamalarda bulunan Türkiye Sigorta Birliği (TSB), şu ifadeleri kullandı: "2024-2026 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program'da (OVP) en dikkat çeken başlıklardan biri BES'te yapılacaklar olarak öne çıkıyor.

> "TES'in faaliyete geçmesiyle BES'in tam anlamıyla tabana yayılması ve sürdürülebilir büyümesi sağlanmış olacak. TES'in çok kısa sürede yüksek fon büyüklüğüne ulaşması bekleniyor."

### '2024'ÜN SON ÇEYREĞİNDE HAYATA GEÇECEK'

Özellikle ikinci basamak emeklilik sisteminin kurulması oldukça kritik öneme sahip. Bu hususta Otomatik Katılım Sistemi'nin işverenlerin de katkısı ile ikinci basamak emeklilik sistemine dönüşeceği Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin (TES) 2024'ün son çeyreğinde hayata geçirilmesi hedefleniyor. Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin ihdası için çalışmalar tüm hızıyla devam etmekte olup sektör olarak sistemin temel unsurlarına dair beklentilerimizi ve bu çerçevede oluşan model önerimiz ilgili kurumlarla paylaşıldı. TES'in faaliyete geçmesiyle BES'in tam anlamıyla tabana yayılması ve sürdürülebilir büyümesi sağlanmış olacak. Uzun vadeli tasarlanan bu sistemde katılımcıların zorunlu olarak kalması beklenmekte olup, sadece belirli koşul ve dönemlerde çıkışa imkân tanıyacak bir yapıda kurgulanması sistemin başarısı açısından büyük önem taşımaktadır."

### '16 MİLYON ÇALIŞAN SİSTEME DAHİL OLACAK'

Bu yılın Mayıs ayında ilk taslak çalışmalarının sektörle paylaşılmasının beklendiğini belirten Birlik, "Henüz sistemin kapsam ve koşullarına dair bir açıklama yapılmadığından potansiyeli veya fon büyüklüğündeki artışa dair net bir rakam vermek şu aşamada pek kolay olmasa da sektörün talep ettiği modelin yürürlüğe girmesi durumunda bir yıllık geçiş süreci içinde yaklaşık 16 milyon çalışanın sisteme dahil olması bekleniyor. Fon büyüklüğü tarafında ise yoğun ve zorunlu katılım ile çıkışa izin verilmeyen bir yapıda çok kısa sürede yüksek fon büyüklüğüne ulaşılması bekleniyor" ifadelerine yer verdi.

### 'TES UZUN ZAMANDIR FARKLI ÜLKELERDE UYGULANIYOR'

TES'in farklı isim ve yapılarla farklı ülkelerde uzun zamandır uygulandığını vurgulayan Birlik, "İsveç, Hollanda, Avustralya, Şili, Meksika, İngiltere, Yeni Zelanda ve İtalya bu ülkeler arasında yer alıyor. Zorunlu veya otomatik katılım gibi farklı türlere sahip bu ülkelerde hemen hemen tüm çalışanlar sisteme katılmış olsa da bazı ülkelerde yaş, gelir veya meslek türüne göre farklılaşmış giriş-çıkış koşulları uygulanıyor. Bu ülkelerde başta vergi avantajları olmak üzere çalışanlara çeşitli finansal avantajlar sunuluyor. Ayrıca bu ülkelerde çalışan ve işverenlerin maaşların belli bir yüzdesi olarak hesaplanan katkı payı ödeme oranları da önemli ölçüde farklılık gösteriyor" dedi.

## ALLIANZ TÜRKİYE HAYAT VE EMEKLİLİK GENEL MÜDÜRÜ TAYLAN TÜRKÖLMEZ:

# TES ile birlikte daha fazla kişi sistemin avantajlarından yararlanacak

Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi hakkında görüşlerini paylaşan Allianz Türkiye Hayat ve Emeklilik Şirketleri Genel Müdürü Taylan Türkölmez, "Orta Vadeli Program'a göre BES'te bu yıl yeni bir değişiklik söz konusu. OKS'nin, işverenlerin de katkısı ile ikinci basamak emeklilik sistemine dönüşeceği Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin (TES), 2024'ün son çeyreğinde hayata geçmesi öngörülüyor. OKS'de çalışanın maaşından her ay %3 kesinti yapıldığı gibi, Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nde de belirli bir oranda işveren katkısı sağlanacak. Bu katkının ne kadar olacağı sistemin kurgulanması aşamasında belli olacak. Bu noktada sistemdeki öngörüler de işveren desteğinin belirlenmesiyle oluşacaktır. Bu desteğin sektöre önemli bir ivme kazandıracağını düşünüyoruz. Bu aşamada sisteme katkı yapacak işverenlere de bazı destekler sağlanması öngörülüyor. TES'in çalışanlar için zorunlu tutulup tutulmayacağı ise şimdilik belirsiz. Genel olarak baktığımızda bireysel emeklilik ile OKS'yi bütünsel olarak ele alan TES yaklaşımının konuşulmaya başlanmasından memnuniyet duyuyoruz. Düzenlemelerin, sektörümüzü pozitif anlamda etkileyeceğini öngörüyoruz. Uzun yıllardır bireylerin tasarruflarına ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayan sektörümüzde, TES'le birlikte daha fazla kişi sistemin avantajlarından yararlanacaktır" şeklinde konuştu.

> "TES ile ilgili düzenlemelerin, sektörümüzü pozitif anlamda etkileyeceğini öngörüyoruz. Uzun yıllardır bireylerin tasarruflarına ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayan sektörümüzde, TES'le birlikte daha fazla kişi sistemin avantajlarından yararlanacaktır."

### 'KAYDA DEĞER BİR BÜYÜME GERÇEKLEŞECEK'

20'nci yılını geride bırakan Bireysel Emeklilik Sistemi'nin ülke ekonomisine ve bireylerin tasarruf alışkanlıklarına önemli katkılar sağlamaya ve güçlenerek gelişmeye devam ettiğini vurgulayan Türkölmez, "Sistem, uzun vadeli bir yatırım aracı olarak Türkiye için büyük öneme sahip. BES; enflasyonun yüksek, getirilerin düşük olduğu bir ortamda getiri performansı başarısıyla üzerine düşeni yapıyor. Ülke ekonomisi için de tasarrufların artırılması yönünde çok önemli bir işleve sahip olan sistemin ulaştığı düzey umut verici. 2021 yılından itibaren sistemi iyileştirmek ve katılımcıların sistemden elde ettikleri faydaları en üst noktaya taşımak amacıyla gerçekleştirilen regülasyonların da etkisiyle sektör olarak oldukça başarılı bir ivme kazandık. Sistemin, önümüzdeki dönemde Türkiye'deki en önemli yatırım araçlarından biri haline dönüşeceği ve gelecekte yurt içi tasarrufların en büyüğü olacağı konusuna inancımız tam. Başta 18 yaş altı bireylerin sisteme dahil edilebilmesi ve devlet katkısı oranının %30'a yükseltilmesi olmak üzere gerçekleştirilen regülasyonların sisteme ve katılımcılara sağladığı faydaları net şekilde görebiliyoruz. Bireysel emeklilikte önemli bir potansiyel olduğuna inanıyoruz; vatandaşların ihtiyaçlarına paralel olarak geliştirilmesi ve TES'in de katkılarıyla sistem, kayda değer bir büyüme gerçekleştirecektir" ifadelerine yer verdi.

Özellikle son 10 yılda, tüm dünyada emeklilik sistemlerinin yapısının önemli ölçüde değiştiğine dikkat çeken Türkölmez, "Nüfusun yaşlanması, beklenen yaşam süresinin artması, çalışma hayatının değişmesi, yüksek enflasyon, yaşam şartlarının zorlaşması ve ekonomideki dalgalanmalar, kamu emeklilik sistemlerinin mali sürdürülebilirliğinin sorgulanmasını gerektirdi. Emeklilik sistemlerinde oluşan sorunların çözümü için emeklilik güvencesi planlamalarının yeniden düzenlenmesi ve sosyal güvenlik sistemleri, fonlu ikinci basamak işveren emeklilik sistemleri ve üçüncü basamak bireysel emeklilik sistemleriyle desteklenmeye başladı. OECD bünyesinde emeklilik sistemleri üzerinde uzun yıllardır yapılan çalışmalar, bireylerin daha refah bir emeklilik dönemi geçirmesi ve yeterli emeklilik gelirini sağlayabilmesi için çok basamaklı emeklilik sistemlerinin oluşturulmasını öneriyor. Tüm OECD ülkelerinde fonlu emeklilik sistemleri, çalışanların emeklilik güvencelerini besleyen bir yapıda kurgulanmış durumda. Fonlu emeklilik sistemleri otomatik veya gönüllü katılıma dayalı işveren bazlı veya bireysel hesaplı sistemlerden oluşuyor. Örneğin İngiltere'de 2012 yılından bu yana uygulanan otomatik katılımda işveren katkısı zorunlu. Sistem, en az %3 işveren katkısı ile devam ediyor ve tüm iş yerleri, bu sisteme dâhil oluyor. Ayrıca İngiltere'deki sisteme sadece yıllık geliri belirli bir tutarın üstündeki çalışanlar katılırken geliri daha düşük olanlar isterse sisteme dahil oluyor. ABD'de ise işveren katkılı emeklilik planlarında otomatik katılım uygulanıyor. Çalışan katkısı aylık gelirin %3'ü ile başlarken 5 yıllık kıdemden sonra %6'ya kadar yükselebiliyor. İşveren katkıları ise birebir eşlemeli, standart olarak %3 ya da çalışan katkısının belli bir oranı olarak yapılıyor. Yeni Zelanda'da da 18-64 yaşları arasındaki yeni işe başlayan her çalışan, otomatik katılıma dâhil ediliyor. Çalışanlar, ücretlerinin %3 ile %8'i oranında ödeme yapabilirken işveren ise çalışan ücretinin %3'ü kadar ek katkı payı ödeyebiliyor. Çalışanlara yönelik emeklilik sistemi birçok ülkede işveren katkısıyla uygulanıyor" diye konuştu.



## AXA HAYAT VE EMEKLİLİK BAŞKANI VE İCRA KURULU ÜYESİ OLGUN KÜNTAY:

# TES hızlı bir büyüme potansiyeline sahip olacak

**"TES yüksek bir kapsayıcılığa ve hızlı bir büyüme potansiyeline sahip olacaktır. Kişilerin sisteme bireysel olarak değil de şirketleri veya kurumları aracılığı ile katılacak olmaları, işveren katkısı ve tanımlanmış belirli özel durumlar dışında erken çıkışa izin verilmemesi fonları yüksek düzeylere taşıyacak."**

2024 yılında öngörülen en önemli gelişmenin, mevcut Otomatik Katılım Sistemi'nin işveren katkısının da eklenerek, teorik tanımıyla 'ikinci basamak emeklilik sistemi' olarak adlandırılan yeni bir modele geçilmesi olduğunun altını çizen AXA Hayat ve Emeklilik Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi Olgun Küntay, "Otomatik katılımda giriş zorunlu ancak çıkış serbest ve işveren katkısı bulunmuyor. Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin ise pratikte getireceği değişikliklerden bahsetmek gerekirse; işveren katkısı olmasından ve devlet katkısının devam etmesinin beklendiğinden söz edilebilir. Ancak, sistemden çıkışlar belirli sert koşullara bağlı olacak. Bu koşulların ise henüz netleşmiş bir çerçevesi yok. Dünya genelindeki benzer uygulamalara dayanılarak, çıkış sebepleri arasında önemli rahatsızlıklar, ilk kez ev alınması gibi durumlar düşünülebilir. Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, Otomatik Katılım Sistemi'ne göre daha hızlı bir büyüme potansiyeline sahip olacak. İlk taslakların Mayıs ayında kamuoyuna açıklanması bekleniyor. Yıl sonuna kadar sistemin önemli ölçüde şekillenmesi ve bu yılın sonunda veya gelecek yılın başında yeni sisteme geçilmesi öngörülüyor" ifadelerini kullandı.

### 'YÜKSEK KAPSAYICILIĞA SAHİP OLACAK'

20 yıllık bir dönem içinde, özel emeklilik sistemindeki toplam birikim tutarının 725 milyar lira seviyesinde olduğunu, bu miktarın da yaklaşık olarak 25 milyar dolara denk geldiğini belirten Küntay, "Bu azımsanamayacak bir tutar olmakla birlikte 2021 yılı itibarıyla OECD ülkelerinde özel emeklilik fonu varlıklarının milli gelire oranı, ağırlıklı ortalama hesabıyla %105 düzeyindeyken ülkemizde bu oran %3,3 mertebesinde gerçekleşmiş durumda. Dolayısıyla, henüz gelişme aşamasında olduğumuz söylenebilir. 2003 yılında BES ile başlayan özel emeklilik sistemi, 2017 yılında OKS ile genişlemiş olsa da OKS'de işveren katkısının bulunmaması ve koşulsuz cayma olanağı bulunması sistem üzerinde sınırlı bir gelişime izin vermiştir. TES ise yüksek bir kapsayıcılığa ve hızlı bir büyüme potansiyeline sahip olacaktır. Kişilerin sisteme bireysel olarak değil de şirketleri veya kurumları aracılığı ile katılacak olmaları, işveren katkısı ve tanımlanmış belirli özel durumlar dışında erken çıkışa izin verilmemesi fonları yüksek düzeylere taşıyacaktır" açıklamalarında bulundu.

TES'in dünya genelindeki örneklerine de değinen Küntay, "TES'i öncelikle ABD, İngiltere, Kanada ve Fransa gibi OECD ülkelerinde gözlemliyoruz. ABD'de, özel, işveren destekli emeklilik tasarruf planları mevcut. İşverenler, genellikle çalışanın katkıda bulunduğu miktara bağlı olarak eşit seviyede katkılar sunarak bu planlara destek verirler. Benzer bir yaklaşım, Kanada ve İngiltere gibi ülkelerde de hem çalışan hem de işveren katkısını içeren emeklilik planlarıyla görülmektedir. Çalışanları kapsama oranı, ulaşılan fonun büyüklüğü ve benzeri kriterler açısından ABD, İngiltere, İsviçre, İsveç ve Hollanda başarılı ülkeler olarak öne çıkmaktadır. Bu ülke modellerinin ortak özellikleri ise zorunlu giriş, şarta bağlı çıkış, işveren katkısı ve etkin iletişim şeklinde özetlenebilir. Ülkemizde TES'e örnek olarak gösterilebilecek uygulama ise; ikinci basamak tamamlayıcı mesleki emeklilik fonu olarak hizmet sağlayan OYAK'tır" şeklinde konuştu.





# İşletmeler için daha hızlı, daha ekonomik ve daha kârlı POS dönemi başlıyor

**Ozan ve Verifone, ödeme işlemlerinde güçlü bir iş birliğine imza atarak; Verifone Eko Kasa'yı hayata geçirdi. Ozan'ın finansal çözümleri ile Verifone'un akıllı ödeme teknolojilerini bir araya getiren bu iş birliği ile işletmelere daha hızlı, güvenli ve daha kârlı ödeme alma ve faturalama fırsatı sunuluyor.**

Bireyler ve işletmeler için finansal çözümleri uygun koşullarla, erişilebilir, hızlı ve güvenilir hale getirme misyonuyla hareket eden Ozan, dünyanın en bilinen perakende markalarına, büyük finans kurumlarına ve doğrudan milyonlarca üye iş yerine uçtan uca ödeme ve ticaret çözümleri sağlayan, ödeme sistemlerinin dünyada ve ülkemizdeki güçlü ismi Verifone ile güçlerini birleştiriyor. İş birliğiyle, sahaya sunulan Verifone Eko Kasa kampanyası dahilindeki POS cihazlarında üye iş yeri kabul işlemleri Ozan'ın deneyimli ekibi ve inovatif altyapısıyla yönetilecek. Bu sayede müşterilere sahada avantajlı oranlar sunmanın yanı sıra geleneksel POS ürünlerinin ötesine geçen inovatif çözümler geliştirerek hem işletmelere hem de onların müşterilerine benzersiz bir ödeme deneyimi yaşatacak.

İş birliği kapsamında hayata geçirilen Verifone Eko Kasa, ödeme işlemlerini daha hızlı, daha güvenli ve daha verimli hale getirecek.



Ozan ve Verifone, ödeme işlemlerinde güçlü bir iş birliğine imza atarak; Verifone Eko Kasa'yı hayata geçirdi. Verifone Eko Kasa, ödeme işlemlerini daha hızlı, daha güvenli ve daha verimli hale getirecek.

### ÖDEME İŞLEMLERİNDE YENİ DÖNEM BAŞLIYOR

Verifone iş birliği hakkında değerlendirmelerde bulunan Ozan Elektronik Para CEO'su Ömer Suner, "Ozan'ın sahip olduğu teknoloji ve sektör bilgisi, Verifone'un küresel ölçekteki altyapısıyla bir araya gelerek, ödeme işlemlerini optimize etme konusundaki kararlılığımızı yansıtıyor. Bu iş birliği, tüketicilerin ve işletmelerin ödeme süreçlerindeki beklentilerini aşan gelişmiş ödeme çözümleri sunacak. İnovatif ürünlerin yanı sıra, bu iş birliği aynı zamanda ödeme işlemlerinin güvenliğini ve erişilebilirliğini artıracak. Verifone iş birliğimiz, iki şirketin de sektördeki öncü konumlarını daha da pekiştirerek, gelecekte ödeme işlemlerinin nasıl yapılacağını şekillendirecek ve müşterilere hız, güvenlik ve verimlilik sunarak fark yaratacak" dedi.

Verifone Türkiye, Ortadoğu ve Kuzey Afrika'dan Sorumlu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Özgür Özvardar ise, "Verifone olarak 40 yıldan fazla bir süredir dünyanın en bilinen perakende markalarına, büyük finans kurumlarına ve doğrudan 600 binden fazla üye iş yerine uçtan uca ödeme ve ticaret çözümleri sunuyoruz. Lipman şirketini satın alarak adım attığımız Türkiye'de ise 20 yıldan fazladır mikro işletmelerden kurumsal perakende zincirlerine kadar her ölçekten işletmeye destek vermeye devam ediyoruz. 2018 yılında Panaroma Bilişim'in satın almasıyla beraber, yazarkasa pazarında bugün 250'den fazla bayimizle farklı segmentteki işletmelerin beklentilerini karşılıyoruz. Verifone'un hem global hem de lokal deneyimi ile Ozan'ın yenilikçi vizyonunu bir araya getiren Verifone Eko Kasa çözümü, müşterilerimizin ödeme süreçlerindeki beklentilerini aşacak ve sektörde yeni bir dönemi başlatacak nitelikte. Bu iş birliği ile tüketicilere ve işletmelere daha güvenli, hızlı ve akıllı ödeme çözümleri sunarak etkinliğimizi arttıracak, sektördeki dönüşümü de hızlandıracağımıza inanıyorum" diye konuştu.

# 2023'te toplam sigortalı kayıp 95 milyar dolar



Munich Re'nin yayınladığı 2023 yılı doğal afetler araştırmasına göre küresel sigortalı kayıplar son on yılın ortalaması olan 90 milyar doları geçerek 95 milyar dolara ulaştı.

Begüm Demir
*begum@sigortacigazetesi.com.tr*

Alman reasürör Munich Re, 2023 yılında yaşanan doğal afetleri ele aldığı araştırmasını yayınladı. Araştırmaya göre 2023 yılı, dünya genelinde yaşanan doğal afetlerin neden olduğu 95 milyar doları sigortalı kayıp olmak üzere 250 milyar dolar toplam kayıpla sonuçlandı. Önceki yıllarda sanayileşmiş ülkelerde görülen mega afetler (Örneğin 2022'de Ian Kasırgası, 60 milyar doları sigortalı kayıp olmak üzere 100 milyar dolar toplam kayba neden olmuştu), 2023 yılında görülmedi. 2023'ün istatistikleri, çok sayıda görülen bölgesel fırtınalar ile şekillendi. Gök gürültüsü, şimşek, kuvvetli yağmur sağanağı, dolu ve buzlanmanın bir arada görüldüğü orajların* neden olduğu yüksek kayıplar, ABD'de ve Avrupa'da daha önce hiç kayıtlara geçmemişti. 2023 yılında Kuzey Amerika'da yaklaşık 66 milyar dolar değerinde varlık zarar gördü. Bu varlıkların 50 milyar doları sigortalıydı. Avrupa'da ise 10 milyar dolarlık varlık zarar görürken bu varlıkların 8 milyar doları sigortalıydı. Ekonomik kayıpları şiddetli fırtınalar domine etti. Yaşanan felaketlerin neden olduğu ekonomik kayıpların %76'sı hava kaynaklıyken %24'ü yerküre kaynaklıydı. Ek olarak, 2023 yılında doğal afetler nedeniyle 74 bin kişi hayatını kaybetti. 2023'ün en ölümcül olayı ise depremlerdi. Deprem, 63 bin kişinin hayatını kaybetmesine neden oldu. Bu da toplam can kaybının %85'i demek.

## SICAKLIK REKORU KIRILDI

Hava olayları oldukça yüksek sıcaklıklar nedeniyle şiddetini artırdı. Dünya genelinde Kasım 2023'e kadar ortalama sıcaklıklar, sanayileşme öncesi dönemin (1850-1900) 1.3 derece üstündeydi. Mevsimsel sıcaklıklar ise birbiri ardına rekor kırdı. Örnek verecek olursak;

- Nisan ayında Güneybatı Avrupa'da ve Arjantin'de sıcaklık 40 derece ölçüldü.
- Eylül ayında Kuzeybatı Çin'de sıcaklık 50 dereceden fazlaydı.
- ABD'nin Arizona eyaletinde gece sıcaklığı 32 dereceleri gördü.



2023 yılında birçok orman yangınıyla mücadele eden Kanada'da meydana gelen 6 bin 500 yangın, Portekiz'in yaklaşık iki katı büyüklüğünde bir alanın yanmasına neden oldu.

Birçok bölgede kuraklık ve sıcak hava dalgası** nedeniyle büyük çapta orman yangınları yaşandı. Kanada'da haftalarca süren yangınlar 18,5 milyon hektar ormanı kül etti. Yaşanan felaket, sanayi bölgelerine ya da şehir merkezlerine ilerlemeden durdu. Ülke, 2016 yılında 2,9 milyar doları sigortalı kayıp olmak üzere toplamda 4,1 milyar dolarlık kayba neden olan Fort McMurray orman yangınlarına benzer bir felaketten kurtulmuş oldu.

## 2023'ÜN EN MALİYETLİ OLAYLARI

2023'ün Şubat ayında Türkiye'nin güneydoğusunu ve Suriye'yi vuran deprem felaketi, yılın en yıkıcı doğal afetiydi. 7.8 büyüklüğündeki sarsıntı, Türkiye'de yıllar sonra yaşanan en büyük depremlerden biriydi. 58 bin kişi hayatını kaybetti, sayısız bina yıkıldı ve altyapıda ciddi hasarlar oluştu. Deprem, 5,5 milyar doları sigortalı kayıp olmak üzere toplamda 50 milyar dolarlık kayba neden oldu.




Hepimizi yasa boğan Kahramanmaraş Depremi, 2023'ün en maliyetli doğal afetlerinden biri oldu.



Doksuri Tayfunu sonrası koruma altında olan kaybın azlığı, Çin'de doğal afetlerin neden olduğu büyük sigorta açığının en büyük örneği olarak karşımıza çıkıyor.

Yılın ikinci en maliyetli olayı ise Doksuri Tayfunu'ydu. Temmuz ayında gerçekleşen felaket, önce Filipinler'in sahil kesimini vurdu. Daha sonra Çin'in Jinjang şehrinde karaya çıkan tayfun, yaklaşık 180 km/s hızdaydı. Doksuri Tayfunu, yıkıcı su baskınlarını tetikleyen aşırı şiddetli yağışları da beraberinde getirdiğinden Çin'in bazı bölgelerine bir günde 600 mm yağış düştü. Bu aynı zamanda ülkede görülen en yoğun yağış miktarı olarak kayıtlara geçti. Toplam kayıp 25 milyar dolar civarında olurken bu kaybın sadece 2 milyar doları sigortalıydı.
Ekim ayında Meksika'nın batı sahilinde meydana gelen Otis Kasırgası üçüncü en maliyetli olay olarak kayıtlara geçti. Kasırga 24 saat içinde zayıf bir tropikal fırtınadan en üst kategori kasırgaya

| | 2023 rakamları | 2022 rakamları (enflasyona göre düzeltilmiş) | 5 yıllık ortalama (2018–2022) (enflasyona göre düzeltilmiş) | 10 yıllık ortalama (2013–2022) (enflasyona göre düzeltilmiş) | 30 yıllık ortalama (1993–2022) (enflasyona göre düzeltilmiş) |
|---|---|---|---|---|---|
| Toplam kayıp milyar dolar | 250 | 250 | 250 | 230 | 180 |
| Sigortalı kayıp milyar dolar | 95 | 125 | 105 | 90 | 57 |
| Can kaybı | 74,000 | 11,400 | 10,000 | 11,700 | 40,000 |



ABD Ulusal Kasırga Merkezi'ne göre, Doğu Pasifik'te karaya inen en güçlü kasırga olan Otis Kasırgası, Saffir-Simpson ölçeğine göre 5. kategori bir kasırgaydı.



8 Ağustos'ta çıkan Lahaina Yangını'nda 3 bin yapı zarar görürken 98 kişi alevlerden ya da dumandan etkilenerek hayatını kaybetti.



Libya'yı vuran Medicane Daniel Siklonu'ndan 1,6 milyon insan etkilendi. 10 bin kişinin kayıp olduğu bildirilen felakette, 5 binden fazla kişinin hayatını kaybettiği tahmin ediliyor.

*Oraj (Thunderstorm): Cumulonimbus ve iyi gelişmiş cumulus bulutlarının yarattığı, gök gürültüsü, şimşek, hamleli yer rüzgarı, türbülans, kuvvetli yağmur sağanağı, dolu, buzlanma, orta veya kuvvetli dikey hareket ile karakterize edilen nispeten kısa süreli -yaklaşık 2 saat- lokal fırtına.

**Sıcak hava dalgası (Heatwave): Anormal derecede yüksek sıcaklıkla beraber insanı boğan, rahatsız eden oranda nemli dönem.

dönüşerek Acapulco şehrini yerle bir etti. 265 km/s hıza ulaşan rüzgârlar, Meksika'nın Pasifik sahillerini vuran en şiddetli kasırga oldu. Toplamda 12 milyar dolarlık kayıp yaşanan bölgede, 4 milyar dolar sigortalı kayıp meydana geldi.

## BÖLGE BAZLI DİĞER KAYIPLAR

Araştırma, coğrafi görünüm başlığı altında Kuzey Amerika, Avrupa ile Asya-Pasifik ve Afrika'yı ele alıyor. İlk bölge olan Kuzey Amerika'yı (Orta Amerika ve Karayipler dâhil) incelediğimizde her ne kadar küresel kayıpların payı normalden daha düşük olsa da (%40) dünya çapında en yüksek kaybın yaşandığı yer olarak birinci sırada. Doğal afetler bölgede 67 milyar doları sigortalı olmak üzere 100 milyar dolar değerinde varlığın zarar görmesine neden oldu (2022 yılında 100 milyar doları sigortalı kayıp olmak üzere 160 milyar dolar kayıp yaşanmıştı).

2023 yılında ABD'de fırtına sezonunun nispeten hafif geçtiği belirtilen araştırmada, Kuzey Atlantik'te 7'si kasırga olmak üzere 20 isimlendirilmiş fırtınayla daha aktif geçtiği belirtiliyor. Çoğu fırtına ise karaya erişemedi.

ABD'de Mart (Orta batı) ve Haziran (Teksas) aylarında meydana gelen iki oraj, 2023 yılının sigortalı kayıp bakımından en maliyetli olayları olarak kayıtlara geçti. Bu orajlar, 12 milyarı sigortalı kayıp olmak üzere 17 milyar dolar kayba neden oldu.

Ağustos 2023'te Hawaii'nin Maui Adası'nda şiddetli rüzgârın da eşlik ettiği yıkıcı bir yangın felaketi yaşandı. Lahaina Yangını'nın bilançosu ise yaklaşık 3,5 milyar doları sigortalı kayıp olmak üzere 5,5 milyar dolarlık toplam kayıp oldu.

Avrupa ise deprem nedeniyle toplamda 83 milyar dolarlık kayba uğradı. Bu kaybın 19 milyar doları sigortalıydı. Alpler ve Akdeniz bölgesinde görülen orajlar bu rekor kayba katkıda bulunan diğer doğal afetlerdendi. Temmuz ve Ağustos'ta 19 cm'ye ulaşan dolu taneleri, Kuzey İtalya'da ve diğer komşu bölgelerde milyar dolarlık kayba neden oldu. Sağanak yağışlar, Mayıs ve Ağustos'ta Adriyatik sahilinde sellere sebep olurken Eylül ayının başında alçak basınç sisteminin tetiklediği şiddetli seller, Yunanistan'da etkili oldu.

Alçak basınç sistemi aynı zamanda Medicane Daniel Siklonu'na da neden oldu. Tüm bu olaylarda 2 milyarı sigortalı olmak üzere toplamda 17 milyar dolarlık kayıp meydana geldi.

Aralık ayında başlayıp 2024'ün başlarında devam eden yoğun yağışlar ise Almanya'nın kuzeyinde sellere neden oldu. Henüz bu olayda ne kadar kaybın olduğuna dair veri mevcut değil.

Asya-Pasifik ve Afrika'ya baktığımızda 2023 yılında 64 milyar dolarlık toplam kayıp bir önceki yılın biraz altında (66 milyar dolar) ancak hala yüksek. 8 milyar dolarlık kaybın sigortalandığı bölgede Japonya, en fazla doğal afete maruz kalan ülke olarak öne çıkıyor. En maliyetli felaket olarak ilk sırada yer alan Doksuri Tayfunu'nun yanı sıra Yeni Zelanda'da yaşanan iki büyük çaplı doğal afet de Asya- Pasifik'te en yüksek sigortalı kayba neden oldu. Şubat ayının başında Yeni Zelanda'nın en büyük şehirlerinden Auckland'ta meydana gelen yoğun seller, 2 milyar doları sigortalı olmak üzere 2,9 milyar dolar toplam kayba sebep oldu. Şubat ortasında ise bu sefer Yeni Zelanda'nın Kuzey Adası ve Norfolk Adası'nı Gabrielle Siklonu vurdu. Siklon, yaşanan sellerin neden olduğu kayba çok yakın bir kayıp yarattı.

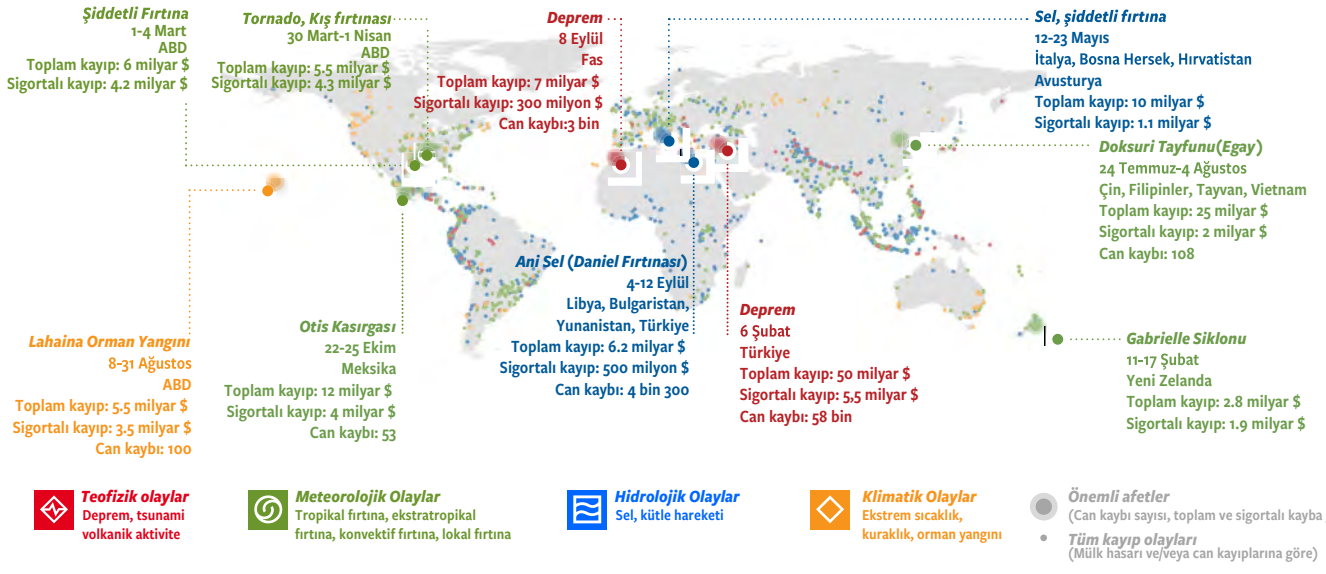
Afrika'da ise Eylül ayında Medicane Daniel Siklonu'na eşlik eden seller, Libya'da Derna şehrindeki barajların yıkılmasına neden oldu. Yine Eylül ayında Fas'ta 6,8 büyüklüğünde deprem meydana geldi. Ülkede 100 yılı aşkın süreden sonra görülen en büyük deprem özelliğini taşıyan bu felakette 3 bin kişi hayatını kaybetti. Toplamda 300 milyonu sigortalı kayıp olmak üzere 7 milyar dolar kayıp oluştu. Burada da koruma açığını görebiliyoruz.

2023 yılının başında, Güneydoğu Afrika'da etkili olan Freddy Siklonu, Avustralya kıyılarında oluştuktan sonra Güney Hint Okyanusu'na doğru 8 bin km yol kat etti. Madagaskar'da karaya çıkan siklon, Madagaskar ile Mozamik arasında gidip geldi. Sonuç olarak Mozambik bu tropikal siklondan iki kez etkilendi. Freddy Siklonu, toplamda 5 hafta sürerek en uzun süren siklon rekorunu elde etti.

Queensland'de meydana gelen Jasper Tropikal Fırtınası sonucu Aralık ayının ortasında Avustralya'nın kuzeydoğusunda şiddetli sel meydana geldi. Bir günde metrekare başına 800 mm yağış düştü. Oluşan hasarı hesaplamak şu an için mümkün gözükmüyor.



Freddy Siklonu en çok Mozambik, Madagaskar ve Malawi'yi etkiledi. Toplamda 1400 kişi hayatını kaybetti.






Haziran'da Teksas'ta meydana gelen şiddetli fırtına, 156 km/s'e ulaşan yıkıcı rüzgârlara neden oldu. Doluyu da beraberinde getiren fırtına, Kuzey Harris ve Güney Montgomery'de günlerce elektrik kesintisine neden oldu.



Queensland eyaletinin en büyük şehirlerinden Cairns'te altı saat içinde 300 mm'den fazla yağmur yağdı. Yaşamın durduğu şehirde elektrik ve su kesintileri yaşandı.

# BES'te 2023'ün performans lideri katılım esaslı fonlar oldu

**BES'te yıllık getiri ortalaması faizli fonlarda %63,89 olurken, faizsiz fonlarda ise bu oran %70,29 olarak gerçekleşti. Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek, "Önümüzdeki süreçte yürürlükte olacak yeni düzenlemeler ile katılımcıların BES'e gösterdiği teveccüh daha da artacaktır" dedi.**

Gönüllü BES, 2023 yıl sonu itibarıyla toplam 8 milyon 673 bin katılımcıya ulaştı. BES'in istikrarlı büyümesini geçen yıl da sürdürdüğünü ifade eden Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek, "BES'te 2023 yılında katılımcı sayısı yaklaşık %11,2'lik bir artış gösterdi. Sektör olarak, BES tarafında 703,3 milyar lira, OKS tarafında ise 53,2 milyar lira ile toplamda 756,5 milyar liralık bir fon büyüklüğü ile yılı kapattık. Önümüzdeki süreçte yürürlükte olacak kısmi çekiş hakkı, BES katılımcısına kredi kolaylığı gibi yeni düzenlemeler ile BES'in katılımcılar nezdinde gördüğü teveccüh daha da artacaktır" diye konuştu. Katılım Emeklilik olarak 2024'ün ilk



aylarıyla birlikte sektörde 10'uncu yaşlarını kutladıklarını vurgulayan Sincek, "Gerek BES'te gerekse sigorta tarafında 2023 yılını çok güçlü bir büyümeyle geride bıraktık. 15 faizsiz fon seçeneğimiz ve 18,84 milyar liralık toplam fon büyüklüğümüzle, toplam BES katılımcısı sayısında payımızı %5,4'e çıkardık. 1,1 milyon BES sözleşmesi ve 325 bin sigorta poliçesi ile sektördeki 10'uncu yılımıza daha güçlü adımlarla girmenin gururunu yaşıyoruz. Bunu da katılımcılarımızın bize olan güveni, yüksek teknolojik alt yapımız, ve deneyimli kadrolarımız sayesinde başardık" ifadelerini kullandı.

### FAİZSİZ FONLARA İLGİ BÜYÜYOR

Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek, faizsiz fonların 2023 yılındaki güçlü performansına dikkat çekerek, "BES'te 703 milyar lirayı bulan toplam fon büyüklüğü içinde 624,2 milyar liralık katılımcı fon tutarını incelediğimizde; 473,7 milyar liranın faizli ve 150,5 milyar liranın katılım esaslı fonlarda değerlendirildiğini görüyoruz" dedi.

# Sompo Sigorta bölgesel acente buluşmalarına Ankara'da başladı

Sompo Sigorta, acenteleriyle bir araya geleceği yeni bölge toplantılarını "Sompo ile Kahve Sohbetleri" adıyla hayata geçiriyor. Sompo Sigorta Genel Müdürü Fahri Uğur ve Satış Genel Müdür Yardımcısı Hasan Bayata'nın ev sahipliğinde gerçekleşen ilk buluşma 25 Ocak Perşembe günü Ankara'da gerçekleştirildi. Şirketin yıl boyunca acentelerle bir araya gelerek yakın ilişkiler sürdüreceğini belirten Sompo Sigorta Genel Müdürü Fahri Uğur, "Sompo Sigorta olarak, başarı tanımımız yalnızca satışla sınırlı değil. İşini iyi yapan, sektörde öncü rol üstlenerek yenilikçi fikir ve ürünleri sunan, acenteleriyle yakın iletişim kurarak hem acente hem de müşteri memnuniyetini yüksek tutan bir şirket olmanın başarı getireceğine inanıyoruz. Sompo Sigorta ile çalışan




acentelerimiz, ulaşılabilir ve samimi bir iletişim ile karşılaşıyor. Teknoloji altyapı yatırımlarımız sayesinde acentelerimizin ve dolayısıyla onların müşteri portföyünün de hayatını kolaylaştırıyoruz. Kasko pazarından, yangın ve mühendislik branşlarına kadar pek çok farklı alanda büyüyor ve rekabet ortamında her zaman bir adım ileriyi hedefliyoruz" dedi. Sompo ile Kahve Sohbetleri'nin Mart ayına kadar süreceğini ifade eden Uğur, şöyle devam etti: "Bugün 30'dan fazla ülkede faaliyet gösteren dünyanın sigorta devlerinden birinin iştiraki olarak, Türkiye'de 3 bin acentemizle sektörün en güçlü oyuncularından biriyiz. Bölge içi iş birliğini artırmak, acentelerimizin ihtiyaçlarını dinlemek ve acentelerimizle önemli stratejik adımlarımızı paylaşmak üzere bir araya geldiğimiz Sompo ile Kahve Sohbetleri'nin ilkini Ankara'da gerçekleştirdik ve acentelerimizden de çok verimli geri dönüşler aldık." Sompo ile Kahve Sohbetleri şubat ve mart aylarında; İzmir, Adana, Antalya, İstanbul ve Bursa illerinde gerçekleşecek.




# Hepiyi Sigorta'dan elektrikli araçlara özel kasko

Hepiyi Sigorta ürün yelpazesini genişletmeye devam ediyor. Şirket, sürdürülebilirliğe verdiği önemle, çevre dostu elektrikli araçlara özel yeni kasko ürünü çıkardı. "Siz çevreyi korumaya devam edin, elektrikli araçlarınız bize emanet!" sloganıyla duyurduğu yeni kasko ürününde, %100 elektrikli araçlarda şarjın bitmesi durumunda sınırsız çekme hizmeti vaat ediyor. Çarpma, çarpışma, yangın, hırsızlık gibi genişletilmiş kasko teminatlarının tamamını kapsamasının yanı sıra, elektrikli araçlara özel "Aracın En Yakın Şarj İstasyonuna Çekilmesi", "Bataryanın Zarar Görmesi", "Şarj Ekipmanlarının Zarar Görmesi veya Çalınması" durumlarına karşı da teminat sağlıyor.

# Toplam prim üretimi 486 milyar liraya ulaştı

Türkiye Sigorta Birliği (TSB), 2023 yılı Aralık sonu prim üretimi verilerini paylaştı. Verilere göre 2023 yılı Aralık sonu itibarıyla toplam prim üretimi geçen yılın aynı dönemine göre %106,8 artışla 485 milyar 920 milyon lira oldu. Üretimin 429 milyar 227 milyon lirası hayat dışından gelirken 56 milyar 692 milyonu hayat tarafından geldi. En yüksek üretimin gerçekleştiği branşlar ise trafik (118 milyar 45 milyon lira), kasko (84 milyar 211 milyon lira), hastalık-sağlık (70 milyar 762 milyon lira), yangın ve doğal afetler (65 milyar 477 milyon lira) ile genel zararlar (44 milyar 831 milyon lira) oldu.



**Beklentilerinizi yüksek tutun!**

Emeklilik gelir planları ile irat ürünlerinde
esnek ve yenilikçi çözümler için
size **Adendum yeter**!

Adendum



# Sigorta şirketleri enflasyon muhasebesinden muaf tutulacak

**Enflasyon muhasebesi uygulaması başladı. Uygulamaya göre 31/12/2023 tarihli mali tablolar, enflasyon düzeltmesi şartlarının oluşup oluşmadığına bakılmaksızın düzeltmeye tabi tutulacak. Ancak Kamu Gözetim Kurumu'nun yayınlamış olduğu duyuruda farklı geçiş tarihleri belirlenebileceğinin belirtilmesinin ardından SEDDK; sigorta, reasürans ve emeklilik şirketlerinin enflasyon düzeltmesine tabi tutulmayacağını duyurdu. UFRS 17 ise, ülkemizde 1 Ocak 2025'te yürürlüğe girecek.**

Vergi Usul Kanunu'nda enflasyon düzeltmesi olarak tanımlanan enflasyon muhasebesi temelde, paranın satın alma gücündeki değişmeler nedeniyle gerçek durumu ifade edemeyen mali tabloların, gerçek durumu ifade eder hale gelmelerini sağlamak üzere düzeltme işlemine tabi tutulmasına deniyor. Enflasyon düzeltmesini yapmak için şu işlemler sırasıyla yerine getiriliyor:

- Mali tabloda yer alan kıymetlerden hangilerinin parasal olmayan kıymet olduğunun tespit edilmesi,
- Tespit edilmiş parasal olmayan kıymetlerin enflasyon düzeltmesinde dikkate alınacak tutarların bulunması,
- Bulunan bu tutarların ait oldukları düzeltme katsayılarıyla çarpılması,
- Parasal olmayan kıymetler düzeltilmiş değerleriyle, parasal kıymetlerin ise düzeltmeye tabi tutulmaksızın mali tabloda gösterilmesi.

Enflasyon düzeltmesinin amacı ise mali tablonun ait olduğu tarihteki satın alma gücü cinsinden hesaplanmasını sağlamak.

Enflasyon muhasebesi, mali tabloların enflasyonun etkisinden arındırılması ve böylece vergileme üzerindeki enflasyondan kaynaklanan olumsuzlukların giderilmesi açısından önem arz ediyor.

Enflasyon muhasebesi, tüm sektörlerin gündemlerinde yer aldığı gibi sigorta sektörünün de gündeminde yer alan bir başlık.

Kamu Gözetim Kurumu'nun (KGK) yayınlamış olduğu "Bağımsız Denetime Tabi Şirketlerin Finansal Tablolarının Enflasyona Göre Düzeltilmesi Hakkında Duyuru"da, 29 Ocak 2022 tarih ve 31734 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan 7352 sayılı Vergi Usul Kanunu ile Kurumlar Vergisi Kanununda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'un 1'inci maddesiyle Vergi Usul Kanunu'na eklenen Geçici Madde 33 uyarınca vergi mevzuatına göre hazırlanan 31/12/2023 tarihli mali tabloların enflasyon düzeltmesi şartlarının oluşup oluşmadığına bakılmaksızın enflasyon düzeltmesine tabi tutulacağı belirtildi. Duyuruda ayrıca kendi alanlarında düzenleme ve denetleme yapmakla yetkili olan kurum ya da kuruluşların TMS 29 ya da BOBİ FRS'deki (Büyük ve Orta Boy İşletmeler İçin Finansal Raporlama Standardı) hükümlerin uygulanmasına yönelik olarak öngörülenden farklı geçiş tarihleri belirleyebileceği ifade edildi. SEDDK da 6 Aralık 2023 tarihinde yayınladığı "Sigortacılık Sektöründe Enflasyon Muhasebesi Uygulaması Hakkında Genelge" ile sigorta, reasürans ve emeklilik şirketlerinin 31 Aralık 2023 tarihli mali tablolarının TMS 29 kapsamında yapılması gereken enflasyon düzeltmesine tabi tutulmayacağını duyurdu.

## UFRS 17 2025'E ERTELENDİ

Uluslararası Finansal Raporlama Standartları yani UFRS 17, 6 sene önce Uluslararası Muhasebe Standartları Kurulu (IASB) tarafından yayımlandı. Türkiye'de ise Kamu Gözetim Kurumu, UFRS 17'nin Türkçesi olan Türkiye Finansal Raporlama Standartları yani TFRS 17'yi yayımladı. UFRS 4'ün yerini alacak UFRS 17, sigorta sözleşmelerinin muhasebeleştirilmesini belirleyen ilk kapsamlı ve gerçek anlamda uluslararası bir UFRS standardı olarak karşımıza çıkıyor. UFRS 17'nin sağladığı başlıca kazanımlar ise şunlar:

- Onlarca yıllık aktüerya modellerini ve teknolojilerini modernize etmek,
- Finansal kapanış ve dipnot oluşturma süreçlerini optimize etmek,
- Verilerin entegrasyonu da dahil, finansal ve aktüeryal faaliyetleri entegre etmek,
- Kontrollerin otomatizasyonu.

UFRS 17'yi özetleyecek olursak, şirketlerin sadece muhasebe ve aktüerya süreçlerine etki eden bir standart olmaktan ziyade sigorta şirketlerinin mevcut bilgi teknolojileri altyapısını ve iş yapma şekillerini de etkileyecek bir değişim olduğundan büyük önem arz ediyor. Bu standart nedeniyle finans ve aktüerya ekiplerinin yakın temas içinde olması bir zorunluluk haline geliyor. Ek olarak yeni yazılım ihtiyaçları doğduğundan ekip yapılarında değişiklikler yapılmaya başlanıyor. UFRS 17, şirket stratejisini etkileyecek bir dönüşüm olduğundan sigorta şirketleri, yeni sigortacılık standardına uyum sağlayabilmek için teknik ve operasyonel değişikler yapmak zorunda.

İlk yürürlük tarihi 1 Ocak 2021 olarak belirlenen UFRS 17, ilk olarak 1 Ocak 2022'ye ve ikinci olarak 1 Ocak 2023'e ertelenmişti. İki kez ertelenen standart, ülkemizde bir kez daha ertelenerek 1 Ocak 2025'te yürürlüğe girecek. Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (SEDDK) konuya ilişkin Resmi Gazete'de yayımlanan yönetmelik değişikliği ile Sigorta ve Reasürans Şirketleri ile Emeklilik Şirketlerinin Finansal Raporlamaları Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliğin 13'üncü maddesinin birinci fıkrasının (a) bendinde yer alan "1/1/2024" ibaresi "1/1/2025" şeklinde değiştirildi. SEDDK'nın 29 Aralık 2023 tarihinde yayımladığı tebliğde ise mali tabloların mevcutta olduğu gibi TFRS 4 esaslı olarak hazırlanmasına devam edilmesi kararı alındı. 5 Ocak 2024 tarihinde yayımlanan genelge ile de şirketlerden mevcut mali tablolarına ek olarak 2024 yılında çeyrek dönemler itibarıyla UFRS 17'ye uyumlu mali tabloların da alınacağı belirtildi. Genelgede ayrıca şirketlere aşamalı bir geçiş planı takvimi getirildi. SEDDK'nın sunduğu bu geçiş planı takvimi, şirketlerin 1 Ocak 2025'teki resmi uygulama geçiş tarihine çok daha hazır bir şekilde girmesini sağlayacak.

Begüm Demir
*begum@sigortacigazetesi.com.tr*



## IASB NEDİR?

Uluslararası Muhasebe Standartları Kurulu (International Accounting Standards Board - IASB), 1973 yılında Londra'da faaliyetlerine başlayan Uluslararası Muhasebe Standartları Komitesi'nin (International Accounting Standards Committee - IASC) bir uzantısı şeklinde 2001 yılından bu yana bağımsız bir düzenleyici otorite olarak Uluslararası Muhasebe Standartları ve Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarını geliştiren ve yayımlayan kuruldur.

## TÜRKİYE SİGORTA BİRLİĞİ:

# Enflasyon muhasebesinde şirketlerin net parasal pozisyonları etkili olacak

Enflasyon muhasebesi ile ilgili değerlendirmede bulunan Birlik, şunları söyledi: "Enflasyon muhasebesi uygulamasına ilişkin KGK tarafından yayımlanan duyuru ile sigorta sektörü gibi kendi alanlarında düzenleme ve denetleme yapmakla yetkili olan kurum ve kuruluşların "Türkiye Muhasebe Standardı 29 Yüksek Enflasyonlu Ekonomilerde Finansal Raporlama" hükümlerinin uygulanmasına yönelik olarak farklı bir geçiş tarihi belirleyebilecekleri ifade edilmiştir. Bu doğrultuda, sigorta ve emeklilik sektörlerinin düzenleyici ve denetleyicisi olan Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tarafından sigorta, reasürans ve emeklilik şirketlerinin 31.12.2023 tarihli mali tablolar için enflasyon muhasebesinin uygulanmayacağına ilişkin karar alınmıştır. Diğer taraftan, Vergi Usul Kanunu (VUK) kapsamında sigorta ve emeklilik sektörlerinin enflasyon muhasebesi uygulaması yapmakla birlikte, 24 Aralık 2023 Tarihli Resmî Gazete'de yayımlanan 7491 Sayılı Kanun kapsamında yapılan düzenleme ile sigorta, reasürans ve emeklilik şirketleri tarafından geçici vergi dönemleri de dahil olmak üzere 2024 ve 2025 hesap dönemlerinde yapılan enflasyon düzeltmesinden kaynaklanan kâr/zarar farkının kazancın tespitinde dikkate alınmayacağı ifade edilmiştir. En son olarak 2004 yılında uygulanan enflasyon muhasebesine ilişkin olarak yakın zamanda Kamu Gözetimi Kurumu (KGK) ve Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) tarafından uygulama tebliğleri yayımlanmak suretiyle sürece dair uygulamanın usul ve esasları düzenlenmiştir. Şirketlerimizin VUK kapsamındaki enflasyon muhasebesi uygulamasını

> "Hangi şirketlerin enflasyon muhasebesinden nasıl ve ne yönde etkilenecekleri şirketlerin varlık, yükümlülük pozisyonlarına ve öz kaynaklarına göre değişecektir. Şirketler enflasyona göre düzeltilmiş finansal tablolarını hazırladıklarında net parasal pozisyonlarına göre enflasyondan kazançlı veya zararlı çıkacaklardır."

söz konusu tebliğler ışığında hayata geçirmeleri önemli olacaktır. Bununla birlikte sigorta sektörüne özel bazı hususların açıklığa kavuşturulması maksadıyla GİB nezdinde girişimlerimiz bulunmaktadır." Birlik, enflasyon muhasebesine uyumda bilançoların nasıl etkileneceğiyle ilgili şu açıklamalarda bulundu: "Öncelikle şunu belirtmek gerekir; enflasyon muhasebesi paranın satın alma gücündeki değişmeler nedeniyle gerçek durumu ifade etme yeteneği düşen mali tabloların, gerçek durumu ifade eder hale getirilmesine dönük bir düzeltme işlemidir. Hangi şirketlerin bu düzeltmeden nasıl ve ne yönde etkilenecekleri şirketlerin varlık, yükümlülük pozisyonlarına ve öz kaynaklarına göre değişecektir. Şirketler enflasyona göre düzeltilmiş finansal tablolarını hazırladıklarında net parasal pozisyonlarına göre enflasyondan kazançlı veya zararlı çıkacaklardır. Net parasal pozisyonu varlık olan şirketlerde enflasyondan dolayı kayıplar/enflasyon zararları; net parasal pozisyonu yükümlülük olan şirketlerde ise enflasyondan dolayı kazanç/enflasyon kârı görülecektir. İş modelleri yüksek, öz kaynağa dayalı şirketlerde de enflasyon düzeltmesinden kaynaklı enflasyon zararları oluşması muhtemeldir."

### 'UFRS 17 CİDDİ DEĞİŞİKLİKLER YARATIYOR'

Birlik, son olarak 2025 yılına ertelenen UFRS 17 standartları hakkında şunları söyledi: "Şunu belirtmek gerekir ki, erteleme yasal defterler açısından yapılmıştır, şirketlerimiz yasal defter olarak mevcut TFRS 4'e göre hazırlanmış defterlerini kullanacak olmakla birlikte SEDDK'ya raporlama anlamında hem TFRS 4 hem de TFRS 17 uyumlu finansal tablolarını hazırlayacaklardır. Bununla birlikte TFRS 17 uyumlu mali tablolar kamuya açıklanmayacaktır.
Bilindiği üzere, TFRS 17 hâlihazırda uygulanan sigorta muhasebe ve raporlama mevzuatında ciddi değişiklikler meydana getirmekte olup, yeni standardın uygulanması hem kamusal düzenlemeler anlamında hem de şirketlerin kendi süreçlerine dair ciddi geliştirme ihtiyaçları doğurmaktadır. Dolayısıyla bu durum beraberinde önemli işletme maliyetlerine neden olmaktadır. TFRS 17'ye geçiş çalışmaları kapsamında sektör paydaşları çalışmalarını sürdürmekle birlikte operasyonel yükün oldukça fazla olduğu görülmektedir. Diğer yandan, TFRS 17'nin mevcut mevzuata nazaran daha geniş kapsamlı düzenlemeler içerdiği düşünüldüğünde tüm bu gereksinimlerin sağlanması için gerekli sistemsel dönüşümlerin yapılmasının şirketlerin yıllar içerisinde oluşturmuş olduğu hâlihazırda kullanılan sistem altyapıları ve geçici teknik çözümler nedeniyle kolay olmadığı tecrübe edilmektedir.
Bunun yanı sıra, sektörün TFRS 17'ye geçiş çalışmaları kapsamında insan kaynağı ihtiyacı hem şirket hem de danışmanlık firmaları nezdinde gerek süreç geliştirmelerinin gerekse standardın uygulanması noktasında devamlılığın ve verimliliğin sağlanması bakımından daha kritik hale gelmiştir. Hem nicelik hem de nitelik anlamında gerekli insan kaynağı eksikliği sadece ülkemize özgü değil global ölçekte de gündemde olan bir konudur.
Bu değerlendirmeler kapsamında, SEDDK tarafından 29 Aralık 2023 tarihinde yayımlanan tebliğ ile mali tabloların mevcutta olduğu gibi TFRS 4 esaslı olarak hazırlanmasına devam edilmesi kararı alınmıştır. Bununla birlikte şirketlerin IFRS 17'ye uyumu kapsamında sektörü daha yakından takip etmek ve 1 Ocak 2025'ten itibaren sorunsuz bir şekilde uygulamaya geçişi sağlamak amacıyla 5 Ocak 2024 tarihinde yayımlanan 2024/1 sayılı genelge ile şirketlerden mevcut mali tablolarına ek olarak 2024 yılında çeyrek dönemler itibarıyla TFRS 17'ye uyumlu mali tabloların da alınacağı ifade edilmiştir. Söz konusu Genelge ile şirketlere aşamalı bir geçiş planı takvimi getirilmiş; şirketlerin hazırlamakla yükümlü oldukları finansal tablolar ile birlikte sunacakları dipnotlara dair açıklamalar çeyrek dönemler itibarıyla belirtilmiştir. Genelgede ayrıca hazırlanacak olan finansal tablolar ile dipnotların sadece yıl sonunda karşılaştırmalı olarak talep edildiği, benzer şekilde konsolidasyona tabi şirketlerin de konsolide edilmiş finansal tabloları Kurum'a sadece yıl sonunda sunacağı ifade edilmiştir. SEDDK'nın sektöre sunmuş olduğu geçiş planı takvimi sayesinde de şirketlerin 1 Ocak 2025 resmi uygulama geçiş tarihine çok daha hazır bir vaziyette gireceği düşünülmektedir."



### EY TÜRKİYE DENETİM HİZMETLERİ ŞİRKET ORTAĞI TOLGA ÖZDEMİR:

# Enflasyon muhasebesi ek raporlama yükümlülükleri doğuracak

Türkiye Finansal Raporlama Standartları (TFRS) çerçevesinde enflasyon muhasebesini değerlendirirken finansal tablolara olan etkilerinin göz önünde bulundurulması gerektiğini belirten EY Türkiye Denetim Hizmetleri Şirket Ortağı Tolga Özdemir, "Bunu yaparken ise başlangıç noktası olarak konsolide ekosistem yerine, finansal tablo yapıları aynı ya da benzer yani sektörel için ayrım yapılarak değerlendirilme yapılmasının karşılaştırılabilirlik açısından önemli olduğunu düşünüyoruz. İlk etapta sigorta şirketlerini ele alırsak, şu anda SEDDK tarafından yayımlanan genelge ile 31 Aralık 2023 tarihli finansal tablolar, TMS 29 kapsamında yapılması gereken enflasyon düzeltmesine tabi tutulmayacak. Enflasyon muhasebesi uygulama tarihinin dönem sonuna gelmesi nedeniyle finansal tabloların büyüklüğü de göz önüne alındığında, TMS 29'un ertelenmesinin yerinde bir karar olduğu değerlendirilmektedir. Buna ek olarak, şu an yürürlükte olan raporlama standardı kapsamında kazanılmamış primler karşılığı ve buna bağlı komisyon ertelemelerinin parasal olmayan kalem olarak değerlendirilmesi ancak TFRS 17 ile beraber bu kalemlerin parasal kalem olarak değerlendirilecek olması finansal tablolar için kısa süreli yüksek dalgalanmalar yaratacağından dolayı enflasyon muhasebesinin TFRS 17 ile birlikte veya sonrasında uygulanmasının daha etkili bir yöntem olduğu değerlendirilmektedir. Ekosistemin içindeki asistans, provizyon ve hasar destek şirketlerine baktığımızda ise bu şirketler hizmet şirketleri olarak operasyonlarını sürdürdükleri için enflasyon muhasebesinden sigorta şirketlerine göre daha farklı etkileneceklerdir. Enflasyon muhasebesi, TFRS'ler kapsamında hazırlanan finansal tabloların yanında Vergi Usul Kanunu'na göre hazırlanan finansal tabloları da etkilediği için, ekosistemdeki bütün şirketler için ek raporlama yükümlülükleri doğuracaktır. Bu kapsamda şirketlerin uygulama farklılıklarına dikkat edip, oluşabilecek etkiler için erken hareket etmeleri önemli olacaktır. Enflasyon muhasebesine ilişkin uygulama dönemi bir yıldan fazla olacağı için de şirketlerin oluşturacakları uygulama politikalarında sürekliliğe dikkat etmeleri gerekecektir. Enflasyon muhasebesinin finansal tablolara ilişkin etkileri değerlendirilirken, enflasyon dönemi içinde operasyonel etkilerin de değerlendirilmesi önemli olacaktır" ifadelerini kullandı.

> "Enflasyon muhasebesi, TFRS'ler kapsamında hazırlanan finansal tabloların yanında Vergi Usul Kanunu'na göre hazırlanan finansal tabloları da etkilediği için, ekosistemdeki bütün şirketler için ek raporlama yükümlülükleri doğuracaktır. Bu kapsamda şirketlerin uygulama farklılıklarına dikkat edip, oluşabilecek etkiler için erken hareket etmeleri önemli olacaktır."

### 'PAYDAŞLARIN ZAMANA İHTİYACI VAR'

Tolga Özdemir, UFRS 17'nin ertelenmesi hakkında ise şu değerlendirmede bulundu: "Ülkemizde TFRS 17'ye geçiş tarihi 1 Ocak 2025 olarak belirlenmiştir. Öncelikle standardın ülkemizdeki geçiş tarihinin, uluslararası uygulamalardan ayrı değerlendirilmesi gerektiğini düşünüyoruz. Bunun sebebi ise, uluslararası uygulamalarda ülke geneli bir geçişten ziyade yerel raporlamaların sürdüğü, şirketlerin uluslararası raporlamayı ihtiyari olarak sürdürdüğü ya da belli kıstaslar sonrasında (halka açık olma, finansal tablo büyüklüğü, grup raporlamaları vb.) UFRS 17'nin uygulandığını görüyoruz. Bu kapsamda Türkiye olarak hedeflenen, TFRS 17'nin bütün sektörde tümden uygulanmasını çok değerli buluyoruz. Standardın çok kapsamlı değişiklikler getirmesi, tüm sektör paydaşlarının geçiş için daha fazla zamana ihtiyacı olduğunu ortaya çıkarıyor. SEDDK'nın 5 Ocak 2024 tarihinde yayımladığı genelge uyarınca, 2024 yılında yapılacak çeyrek dönem raporlamaları bir paralel raporlama yaratacak olup, geçiş öncesi sektörel bir etki analizi oluşturacak ve geçiş ile ilgili önemli görülen konuların daha sağlıklı yorumlanmasını sağlayacaktır. Bu etki analizi sigortacılık teknik raporlamasına dair bir görüş oluştururken, vergi mevzuatı gibi sigorta sektörüne etki eden diğer regülatörler için de bir pencere açacaktır."



### KPMG TÜRKİYE SİGORTACILIK SEKTÖR LİDERİ, DENETİM VE GÜVENCE HİZMETLERİ ŞİRKET ORTAĞI ALİ TUĞRUL UZUN:

# Enflasyon muhasebesi yeterli insan kaynağını ve veriyi gündeme getirecek

Sigorta ekosistemindeki sigorta ve reasürans şirketleri destek hizmetleri sektöründeki şirketlerin 2023 sene sonu itibarıyla UMS 29'un gerekliliklerini yerine getirmesi gerektiğini ifade eden KPMG Türkiye Sigortacılık Sektör Lideri, Denetim ve Güvence Hizmetleri Şirket Ortağı Ali Tuğrul Uzun, "Tabii bu muhasebe prensipleri eğer ilgili şirketler Kamu Gözetimi Kurumu'nun (KGK) kriterleri doğrultusunda yerel olarak TMS/TFRS raporlaması yapması zorunluluğu varsa veya herhangi bir nedenle uluslararası bir raporlama yapması gerekiyor ise onlar için zorunlu hale gelecek. Sürecin yönetilmesi için şirketlerin finansal tablolarına varlık ve yükümlülükler anlamında hakim olmalarını ve yerel uygulamalar ile entegre olacak bir yapı geliştirmelerini zorunlu hale getirecektir" diye konuştu.

> "Enflasyon muhasebesi uygulamasının en son 20 yıl önce yapıldığı düşünüldüğünde hem yeterli insan kaynağı hem de kaliteli veri ve hesap gerekliliği en ön cephede şirketlerin yönetmesi gereken konular olacaktır."

### 'IT ALTYAPISI OLUŞTURULMALI'

Sürecin ilk sene veya takip eden senelerde yoğun geçeceğini belirten Ali Tuğrul Uzun, "Enflasyon muhasebesi uygulamasının en son 20 yıl önce yapıldığı düşünüldüğünde hem yeterli insan kaynağı hem de kaliteli veri ve hesap gerekliliği en ön cephede şirketlerin yönetmesi gereken konular olacaktır. Enflasyon muhasebesi uygulaması için gerekli bir IT altyapısı oluşturabilmesi de şirketlerin geçiş dönemlerinde ellerini kuvvetlendirecektir. Sadece muhasebe birimleri için değil yönetim kadrosunun de kendisini enflasyon muhasebesine hazırlaması ve sonrasında da yatırım konularında finansal tablo okuyucularını bilgilendirmesi de önem kazanacaktır" değerlendirmesinde bulundu.



### 'ERTELEME HERKES İÇİN FAYDALI OLACAK'

Sigortacıların uygulama planlarına ayak uydurması gerektiğini vurgulayan Ali Tuğrul Uzun, sözlerine şöyle devam etti: "Bütün bu zorluklar neticesinde aslında sektörün geçişi en az sorunla yapabilmesi için ertelemenin herkes için faydalı olacağını söyleyebiliriz. Her departmanın sorumlulukları artacak. Dolayısıyla herkesin en verimli şekilde standardı içselleştirmesi de zaman alacaktır. Sektörde birçok şirket belki başladı hatta bazıları hazırız da diyebilirler. Sonuçta başlamayanlar ya da yeni başlayanlar için zaman kazanma, tamamlamış ya da tamamlamaya yakın olanlar için de sonuçları tekrar gözden geçirme ve test etme imkânı sağlanmış olacak. Ertelemenin yapılması ile beraber devam eden süreçte düzenleyici kurum olan SEDDK, 2024 yılı içinde standardın bazı önemli bölümleri için kendine özel raporlamaları da eş zamanlı şirketlerden isteyeceğini açıkladı. Dolayısıyla 2025 yılı öncesi düzenleyici kurum da sektöre bakabilme ve varsa eksikleri, hataları düzeltebilme ve bunlara uygun yeni düzenlemeleri de yayınlayabilme için zaman kazanmış oldu. Sonuç olarak söylemek gerekirse, sektörün bu erteleme ile beraber daha da ciddi ve konsantrasyonla çalışacağını ve UFRS 17'ye geçişini en az hasarla tamamlayabileceğine inancındayız."



11 ili etkileyen ve ‘yüzyılın felaketi’ olarak adlandırılan Kahramanmaraş Depremi’nin ardından 1 yıl geçti. Bu deprem felaketi ile depreme karşı önlem almanın ne kadar gerekli olduğunu ve risk gerçekleşmeden önce sigorta yaptırmanın önemini bir kez daha gördük.

## KAHRAMANMARAŞ DEPREMİ’NİN ARDINDAN 1 YIL GEÇTİ:

# Meydana gelebilecek d karşı en önemli güven

Aktif tektonik levhaların birleşim noktalarından birinde bulunan ülkemizin birçok bölgesinde deprem riski oldukça yüksek. 6 Şubat 2023 tarihinde merkez üssü Kahramanmaraş ilinin Pazarcık ilçesi olan 7.7 büyüklüğünde ve yine aynı gün merkez üssü Kahramanmaraş ilinin Elbistan ilçesi olan 7.6 büyüklüğünde meydana gelen deprem felaketleri, depremlerin bu toprakların bir gerçeği olduğunu bizlere acı bir şekilde gösterdi. 11 ili etkileyen ve ‘yüzyılın felaketi’ olarak adlandırılan bu depremlerin ardından tam 1 yıl geçti. Bu deprem felaketleri bize depreme karşı önlem almanın ne kadar gerekli olduğunu ve risk gerçekleşmeden önce sigorta yaptırmanın önemini bir kez daha hatırlattı.

Depremin hemen ardından oluşan yaraların hızlıca kapanması için tüm sigorta sektörü seferber oldu ve meydana gelen bu iki büyük deprem felaketiyle birlikte depremden sonra sigorta sektörünün hayatın hızla normale dönme sürecindeki önemini bir kez daha gördük.

### SİGORTALI HASAR 5 MİLYAR DOLAR

Doğal Afet Sigortaları Kurumu (DASK), deprem sonrası ihbarları almaya başladı ve 24 saat geçmeden ilk tazminat ödemesini yaptı. Açıklanan verilere göre, sektörün Kahramanmaraş Depremi sonrası ödediği sigortalı hasar 5 milyar dolar. Gerçekleşen deprem felaketleri, riskin ne kadar gerçek olduğunu bize gösterirken aynı zamanda olası bir hasarda, hasarın eksiksiz karşılanabilmesi için poliçe bilgilerinin doğru olmasının ne denli önemli olduğunu da ortaya çıkardı. Maalesef ki bu depremlerde eksik düzenlenen poliçeler birçok mağduriyete sebep oldu. Kurlarda yaşanan hareketlilik ve enflasyon nedeniyle ortaya çıkabilen eksik sigorta durumuna karşı poliçelerin güncellenmesi gerekliliği ve özellikle konutlar için metrekarelerin doğru belirtilmesinin ne kadar gerekli olduğu anlaşıldı.

### MARMARA BÖLGESİ’NDE SİGORTALILIK ORANI %66

Gerçekleşen bu iki büyük deprem felaketiyle birlikte olası bir Marmara depremi de tekrar gündeme geldi.

**Marmara Bölgesi’nde il bazında yürürlükteki poliçeler**

| İller | Konut Sayısı | Sigortalı Konut Sayısı | Sigortalılık Oranı |
|---|---|---|---|
| İSTANBUL | 4.153.000 | 2.713.294 | %65,30 |
| BURSA | 754.000 | 450.836 | %59,80 |
| KOCAELİ | 481.000 | 339.166 | %70,50 |
| TEKİRDAĞ | 318.000 | 263.064 | %82,70 |
| BALIKESİR | 377.000 | 242.332 | %64,30 |
| SAKARYA | 240.000 | 201.596 | %84,00 |
| ÇANAKKALE | 151.000 | 99.696 | %66,00 |
| YALOVA | 93.000 | 81.204 | %87,30 |
| EDİRNE | 111.000 | 68.907 | %62,10 |
| KIRKLARELİ | 102.000 | 59.616 | %58,40 |
| BİLECİK | 60.000 | 30.091 | %50,20 |
| TOPLAM | 6.840.000 | 4.549.802 | %66,50 |



# olası depremlere ce sigorta

Bu iki büyük depremle gördük ki ortaya çıkan yaraların en hızlı şekilde sarılmasında sigortanın rolü büyük. Bu noktada toplumun sigortaya olan bilincinin artması ve %100 sigortalılık oranına ulaşılması ise elzem. DASK'ın verilerine göre Zorunlu Deprem Sigortası'nda Marmara Bölgesi'nin sigortalılık oranı %66,50. 6 milyon 840 bin konutun bulunduğu bölgede, 4 milyon 549 bin sigortalı konut bulunuyor. Bölgeyi il bazında inceleyecek olursak; İstanbul'da 4 milyon 153 bin konutun %65,30'u, Bursa'da 754 bin konutun %59,80'i, Kocaeli'de 481 bin konutun %70,50'si, Tekirdağ'da 318 bin konutun %82,70'i, Balıkesir'de 377 bin konutun %64,30'u, Sakarya'da 240 bin konutun %84'ü, Çanakkale'de 151 bin konutun %66'sı, Yalova'da 93 bin konutun %87,30'u, Edirne'de 111 bin konutun %62,10'u, Kırklareli'de 102 bin konutun %58,40'ı, Bilecik'te 60 bin konutun %50,20'sinin Zorunlu Deprem Sigortası bulunuyor.

## "OLASI İSTANBUL DEPREMİNDE YÜKSEK TUTARDA SİGORTALI HASAR OLUŞABİLİR"

6 Şubat tarihinde gerçekleşen depremin penetrasyon oranının düşük olduğu ve eksik sigorta uygulamalarının bulunduğu geniş bir coğrafi alanı etkilediğini belirten Milli Re Yurt İçi Reasürans Kabulleri Müdürü Seda Orman Küçükçirkin, "Sigortalı hasar toplam deprem zararına göre düşük seviyede gerçekleşmiştir. Sigorta ve reasürans şirketlerimizin bir katastrofik olaya karşı almış oldukları koruma programları 6 Şubat tarihli deprem için yeterli seviyede olmuş, konservasyon oranlarının düşük olmasına bağlı olarak da sigortalı hasarın büyük kısmı yurt dışına transfer edilmiştir. Olası İstanbul depremi göz önünde bulundurulduğunda daha yüksek bir tutarda sigortalı hasarın oluşabileceği söylenebilecektir. Ayrıca sigorta bedellerinde son dönemde meydana gelen artışlar da göz ardı edilmemelidir. 2024 yılının Ocak ayı yenilemelerine bakıldığında sektörümüzün model sonuçlarını da gözeterek daha yüksek tutarda koruma programı aldığı görülmekte olup şirketlerimizin 2023 yılındaki depremden hareketle ihtiyatlı bir şekilde model sonuçlarını değerlendirdikleri tahmin edilmektedir. DASK ve reasürans şirketleri hariç olmak üzere, sektörümüzün temin ettiği varsayılan 10 milyar dolar seviyesini aşabilecek büyüklükteki deprem korumasının yeterli olabileceği düşünülmektedir. Ancak olası depremin karakteristiğinin öngörülemeyen sonuçlara sebep olabileceği de unutulmamalıdır" şeklinde konuştu.

### İstanbul'un ilçelerine göre Zorunlu Deprem Sigortası (ZDS) poliçe sayısı

| İlçe Adı | Poliçe Sayısı |
|---|---|
| ADALAR | 7.891 |
| ARNAVUTKÖY | 38.485 |
| ATAŞEHİR | 76.739 |
| AVCILAR | 72.833 |
| BAHÇELİEVLER | 97.121 |
| BAKIRKÖY | 56.424 |
| BAYRAMPAŞA | 38.954 |
| BAĞCILAR | 86.408 |
| BAŞAKŞEHİR | 78.572 |
| BEYKOZ | 23.461 |
| BEYLİKDÜZÜ | 83.772 |
| BEYOĞLU | 41.265 |
| BEŞİKTAŞ | 60.371 |
| BÜYÜKÇEKMECE | 59.731 |
| ESENLER | 47.717 |
| ESENYURT | 193.739 |
| EYÜPSULTAN | 76.576 |
| FATİH | 78.430 |
| GAZİOSMANPAŞA | 62.765 |
| GÜNGÖREN | 46.292 |
| KADIKÖY | 152.462 |
| KARTAL | 89.304 |
| KAĞITHANE | 78.452 |
| KÜÇÜKÇEKMECE | 126.432 |
| MALTEPE | 102.532 |
| PENDİK | 109.494 |
| SANCAKTEPE | 72.890 |
| SARIYER | 61.295 |
| SULTANBEYLİ | 24.878 |
| SULTANGAZİ | 54.105 |
| SİLİVRİ | 54.585 |
| TUZLA | 55.008 |
| ZEYTİNBURNU | 42.611 |
| ÇATALCA | 10.939 |
| ÇEKMEKÖY | 56.437 |
| ÜMRANİYE | 114.716 |
| ÜSKÜDAR | 86.458 |
| ŞİLE | 12.249 |
| ŞİŞLİ | 78.393 |

Yağmur Ceren Kural
*yagmur@sigortacigazetesi.com.tr*

## ZDS TARİFESİNDE DEĞİŞİKLİK YAPILDI

Depreme karşı en güçlü finansal önlemlerden olan Zorunlu Deprem Sigortası'nın tarifesinde konutlar için verilen teminat tutarları güncellendi. Bu güncelleme ile, Zorunlu Deprem Sigortası ile verilen teminat tutarlarının artırılması, poliçe yenilemelerinin desteklenmesi ve sistemdeki vatandaşlar için daha güçlü bir finansal güvence sağlanması hedefleniyor.

Zorunlu Deprem Sigortası tarifesinde yapılan değişiklikler ile; betonarme yapılar için 3 bin 16 lira olan sigorta bedeline esas birim metrekare bedeli 6 bin liraya, diğer yapılar için 2 bin 80 lira olan sigorta bedeline esas birim metrekare bedeli 4 bin liraya, bir mesken için 640 bin lira olan azami teminat tutarı 1 milyon 272 bin liraya yükseltildi. Bunlara ek olarak ilk defa; 01.01.2024'den sonra düzenlenen yeni poliçelerin teminatlarına enflasyon koruması geldi. Bu doğrultuda, poliçe başlangıç tarihi 01.01.2024 ve sonrası olan poliçelerin teminatları her ay enflasyon oranında artacak. Bu sayede sigortalıların teminatlarının güncel kalması amaçlanıyor. Mevcutta poliçesi bulunan sigortalılar da teminatlarını iki katına çıkarabilir ve enflasyon korumasından faydalanarak olası bir depreme karşı daha büyük güvence sağlayabilirler.

### TÜRK REASÜRANS VE DOĞAL AFET SİGORTALARI KURUMU GENEL MÜDÜRÜ SELVA EREN:

# Hedefimiz tüm konutları Zorunlu Deprem Sigortası güvencesi altına almak

Kahramanmaraş Depremi ve sonrasındaki süreç hakkında görüşlerini paylaşan Türk Reasürans ve Doğal Afet Sigortaları Kurumu Genel Müdürü Selva Eren, şu değerlendirmelerde bulundu:

> "Hedefimiz, acı tecrübeler yaşamadan, kapsamımıza giren tüm konutları Zorunlu Deprem Sigortası güvencesi altına almak."

**6 Şubat Kahramanmaraş depremleri sonrasında DASK, 24 saat dolmadan ilk hasar ödemesini yaptı, her hafta vatandaşları bilgilendirdi. Kahramanmaraş depremleri ve sonrasındaki süreçte DASK'ın performansını nasıl değerlendiriyorsunuz?**
Deprem öncesinde attığımız önemli adımlar sayesinde operasyonel ve finansal olarak olası büyük bir depreme hazırdık. Depremin hemen ardından, Ankara Olağanüstü Yönetim Merkezimizdeki mevcut ekiplerimize, İstanbul ekiplerimizin de katılımıyla tam kadro çalışmalarımızı başlattık. Hasar ödemelerinin çok hızlı yapılabilmesi için, yıkık, acil yıkılacak ve ağır hasarlı binalarda sigortalıların ihbarını dahi beklemeden T.C. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından resmi hasar tespitleri tamamlanmış konutların listelerinden hasar dosyaları resen açarak hasar süreçlerini yürüttük. Böylece depremin üzerinden henüz 24 saat geçmeden ilk hasar ödememizi gerçekleştirdik. Ankara Olağanüstü Yönetim Merkezimizde bulunan DASK Tırı ve hasar ekiplerimizden bir grup aynı gün bölgeye intikal etti. Sigortalılarımıza daha hızlı ve yüz yüze hizmet sunmak amacıyla bölgedeki illerimize DASK konteyner ofislerimiz kuruldu. Depremin üzerinden geçen 4 ay gibi kısa bir süre içinde, tarafımıza ulaşan ihbarlar içinde işleme aldığımız, hasar evrakı tam olan ve Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından tespiti yapılabilmiş tüm konutların hasar ödemelerini tamamlamıştık. Kurumumuza gelen hasar ihbarlarına ilişkin çalışmalarımız devam etti ve Ocak ayı itibarıyla tarafımıza bildirilen yaklaşık 600 bin adet hasar ihbarına karşılık, tazminat ödeme tutarımız toplam 35 milyar liraya ulaştı.

**Bu süreç içinde birçok yeni uygulamayı da devreye aldığınızı takip ettik. Bu uygulamalardan kısaca bahseder misiniz?**
Depremin yaşandığı ilk günden beri kurum olarak önceliğimiz, sigortalıların tazminatlarına bir an önce kavuşmalarıydı. Bu kapsamda DASK adına birçok yeni uygulamayı da hayata geçirdik. İlk olarak, hasar ihbarından hasar inceleme sürecinin tamamlanmasına kadar olan süreçte vatandaşlarımıza maddi güvence sağlayarak yaralarını sarmaya ilk andan itibaren destek olmak amacıyla DASK'ta bir ilk olarak 27 Şubat 2023 tarihinde avans ödemesi uygulamasını başlattık ve yıkık, acil yıkılacak ve ağır hasarlı binalar için sigorta bedelinin %20'si, orta hasarlı binalar için ise sigorta bedelinin %10'u sigortalılarımıza avans olarak ödedik. Bunun yanında, tarafımıza gelen ihbarların yaklaşık %80'ini oluşturan hafif hasarlı konutlar için de yeni bir uygulama başlattık. Zira, tarafımıza ulaşan hasar dosyalarının büyük çoğunluğunu oluşturan hafif hasarlı dosyaların insan gücü ile tamamlanmasını sağlamak yıllara yayılacak bir sürece neden olacaktı. Bu kapsamda, sigorta bedelinin %15'i direkt olarak ve muafiyet uygulanmadan sigortalılarımıza ödenmektedir. Sigorta bedelinin %15'ini tahsil eden sigortalılarımız, talep etmesi durumunda konutlarına eksper göndererek yeniden değerlendirme yapılması da mümkün kılınmıştır. Bir diğer konu ise, konutları ipotekli olan sigortalılarımızın ödemeleriydi. İpotekli konutlar için Bankalar Birliği ile bir iş birliği yapılarak bireysel muvafakatname yerine topluca işlem yapılması sağlanmış olup bu sayede 50 bin liraya kadar olan hasarlar doğrudan sigortalılarımıza ödenmektedir. Yine süreç içinde, poliçelerde yer alan iletişim bilgisinin yanlış olması durumuyla karşılaştık. Bu durumunda ödemelerin tahsil edilmesi için gerekli ödeme şifreleri sigortalımıza ulaşmadığından ödemelerin tahsil edilemediği tespit edilmiş ve Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi koordinasyonunda e-Devlet yetkileri ile proje geliştirilmiştir. e-Devlet üzerinde bulunan "DASK Hasar / Ödeme Sorgulama" adımına ek, yeni bir hizmet olarak "DASK Ödeme Şifre Hizmeti" adımı eklenmiştir. Bu sayede sigortalılarımız ödeme şifrelerine e-Devlet üzerinden de erişebilmektedir. Konuyla ilgili sigortalılarımızı bilgilendirmek için de hem e-Devlet hem de GSM operatörleri aracılığı ile her hafta SMS gönderimi yapılmaktadır.

**Deprem sonrasında, neredeyse her hafta sahadaydınız. Sahada neler yaşadığınızdan da bahseder misiniz?**
Deprem bölgesindeki illerimizi her hafta ziyaret ettik ve sigortalılarımızla birebir temas kurduk. Burada hedefimiz iletişimi sürekli hale getirmekti. Bizim için en temel ve kıymetli olan vatandaşımızın tazminatlarını ödemenin yanında onların yanında olduğumuzu ve bize her zaman ulaşabileceklerini bilmeleriydi. Hala da tüm vatandaşlarımız ile birebir iletişim halindeyiz. Vatandaşlarımızın ben dahil tüm ekibimize cep telefonlarımız üzerinden ulaşabilmeleri için destek sunuyoruz. Bu iletişimi sağlamak oldukça kıymetli.

## 'DEPREM SONRASI SİGORTALILIK ORANI ARTTI'

**Kahramanmaraş depremlerinden sonra Zorunlu Deprem Sigortası poliçelerinde artış oldu mu?**
Deprem sonrası yaşanan acı tecrübeler, sigortalı olma eğilimini etkileyerek sigortalılık oranlarında bir artışa vesile oldu. Marmara Bölgesi özelinde yürürlükteki poliçe sayılarına bakıldığında deprem sonrası hem İstanbul'da hem de Marmara Bölgesi'nde toplam sigortalılık oranında yaklaşık %1 oranında bir artış mevcuttur. Günlük poliçe üretiminde ise, ülke genelinde poliçe üretimi %55 oranında arttı. Bu artış vatandaşlarımızın Zorunlu Deprem Sigortası'na sahip olma ihtiyacıyla hareket ettiğini ve kuruma olan güveni de göstermektedir. Fakat deprem sonrası, bu artış eğilimi her deprem sonrası olduğu gibi normal seyrine geri dönmektedir. Kurum olarak hedefimiz, acı tecrübeler yaşamadan, kapsamımıza giren tüm konutları Zorunlu Deprem Sigortası güvencesi altına almak. Zorunlu Deprem Sigortası edindirme, uygulama ve yönetimi faaliyetlerinden sorumlu olarak ülkemiz için deprem teminat havuzu oluşturulması ve tüm vatandaşların Zorunlu Deprem Sigortası ile finansal güvence altında olması için çalışan DASK'ın kuruluşundan bugüne geçen 24 yılda, Türkiye genelinde Zorunlu Deprem Sigortası poliçesi sayısı yaklaşık 12 milyona ulaştı.

**DASK'a deprem dışındaki teminatların eklenmesi için yapılan çalışmalar ne durumda? Yeni teminatların ne zaman hayata geçirileceğiyle ilgili bilgi verebilir misiniz?**
DASK olarak şu anda Zorunlu Deprem Sigortası ile deprem ve depremden kaynaklanan hasarlara karşı sigortalı konut sahiplerine maddi güvence sağlıyoruz. Son yıllarda sıklaşan ve gittikçe şiddetlenen doğa olaylarına tanıklık etmeye başladığımız bu süreçte, kurum olarak üzerimize düşen sorumluluğun farkındalığı ile DASK yapısında büyük bir dönüşüm adımı atarak başta sel olmak üzere diğer tüm doğa kaynaklı afet türlerinin DASK'ın kapsamına dahil edilmesi ile ilgili çalışmalarımızda sona yaklaştık. Zorunlu Deprem Sigortası'nın Zorunlu Afet Sigortası'na dönüştürülmesi konusunda çalışmalarımızı 2024 yılı Temmuz ayında tamamlamayı hedefliyoruz. Böylece, tek bir poliçe üzerinden tüm doğa kaynaklı afetler için vatandaşlarımıza teminat sağlayacağız.

## 'TEMİNATLARA ENFLASYON KORUMASI GELDİ'

**Geçtiğimiz dönemde DASK teminat tutarları artırılmıştı. Bu işlemi henüz yapmayan kişiler nasıl bir yol izlemeli?**
1 Ocak 2024 tarihi itibarıyla geçerli olmak üzere Zorunlu Deprem Sigortası Tarifesi güncellendi. Yapılan değişiklikler ile; betonarme yapılar için 3 bin 16 lira olan sigorta bedeline esas birim metrekare bedeli 6 bin liraya, bir mesken için 640 bin lira olan azami teminat tutarı 1 milyon 272 bin liraya yükseltildi. Bunlara ek olarak ise DASK tarihinde ilk defa, 1 Ocak 2024'ten sonra düzenlenen yeni poliçelerin teminatlarına enflasyon koruması getirildi. Özetlemek gerekirse, poliçe başlangıç tarihi 1 Ocak 2024 tarihi ve sonrası olan tüm poliçelerin teminatları güncel bedeller üzerinden hesaplanırken, aynı zamanda teminatlar enflasyon koruması altında olacak; her ay, belirlenen enflasyon oranına göre herhangi bir ek prim ödemesi yapılmadan güncellenecektir. Poliçe başlangıç tarihi 1 Ocak 2024 tarihi öncesi olan tüm sigortalılarımızın teminatlarının güncellenmesi ve enflasyon korumasından faydalanması için sigorta acenteleri ya da sigorta şirketleri ile iletişime geçmeleri; ek prim ödemelerini gerçekleştirerek zeyil işlemlerini tamamlamaları gerekmektedir. 2024 yılında tüm vatandaşlarımızı evlerini DASK güvencesi altına almaya, süresi dolan poliçelerini yenilemeye ve daha güçlü bir finansal güvenceye sahip olmak için teminatlarını güncellemeye davet ediyoruz.



### MAHER HOLDİNG SİGORTA GRUBU BAŞKANI AHMET YAŞAR:

# Sektör Kahramanmaraş Depremi sonrası üzerine düşeni yaptı

Kahramanmaraş Depremi sonrası ödemelerin deprem sonrasında ivedilikle yapılmaya başlandığını belirten Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, "Zaten 5 milyar dolarlık yükün büyük bölümü reasürörler tarafından karşılandı. Elbette bunun bir geri ödeme takvimi olacak o ayrı. Sigorta grubumuz özelinde yanıt vermek gerekirse, iki şirketimizde de reasürans anlaşmalarımız ve dengeleme karşılıklarımızla bilançomuza ek bir yük gelmeden deprem hasarlarımızı sonuçlandırdık. Sigorta sektörü afetlerden kaynaklanan ekonomik kayıpları karşılayan ve kaynak yaratan bir mekanizma olarak üzerine düşeni yaptı diyebiliriz. Sigorta, sürecin başından itibaren denetleyici olma rolüyle de sürecin bir parçası olmalı. Kaldı ki kentsel dönüşümde Bina Tamamlama Sigortası ile bu rolün altını çiziyoruz ve Şişli Belediyesi ile başlattığımız bu farkındalığın artacağını umuyoruz. Öte yandan sektörün başarısız olduğu kısım hiç mi yok? Elbette var, sigortalamada eksiğimiz çok. Sigorta farkındalığını artırmak için sektörün tüm paydaşlarının daha sıkı çalışması gerekiyor" ifadelerini kullandı.

> "Kahramanmaraş Depremi sonrası sigorta sektörü afetlerden kaynaklanan ekonomik kayıpları karşılayan ve kaynak yaratan bir mekanizma olarak üzerine düşeni yaptı diyebiliriz."



**'PENETRASYONDAKİ EKSİKLİK GÖRÜNÜR OLDU'**

Deprem sonrası her şeyden önce penetrasyondaki eksikliğin çok daha görünür olduğunu vurgulayan Yaşar, "Olası mağduriyetlerin bundan sonra yaşanmaması için sektör alarm verdi, yeni düzenlemeler yapıldı. Özellikle Zorunlu Deprem Sigortası'nın, zorunlu afet sigortasına dönüşmesi yönünde SEDDK ve DASK'ın birtakım çalışmaları var. Yakın zamanda DASK sigortasında sigorta bedeline esas metrekare birim maliyet" ile "azami teminat" tutarları yükseltildi ve enflasyon koruması geldi. Yine ihtiyari konut sigortalarında depremde yaşadığımız acı gerçeklerden dolayı birtakım limitler kondu. Sigorta bedellerinin hesaplanmasında aslında sigortalıya bırakmadığımız bir inisiyatif var. Metrekare maliyetlerinin belirlenmesinde asgari maliyeti artık kamu otoritesi belirliyor" dedi.

**'SEKTÖR YETERLİ KORUMA KAPASİTESİNE SAHİP'**

Katastrofik riskler, özellikle depremlerle ilgili yapılan modellemeler ve reasürans korumaları hakkında birçok sektörde ciddi bir farkındalık oluştuğunun altını çizen Yaşar, "Özellikle Marmara depremi gibi beklenen büyük felaketler, sektörün kapasite ihtiyaçlarını belirlemek açısından önemli bir rol oynuyor. Sigorta grubumuz da trete anlaşmalarını buna göre sağlamlaştırarak sonuçlandırdı. Genel olarak sektörün bu tür risklere karşı yeterli koruma kapasitesine sahip olduğunu düşünüyoruz. Ayrıca herhangi bir eksiklik ortaya çıktığında Marmara depremi hazırlıklarıyla bu eksiklikleri giderme konusunda kararlı bir tutum sergilediğimize inanıyoruz. Maraş depremi sonrası, benzer şekilde kapasite sağlayıcıları olarak faaliyet gösteren reasürörler için de Marmara depremi büyük bir öncelik haline geldi. 2024 yenilemelerinde, reasürans maliyetlerinin arttığını ve kapasitenin daralma eğiliminde olduğunu gözlemledik. Ancak TSB'nin de katılımı ile Türk sigorta sektörü ve ülkemizin deprem riski gerçeği Baden Baden'da doğru bir şekilde tanımlandı ve yabancı reasürörlerden olumlu mesajlar alındı" dedi. Sivil riskler ve konut sigortaları konusunda SEDDK'nın önemli adımlar attığını ifade eden Yaşar, sözlerine şu şekilde devam etti: "Konutların eksik sigorta riskini önlemek ve uygulama birliğini sağlamak amacıyla, ihtiyari konut sigortalarında asgari metrekare bedelleri belirlendi. Betonarme konutlar için minimum 12 bin lira, diğer konutlar için ise 8 bin lira olarak saptandı. Ayrıca teminatın güçlendirilmesi amacıyla enflasyon klozunun poliçelere eklenmesi zorunlu hale getirildi. Ticari ve sınai riskler konusunda da çalışmalar yapıldı. Ekonomik kriz ve döviz kurlarındaki dalgalanma gibi faktörler nedeniyle sigorta bedelleri güncellendi."

### AVEON GLOBAL SİGORTA TEKNİK VE REASÜRANS MÜDÜRÜ FATMA UZUN:

# Sektör katastrofik risk yönetimi açısından önemli bir testten geçti

Kahramanmaraş Depremi hakkında açıklamalarda bulunan Aveon Global Sigorta Teknik ve Reasürans Müdürü Fatma Uzun, "Kahramanmaraş Depremi en net tarifi ile 'çağımızın felaketi' ifadesini içeren, ülkemizin ağır bir sınav verdiği ve biz sigortacıların yaptığı işle çok iç içe olması sebebiyle son derece içselleştirip derin üzüntüler hissettiği ağır bir deneyimdi. Sigortacılar olarak bizler için daha bağımsız bir anlamı vardı bu durumun, zira yıllardır yaptığımız bir işin önemli bir parçası olan depremi yaşamak, hasarı kaldırmak, canlarımızın ya cansız bedenleri ya da nefes alışlarında yeniden umutlanmak bizler için bambaşka anlamlar yükledi. Ülke ve millet olarak hepimiz güçlü ve büyük bir yardımlaşma gösterdik. Bundan ülkemiz ve milletimiz adına son derece gururlu ve mutluyuz" ifadelerini kullandı.

> "Kahramanmaraş Depremi sonrası önleyici sigortacılığın önemini daha iyi anladık. Hasar boyutu açısından da sektörümüz katastrofik risk yönetimi açısından önemli bir testten daha geçti."



**'ÖNLEYİCİ SİGORTACILIĞIN ÖNEMİNİ ANLADIK'**

Uzun, sözlerine şu şekilde devam etti: "Milletimiz deprem gerçeğini maalesef yeniden hatırladı ve tedbirler alması gerektiğini hissetti. İnşaattan barınmaya kadar birçok noktada devletimiz ve yerel yönetimlerle beraber yapısal sorunların aşılmasında çok hızlı yol aldılar. Sektör olarak ise, tüketici açısından deprem ve DASK ürünleri başta olmak üzere dersini daha iyi çalışarak, tüm tarafları iyi eğiterek bu işi daha ciddi yapmamız gerektiğini gördük. Önleyici sigortacılığın önemini daha iyi anladık. Hasar boyutu açısından da sektörümüz katastrofik risk yönetimi açısından önemli bir testten daha geçmiş oldu. Sonuçları itibarıyla da sektörümüzün Türkiye ekonomisi içerisinde çok önemli bir yerde olduğunu, daha da güçlenmesi gerektiğini tüm taraflar ve ekonomi otoriteleri görmüş oldu." Kahramanmaraş Depremi sonrasında sigorta sektörünün deprem teminatı, deprem hasarı ve sonrasındaki fon yönetiminin gözden geçirilmesi ve eksiklerin tespit edilerek bunların hızla tamamlanmasına yönelik aksiyonlar alındığını söyleyen Uzun, "Sektörümüzün özellikle reasürans koruması anlamında hazır olduğuna inanıyoruz ve buna yönelik göstergelerde kamuoyuna açık. Ancak bölgedeki sigortalılık oranı ve yapılaşma kalitesi hala önemli bir sorun. Bize göre Devletimizin ve sektörümüzün iş birliğinin daha da güçlendirilmesi ve kalıcı politikalarla ancak bu sorunlar çözülür" dedi. DASK metrekare maliyetlerinin güncellenmesi ve minimum metrekare maliyetlerindeki değişikliklerin olumlu bir başlangıç olduğunu belirten Uzun, "Ancak bu tür problemlerin tamamen ortadan kalkması için sektörümüzün yapacağı güncellemeleri tamamlayan yapısal ve idari reformların hayata geçirilmesi zorunludur. Buna yönelik olarak devletimizin bakanlıklar ve bağlı kurumlar eliyle adımlar atması bizleri hem cesaretlendirmekte hem de umutlandırmaktadır" şeklinde konuştu.

## DOĞA SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ COŞKUN GÖLPINAR:

# Deprem sonrası sektör çok başarılı bir sınav verdi

Kahramanmaraş Depremi sonrasında oluşan hasarlar hakkında konuşan Doğa Sigorta Genel Müdürü Coşkun Gölpınar, "Yaşanan afetin ekonominin üzerinde oluşturduğu maliyet riskleri, sigorta şirketlerinin çalışmaları ile bir nebze de olsa azaltılmaya çalışılmaktadır. 6 Şubat 2023 tarihinde yaşanan depremler neticesinde meydana gelen toplam ekonomik zarar olduğu tahmin edilen 100 milyar doların mevcut poliçeler ile ancak belli bir kısmı sigorta şirketleri tarafından karşılanmıştır. Bu tür felaketlerin acısını minimuma indirmenin yolu yıkıma sebep olan ihmalkârlığın yok edilmesi, maddi zararları azaltabilmenin yolu da risklere karşı en uygun olan poliçelerin satın alınmasıdır ve elbette en önemlisi sigorta bilincinin gelişmesidir. Bütün bu zorlu koşullar içinde sigorta sektörü çok başarılı bir sınav vermiştir. Hasar ödemeleri ivedilikle yapılmış, gerekli yardımlar afet bölgesine ulaştırılmış, ziyaretler ile acentelerimize hem iş hem moral motivasyon desteği verilmiştir. Yaşanan bu üzücü süreç içinde çabalarımız sayesinde toplumun sigortaya inancı ve güveninde artış sağlanmıştır" ifadelerini kullandı.

> "Kahramanmaraş Depremi sonrası bütün bu zorlu koşullar içinde sigorta sektörü çok başarılı bir sınav verdi. Hasar ödemeleri ivedilikle yapıldı, gerekli yardımlar afet bölgesine ulaştırıldı."

### 'SİGORTALILIK ORANI YETERLİ SEVİYEDE DEĞİL'

Toplumu bilinçlendirme adına yürürlüğe alınan bazı hizmetlerde poliçe varlığı sorgusu, kamuoyu spotları ve kampanyaların yeteri kadar amacına ulaştığını söylemenin mümkün olmadığını belirten Gölpınar, "Sigorta bilinci olmaksızın zorunluluk sebebiyle yapılan poliçelerin yenilenmediği ve bu sebeple sigortalılık oranlarında artış olmadığını söyleyebiliriz. Meydana gelen afetlerin ardından kısa süreli olarak penetrasyon artışı yaşansa da bu ivmenin kısa süreli olduğunu görmekteyiz. DASK kurumu tarafından yayınlanan verilere göre; 2022 yılı yaklaşık 11 milyon adet DASK poliçesi olup, deprem yaşanan 2023 yılı sonunda ise bu adedin 11.5 milyon olduğunu görmekteyiz. Sigortalılık oranının ise %58 gibi düşük seviyelerde kaldığını söyleyebiliriz" diye konuştu.

### 'BİLİNCİN ARTMASI TOPLUMSAL BİR GÖREV'

Doğa Sigorta olarak sigorta bilincinin artmasını toplumsal görev olarak kabul ettiklerini ve yaptıkları kampanyalarla ve yenileme dönemlerinde acenteleri ile sigortalılara bilgi vermek suretiyle deprem bilincinin artmasına yönelik aksiyonlar aldıklarını ifade eden Gölpınar, "Depremin modellemesi yapıldığında ise; yerleşimlerin bilimsel olarak tespit edilecek risk verileri doğrultusunda yapılmasının önemi ortaya çıktı. Basında çıkan birçok haberde aynı site içerisinde yan yana inşa edilen binalardan bir kısmının deprem sonrasında yıkılırken, diğerlerinin ayakta kaldığını okuduk. Aslında inşa edilecek yapılanmanın olacağı yerleri bilimsel çalışmalarla zemin etüdü ve fay hatlarına mesafesi seçilerek yapılması gerektiğini bir kez daha vurgulayabiliriz. Yaşanan afet sürecinde, sektör olarak bu konuda oldukça başarılı bir süreç yönettik. Ülkemizin yaralarının sarılarak normal hayata dönülmesinde oldukça aktif bir rol oynadık. Fakat rakamsal verilere baktığımızda hem deprem hasarları hem de hızla artan maliyetler sebebiyle performansın finansal açıdan çok olumlu olduğunu söylemek ne yazık ki mümkün değil. Sektörümüz yüksek maliyet artışlarına rağmen yetersiz prim artışları sebebiyle kârlılık anlamında ilk yarı hedeflerinden çok uzak kaldı. Bir diğer önemli konu ise sektörün bu tür afetlerde reasürans korumasının yeterliliği oldu ve bu konuda da sektör başarılı bir sınav verdi" şeklinde konuştu.



Olası Marmara depreminin hem sigorta şirketleri hem de reasürans şirketleri tarafından beklenen bir risk durumunda olduğunu vurgulayan Gölpınar, "Son yaşadığımız depremler, yapılan modellemelerin etkisini ve en kötü senaryoların nasıl hesaplandığını gündeme taşıdı. Modellemelerin sektör genelinde yeterli olduğunu ve sektörün böyle büyük bir deprem sınavından başarıyla geçtiğini söyleyebiliriz. Şirket olarak her zaman düzenli modellemeler yaptırıyor ve korumalarımızı modellemelerin gerektirdiği seviyenin üzerinde alarak güvende olmayı tercih ediyoruz" dedi.

### 'EKSİK SİGORTADA YETERLİ AŞAMA KAYDEDİLMEDİ'

Gölpınar, sözlerine şöyle devam etti: "Toplumun yeterli sigorta bilincine sahip olmaması sebebiyle maalesef eksik sigorta konusunda da yeterli aşama kaydetmek mümkün olamadı. Daha önce eksik sigorta gerçeğiyle, yaşanan hasar sonrası yüzleşen firmalar bir nebze ders alıyor, ancak genel olarak firmalar önceden belirlemiş oldukları sigorta bütçelerini aşmamak için sigorta bedeli artışlarını olması gerektiği şekilde yapmıyor. Doğa Sigorta olarak; özellikle sigorta bedeli TL olarak belirlenmiş poliçeler için belirli aralıklarla sigortalılarımızı uyarıyor ve bedel artışı gerekliliğinin kontrol edilmesi gerektiğini kendilerine hatırlatıyoruz."

## BİNA TAMAMLAMA SİGORTASI OVP'DE YER ALDI

2024-2026 yıllarını kapsayan Orta Vadeli Program'da afet yönetimine yönelik politika ve tedbirler önemli konu başlıkları arasında yer aldı. Özellikle Kahramanmaraş Depremi ile birlikte gündeme gelen kentsel dönüşüm projelerinde önemli bir rol oynayan Bina Tamamlama Sigortası'nın yaygınlaştırılması, 2024-2026 yıllarını kapsayan Orta Vadeli Program'ın konu başlıkları arasındaydı. Ülkemizin bir deprem ülkesi olduğu gerçeğini göz önünde bulundurursak, önümüzdeki dönemin en önemli gündem maddelerinden biri de kentsel dönüşüm. Uzmanlar, özellikle İstanbul için kentsel dönüşümün bir zorunluluk olduğunu, kentsel dönüşümün hızlı, şeffaf ve bilimsel olarak derhal yapılması gerektiğini belirtiyor. Kentsel dönüşümde inşaat projeleri için önemli bir enstrüman olan Bina Tamamlama Sigortası, projenin finansal istikrarını korumanın yanı sıra projenin başarılı bir şekilde tamamlanmasına yardımcı oluyor. İnşaat süreci devam ederken ortaya çıkabilecek belirli risklere karşı koruma sağlayan Bina Tamamlama Sigortası ile olası risklerle karşılaşıldığında; sigortacılar denetim rolü üstlenecek, inşaatın tamamlanmaması durumunda tüketiciye konut bedelini ödeyecek. Sigorta şirketi inşaatı bitirip konutu teslim de edebilecek.



## TSB'den Kahramanmaraş Depremi çıkarımları

Türkiye Sigorta Birliği (TSB), "Kahramanmaraş Depremi ve Depremin Çıkarımları" başlıklı raporunu yayımladı. Depremlerden sonra sektör tarafından çıkartılan derslerin ele alındığı raporda, deprem sonrası sektör ve devlet tarafından alınan aksiyonlara da yer verildi. Depremden etkilenen bölge nüfusunun 14 milyon kişi olduğu belirtilen raporda, depremin kapsadığı alanın 108 bin 745 km2 olduğu kaydedildi. Depremin etkilediği bölgenin gerek yüzölçümü gerekse nüfus açısından birçok Avrupa ülkesinden daha büyük olduğuna dikkat çekilen raporda, depremlerden sonra 38 bin artçı deprem meydana geldiği ve bunun normal bir afet değil, mega katastrof olduğu ifade edildi. Bu mega depremin sadece yaşam alanlarına değil, etkili olduğu bölgenin ulaşım ve lojistik ağına da ciddi zararlar verdiği belirtildi. Raporda ayrıca; bölgede yangın branşı için 1.2 trilyon lira teminat verildiği ifade edilirken, yangın branşında ödenen tazminat tutarının ise 53.2 milyar lira olduğu vurgulandı. Bölgede yürürlükteki Zorunlu Deprem Sigortası poliçe sayısının 1 milyon 219 bin olduğu belirtilirken, Zorunlu Deprem Sigortası kapsamında tazminat ödenen konut sayısının ise 577 bin 828 adet olduğu kaydedildi. Raporda, Kahramanmaraş Depremi'nde sigorta sektörü tarafından alınan aksiyonlar ve çıkartılan dersler 'İhtiyari Deprem Tarifesinde Değişiklik', 'Deprem Modellemeleri', 'Etkin Hasar Yönetimi', 'Reasürans Kapasitesi', 'Türkiye Sigorta Birliği Deprem Odaklı Sigorta Reformu Projesi' başlıklarında sıralandı.

### EKSİK SİGORTA MAĞDURİYETİ OLDU

Uluslararası reasürörlerin hassasiyetlerini artıran Kahramanmaraş Depremi'nden sonra gerek maliyetlerin karşılanması gerekse gelecek afetler için fon birikiminin sağlanabilmesini teminen serbest tarife uygulanması için belirlenen bedelin 400 milyon liradan 2 milyar liraya yükseltildiği vurgulanan raporda, risk grubu bazındaki tarife fiyatlarının %25 oranında artırılmasına yönelik sektör görüşünün de SEDDK ile paylaşıldığı ifade edildi. Eksik sigorta sorununa da değinilen raporda, depremlerde poliçe düzenlenmesi aşamasındaki eksik sigorta sebebiyle mağduriyetlerin ve hasar süreçlerinde sorunların olduğuna yer verildi.
Sigorta şirketlerinin kamu nezdinde tutulan veri tabanına entegre olması ve konutlara ait m2 bilgilerinin söz konusu sistem üzerinden alınması yönünde çalışmaların sürdüğü kaydedilirken, sivil rizikolar için de asgari birim m2 bedelinin belirlendiği ve ÜFE kadar enflasyon korumasının zorunlu hale getirildiği belirtildi.

### ANADOLU SİGORTA GENEL MÜDÜR YARDIMCISI ALİ KAPLAN:

# Sektör olası deprem senaryoları için de önemli adımlar atıyor

Deprem sonrası süreçte sigortacıların görevinin sadece tazminat ödemek değil aynı zamanda değerleri korumak olduğu bilinciyle hareket ettiklerini belirten Anadolu Sigorta Genel Müdür Yardımcısı Ali Kaplan, "Bu bilinçle birçok büyük işletmede koruma ve kurtarma faaliyetlerine yüklü miktarda ödemeler yaparak emtiaların ve makinelerin kurtarılmasına odaklandık. Ayrıca, konut sigorta poliçelerinde eşya kıymeti için muafiyet, eksik sigorta, aşınma, yıpranma gibi uygulamaları depremzedelerimizin yanında olmak adına askıya aldık. Yine depremzede sigortalılarımıza destek vermek için dosya işlemlerini beklemeden ve avans olarak hasarın %30'unu ödedik. Enkaz altında kalan araçların çıkarılmasını beklemeksizin, gerekli belgelerin tamamlanmış olması şartıyla, tazminat ödemelerini gerçekleştirdik. Sektörümüz, depremin ardından sadece yaraları sarmak için değil, olası deprem senaryoları için de önemli adımlar atmaya gayret ediyor. Örneğin Eylül 2023'te Türkiye Sigorta Birliği'nin düzenlediği 2. Uluslararası Sigorta Zirvesi'nde Anadolu Sigorta olarak deprem konusuna odaklandık. Bu zirvede depreme karşı dayanıklı şehirler inşa etme konusunda üzerimize düşen görevleri ortaya koyduk. 'Kahramanmaraş Depremi'nin Türk Sigorta Sektörüne Etkilerinin ve Alınan Derslerin Sigortacı Perspektifinden Değerlendirmesi' başlıklı panelde ise toplum olarak hayat sigortası ve afet sigortasına bakışımızın sürekli olmadığını konuştuk. Ayrıca can güvenliği ve iş sürekliliği boyutunun da hesaba katılması ile olası bir Marmara depreminde 30 milyar dolarlık hasar meydana gelebileceği bilgisini paylaştık" dedi.



> "Sektörümüz, depremin ardından sadece yaraları sarmak için değil, olası deprem senaryoları için de önemli adımlar atmaya gayret ediyor."

Sektörün mali olarak meydana gelen depremleri üstlenebilecek güçte olduğunun altını çizen Kaplan, "Ancak depremle birlikte, su baskını, sel, baraj taşması, yangın, patlamalar, güvenlik zafiyetleri gibi risklere karşı da farklı senaryolarla hazırlıklı olmamız gerektiği anlaşıldı. Bu çerçevede Anadolu Sigorta olarak deprem senaryolarına dayalı, 'insan odaklı' bir programla hazırlıklarımızı tamamladık. 'Marmara Depremi'ne Hazırlık Değerlendirmesi' kapsamında danışmanımız ile birlikte müdürlüklerimizle görüşmeler yaptık, mevcut sistemleri ve dokümantasyonu gözden geçirdik, verileri analiz ettik. Bunların neticesinde oluşturduğumuz 9 odak alan kapsamında projelerimiz devam ediyor" şeklinde konuştu.

### 'BÜYÜK BİR MALİ YÜKLE KARŞILAŞILDI'

Kahramanmaraş Depremi'nde sadece sigorta şirketleri değil, riski devrettikleri uluslararası reasürans firmalarının da büyük bir mali yükle karşılaştığını kaydeden Kaplan, "Tabii ki depremde ödenen hasarların önümüzdeki yıllarda reasürasyon maliyetlerine yukarı yönlü bir etkisi olacaktır. Bununla birlikte asli işimiz gereği risklere teminat vermeye ve hasarları tazmin etmeye devam ediyoruz. Bu kapsamda Marmara havzasında da deprem teminatı vermeye devam edeceğiz ama işin doğası gereği yangın ve deprem branşında maliyetler bir miktar artacaktır" açıklamalarında bulundu.

### 'DOĞRU BEDELLE SİGORTALAMA ÇOK ÖNEMLİ'

Son deprem felaketi ile doğru bedelle sigortalama konusunun ne denli önemli olduğunun bir defa daha gündeme geldiğini vurgulayan Kaplan, sözlerine şu şekilde devam etti: "Binalara ait gerçek ve doğru bilgiler üzerinden, araçlar için de açıklanan kasko değer listeleri ile poliçelerin tanzim edilmesi gerekiyor. Ancak bu şekilde ilerleyerek herhangi bir eksik sigorta veya prim kaybının söz konusu olmayacağını öngörüyoruz. Sık sık İstanbul depreminin Kahramanmaraş ve Hatay depremlerinin 5 katı hasar oluşturabileceğini tahmin ettiğimizi paylaşarak herkesi bu konuda uyarıyoruz ve bilgilendirme çalışmalarımızı ara vermeden devam ettiriyoruz."

### İTO SİGORTACILIK MESLEK KOMİTESİ BAŞKANI VE TOBB SAİK İCRA KOMİTESİ BAŞKAN YARDIMCISI ÖZGÜR YILMAZ:

# Kayıpların giderilmesinde sigorta önemli bir rolde

Kahramanmaraş Depremi'nin hemen ardından DASK'ın çalışmalarını hızla başlattığını belirten İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı ve TOBB SAİK İcra Komitesi Başkan Yardımcısı Özgür Yılmaz, "DASK, Zorunlu Deprem Sigortası kapsamında bugüne kadar toplam 35 milyar 906 milyon 326 bin lira hasar ödemesi yaptı. Yapılan ödemelerin büyük bir bölümü, yaklaşık %96'sı 6 Şubat tarihinde gerçekleşen depremler sonrasında meydana gelen hasarlar nedeniyle gerçekleştirildi. 2023 yılı itibarıyla ödenen toplam hasarın 34 milyar 440 milyon lirası, Kahramanmaraş Depremi'ne ait dosyalara yönelikti" açıklamalarında bulundu.
Poliçesi olmayan vatandaşları DASK poliçelerini yaptırmaya, zaten poliçesi olan sigortalıları da poliçe teminatlarını güncellemeye çağırdıklarını ifade eden Yılmaz, "Kahramanmaraş Depremi ardından yaşadığımız can kayıplarımızın telafisi maalesef yok ama sigorta sayesinde maddi kayıplarımızı bir nebze de olsa yerine koymak mümkün oldu. DASK, önümüzdeki yılın ikinci yarısında da sel başta olmak üzere tüm doğal afetlere teminat sağlar hale gelecektir. Kahramanmaraş merkezli depremde 5 milyar dolar sigortalı hasar ödendi. Beklenen Marmara depreminde ise Kahramanmaraş Depremi'nin 6-7 katı kadar hasar bekliyoruz. Olası Marmara depreminin sigortaya maliyetinin 30 milyar dolar olacağı tahmin ediliyor. Kahramanmaraş Depremi'nin toplam maliyeti 100 milyar dolara ulaştı ve bunun sadece 5 milyar dolarını sigorta sektörü tarafından karşılandı. 5 milyar doların da %90'ını yurt dışı reasürans şirketleri ödedi. 100 milyar dolarlık Kahramanmaraş Depremi'nin etkisi bütçeden karşılanacak. Ülke olarak onu karşılayacak bütçeye sahibiz ama olası bir İstanbul depremi için değiliz" dedi.

> "Meydana gelen depremlerden sonra hayatın normale dönmesini sağlamak ve yaraları hızla sarmak için sigorta bilincinin artması ve sigortalılık oranlarının yükselmesi önem taşıyor."

### 'POLİÇE BİLGİLERİNİN DOĞRULUĞU ÖNEMLİ'

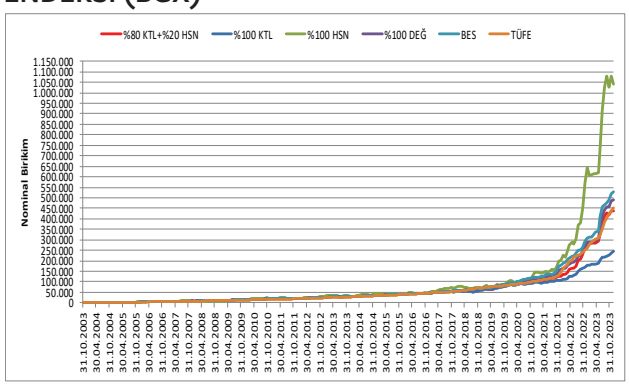
Kahramanmaraş merkezli deprem sonrası, poliçelerle ilgili de pek çok eksikliğin ortaya çıktığını belirten Yılmaz, "Bunların en önemlilerinden biri, eksik sigorta problemidir. Kahramanmaraş Depremi'nde de birçok sigortalı tarafından poliçe tanzim sürecinde metrekarelerin doğru beyan edilmemiş olduğu anlaşılmıştır. Bu kapsamda, sigorta bedelinin doğru belirlenmesi ve olası bir hasarda, hasarın eksiksiz karşılanabilmesi için poliçe bilgilerinin doğru olması büyük önem taşımaktadır. Yaşadığımız büyük afet sonrası ihtiyari deprem teminatının önemi de bir kez daha ortaya çıkmıştır. Bilindiği gibi, DASK poliçedeki teminat limitine kadar ödeme yapmaktadır. Bu sebeple, konutlar için isteğe bağlı yangın sigortası düzenlenerek DASK tarafından sağlanan teminat limitinin üzeri için deprem teminatı alınıp binanın yeniden inşa değerine kadar güvencenin yanı sıra, evin içerisindeki eşyalar için de deprem teminatı sağlanabilmektedir. Bununla birlikte, isteğe bağlı düzenlenen poliçelerde enflasyon klozuyla enflasyona karşı da koruma alınabilmektedir" diye konuştu.
Nüfusun büyük çoğunluğunun önemli deprem bölgelerinde yaşamasına bağlı olarak büyük ölçekli depremlerde ortaya çıkan kayıpların giderilmesinde sigortanın çok önemli bir rol üstlendiğini ifade eden Yılmaz, "Meydana gelen depremlerden sonra hayatın normale dönmesini sağlamak ve yaraları hızla sarmak için sigorta bilincinin artması ve sigortalılık oranlarının yükselmesi büyük önem taşıyor" şeklinde konuştu.



### İÇ VERİM ORANI NEDİR?

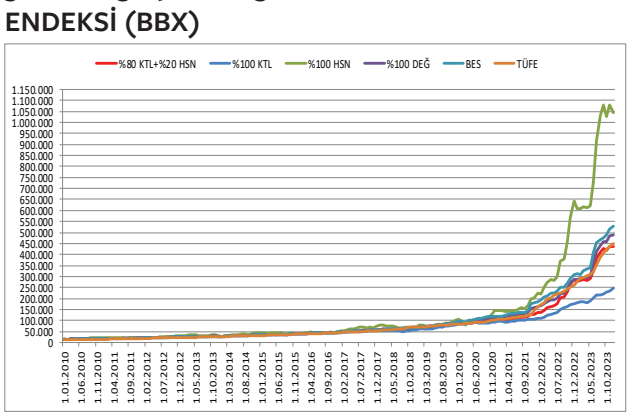
İç Verim Oranı, bir nakit akışının bugünkü ya da gelecekteki değerini "0" yapan faiz oranıdır. Bireysel emeklilik bağlamında ise, her ayın sonunda belli bir tutarla bir fona ya da fon grubuna yatırım yapan kişinin, dönem içinde yaptığı tüm yatırımların dönem sonunda ulaştığı toplam anaparayı, dönem sonundaki fon değerine eşitleyen ortalama yıllık getiri oranıdır. Genellikle birden çok yatırım ve yatırım dönüşü olan durumlarda ortalama getiriyi vermek için kullanılır.

### 31.10.2003-29.12.2023 ADENDUM BES GETİRİ ENDEKSİ (BGX)



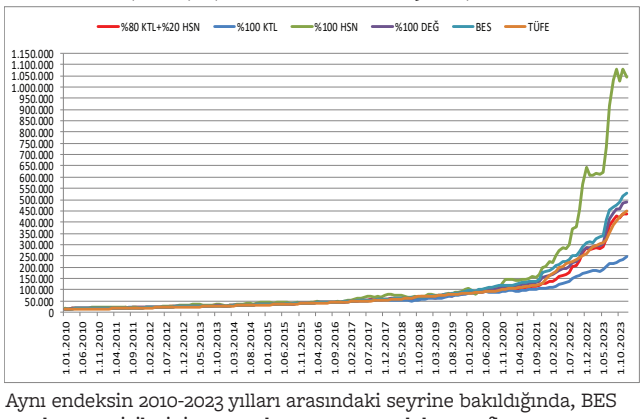

Yukarıda, 31.10.2003-31.12.2012 tarihleri arasında %4 yönetim gider kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 yönetim gider kesintisiyle yatırıma yönlenen tutarların 31.10.2003-29.12.2023 tarihleri arasında elde ettikleri Adendum BES Getiri Endeksi (BGX) verilmektedir. Yatırım tutarı her ayın enflasyon oranıyla artırılmıştır. TÜFE ise ilgili dönemde aynı şekilde enflasyon korumalı bir yatırım aracına, yönetim gider kesintisi ve fon işletim gider kesintisi olmadan yapılan yatırımın Adendum BES Getiri Endeksi'ni vermektedir. Buna göre, BES ortalama fon getirilerine yatırım yapan bir katılımcı dönem sonunda %21,79 BGX elde etmiştir. Sadece Hisse Senedi fonuna yatırım yapanların ise %27,88 BGX elde ettikleri görülmektedir.

### 31.10.2003-29.12.2023 ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)




Yukarıda, 31.10.2003-31.12.2012 arasında %4 yönetim gider kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 yönetim gider kesintisiyle yatırıma yönlenen tutarların 31.10.2003-29.12.2023 tarihleri arasında elde ettikleri Adendum BES Birikim Endeksi (BBX) verilmektedir. Yatırım tutarı her ayın enflasyon oranıyla artırılmıştır. TÜFE ise ilgili dönemde aynı şekilde enflasyon korumalı bir yatırım aracına, yönetim gider kesintisi ve fon işletim gider kesintisi olmadan yapılan yatırımın bugün ulaştığı nominal tutardır. Bu tutar karşılaştırma amaçlı verilmiştir. Bu şekilde birikim yapan bir katılımcı, 29.12.2023 tarihinde BES ortalama fiyatlarıyla 530.309 TL birikime, enflasyon korumalı bir araçla ise 451.829 TL birikime ulaşmıştır.

### 31.10.2003-29.12.2023 ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX) (2010-2023 GELİŞİMİ)




Aynı endeksin 2010-2023 yılları arasındaki seyrine bakıldığında, BES ortalama getirilerinin 2013 yılsonu ve 2014 yılı başı enflasyonun üzerinde olmakla beraber enflasyon seviyesine yaklaştığı, 2018 yılının ikinci yarısında enflasyonun altında kaldığı, ancak diğer tüm dönemlerde enflasyonun üzerinde seyrettiği görülmektedir. Hisse Senedi fonlarına yatırım yapan katılımcının 2011 yılsonu ile 2018 ve 2019 yıllarında enflasyon seviyesine gerilediği, 2020 yılının ilk çeyreğinde enflasyonun altında kaldığı diğer tüm zamanlarda ise enflasyonun üzerinde getiri elde ettiği görülmektedir.

# 2023'te BES getirileri enflasyonu yakaladı

Geleneksel fon fiyatları gelişimi analizleri, dönem başı ve dönem sonu fon fiyatlarının karşılaştırılması şeklinde yapılmaktadır. Yatırımcı için böyle bir karşılaştırma, fonun içindeki varlıkların değer kazancını ifade etse de, bireysel emeklilik sistemindeki katılımcılar için bu yöntem çok fazla öneme sahip değil. Böyle bir değer artışı sadece dönem başında tüm birikimini toplu olarak BES'te değerlendirmeye başlayıp dönem sonunda ayrılan katılımcılar için geçerli. Bunun yerine katılımcıların büyük bölümü (%95'i) aylık olarak katkı payı ödemektedir. Bu durumda, ortalama bir katılımcı, yılın 12 ayında, 12 değişik fiyattan fon alacak ve yılsonunda elde ettiği getiriye bakacaktır. Daha detaylı analizde ise katılımcı aslında tam olarak emekli olduğu anda fonunun toplam değerine bakmalıdır. Ancak bu durum bile tam getiriyi ifade etmemekte, kişi bireysel emeklilik sisteminde dâhil olacağı "Emeklilik Gelir Planı" ile birikimlerini ihtiyacı olduğu kadar kullanabilmekte ve birikiminin geri kalanını fonlarda değerlemeye bırakabilmektedir. Yani tipik bir katılımcı için değerleme ilk katkının yatırıldığı andan son maaşın çekildiği ana kadar devam etmektedir. Ancak ne yazık ki bu şekilde düzenli yatırım yapan katılımcılar dahi genellikle ödedikleri katkı payları toplamını sene sonundaki birikimleriyle karşılaştırmakta, katkı paylarının ay ay yatırıma yönlendirildiğini, yıl içinde yatırılan katkılar için tam yıllık getiri elde edilemediğini ve son ay yatırılan kısmının sadece 1 ay nemalandığını gözden kaçırabilmektedirler. Ayrıca, kredi kartı ile yapılan ödemelerde bu süreler kredi kartının blokaj süresi kadar da ötelenebilmektedir. Bireysel emeklilik sistemindeki Hisse Senedi Fonları 2023 yılının Aralık ayında %3,57 oranında azalış, BİST–100 endeksinde %6,02 oranında azalış kaydedildi. Aralık ayında Türk Lirası Cinsinden Kamu Borçlanma Senetleri %4,10 oranında artış gösterirken Yabancı Para Cinsinden Borçlanma fonlarında %6,36 oranında artış gerçekleşti. Her bir fonun varlığıyla ağırlıklandırılarak hesaplanan tüm BES Endeksinde ise %2,27 oranında artış gerçekleşti. Tüketici Fiyat Endeksi ise 2023 yılının Aralık ayında %2,93 oranında artış gösterdi. Aralık ayıyla birlikte, 2023 yılı için TÜFE'deki yıllık artış oranı %64,77 seviyesine ulaştı. BES'teki fonların ağırlıklı getirisi ise 2023 yılında %64,30 ile TÜFE'nin yaklaşık yarım puan altında getiri sağladı.

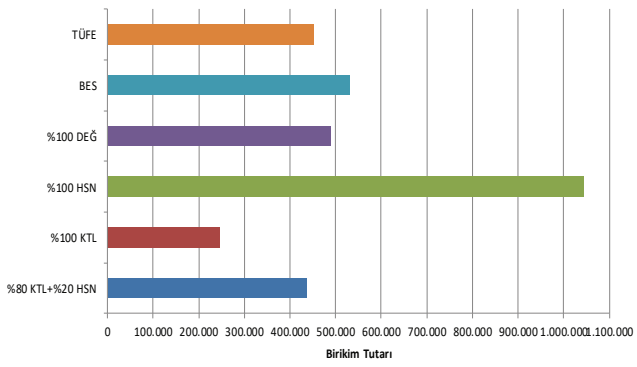
### ADENDUM BES GETİRİ ENDEKSİ (BGX)

Bu endeks hazırlanırken, düzenli olarak yatırım yapan ve bireysel emeklilik sistemindeki ortalama emeklilik yatırım fonu fiyatlarıyla işlem yapan bir katılımcının, elde ettiği yıllık iç verim oranına bakılmaktadır. Katılımcı her ay, ay sonunda açıklanan son fiyatlarla fon alır ve değerleme tarihi itibarıyla fonunun değerine bakar. Bu nakit akışı ile yıllık iç verim oranı hesaplanır. Yatırım tutarları 31.10.2003 tarihinde 100 TL ile başlatılmış ve her ayın TÜFE oranında artırılmıştır. Fon alınırken, yatırılan tutardan %4-%2 arasında yönetim gider kesintisi yapılacağı varsayılır.

### ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)

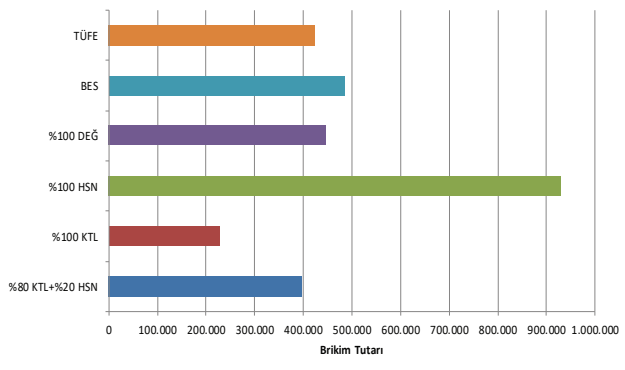
Bu endeks, 31.10.2003 tarihinden itibaren sistemde olan ve düzenli olarak yatırım yapan bir kişinin bugünkü birikimini bulmak üzere hazırlanmıştır. Katılımcının 31.10.2003 tarihinde 100 TL yatırarak sisteme girdiği ve her ay katkı payını TÜFE oranında artırdığı varsayılmıştır. Katılımcı her ay, ay sonunda açıklanan son fiyatlarla fon alır ve değerleme tarihi itibarıyla fonunun değerine bakar. Katılımcının bu süre içinde fon dağılım oranlarını değiştirmediği varsayılmaktadır. Fon gruplarının endeks değerleri, Sermaye Piyasası Kurulu tarafından aynı fon grupları için yayınlanan birim pay değerleri dikkate alınarak hesaplanmıştır.

### 31.10.2003-29.12.2023 ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)




Yandaki grafik 31.10.2003-29.12.2023 tarihleri arasında bireysel emeklilik sisteminde değişik fon karmalarına düzenli ödeme yapmış olan katılımcıların, dönem sonunda elde ettikleri birikimleri göstermektedir. Yatırılan tutarlardan (TÜFE) hariç 31.10.2003-31.12.2012 tarihleri arasında %4 Yönetim Gider Kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 Yönetim Gider Kesintisi yapılmıştır. Sistemin başından buyana ortalama BES fonlarına yatırım yapan bir kişinin birikimi 29.12.2023 tarihinde 530.309 TL'ye ulaşmıştır. Bu kişi Aralık 2023 döneminde bireysel emeklilik sistemine 1.859TL katkıda bulunmuştur.

### 31.1.2005-29.12.2023 ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)




Yandaki grafik sisteme 31.01.2005 tarihinde dahil olup 29.12.2023 tarihine kadar bireysel emeklilik sisteminde değişik fon karmalarına düzenli ödeme yapmış olan katılımcıların, dönem sonunda elde ettikleri birikimleri göstermektedir. Yatırılan tutarlardan (TÜFE) hariç 31.10.2003-31.12.2012 tarihleri arasında %4 Yönetim Gider Kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 Yönetim Gider Kesintisi yapılmıştır. 2005 yılından buyana Hisse Senedi fonlarına yatırım yapan bir katılımcının 29.12.2023 tarihinde 929.522 TL Adendum BES Birikim Endeksine ulaştığı görülmektedir.

# 2024 yılı maksimum devlet katkısı tutarı 72 bin lira oldu



**Asgari ücret %49,11 oranında artarak 20.002,50 liraya yükseldi. BES'te devlet katkısı, en fazla brüt asgari ücretin %30'u kadar olabiliyor. Bu bağlamda 01.01.2024 tarihi itibarıyla aylık 20.002,50 lira brüt asgari ücretle katılımcıların yararlanabileceği maksimum devlet katkısı tutarı 72.009 lira oldu.**

Asgari ücret %49,11 oranında artarak, aylık net asgari ücret 17.002,12 liraya ve brüt asgari ücret ise 20.002,50 liraya yükseldi. Asgari ücrette yaşanan artış aynı oranla katılımcıların Bireysel Emeklilik Sistemi'nden (BES) elde edebileceği devlet katkısı tutarını da artırıyor. BES'te devlet katkısı, en fazla brüt asgari ücretin %30'u kadar olabiliyor. Bu bağlamda, 01.01.2024 tarihi itibarıyla aylık 20.002,50 lira brüt asgari ücretle katılımcıların yararlanabileceği maksimum devlet katkısı tutarı 72.009 lira oldu. Hem Otomatik Katılım Sistemi hem de Bireysel Emeklilik Sistemi sözleşmesine sahip olan katılımcılar için bu tutar 144.018 lira.

## BES 2023 YILINI BÜYÜMEYLE TAMAMLADI

2022 yıl sonunda 7 milyon 801 bin 305 olan katılımcı sayısı %11,2 oranında artarak 2023 yıl sonunda 8 milyon 676 bin 45'e yükseldi. 2022 yıl sonunda 351,406 milyar lira olan katılımcılara ait fon büyüklüğü ise %78 oranında artarak 2023 yıl sonunda 625,5 milyar liraya yükseldi.

2022 yıl sonunda 48,7 milyar lira olan devlet katkısı fon tutarı ise %59,8 oranında artarak 2023 yıl sonunda 77,8 milyar liraya yükseldi.

Fon büyüklüklerinin katılımcı sayısına oranla artışının fazla oluşunun, hem 2023 yılında gerçekleşen yüksek maaş zamlarına hem de yıl içerisinde yatırımlardan elde edilen yüksek getirilere dayandığı söylenebilir.

Ayrıca, 2022 yıl sonunda BES'ten emekli olan toplam katılımcı sayısı 197 bin 997 iken 2023'te bu sayı 265 bin 672'ye yükseldi. 2023 yılı içinde 67 bin 675 katılımcının emeklilik hakkını kullandığı görülüyor.

2023 yılı için TÜFE'deki yıllık artış oranı %64,77 iken BES fonlarının ağırlıklı ortalama getirisi %64,30.

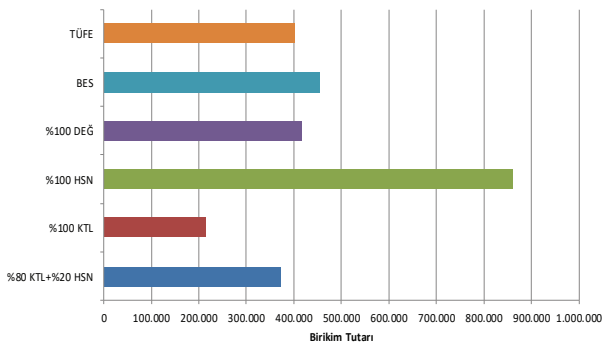
Bir önceki yıla baktığımızda ise; 2022 yılı için TÜFE'deki yıllık artış oranı %64,27 iken BES fonlarının ağırlıklı ortalama getirisi ise %64,77.

Son iki yılda BES fonlarının ağırlıklı ortalama getirisinin TÜFE kadar olduğu görülüyor. BES fonlarının ağırlıklı ortalama getirisini 10 yıllık periyotta incelediğimizde, yıllık enflasyon oranının ortalama 2,3 puan üzerinden getiri sağlayarak, BES'in uzun vadede enflasyonunun üzerinde kazandırdığını söyleyebiliriz.

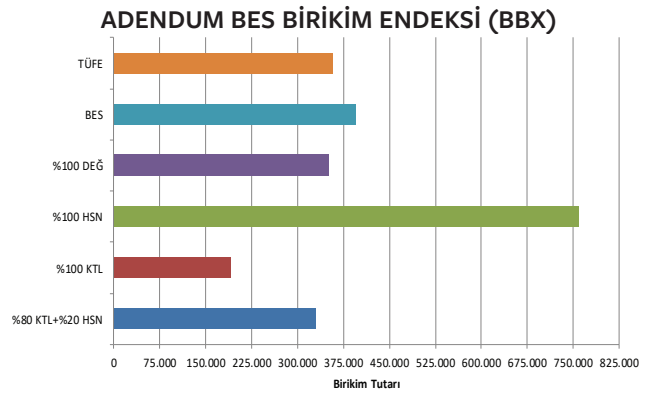
Ayrıca gerekli zamanlarda fon değişikliği yapan katılımcıların çok daha fazla getiri elde etmesi mümkün.

2023 yılı için BES fon gruplarının getirilerine baktığımızda; Altın EYF %85,75, Kamu Borçlanma Araçları (TL) EYF %28,01, Kamu Dış Borçlanma Araçları (Döviz) EYF %78,20 ve Hisse Senetleri EYF ise %58,99 oranında getiri sağladı. Alternatif yatırım getirilerine baktığımızda ise dövizsepetinin %61,41, mevduatın %22,91 ve BIST 100'ün ise %35,60 getiri sağladığı görülüyor.

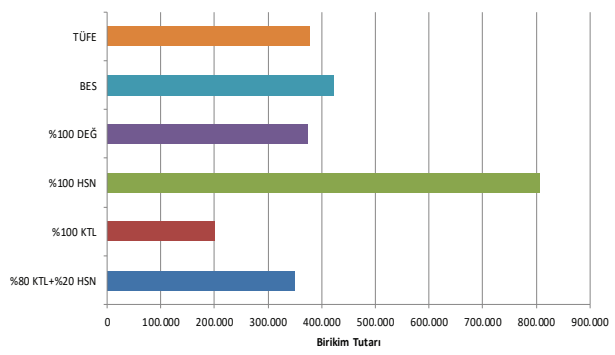
**31.1.2006-29.12.2023**
**ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)**



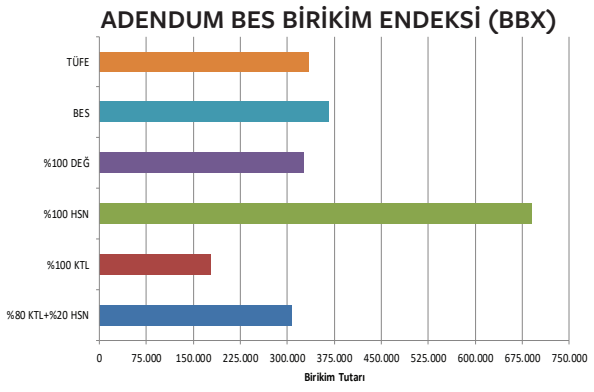

**31.1.2007-29.12.2023**
**ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)**




**31.1.2008-29.12.2023**
**ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)**




**30.1.2009-29.12.2023**
**ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)**




**%80 KTL + %20 HSN:** %80 Kamu İç Borçlanma Senedi fonları, %20 Hisse Senedi fon grubuna yapılan yatırım

**%100 KTL:** Tamamı Kamu İç Borçlanma senedi fonlarına yapılan yatırım

**%100 HSN:** Tamamı Hisse Senedi fonlarına yapılan yatırım

**%100 DEĞ:** Tamamı Değişken fonlara yapılan yatırım

**BES:** BES ortalama fiyatlarıyla yapılan yatırım

**TÜFE:** Enflasyon endeksli yatırım yapan katılımcı (Yönetim Gider Kesintisi olmadan)

Bu çalışmada emeklilik yatırım fonlarının performanslarının değerlendirilmesinde kullanılabilecek genel kabul görmüş yöntemlerden bazıları kullanılmış ve çıkan sonuçlar okuyucuya bilgi vermek amacıyla yorumlanmıştır. Hesaplamalar, geçmiş verileri baz aldığından, sonuçlar gelecek dönem performansı için gösterge sayılmaz. Bu sayfadaki hesaplamaların doğruluğu için azami gayret gösterilmiştir ancak herhangi bir hatadan dolayı uğranacak kayıplardan Sigortacı Gazetesi veya Adendum sorumlu tutulamaz.

# “Sigortalılık oranları istenilen seviyeye ulaşmadı”

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Sigorta Acenteleri İcra Komitesi Başkanı Levent Korkut, 6 Şubat 2023 tarihinde meydana gelen Kahramamaraş Depremi ile ilgili açıklamalarda bulundu. Korkut, “Kahramanmaraş merkezli yüzyılın felaketi olarak adlandırılan depremin üzerinden bir yıl gibi bir süre geçti. Acılar hala çok taze ve maalesef ki yaşam hala özellikle o bölgede eski haline dönebilmiş değil.



**Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Sigorta Acenteleri İcra Komitesi Başkanı Levent Korkut, Kahramamaraş Depremi sonrası Zorunlu Deprem Sigortası’na talep artsa da hala sigortalılık oranlarında istenilen seviyeye ulaşılmadığını belirtti.**

## 'SEKTÖR HEP SÜRECİN İÇİNDE YER ALDI'

Depremin ilk gününden beri tüm sektör, en azından maddi yaraları sarabilmek ve üzerine düşeni yapabilmek adına hep sürecin içerisinde yerini aldı. Can güvenliği sürecinin sağlanmasının ardından maddi kayıplar da ortaya çıkmaya ve sigorta şirketlerine başvurular yapılmaya başlandı. Bu noktada hasar süreçlerini oldukça hızlı yürütebilmek adına gerek DASK gerekse sigorta şirketleri oldukça hassas davranarak mağduriyetleri azaltmak için ellerinden geleni yapmaya özen gösterdiler. Tabii bu hasar süreçleri maalesef ki bize özellikle o bölgede yapılan birçok sigortanın ne kadar eksik yapıldığını da göstermiş oldu. Deprem gibi yıkıcı etkileri olan bir afetten ders çıkarmamız gerektiği ile yüzleşirken bir yandan da sigorta güvencesinin varlığına inanırken eksik yapılan poliçeler nedeniyle nasıl mağduriyetlerin ortaya çıkabileceğine de şahit olduk. Özellikle bina metrekarelerinin eksik girilmiş olması bu sorunun ana sebepleri arasında yer almaktaydı. Maalesef ki ülkemizde DASK, Zorunlu Deprem Sigortası olarak değil de İGDAŞ gibi kurumlarda olmazsa olmaz bir evrak olarak daha çok yer edinmiş durumda. Her ne kadar deprem sonrası ilgili poliçeye olan talep artsa da hala sigortalılık oranlarında istenilen seviyeye yükselme söz konusu olabilmiş değil” dedi.

## ‘DASK DEPREM SÜRECİNDE HIZLI AKSİYON ALDI’

DASK’ın kurulduğundan bugüne kadar herhangi bir mağduriyete sebep olmadığını belirten Korkut, “DASK deprem gibi ciddi mağduriyetlerin yaşandığı doğal afet sürecinde hızlı aksiyon alarak mağduriyetleri giderebilmek adına gösterdiği çaba ile takdir edilmeli. Lakin 6 Şubat depremi bize bir şeyi daha öğretti, o da şu ki Zorunlu Deprem Sigortası poliçelerinin uygulamada ve kanundaki bazı maddelerinin net olmadığı. Hatırlarsınız belki 6 Şubat depremi öncesi Kasım 2022 yılında DASK Zorunlu Deprem Sigortası poliçelerine ek zeyilname yapılmasını ve yapı maliyet bedellerinin artması nedeniyle teminat bedellerinin yükseltilmesi gerektiğini belirtti. Bir anda ek bir iş yükü yaratan bu durum bazı kafa karışıklıklarına da sebep oldu haliyle. Öncelikle bugüne kadar hiçbir zaman ara dönemde Zorunlu Deprem Sigortalarında teminat artışı gerekliliğinin olmaması ve bunun gerçekten tarifeye tabi bir sigortada gerekli olup olmadığının tartışmaları yaşandı. Bu tartışmalar hala devam ederken son çıkan yönetmelikle bundan sonraki süreçte 01.01.2024’ten sonra düzenlenen poliçelerde ara dönemde tarife değişse bile zeyilnamenin gerekli olmayacağı belirtilmiş durumda.
Buna ek olarak son çıkan yönetmelik ile Zorunlu Deprem Sigortalarında enflasyon teminatının da artık yer alacağı belirtilmekte.

## 'EKSİK SİGORTA MAĞDURİYETE NEDEN OLDU'

Gördüğümüz üzere DASK yeni uygulamaları hayata geçirdi, peki Aralık 1999 yılında kurulan ve ilk poliçesini Ocak 2000’de düzenleyen DASK için bu konular neden bugüne kadar tartışılmadı, belki de işin bu noktasına odaklanmakta da fayda var. DASK bugüne kadar Zorunlu Deprem Sigortası’nda 2022 yılına kadar yıl içerisinde tarife değişikliğine bağlı olarak ek zeyilname düzenlenmesi gerekliliğini hissetmedi çünkü DASK’ın kurulduğu günden bu yana hiçbir zaman enflasyon bu kadar yüksek rakamlara çıkmamıştı, dolayısıyla yıl içerisindeki teminat bedellerini yükseltmenin zaten ilk ateş mantığı ile çalışan zorunlu deprem sigortası için gerekli olduğu hiç düşünülmedi. Lakin 2022 yılında yüksek enflasyonun etkilerinin hissedilmesi ile birlikte DASK Kasım 2022’de zeyilname ile teminat artışı gerekliliğini gündeme getirdi, hemen ardından da maalesef yaşanan 6 Şubat 2023 depremi de bize teminatların aslında ne kadar yetersiz ve eksik düzenlenen poliçelerin ne kadar da mağdur edici olduğunu gözler önüne serdi” diye konuştu.

## 'DEPREM RİSKİNE KARŞI DAHA BİLİNÇLİ OLALIM'

“Son yıllar bize gösteriyor ki katastrofik riskler bundan sonra hayatımızda maalesef ki daha sık karşılaşacağımız riskler arasına giriyor ve sektörde buna göre aksiyon almak adına tarife ve talimatlarında güncellemelere gitmeyi tercih ediyor” diyen Korkut, “Bu durum aynı zamanda reasürans firmalarında trete anlaşmalarını güncellemelerini gerektirdi, zincirleme etki olarak da sektör daha önceden sigortaladığı riskleri bile hasarsızlığına bakmaksızın sigortalamakta zorluk çekmeye, aracılarda sigortalılarına teminat bulmakta zorluk çekmeye başladılar haliyle. Bu noktada sigortalanması zor risklere de teminat bulabilmek adına yangın sigortaları içinde bir havuz sistemi yaratılması belki çözüme destek olabilir. Umuyoruz ki bundan sonraki yıllarda deprem riski için daha bilinçli ve hazırlıklı bir toplum olarak yaşanabilecek risklerden en az kayıpla çıkabilelim” açıklamalarında bulundu.

## 'KURULTAY BÜYÜK BİR KATILIMLA GERÇEKLEŞTİ'

TOBB SAİK olarak 16 Ocak tarihinde Ankara’da büyük bir kurultay gerçekleştirdiklerini ifade eden Korkut, “Tüm Türkiye’den yaklaşık 500 üzeri meslektaşımızın iştirak ettiği ilgili kurultay TOBB Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu öncülüğünde TOBB’un ev sahipliği ile gerçekleşti. Desteğini her daim gönülden hissettiğimiz TOBB Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu’nun konuşmasında sigorta acentelerinin sigorta sektörü için ne kadar önemli olduğunun altını çizmiş olması ve ilgili kurultaya TOBB başkan yardımcıları, TOBB genel sekreteri ve genel sekreter yardımcısı ile hep birlikte katılmış olmaları bizler için gurur vericiydi. Acente meslektaşlarımızın da büyük bir memnuniyetle ayrılmasına vesile olan bu güzel organizasyondaki değerli ev sahiplikleri için kendilerine sonsuz teşekkürlerimizi sunuyoruz.
Kurultaya SEDDK Başkanı Davut Menteş ve ekibi ile, TSB Başkan Yardımcısı Taylan Türkölmez, Türk Re Genel Müdürü ve aynı zamanda DASK Genel Müdürü Selva Eren, Türk Re ve aynı zamanda DASK Genel Müdür Yardımcısı Erdal Turgut, SBM Direktörü Salih Tasşyon, TSB Genel Sekreteri Özgür Obalı ve Sigorta Brokerleri Derneği Başkanı da iştirak ettiler. Paneller şeklinde devam eden kurultaya sektör temsilcileri, TOBB SAİK sektör meclisi üyeleri, ticaret odalarının sigortacılık meslek komiteleri, illerin sigorta acenteleri delegeleri , TÜSAF ve sigorta acentelerini temsilen var olan sigorta acenteleri dernek yönetimleri katılım gösterdiler. Oldukça verimli geçen kurultayda güncel sorunlar ve çözüm önerileri, SEDDK ve TSB’den beklentiler ve bu beklentilerin yapılabilirliği, önümüzdeki süreçlerde sektörü bekleyen olası durumlar ile ilgili konu başlıkları değerlendirildi. İlgili kurultayda sektörün yetkili kurum yöneticileri ile sigorta acentelerinin temsilcilerinin bir arada olması birinci ağızdan süreçlerle ilgili bilgilerin paylaşılması anlamında oldukça fayda sağladı. Kurultayda DASK ve SBM’de önemli gelişmeleri paylaşmış oldular bunlardan bazıları;
- Elektronik poliçe uygulamasına geçilecek olması,
- Mart ayı itibarıyla kurumsal e-mail kullanımının başlıyor olacağı,
- DASK’ta yenileme oranı %100 olan sigorta acentelerine ve doğru bilgiler ile poliçe düzenleyen acentelere ek avantajlar sağlanacağı ve DASK’ın süreçlerini daha iyi yönetebilmesi adına bölge müdürlüklerinin açılacağı bilgisi paylaşıldı.

## '2024'TE YENİ UYGULAMALAR HAYATA GEÇECEK'

Görünen o ki 2024 yılı sigortacılıkta da birçok yeni uygulamanın hayata geçeceği bir yıl olacak. Bunların birçoğu mesleki anlamda sektöre ve bizlere fayda sağlayacak ve süreçlerimizi kolaylaştıracak uygulamalar.
Mesleğimizi kural ve kaidelerine uygun yaparken süreçlerimizi kolaylaştırıcı uygulamalarında hayata geçiyor olması mesleğimize fazlasıyla değer katmakta. Sektör olarak SAİK, TSB VE SEDDK’nın uyum içerisinde çalışması hepimize ortak noktada fayda sağlayacak bu uygulamaların hayata geçmesine de imkân yaratıyor. Sektörün en önemli yapı taşlarının bir arada olarak bu değerlendirmeleri yapmaları oldukça kıymetliydi. Umuyoruz ki bu kurultaydan çıkarılan sonuçlar doğrultusunda da çalışmalarımızı hızlı şekilde neticelendirebiliyor olalım” şeklinde konuştu.










# Telesure Sigorta 2024'e merhaba dedi

Tüm paydaşları için katma değer yaratacak şekilde stratejik bir gelecek senaryosu tasarlama misyonuyla hareket eden; global erişimi, güçlü sermaye yapısı ve sektörel tecrübesi ile işletmelerin ve bireylerin ihtiyaçlarını karşılamayı amaç edinmiş sigorta ve reasürans brokerliği Telesure Sigorta, zorlu geçen 2023 yılının ardından 2024 yılına merhaba demek üzere sektör paydaşlarıyla bir araya geldi. 17 Ocak Çarşamba günü 888 Private Ortaköy'de gerçekleşen ve sektörden pek çok ismin ve müşterinin katıldığı keyifli gecede konuklar, Ercan Saatçi'nin unutulmaz performansıyla 2024'e merhaba dedi.












# Yeni senenin ilk köşe yazarları buluşmasını gerçekleştirdik

Yeni yılın ilk günlerinde Lacivert Restaurant'ta İstanbul Boğazı'nın kıyısında yazarlarımızla bir araya geldik. Ocak ayındaki yemeğimize eksiksiz katılım sağlayan yazarlarımızla geride bıraktığımız 2023 yılını ve 2024 yılı beklentilerimizi konuştuk. Yeni yılda ülkemiz ve sektörümüz adına güzel dileklerimizi diledik. 2024'ün hepimize sağlık, barış ve mutluluk getirmesini diliyorum. (Feyza Kırmızı)

sigortacı gazetesi

**Güneş Reklamcılık ve Ticaret Ltd. Şti. adına İmtiyaz Sahibi (Sorumlu)**
Metin Öztürk

**Yayın Koordinatörü**
Feyza Nimet Kırmızı

**Editör** Yağmur Ceren Kural

**Araştırma** Begüm Demir

**Fotoğraf Editörü** Kemal Genç

**Videographer** Arda Atasoy

**Abone/Dağıtım** Emine Berber

**Ulaştırma** İrfan Yılmaz

**Danışma Kurulu**
Mehmet Aydoğdu - Erhan Dumanlı - Faruk Ömrüuzak - Ali Erül - Okan Utkueri -Fazıl Karaman - Mehmet Muratoğlu - Samim Ünan - Sema Tüfekçiler - Ali Erhan Tamer - Merter Demirdelen - Meral Öztürk Akbaş- Deniz Öztürk

**GÜNEŞ REKLAMCILIK ve TİC. LTD. ŞTİ.**
Maslak İş Merkezi Eski Büyükdere Caddesi No:37 Kat:5 Maslak /İstanbul
Tel: (0212) 256 67 67
www.sigortacigazetesi.com.tr
e-mail: info@sigortacigazetesi.com.tr

**Yayın Türü** Yerel Süreli - Şubat 2024, İstanbul
**Baskı** Şan Matbaa
Anadolu Caddesi No: 50/3 Kağıthane/ İstanbul

Sigortacı Gazetesi'nde yer alan yazı ve fotoğraflar öncelikle yazılı izin alarak ve kaynak gösterilerek yayımlanabilir.

# “İlk riziko sigortasının avantajları kadar dezavantajları da var”

**Daha ucuz olması, daha basit işleyişe sahip olması ve sigorta ettirenin ihtiyaçlarına daha uygun olması gibi avantajlara sahip ilk riziko sigortası, teminat limitinin sınırlı olması sebebiyle sigorta korumasının yetersizliğine ve hatta bazı durumlarda sigorta ettirenin zararın bir kısmına katlanmasına neden olabiliyor. Bu yüzden sigorta ettirenin ilk riziko sigortası yaptırmaya karar verirken değişik faktörleri dikkatle değerlendirmesi ve kararını ona göre olgunlaştırması gerek.**



Sigorta sözleşmesinde sigorta korumasından yararlanacak kişinin riziko gerçekleştiğinde sigortacıdan eksiksiz ödeme alması esastır. Tutar sigortalarında (mesela hayat sigortası, kaza sigortası, hastalık sigortası) sigortacının ödemesi gereken tutar hakkında uyuşmazlık çıkması zarar sigortalarına oranla önemli ölçüde daha düşüktür. Çünkü sigortacı tutar sigortalarında rizikonun meydana gelmesi olasılığında “belirli” (önceden saptanmış veya nasıl hesaplanacağı sözleşmede öngörülmüş) bir tutarı ödemeyi söz vermektedir. Bu bakımdan tutar sigortalarında rizikonun (sigorta teminatı dâhilinde) gerçekleşip gerçekleşmediği önemlidir. Eğer riziko sigorta kapsamında ise sigortacıdan elde edilecek tutar çoğu zaman hiç tartışma konusu olmayacaktır. Buna karşılık zarar sigortalarında sigortacı riziko dolayısıyla meydana gelen zararı karşılayacağından, rizikonun teminat dâhilinde gerçekleşmiş olup olmadığı kadar bu riziko sonucunda uğranılan zararın miktarı da önemlidir.

Sigortanın malvarlığında yer alan aktiflerden birini veya bazılarını konu aldığı hallerde (mal sigortalarında), sigorta teminatı altına alınacak aktifin değeri ve bu değerin sigorta sözleşmesi başlangıcında ve sigorta süresi boyunca bütünüyle sigorta teminatı altında olmasının sağlanması çok önemlidir.

Bir mal sigortasının geçerliliği her şeyden önce sigorta koruması altında olan kişinin o mal üzerinde sigortalanabilir çıkara sahip olmasına bağlıdır. Sigortalanabilir çıkar, sigorta konusu mal zayi olduğu, hasar gördüğü veya (çalınmasında olduğu gibi) elden çıktığı zaman zarar görecek olma (sigorta korumasından yararlanma hakkı bulunan kişinin sahip olduğu parayla ölçülebilir değerlerin toplamı olarak tanımladığımız malvarlığında gerçekleşen riziko diğer bir anlatışla zarar verici olay nedeniyle eksilme, kötüleşme) anlamına gelir. Mal sigortalarında sigortalanabilir çıkarı bulunmayan bir kişi sigorta korumasından yararlanamaz. Öte yandan sigorta konusu çıkarın değeri (parasal ifadesi), sigorta korumasının üst sınırını oluşturur. Çünkü sigortadan yararlanma hakkına sahip bulunan kişinin o malın maruz kalacağı fiziki (maddi) zarar nedeniyle malvarlığında ortaya çıkacak olan kötüleşme en fazla çıkar değerine eşit olabilir.

Çıkar değeri bir malın belirli bir kişi için ifade ettiği değerdir. Değişik çıkarların değişik değerleri vardır. Mesela malın maliki ile mal üzerinde rehin hakkına sahip olan kişinin çıkarı parayla ölçüldüğünde farklı sonuçlar söz konusu olur. Rehin hakkı sahibinin çıkarı (rehin ile güvenceye bağlanmış olan alacak, rehin konusu malın değerinden düşükse -mesela yarısına eşitse) malın değerinden oldukça daha az bir tutardır. Bu yazımızda bundan sonra açıklamaları mümkün olduğunca basit şekilde yapabilmek için yalnızca malikin çıkarını esas alacağız. Malikin çıkarı kural olarak sigorta ettirilmek istenen malın genel değerine (herkes için ifade ettiği değere, borsa fiyatı veya piyasa fiyatı varsa ona) eşittir.

Poliçede yazılı olan ve sigortacının sağladığı teminatın üst sınırını gösteren tutara ise sigorta bedeli denmektedir. (Bazı sigortalarda -mesela sorumluluk sigortalarında veya masrafların temin edilmesine ilişkin sağlık giderleri sigortası veya hukuksal koruma sigortası gibi sigortalarda- sigorta bedeli ile eş anlamlı olmak üzere “teminat limiti” deyimi de kullanılmaktadır).

Temel kural sigorta konusu malın “tam değeri” üzerinden sigorta ettirilmesidir. Sigorta ilişkisinin başında poliçede yazılı olan sigorta bedelinin (teminat limitinin) sigorta değerini bütünüyle kapsaması (tam değer üzerinden sigorta yaptırılması) kadar, sigorta süresi boyunca da değerle bedelin eşitliğinin sağlanması da önemlidir. Bazı hallerde özellikle yüksek enflasyon dönemlerinde sigorta değeri zaman içinde artmaktadır.Bu gibi hallerde, eğer sigorta bedeli başlangıçta belirlendiği gibi kalır ve yükseltilmezse, “eksik sigorta” ortaya çıkabilir. Sigorta değerinin sigorta bedelinden yüksek olmasını (malın değerinden daha düşük bir tutar üzerinden sigorta koruması altında olmasını) ifade eden “eksik sigorta” bazı durumlarda sigorta sözleşmesinin başlangıcında da mevcut olabilir. Mesela sigorta ettiren malın değerini (daha az prim ödemek için) düşük beyan ettiği için sigorta bedeli mal değerinden daha az olarak belirlenmiştir. Eksik sigortanın varlığı veya yokluğu, sigorta sözleşmesinin yapıldığı gün değil rizikonun meydana geldiği an esas alınarak saptanmaktadır. Eğer riziko anında sigorta değeri sigorta bedelinden düşükse sigortacı “eksik sigorta” nedeniyle “orantı kuralını” uygulayabilecek ve kısmi hasarları sigorta bedelinin sigorta değerine olan oranına göre indirim yaparak ödeyecektir (tam hasarlarda ise malın değerinden düşük olan sigorta bedeli kadar ödeme yapacaktır).

Sigortacı çoğu halde alacağı primi (kendisine sigorta değerine eşit olarak bildirildiği varsayılan) sigorta bedelinin bir kesri olarak belirlemektedir (mesela binde biri veya yarımı). Sigorta bedeli malın gerçek değerinden düşük olduğunda, bu hal sigortacının prim kaybına yol açmaktadır. Bunun dengelenmesi için eksik sigortayı düzenleyen TTK 1462 sigortacıya riziko halinde ödeyeceği tazminattan indirim yapma hakkını tanımıştır.

## İLK RİZİKO SİGORTASI

TTK 1462 emredici değildir.

Taraflar isterlerse bunun aksini kararlaştırabilmektedirler. Uygulamada “ilk tehlike sigortası” veya “ilk riziko sigortası” (yangın sigortası söz konusu olduğunda buna “ilk ateş sigortası” denmektedir) olarak isimlendirilen sigorta türünde taraflar bu gibi bir anlaşma yapmakta ve sigortacının meydana gelen zararı orantı kuralını uygulamadan poliçede yazılı sigorta bedeline kadar tam olarak ödeyeceğini öngörmektedirler. Böylece riziko iki kısma ayrılmış olmaktadır. İlk kısım (ilk riziko) bütünüyle sigortacının üzerindedir. Sigorta bedelini aşan bir zarar gerçekleşirse, bu aşkın ikinci kısım (ikinci riziko) ise bütünüyle sigorta ettirenin (veya başkası lehine sigortada sigortalının) üzerinde kalmaktadır.

İlk riziko sigortası sigorta ettirenlerin daha az prim ödemelerine imkân verdiği için (bu sigortada prim, sigorta konusu malın gerçek değeri değil bundan daha düşük olan (ilk riziko) sigorta bedeli dikkate alınarak belirlenmektedir) gerçekleşecek bir rizikonun tam hasara yol açmasının beklenmediği ancak sınırlı bir zarara neden olacağının hesaplandığı hallerde sigorta ettiren bu tür bir anlaşmayı tercih edebilmektedir. Mesela büyük bir depodaki malların tamamının hırsızlık rizikosuna maruz kalması çok uzak bir olasılıktır. Bu sebeple sigorta ettiren bu depodaki mallar için sigorta yaptırırken bir hırsızlık olayı sonucunda ortaya çıkabilecek maksimum zararın ne olacağını önceden (gerçekçi şekilde) tahmin ettikten sonra yalnızca o kadarlık bir sigorta teminatı almakla yetinebilir. Buna karşılık aynı depodaki malların mesela yangın veya su basması rizikosu sonucunda tam hasara uğraması olasılığı varsa, yangın ve yangın poliçesiyle temin edilen rizikolar için çıkar değerinin tamamını kapsayan sigorta yaptırılması daha doğrudur. Bu noktada belirtelim ki aynı sigorta sözleşmesi içinde bazı rizikolara karşı teminat ilk riziko sigortası, diğer bazı teminatlara ilişkin olarak da tam değer üzerinden sigorta şeklinde alınmış olabilir. Buna engel yoktur. Uygulamada sigorta ettiren üzerinde kalması söz konusu olan “ikinci riziko” için de sigorta yaptırılabilmektedir. Bunun için ilk riziko sigortasında belirlenen sigorta bedeli kadar “muafiyet” öngörülmekte ve bunu aşan değer için sigorta koruması sağlanmaktadır. İkinci riziko kapsamında zarar meydana gelmesi olasılığı düşük bulunduğundan, sonuçta sigorta ettiren makul (görece düşük) bir prim karşılığında kendi üzerindeki bu ikinci rizikoyu da sigorta güvencesi altına aldırmış olmaktadır.

## DİLİM SİGORTADA EKSİK SİGORTA SÖZ KONUSU

İlk riziko sigortasına benzeyen ancak ondan farklı olan bir sigorta uygulaması da deyim yerinde ise “dilim sigortası” olarak isimlendirilebilir. Bu sigortada mesela depodaki 5 milyon dolar değerindeki emtia, yalnızca ilk %30’luk dilimi için 1 milyon 500 bin dolar bedelle sigortalanmaktadır. Burada da tıpkı ilk riziko sigortasında olduğu gibi sigortacı belirlenen dilim dâhilindeki zararı (1 milyon 500 bin dolara kadar) tam olarak karşılayacaktır. İlk riziko sigortasıyla fark ise şurada ortaya çıkmaktadır: Bu sigorta çeşidinde “eksik sigorta” uygulaması söz konusudur. Sigorta primi sigorta konusu malların toplam değerine göre hesaplanmaktadır. Bunun nedeni sigortacının üstlendiği rizikonun bu toplam değere oranla belirlenmesidir. Depo örneğinden ilerlersek, büyük depodaki çok miktarda mal, küçük depodaki az miktarda maldan daha fazla ölçüde rizikoya maruzdur. Malın tam değeri sigortacıya bildirilmemiş (ve böylece primden tasarruf sağlanmış) ise sigortacı ödeyeceği tazminatı eksik sigortaya ilişkin orantı kuralını uygulayarak indirebilecektir. Buna karşılık sigorta malların tam değeri sigortacıya bildirilerek yaptırılmışsa ve bu açıdan eksik sigorta söz konusu değilse, sigortacı (belirlenen dilim



PROF. DR. SAMİM ÜNAN

dâhilinde) zararı tam olarak karşılamakla yükümlü tutulacaktır.

### MUAFİYET ÖNGÖRÜLMÜŞ OLABİLİR

İlk riziko sigortasında da "muafiyet" öngörülmüş olabilir. Bu takdirde sigortacı meydana gelen zararın muafiyet dâhilindeki kısmını karşılamayacaktır. Muafiyet iki türlü olabilmektedir. İntegral muafiyet olarak adlandırılan muafiyet türünde sigortacı zararın muafiyet limitini aşması halinde tamamını tazmin etmeyi üstlenir. Ancak eğer zarar muafiyet limitinin altında kalırsa, sigortacı hiç ödeme yapmayacaktır. Mesela 5 bin lira tutarında bir integral muafiyet kararlaştırılmışsa sigortacı 4 bin 500 lira tutarındaki zarar için hiç ödeme yapmayacak, buna karşılık 5 bin 500 lira tutarında bir zarar meydana gelmişse bunun tamamını ödeyecektir. İndirim (deductible) olarak bilinen muafiyet türünde ise zararın sözleşmede kararlaştırılan tutarı aşan kısmı sigortacı tarafından karşılanmaktadır. Mesela sigortacı ile sigorta ettiren zararın ilk 5 bin lirasına kadarki kısmının sigorta ettiren üzerinde kalacağı hususunda anlaşmışlarsa, riziko nedeniyle 4 bin 500 lira tutarında bir zararın meydana gelmiş bulunması olasılığında sigortacı (tıpkı integral muafiyetteki gibi) herhangi bir ödeme yapmayacak; buna karşılık 5 bin 500 lira tutarında zarar söz konusu olmuşsa sigorta ettirene yalnızca 500 lira ödeyecektir. Muafiyet indiriminin bir diğer çeşidi de zararın muafiyet tutarını aşması kaydıyla, aşan kısmın belirli bir yüzdesine sigorta ettirenin katlanacağının kararlaştırılmasıdır. Mesela muafiyet tutarı 5 bin lira olarak öngörülmüş ve bu tutarı aşan zararların %10'unun sigorta ettirene ait olacağı hususunda anlaşmaya varılmışsa 20 bin lira tutarında bir zararın söz konusu olması durumunda sigortacı (15.000- 1500=) 13 bin 500 lira tutarında ödeme yapacaktır. Herhangi bir sınır öngörülmeden zararın belirli bir yüzdesinin sigorta ettiren üzerinde kalacağı konusunda anlaşma yapılması da mümkündür.

### DEĞİŞİK FAKTÖRLER DİKKATLİCE DEĞERLENDİRİLMELİ

İlk riziko sigortası yaptırmaya karar verirken sigorta ettirenin değişik faktörleri dikkatle değerlendirmesi ve kararını ona göre olgunlaştırması lazımdır. İlk tehlike sigortasının avantajları yanında sakıncalı yönleri de olabilmektedir. Avantajları daha ucuz olması, sigorta ettirenin gereksinimlerine daha uygun olabilmesi, daha basit bir işleyişe sahip bulunması olarak sıralanabilir. Buna karşılık teminat limiti sınırlıdır ve bu da sigorta korumasının yetersizliğine, bazı durumlarda sigorta ettirenin zararın bir kısmına kendisinin katlanmasına neden olabilmektedir. Öte yandan, yüksek değerli mallarla ilgili ilk riziko sigortalarında belirlenen sigorta bedelinin de yeterli yükseklikte olmasına özellikle dikkat göstermek uygun olur. İlk riziko sigortasında, sigorta ettirenin teminat limitini (sigorta bedelini) sigorta süresi içinde değişen gereksinimleri sebebiyle artırabilmesi de önemlidir.

# Katılım Emeklilik DigiZoo kapılarını açtı

Türkiye'nin ilk holografik eğlence parkı Katılım Emeklilik DigiZoo, Akasya'da ziyaretçilerini ağırlamaya başladı. **Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek**, "Bu kez farklı bir kulvarda bir ilke imza atmanın heyecanını yaşıyoruz" diye konuştu.

Türkiye'nin ilk holografik eğlence parkı Katılım Emeklilik DigiZoo, Akasya'da ziyaretçileriyle buluştu. Katılım Emeklilik ile Polyvision iş birliğinde hayata geçirilen Katılım Emeklilik DigiZoo, son yılların en dikkat çekici yeni teknolojilerinden biri olan hologram tekniği ile 25'ten fazla canlı türünü deneyimleme fırsatı sunuyor. Katılım Emeklilik Digizoo, 550 m2 deneyim alanı, 150 m2 kafeterya ve 150 m2'lik giriş alanı olmak üzere toplamda 850 m2'lik alan üzerine kuruldu. "Katılım Emeklilik olarak bu kez farklı bir kulvarda bir ilke imza atmaktan dolayı heyecanlıyız" ifadelerini kullanan Ayhan Sincek, sözlerine şöyle devam etti: "Katılım Emeklilik kurulduğu ilk günden bu yana sektörün dijital dönüşümünde her zaman ön sıralarda yer alan bir şirket oldu. Katılım Emeklilik desteğiyle hayata geçirdiğimiz DigiZoo da bizim için ayrı bir önem taşıyor. Dijital teknolojinin en son yenilikleri sayesinde geçmiş ile gelecek arasında köprü kuracak olan Türkiye'nin ilk holografik eğlence parkını ziyaretçiler ile buluşturmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. DigiZoo deneyim alanımızda öncelikle geleceğin teknolojileri aracılığıyla genç nesillerde sürdürülebilir geleceğe dair farkındalığı artırmayı hedefliyoruz. Tüm vatandaşlarımızı bu deneyimi yaşamaları için Katılım Emeklilik DigiZoo'ya davet ediyoruz."





# "Restorasyon iyi organize olmuş bir operasyondur"

5N1S'nin bu bölümdeki konuğu **Belfor CEO'su Cemil Islıkçı** oldu. Restorasyon süreci hakkında bilgilendirmelerde bulunan Islıkçı, "Restorasyon işi, tamamıyla iyi organize olmuş bir operasyondur" dedi.

Sigortacı Gazetesi Youtube kanalında yayınlanan 5N1S'nin bu bölümdeki konuğu Belfor CEO'su Cemil Islıkçı oldu. Restorasyonun bozulan ya da özelliğini kaybeden malzemeyle ilgili bir yenileme çalışması olduğunu ifade eden Islıkçı, "Sigorta özelinde restorasyon; yangın, sel, deprem gibi felaketlerden sonra oluşan hasarların hasardan önceki haline getirilmesi için yapılan işlemlerin tamamıdır. Restorasyon işi, tamamıyla iyi organize olmuş bir operasyondur" şeklinde konuştu.

### 'RESTORASYON SORUMLULUKTUR'

Restorasyonla tamirat arasında fark olduğunu ifade eden Islıkçı, "Tamirat, hasar gören malzemelerin her birinin tamir eden kişilerin getirilerek yaptırılmasıdır. Bu, toplama yapılan bir iştir ve sigortalı tamir işini yapanlarla her daim muhattap olmak zorundadır. Restorasyon ise bunun tam tersidir. Restorasyon sorumluluktur. Sigortalı, sigorta kanalıyla görevlendirilen bir restorasyon firmasıyla çalışıyorsa sigortalıya karşı tek yetkili restorasyon firmasıdır. Restorasyon firması işin sorumluluğunu aldığı zaman müşteri minimum üç kat zamandan kazanır" dedi.




# Allianz Risk Barometresi 2024 yayınlandı

Allianz Commercial tarafından gerçekleştirilen yıllık küresel iş dünyası riskleri araştırması Allianz Risk Barometresi'nin 13'üncüsü yayımlandı. 92 ülkeden, risk yönetimi yapan 3 binden fazla uzmanın görüşleriyle hazırlanan Allianz Risk Barometresi'ne göre, 2024 yılında küresel çapta şirketler için en büyük risk fidye yazılım saldırıları, veri ihlalleri ve BT kesintileri gibi siber olaylar oldu. Oyların %36'sını alan siber olayların ardından ikinci sırada, %31 ile iş kesintisi geldi. Doğal afetler, yangın ve infilak ile siyasi riskler ve şiddet, barometrede en fazla artış gösteren riskler oldu. Üç basamak birden yükselen doğal afetler %26 ile altıncı sıradan üçüncü sıraya çıkarken, mevzuat ve yönetmeliklerdeki değişiklikler %19 ile dördüncü, makroekonomik gelişmeler yüzde 19 ile beşinci sırada yer aldı. Yangın ve infilak dokuzuncu sıradan altıncı sıraya, siyasi riskler ve şiddet ise onuncu sıradan sekizinci sıraya yükselirken, iklim değişikliği yedinci sıradaki yerini korudu.
Türkiye'de ise iklim değişikliği ilk kez en önemli risk olarak gösterildi. Geçtiğimiz yıl en önemli ikinci risk olarak değerlendirilen iklim değişikliği, bu yıl %33'le ilk sıraya yükselerek makroekonomik gelişmeler ile birlikte birinciliği paylaştı. Risk sıralamasında üç basamak birden yükselen mevzuat ve yönetmeliklerdeki değişiklikler (%30) doğal afetler ve siyasi risk ve şiddet ile birlikte aynı seviyede yer alarak, en önemli riskler arasında gösterildi. Siber olaylar, pandemi ve çevresel riskler ilk kez listeye girdi. Siber olaylar %26 ile altıncı sıradan sıralamaya girerken, iş kesintisi yedinci, enerji krizi sekizinci sırada yer aldı. Pandemi dokuzuncu, çevresel riskler ise onuncu en önemli risk olarak değerlendirildi. Konuyla ilgili konuşan Allianz Türkiye CEO'su Tolga Gürkan, "Dünya genelinde siber olaylar, son üç yıldır en önemli risk olarak görülüyor. Türkiye'ye baktığımızda ise risk barometresinde iklim değişikliği birinci sıraya yükseldi. Sürdürülebilirliğe hız vermeye odaklanan iş dünyası için, bu süreçte karşılaşabileceği riskler en önemli gündem maddesini oluşturuyor" dedi.

Allianz Risk Barometresi'ne QR kodu okutarak ulaşabilirsiniz.



DR. MEHMET MURATOĞLU
mehmet@etkinyonetim.com

# Sektör ve sistemik risk!..

**SİSTEMATİK** riskler, ülke ekonomisini ilgilendiren ve işletme yönetiminden bağımsız müdahale edilemeyecek risklerdir. Finansal İstikrar Kurulu (Financial Stability Board), sistemik riski 'finansal sistemin tamamında veya bir kısmında meydana gelen bir bozulmanın neden olduğu ve reel ekonomi üzerinde ciddi olumsuz sonuçlar doğurma potansiyeli taşıyan, finansal hizmetlerin akışının aksaması riski' olarak tanımlamaktadır. Kısaca sistemik riskler, sadece bir veya iki alanı değil, tüm finansal sistemi ve ekonomiyi tehdit edecek kadar büyük risklerdir. Ortaya çıkan ekonomik, politik ve sosyal değişimlerin finansal pazarları etkilediği durumda sistematik risk söz konusu olur. Piyasalarda yer alan tüm firmalar, bu durumdan aynı yönde ve aynı zamanda etkilenir.

Sistematik risk kaynakları olarak; piyasa riski, politik risk, satın alma gücü (enflasyon riski) riski, faiz oranı riski ve kur riski olarak sıralanabilir.

Sigorta sektöründe görülen primlerdeki sürekli artışın satın alma gücü riskini artırdığı ve prim genel düzeyinin yükselmesi sonucu, paranın poliçe satın alma gücünde azaldığı görülmektedir. Bununla birlikte, poliçe üretiminde de bir azalma söz konusu olmaktadır.

Sistematik risk, enflasyonun yüksek olduğu ekonomilerde öne çıkan bir risk olarak bilinmektedir. Çünkü enflasyon oranı bir belirsizliktir ve yatırımları olumsuz yönde etkilemektedir. Dolayısıyla enflasyon oranı yatırımcılar için risk unsurudur. Yatırım kararları alınırken enflasyon oranı yatırımcılar için bir kriter olur. Yatırımdan elde edilen getiri ancak enflasyonun üzerindeyse reel bir kazançtan söz etmek mümkündür. Satın alma gücü riski, enflasyon oranında ortaya çıkan yükselişin, paranın satın alma gücündeki azalış nedeniyle, finansal varlıkların fiyatlarını etkiler. Satın alma gücü riskinin kaynağını oluşturan enflasyon, beklenen getiri düzeyini etkilemesi nedeniyle finansal varlık yatırımlarının gerçek kârlılık düzeyinin hesaplanmasında dikkate alınması gereken bir faktördür. Finansal sistemdeki sistemik risk, sistemin bir kısmının temel ekonomik fonksiyonlarını yerine getiremez hale gelmesi ve dolayısıyla reel ekonomiye zarar vermesi tehlikesinden kaynaklanmaktadır. Sigorta firmaları, bireysel bir firmanın sistemik sonuçlarla birlikte başarısız olma ihtimali yoluyla sistemik riske katkıda bulunabilir. Bir başka yaklaşımla sistemik risk, olumsuz bir şok durumunda bir bütün olarak sistemin finansal aracılığının tehlikeye girmesine neden olabilecek, firmalar arasındaki ortak risklerden kaynaklanmaktadır. Genel olarak negatif dışsallık, sigorta şirketlerinin daha fazla toplam risk üstlenmeye karar vermesiyle ortaya çıkar.

Sigorta sektörü büyük kayıplara ve gelişen risklere yanıt verme konusunda güçlü bir performans geçmişine sahip olsa da sistemik risklerin ortaya çıkardığı temel zorluk, kayıpların sermaye tabanını aşacak kadar büyük ölçekte meydana gelebilme ihtimalinin olduğudur. Maalesef bu eksiklik, sigorta sektörünün sistemik risklerden kaynaklanan kayıpları geleneksel risk transfer mekanizmaları yoluyla karşılama konusundaki yetersizliğini ortaya koyuyor. Yukarıdaki açıklarımızın yanı sıra, Sistemik riskin finansal sektörün toplam piyasa değeri düşük olduğunda ortaya çıktığıdır. Bu durum, ekonominin genelinde ciddi sonuçların ortaya çıkmasının bir nedeni olarak da görülebilir. Sigorta şirketleri için aracısızlaştırma çeşitli şekillerde olabilir. Örneğin, sigorta şirketlerinin sigorta ürünleri tedarik etme istekliliği zarar görebilir, bu da fiyatların yükselmesine ve genel ekonomik refah kaybına yol açabilir. Sigorta şirketleri de dahil olmak üzere, sermayesi kısıtlı finansal firmaların, kayıplar karşısında sermaye arzını azaltabilirler. O halde başka bir yaklaşımla aşağıdaki soruları sormamız gerekiyor.

- Sistemik risklerin potansiyel kaynakları olarak sigorta şirketleri ve reasürans faaliyetlerini nasıl değerlendirmeliyiz?
- Sigorta şirketleri risklerin aktarımı ve reasürörler de kredi riski çeşitlendirme ve aktarma konusunda düşünüldüğü kadar sistemik riskleri dikkate almakta mıdırlar? Kendilerine devredilen riskleri yönetebilecek durumdalar mı?



TEKNOLOJİ

Teknoloji haberlerimiz, kardeş yayınımız log.com.tr'den alınmaktadır.

## iPhone 16 8 GB RAM üzerine kurulacak

iPhone 16 serisi için yeni teknik bilgiler paylaşıldı. Son gelen bilgilere göre, iPhone 16 ve iPhone 16 Plus, 8 GB RAM üzerine kurulacak ve Wi-Fi 6E desteğine sahip olacak. 6 GB'dan 8 GB RAM seviyesine çıkış güzel görünürken, Wi-Fi 6E ise daha hızlı ve kararlı bir bağlantı deneyimine işaret ediyor. Son bilgilere göre 16 Pro ve 16 Pro Max ise Qualcomm tarafından geliştirilen en yeni 5G modemi beraberinde getirecek. 16 ve 16 Plus'a Snapdragon X70 5G modem, 16 Pro ve 16 Pro Max'e ise Snapdragon X75 5G modem koyacak gibi görünen Apple, bu sayede "Pro" modellerde daha hızlı ve verimli bir 5G performansı sunacak.

## Dünyanın ilk dizüstü oyun bilgisayarı: HP OMEN Transcend 14

HP OMEN Transcend 14 oyun dizüstü bilgisayarı tanıtıldı. CES 2024'te tanıtılan bilgisayar, HP'nin en havalı ve en hafif oyun dizüstü bilgisayarı olarak karşımıza çıkıyor. OLED ekranı bünyesinde barındıran bilgisayarda IMAX Enhanced sertifikalı 2.8K 120 Hz VRR OLED ekran kullanılıyor. Kafessiz gökyüzü baskılı RGB klavyeye sahip dünyanın ilk dizüstü oyun bilgisayarı HP OMEN Transcend 14, tam dolu pille 11,5 saate varan pil ömrü vadediyor.






## Lancia Ypsilon 54 kWh'lık batarya paketi üzerine kurulacak

Yeni jenerasyon Lancia Ypsilon İtalya'da görüntülendi. Araç, kompakt bir seçenek ve yerini alacağı versiyona oranla çok daha modern ve albenisi yüksek bir tasarımla yolda bulunuyor. Yakında resmi olarak tanıtılıp birçok pazarda satışa sunulacak araç, özellikle Avrupa pazarına odaklanılan bir seçenek ve yollara hem elektrikli hem de hibrit olarak çıkarılacak. Elektrikli versiyon yüksek ihtimalle Peugeot e-208 ile benzer bir temele sahip olacak ve bu bağlamda 154 beygir bir elektrik motoru ve 54 kWh'lık batarya paketi üzerine kurulacak. 2024 içinde Türkiye satışı da olası yeni Ypsilon, özellikle gençlerin ilgisini çekecek izlenimi oluşturuyor.

## Redmi Watch 4 200 farklı saat arayüzüne sahip

Redmi Watch 4, firmanın şık tasarımlı en yeni akıllı saati oldu. Tam yuvarlak tasarımın benimsenmediği alüminyum gövdeli model, yan tarafında kolay kontrol için bir döndürülebilir "crown" taşıyor ve 1,97-inç boyutunda büyük bir renkli AMOLED ekran üzerine kuruluyor. 200 farklı saat arayüzü ile gelen model, 20 günlük bir pil ömrü sunuyor.





# 2024 Toyota GR Yaris 300 beygir seviyesinde

Japonya'da kapılarını aralayan otomobil fuarı kapsamında görücüye çıkarılan 2024 Toyota GR Yaris, daha çok teknik tarafta öne çıkıyor. Gerçek sürüş eğlencesine odaklanarak tasarlandığından sürücüye dönük bir sportif kokpit ile karşımıza çıkan araç, 12,3-inç boyutunda bir merkezi ekrana sahip ve artık 25 mm daha alçak bir sürücü koltuğu barındırıyor. 2024 Toyota GR Yaris bir önceki modele oranla daha güçlü bir seçenek konumunda yer alıyor. Bu temelde turbo destekli 1.6 litre üç silindir motordan alınan güç 268 beygirden 300 beygir seviyesine taşınmış, tork ise 370 Nm'den 400 Nm seviyesine çekilmiş.



## Samsung Galaxy S24 gelişmiş bir yapay zekâya sahip

Samsung Galaxy S24 ailesi gelişmiş bir "Galaxy AI" adı verilen yapay zekâ ya da üretken yapay zekâ temeline sahip olacak. Bu bazısı yerleşik olarak, bazısı Google desteğiyle, bazısı ise Samsung'un kendi sunucu sistemlerinden destek alınacak özellikler sayesinde kişilere çok faydalı imkânlar sunulacak. Telefonlar fotoğraflar üzerindeki objeleri algılayarak satın alma bağlantısını bulabilecek, telefon görüşmelerini belirli dillerde gerçek zamanlı ve karşılıklı olarak çevirebilecek, notları / metinleri / yazıları analiz ederek sizin yerinize özet yapabilecek, "Nightography" temelinde gece çekimlerini çok daha net ve aydınlık hale getirebilecek.

## Realme 12 Pro+ orta seviyeye "3x periskop" getirecek

Realme 12 Pro+, bünyesinde 3x optik / 6x kayıpsız / 120x dijital zoom getiren bir periskop kamera (1/2-inç 64 megapiksellik OmniVision OV64B) taşıyor ve bu konuda konumlandırıldığı seviyede bir ilke imza atıyor. Aynı zamanda 1/1.56-inç Sony IMX890 sensörlü 50 megapiksellik bir ana kamera taşıyan telefonda, bir ultra geniş açı kameraya da yer veriliyor. Snapdragon 7s Gen 2 işlemci üzerine kurulan Realme 12 Pro+, 32 megapiksel selfie kamerasıyla geliyor. İsviçreli saat tasarımcısı Ollivier Savéo ile beraber hazırlanan özel bir sürümü de bulunan 12 Pro+, kavisli kenarlara sahip modern bir tasarımla geliyor.




# DJI Mini 4 Pro 34 dakika uçuş ve 20 km menzil sunuyor



DJI'ın yeni mini drone'u DJI Mini 4 Pro, kompakt boyutu, 48 megapiksellik kamerası ve sunduğu güvenli uçuş özellikleriyle çoğu kullanıcının beklentisini karşılamayı amaçlıyor.
Dronie, Circle, Helix, Rocket, Asteroid ve Boomerang gibi hızlı çekim özelliklerine destek veren drone, insanları ve nesneleri takip ederek çok daha profesyonel içerikler hazırlamaya imkân tanıyor. ActiveTrack 360 derece özelliğiyle fark yaratan Mini 4 Pro, 48 megapiksel çözünürlük sunan 1/1.3 inç boyutunda ve F/1.7 diyaframlı CMOS sensör kullanılıyor. 34 dakika uçuş ve 20 km menzil sunan DJI Mini 4 Pro'nun fiyatı ise 37 bin 499 lira.



**FAZIL KARAMAN**
f.karaman@fkymm.com

# Enflasyon düzeltmesinde son durum

**BİLİNDİĞİ** üzere; Vergi Usul Kanununun (VUK) geçici 33. maddesi uyarınca, bilanço esasına göre defter tutar gelir vergisi mükellefleri ve kurumlar vergisi mükellefleri, 2023 yılı sonu itibariyla bilançolarını enflasyon düzeltmesine tabi tutmak zorundadır. Yapılan enflasyon düzeltmesinden kaynaklanan kâr/zarar farkı geçmiş yıllar kâr/zararı hesabında gösterilecek olup, bu şekilde tespit edilen geçmiş yıl kârı vergiye tabi tutulmayacak, geçmiş yıl zararı ise zarar olarak kabul edilmeyecektir. 2024 yılı ve sonrasında ise durum farklıdır. VUK Mükerrer 298/A Maddesindeki şartların varlığına bağlı olarak (Yİ-ÜFE endeksindeki artışın belli oranları aşması gerekiyor.) 2024 ve sonraki yıllarda (geçici vergi dönemleri dahil) yapılacak enflasyon düzeltmelerinde; düzeltmeye tabi aktif ve pasif kalemlerin düzeltme farkları doğrudan dönem gelir tablosuna gelir ve gider olarak aktarılacak ve dolayısıyla dönem gelir/kurumlar vergisi matrahı buna göre belirlenecektir.

2023 yılına ilişkin enflasyon düzeltmesine tabi tutulmuş değerler, 2024 yılı açılış değerleri olacak, 2024 yılında enflasyon düzeltmesi yapıldığında bu açılış değerleri Yİ-ÜFE artışı oranına göre bu defa 2024 yılı için düzeltilecektir. 2024 yılında amortismanlar, sabit kıymetlerin bu şekilde düzeltilmiş değerleri üzerinden hesaplanacak, düzeltmeye tabi kıymetler satıldığında maliyet olarak düzeltilmiş maliyet dikkate alınacaktır.

2023 ve sonraki yıllarda yapılacak enflasyon düzeltmesine ilişkin olarak 30 Aralık 2023 tarihli ve 2. Mükerrer sayılı Resmi Gazete'de 555 Sıra No'lu VUK Genel Tebliği yayımlanmıştır. Genel Tebliğe göre; 2023 yılı sonunda enflasyon düzeltmesine tabi tutulmuş değerler, ilgili kıymetin maliyet bedeli olarak dikkate alınacak olmakla birlikte, amortismana tabi olmayan kıymetlerin (arsa, arazi, hisse senetleri gibi) 2024 ve sonrasında satışında satış zararı çıkarsa bu zararın 2023 yılı enflasyon düzeltmesinden kaynaklanan maliyet farkına isabet eden kısmı vergi matrahının tespitinde kanunen kabul edilmeyen gider olarak dikkate alınacaktır. Amortismana tabi kıymetler için ise böyle bir kısıtlama tebliğde öngörülmemiştir. Tebliğdeki bu ifadelere dayanak teşkil edecek bir hüküm, VUK nun enflasyon düzeltmesi ile ilgili geçici 33. maddesi ve mükerrer 298/A maddesinde bulunmamaktadır. Tebliğdeki bu ifadeler nedeniyle vergisel açıdan ihtilafların oluşması ciddi bir ihtimaldir.

28 Aralık 2023 tarihli Resmi Gazete de yayımlanan 7491 sayılı Kanunla geçici 33. maddeye aşağıdaki fıkra eklenmiştir:

*"Bankalar, 21/11/2012 tarihli ve 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring, Finansman ve Tasarruf Finansman Şirketleri Kanunu kapsamındaki şirketler, ödeme ve elektronik para kuruluşları, yetkili döviz müesseseleri, varlık yönetim şirketleri, sermaye piyasası kurumları ile sigorta ve reasürans şirketleri ve emeklilik şirketleri tarafından geçici vergi dönemleri de dahil olmak üzere 2024 ve 2025 hesap dönemlerinde yapılan enflasyon düzeltmesinden kaynaklanankar/zarar farkı, kazancın tespitinde dikkate alınmaz. Bu fıkra kapsamında belirlenen dönemleri geçici vergi dönemleri de dahil olmak üzere bir hesap dönemi kadar uzatmaya Cumhurbaşkanı yetkilidir."*

Buna göre; sigorta şirketleri 2024 ve 2025 yılında enflasyon düzeltmesi yapacaklar ama aktif ve pasif kalemlerin gelir tablosuna yansıyan enflasyon düzeltme farklarını vergi matrahının tespitinde dikkate almayacaklardır. Bu hüküm; sadece fıkrada sayılan şirketleri kapsadığından bu kapsama girmeyen diğer bilanço usulüne göre defter tutan gelir vergisi ve kurumlar vergisi mükellefleri 2024 ve sonraki yıllarda yapacakları enflasyon düzeltmesinde, düzeltmeye tabi aktif ve pasif kalemlerin gelir tablosuna yansıyan enflasyon düzeltme farklarını vergi matrahının tespitinde aynen dikkate alacaklardır. Örneğin; sigorta acentelerinin 2024 yılında yapacakları enflasyon düzeltmesine ilişkin düzeltme farkları 2024 yılı matrahlarını etkileyecektir.

# Sigorta ve reasürans brokeri olmada sermaye 2.5 milyon lira

Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK), Sigorta ve Reasürans Brokerleri Yönetmeliği'nde değişikliğe gitti. SEDDK tarafından hazırlanan "Sigorta ve Reasürans Brokerleri Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" Resmi Gazete'nin bugünkü sayısında yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Yönetmelik değişikliği ile tüzel kişi ve brokerler için asgari ödenmiş sermaye miktarı şirket türüne göre Ticaret Bakanlığı'nca belirlenen tutardan az olmamak kaydıyla 2 milyon 500 bin liraya, faaliyette bulunulacak hayat ve hayat dışı alanlarındaki her bir ruhsat talebi için ilave 500 bin liraya çıkarıldı. Faaliyette bulunulacak reasürans alanındaki ruhsat talebi için ilave 1 milyon lira sermaye şartı geldi. Pay senetlerinin tamamının ise nama yazılı olması gerektiği belirtildi.

Brokerler tarafından tesis edilecek merkez dışı teşkilat için de ilave asgari ödenmiş sermaye miktarı 25 bin liradan 250 bin liraya yükseltildi.

Kararda; kurumun, brokerlerin faaliyetlerini denetleme ve gerektiğinde durdurma yetkisi olduğu vurgulanarak, brokerlerin hukuki ve mali şartlara uymaması durumunda ruhsatlarının iptal edilebileceği belirtildi.

Ayrıca kurumun, belirli maktu ve nispi tutarları değiştirme yetkisinin de olduğu kaydedilerek, söz konusu değişikliğin Türkiye İstatistik Kurumu tarafından açıklanan yıllık yurt içi üretici fiyat endeksi artış oranına göre güncelleneceği duyuruldu.

# Trafik sigortası baz primlerinde Şubat'ta da %10 artış olacak

Zorunlu Trafik Sigortası prim ücretlerinde artışa gidildi. SEDDK'nın aldığı karara göre, 2024 yılı Ocak ayında araç grubu ve kullanım türüne göre uygulanan baz primler 2024 yılı Şubat ayı için %10 artırılacak.

Genelgeye göre, 14/7/2007 tarih ve 26582 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk Sigortasında Tarife Uygulama Esasları Hakkında Yönetmeliğin Geçici 11'inci maddesinin ikinci fıkrası uyarınca 2024 yılı Ocak ayında araç grubu ve kullanım türüne göre uygulanan baz primler, 2024 yılı Şubat ayı için %10 artırılarak uygulanacak.

1 Şubat 2024 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere yayımı tarihinde yürürlüğe giren genelge hükümleri, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu Başkanı tarafından yürütülecek.

# TSB'den depremde vefat edenlerin mirasçılarına önemli duyuru

Türkiye Sigorta Birliği (TSB), 6 Şubat 2023'te Kahramanmaraş'ta yaşanan deprem felaketi nedeniyle hayatını kaybeden vatandaşların mirasçılarına yönelik önemli bir duyuru paylaştı. Birlik, hayatını kaybeden vatandaşların adına düzenlenmiş hayat sigortası ve ferdi kaza sigortası poliçeleri varsa vefat etmiş kişinin mirasçısının bu poliçeler kapsamında tazminat hakkı bulunabileceğine dair hatırlatmada bulundu. Duyuruda ek olarak, e-Devlet ile Sigorta Bilgi ve Gözetim Merkezi (SBM) web sitesinden sorgulama yapılarak vefat eden kişiye ait hayat sigortası ve ferdi kaza sigortası poliçelerine ulaşılabileceği ve hak sahibi olunan tazminatla ilgili sigorta şirketine başvurularak talepte bulunabileceği de belirtildi.

## DİJİTAL MÜZİK LİSTELERİ



**MERT DEMİR** Şarkıcı ve şarkı yazarı kimliğinin yanı sıra birçok farklı tarzı müziğinde birleştirerek yerli müzik sahnesindeki yükselişine devam eden Mert Demir, 'Ateşe Düştüm' şarkısıyla müzik listelerinin ilk sırasında.



**XAVI** Meksika ve ABD kültürlerinin karmasını şarkılarına yansıtan şarkıcı, R&B, pop ve urban tarzını geleneksel Meksika müziğiyle birleştiriyor. Müzik kariyerinde başarılı bir yükseliş gerçekleştiren Xavi, müzik listelerinde bir numaraya yükseldi.

### YERLİ

1. Ateşe Düştüm- **Mert Demir**
2. Yakışıklı- **KÖFN, Simge**
3. Ağlama Ben Ağlarım- **Canozan**
4. Margiela- **Ezhel**
5. Salla Salla- **BLOK3**
6. İlle de Sen- **Muti, Azer Bülbül**
7. Fark Ettim- **Semicenk**
8. Tutun Sen Bana- **Yüzyüzeyken Konuşuruz**
9. Rüya Gibi- **Dedublüman, Mavzer Tabancas**
10. Gitme- **Reynmen**

Kaynak: Spotify

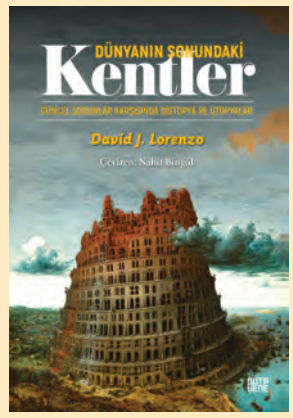
### GLOBAL

1. La Diabla- **Xavi**
2. Greedy- **Tate McRae**
3. Lovin On Me- **Jack Harlow**
4. Cruel Summer- **Taylor Swift**
5. One Of The Girls- **The Weeknd, JENNIE, Lily-Rose Depp**
6. My Love Mine All Mine- **Mitski**
7. Stick Season- **Noah Kahan**
8. Seven- **Jung Kook, Latto**
9. Paint The Town Red- **Doja Cat**
10. LUNA- **Feid, ATL Jacob**

## AKTÜEL / KİTAP

### Dünyanın Sonundaki Kentler

**David J. Lorenzo**




Eser, distopya ve distopik bilim kurgu gibi türler ile bunlardan uzak durmaya çalışan geniş kitlelere hitap eden ütopyacı edebiyatı kıyaslamalı biçimde ele alıyor. Yazarın amacı ise okuyucuları bu sorular hakkında yeniden düşünmeye teşvik etmek. Nerede durduğumuzun, hangi varsayımlara sahip olduğumuzun, hangi analizleri kabul ettiğimizin, en çok neden korktuğumuzun farkında olmak. Çünkü bu farkındalık içinden geçmekte olduğumuz türden kaotik bir dünyada sahip olunacak çok değerli bir bilgidir.

### Yük Gemisinde Bir Yolcu **Nur Dolay**




Gazeteci, yazar, sosyolog, gezgin Nur Dolay'ın kaleminden yeni bir kitap. Avrupa'dan Güney Amerika'ya 50 gün süren bir gemi yolculuğu. Deniz sevgisini müthiş bir gözlem yeteneği ile birleştiren yazar, her zamanki akıcı üslubuyla okuyucuyu Afrika sahillerinden Brezilya ve Arjantin limanlarına taşıyor, denizcilerin ve liman işçilerinin yaşamlarına ışık tutuyor, küreselleşmeyle önem kazanan gemi taşımacılığının çevreye olan etkilerine değiniyor. Sadece bir deniz yolculuğu değil anlatılan, aynı zamanda yaşadığımız yeni dünya düzeninin de sorgulanması. Das Kapital'den James Brown'a ve herkesin gözetlendiği modern sistemlere, bilgi ve düşüncelerle dopdolu bir gezi kitabı.

### Taş, Kâğıt, Makas **Maksim Osipov**




Tedavi için Amerika'ya giden hastalara uçak yolculuklarında refakat eden genç bir doktor... Müzik ve tarih bilgisini artırmak için özel öğretmen tutan bir işadamı... Kaderin Rusya'nın uçsuz bucaksız taşrasına, kimi zaman da Rusya'nın dışına savurduğu kişiler: Taşra siyasetçileri, öğretmenler ve din adamları, Orta Asya ülkelerinden gelmiş işçiler, günümüz Rusyası'nı terk etmekle etmemek arasında kalmış aydınlar, hepsinden önce de her gün türlü türlü hikâyeye tanık olan hekimler. Uzun yıllar Moskova'ya yüz elli kilometre mesafedeki Tarusa şehrinde hekim olarak çalışmış olan Maksim Osipov, Sovyetler Birliği'nin dağılmasından sonraki dönemin Rus hayatına dair acı tatlı öyküler anlatıyor.

ONLINE GÖSTERİM/ MÜZE / DİNLETİ




### KAHVERENGİ YOL PANOLARI | DERYA BİGALI

Gazeteci Emrah Kolukısa'nın çeşitli isimlerle sohbet ettiği Kahverengi Yol Panoları'nın bu bölümündeki konuğu, Akbank Sanat Genel Müdürü Derya Bigalı. Bigalı'nın Akbank Sanat'ın Caz Festivali'nden ve gelecekteki yeni etkinliklerinden konuştuğu bu bölüme QR kodu okutarak ulaşabilirsiniz.



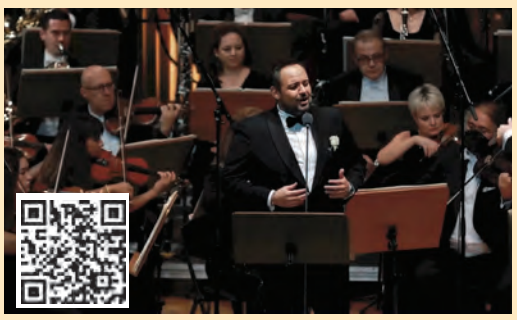

### BİR KİTAP BEŞ SORU | BÜYÜKADA: MORİS DANON KOLEKSİYONU

Bir Kitap Beş Soru'nun bu bölümünün konuğu mimar ve yazar Büke Uras. Uras'ın Büyükada'nın fotoğraf ve görsellerinden yola çıkılarak hazırlanan "Büyükada: Moris Danon Koleksiyonu" kitabını anlattığı bu bölümü QR kodu okutarak izleyebilirsiniz.




### COĞRAFYADAN KÜLTÜRE BAĞ| KAPADOKYA VE MİMARİSİ

Kültürel olguların coğrafya ve insan ile bağlarının bilimsel temellerle irdelenip açıklandığı "Coğrafyadan Kültüre Bağ" programı, TRT2 Youtube kanalında yayında. Tabiat ve insan iş birliğiyle bugüne ulaşan Kapadokya'daki mimarinin anlatıldığı bu bölüme QR kodu okutarak ulaşabilirsiniz.



### 100. YIL GALA KONSERİ

İş Sanat, Cumhuriyet'in 100. yılına özel bir konserle salonunun kapılarını açtı. Murat Karahan ve orkestra şefi Tolga Atalay Ün'ün yer aldığı konserde, Cumhurbaşkanlığı Senfoni Orkestrası da yer aldı. Sevilen opera aryalarından türkülere uzanan zengin bir repertuvara sahip bu konsere QR kodu okutarak erişebilirsiniz.




### TAM YERİNDEN: İSTANBUL'A PANORAMİK BAKIŞIN TARİHİ

Panoramik resim ve fotoğraflar üzerinden, İstanbul'un temsil tarihini yeni açılarla değerlendirmeyi amaçlayan sergi, "panorama" formunun geçmişini eleştirel bir çerçevede, farklı boyut ve bağlamlarıyla ele alıyor. Küratörlüğünü Çiğdem Kafescioğlu, K. Mehmet Kentel ve M. Baha Tanman'ın yaptığı sergiyi QR kodu okutarak gezebilirsiniz.

### ERARTA ÇAĞDAŞ SANAT MÜZESİ

Müze, 2010 yılında kapılarının açılmasından bu yana ülkenin dört bir yanından 300'den fazla sanatçının 2 bin 800 eserini koleksiyonuna dahil etti. Kalıcı koleksiyon sergisi, resimlerden video sanatına kadar çok çeşitli çağdaş görsel sanatların yanı sıra Erarta'nın benzersiz projelerini de sergiliyor. Müze, her yıl yaklaşık yarım milyon ziyaretçi ağırlıyor. Rusya'nın en büyük özel çağdaş sanat müzesini QR kodu okutarak keşfedebilirsiniz.





**FARUK ÖMRÜUZAK**
fomruuzak@yahoo.co.uk

# Binin yarısı beşyüz

**SON** iki yazımı "aforizmalar" üzerine yazdım. Neydi aforizmalar? Kısaca bilge kişilerin tarihe geçmiş özlü sözleri... Yaşanmışlıkların derin izlerini taşıyor aforizmalar. Çoğunun felsefi derinlikler taşımasının yanı sıra; kıvrak zekanın ön plana çıktığı aforizmalarda mizah ağır basıyor. Zaten mizah, zekanın zekatı değil midir?
Bir çok düşünürün kitaplara konu edilen aforizmaları var. Aslında şiirler de bir nevi aforizma. Tabii aforizmaların şiir yoluyla dile getirilmesi büyük yetenek gerektiriyor. Eğer hayattan bir şeyler çıkarabilirsek, biz de aforizma sahibi olabilir, karizmamıza bir de aforizma ekleyebiliriz. Şaka, şaka ... Şaka ama, sağımıza solumuza baktığımızda böyle kişilerin çevremizde hiç de az olmadığını görebiliriz. Taş olmadan baş yaranlardan bahsediyorum. Ne demiş Koca Yunus;

*İlim, ilim bilmektir,*
*İlim, kendin bilmektir.*
*Sen kendini bilmezsen,*
*Bu nice okumaktır.*

Bir de deyimler var. Deyimler de aforizmalara benziyor ama sahipleri belli değil. Genellikle bir metafor, benzetme gibi bir anlatımla bir durumu kısaca ifade etmek için kullanılan anonim sözcük veya tümceler. Tabii ki anlamları ile ilgili bilgi sahibi olunması önemli. İşte bunlardan bir tanesi de, ***"Binin yarısı beş yüz, o da biz de yok."***
***"Tasalanmana gerek yok"*** anlamında kullanılan bir avunma sözü. Gerçi günümüzün ekonomik yapısı çerçevesinde yarısı cebimizde olsa da bir anlam ifade etmiyor ya...
Bu deyimi neden kullandım? Mesleki yaşantıma adapte etmek için... Bini onla kısaltırsak yüz, onun yarısı da elli eder. Bu yıl mesleki hayatımın 50'inci yılını idrak ediyorum. 100 yıllık Cumhuriyet dönemi sigortacılığının 50 yıllık ikinci yarısını bilfiil doya doya yaşadım. Yani yüzün ellisi bende var. Tanrım olmayanlara da versin.
Tam 50 yıl önce Şubat ayında mensubu olmaktan gurur duyduğum Sigorta Murakabe Kurulu'nda başladı sigortacılık hayatım. Bu süre içinde ülkemin bana sağladığı imkanlarla Londra'da Chartered Insurance Institute ve Zürih'te Swiss Insurance Training Center'de İleri Derece Sigortacılık Eğitimleri aldım. 10 yılı aşkın müfettişlik hayatımdan sonra özel sektöre geçip 16 yıl sigorta şirketi genel müdürlüğü yaptım. 2000 yılı sonrası Assist Line genel müdürlüğü görevini üstlendim. Sonrasında da 40 yılı aşkın bir süre önce öğrenciliğini, hala eğitmenliğini yaptığım Türk sigorta Enstitü'sünün yöneticileri arasında yer aldım. Çok önemli hocalarımdan dersler aldım, çok önemli yöneticilerin hocalığını yaptım. Aktif sigortacılığım sırasında sektörün başta Türkiye Sigorta Birliği ve Türk Loydu önemli kurumların yönetim kurullarında görev yaptım. Başta sağlık sigortaları olmak üzere sektöre yenilikler getirdim.
Bu profesyonel faaliyetlerimin dışında amatör ruhla ama profesyonel anlayışla eğitim faaliyetlerimi hala yürütüyorum. 35 yıldır İstanbul Üniversitesi'nde sigortacılık dersleri veriyorum. 15 yıla varan bir süre de Marmara Üniversitesi Sigortacılık ve Aktüerya Bölümlerinde ders verdim. Segem eğitimlerinde "eğitimcinin eğitimi" ve bilfiil eğitim verme görevlerini üstlendim. Bahçeşehir Üniversitesinde ve Yeditepe Üniversite Sigortacılık Bölümü'nde (İngilizce) ve Yıldız Teknik Üniversitesi'nde sigorta dersleri verdim. Halen Bilim Üniversitesi'nde ders vermeye devam ediyorum.
Başarıya giden yol bilmekten geçer. Yaptıklarımın hiçbirisini başarılı olmak için değil, ülkemden aldığımı, ülkeme verebilme sorumluluğu içinde yapmaya çalışıyorum ve yapmaya devam edeceğim. 50 yıllık mesleki hayatımda edindiğim bilgi ve deneyimleri genç meslektaşlarımla paylaşmaktan mutlu oluyorum.
Bu nedenle yüzün ellisi bende var; bununla da avunmuyorum, bir Cumhuriyet Dönemi sigorta çalışanı olarak övünüyorum.
Ne demiş Koca Yunus;

*Bilmeyen ne bilsin bizi,*
*Bilenlere selam olsun.*

İstanbul, 22 Ocak 2024



**ALİ ERÜL**
alierul@gmail.com

# Rutinler

**YAŞAM** paylaşımlı bir süreç. Gerek manevi, gerek de maddi konularda; gerek özel yaşamda, gerekse de iş hayatında hep bireyler arası ilişkiler ve yardımlaşmalar, iş birlikleri söz konusu. Ama öte yandan birilerinin yaptığım her şeyin içinde olması, her şeyin içinde olmalarını da geçtim, bunu bir rutin şeklinde yapmaları beni oldum olası rahatsız eden bir şey.
Ben kendi rutinlerimden bile sıkılırken bir de başkalarının planlı ve otomatik eylemleri daha da sıkıntılı.
Her gün yapmak zorunda olduğum küçük iş serileri var, ofiste veya evde. Bunların çoğu da zamana karşı ve hızlıca yaptığım şeyler. Kendimce bu süreçlerdeki küçük işlerin sırasını değiştiriyorum rutinden kaçınmak için. Evden çıkarken son iş evin kapısını kapatmak, bu değiş(e)mez; ama ondan bir önceki iş bazen ayakkabımı giymek, bazen montumu, bazen de kısa bir havalandırma için açılan camı kapatmak gibi.
Rutinden mi kaçıyorum, çoğu birbirinin aynı olan günleri mi tatlandırıyorum biraz, ya da bana özel ruhsal bir durum mu bilmiyorum ama açıkçası çok da önemli değil.
Her gün aynı güne başlamak çok yıpratıcı. Benzer şekilde her günün birbirinden çok farklı uçlarda olması da bir o kadar zorlayıcı.
İnsanlara yakın olmayı seviyorum, dışa dönük bir insanım kesinlikle. Aile büyüklerim, yetiştiriliş tarzım, okuduğum okullar, çalıştığım kurumlar, yapmayı sevdiğim işler, sıkça içinde olduğum arkadaş grupları...Hepsi sosyal bir bütünlüğü oluşturuyor aslında. Ama dışa dönük olmak demek demirlemeye müsait binlerce koyu olan bir Ege sahil şeridi olmam demek değil.
Bu prensibim de masada hararetli konuşmaya dalıp gereksiz yere tabak değiştiren garsondan en ciddi iş toplantısında anlatmaya çalıştığım bir şeyi lüzumsuzca, zamansızca sulandırmaya çalışan o şirket yetkilisine uzanan bir spektrum.
Belki de bu yüzden siyasi tercihlerim, eğitim geçmişim, dine bakışım, taraftarı olduğum takım vs. hiçbir zaman ilk planda yansıttığım, gösterdiğim yönlerim değil.
Çünkü her zaman olmasa da sıkça bu alt kimlikler ön plandaki konuyu, sorunu ya da bulunması gereken çözümü ertelemeye çalışan, sulandıran rutinler.
Ben de yazıyı sulandırmayayım. Rutin kelimesini düzenli yapılan işler kadar bilerek ya da farkında olmadan düzeni/ritmi bozmaya yönelik eylemler için de kullanıyorum.
Sabahları evde iki fincan kahve içmeden güne başlayamama huyumdan sıkılıp evden çıkış işlerimin sırasını değiştirmem gibi.
Yani bir birey, bir kurum hem davranış ve tepkileri ile öngörülebilir olacak, hem de aynı şeyleri yaparken kendini yapay, tekrarlıyor ya da gündemi değiştirme çabasında göstermeyecek.
Bir de bu davranış ve tepkiler ne kadar tekrarlanırsa o kadar da değersizleşiyor benim gözümde. Her gün öğlen civarı al bunu diye promosyon iletisi gönderen o yemek sipariş sitesi mesela. Veri madenciliği, yapay zeka derken gitgide can sıkıyor bu robotik hareketler.
Diyeceksiniz ki başka derdin yok da bunlara mı takıyorsun. Evet öyle, çünkü her birimizin yaşamları çok değerli ve gündelik uğraşımız içinde kendimizi değerli ve önemli hissetmemiz için hem kendimize özel, hem de düşünüldüğümüzü belli eden durumsal ve farklı bir şeyler görmeliyiz.
Sürekli aynı taktik ve varyasyonlarla oynayan bir spor takımı düşünün. Rakiplerinin bunu kısa sürede çözüp gerekli önlemleri alması bir yana hem oynayanlar hem de izleyenler için ne kadar sıkıcı bir düşünün.
Oysa bu örnekteki rutin kazanma arzusu olmalı mesela, ya da en kısa sürede, en az pas alışverişi ile skoru elde etmek.
"Burada ödediğimiz hesabın her zaman karşılığı var" düşüncesi de rutin, "bakalım bugün bize hangi yemeği önerecek" alışkanlığı da. İnsanlar düşünsünler, problem çözsünler, yaratıcı olsunlar, rutinleri de bu olsun mesela. Salt nefes aldıkları için bir düzen içinde olduklarını kabullenmek zorunda kalmasınlar.
Görüşmek üzere,

DİJİTAL FİLM / DİZİ ●●●



## Beni Kandıramazsın

**Yönetmen:** Danny Brocklehurst
**Senaryo:** Danny Brocklehurst
**Oyuncular:** Michelle Keegan, Adeel Akhtar, Richard Armitage
**Türü:** Gerilim
**Platform:** Netflix

Maya Stern, kocası Joe'nun vahşice öldürülmesini atlatmaya çalışan genç bir kadındır. Maya, küçük kızını gözetlemek için evine kamera kurdurur ve evinde tanıdığı bir adamı görünce şok olur. Bu kişi öldüğünü sandığı kocası Joe'dur. Bu sırada birçok sorunla boğuşan dedektif Sami Kierce, Joe'nun gizemli ölümüne ilişkin cinayet soruşturmasını yönetir. Maya'nın yeğenleri de birkaç ay önce annelerinin öldürülmesiyle ilgili gerçeği bulmaya çalışmaktadır. İki vaka birbiriyle bağlantılı mıdır?



GERİLİM / FİLM ●●●

## Kar Kardeşliği

1972'de bir ragbi takımını Şili'ye götürmek üzere havalanan Uruguay Hava Kuvvetleri'ne ait 571 sefer sayılı uçuş, And Dağları'nda bir buzula çarparak bir felakete sebep olur. 45 yolcudan yalnızca 29'u çarpışmadan sağ kurtularak kendilerini dünyanın en zorlu ortamlarından birinde bulur ve hayatta kalabilmek için akılalmaz yöntemlere başvurmak zorunda kalır. Film, Netflix'te.



DRAM / FİLM ●●●

## Senden Bana Kalan

Hawaii'li zengin toprak sahibi Matt King, eşi Elizabeth ciddi bir tekne kazası geçirip, yaşam ünitesine girdikten sonra tüm hayatını yeniden gözden geçirmeye karar verir. İki genç kız babası olan Matt, kızlarını alıp Kauai'ya bir tatile götürür. Geçmişini ve geleceğini yeniden değerlendiren Matt, ailesinden kalan büyük mal varlığını satma kararı alır. Film, Netflix'te.



DRAM / DİZİ ●●●

## Berlin

La Casa de Papel'in spin-off dizisi olan Berlin, asıl adı Andres de Fonollosa olan Berlin karakterine odaklanıyor ve onun büyük soygundan önceki karmaşık hikâyesini anlatıyor. Altın çağını yaşayan Berlin, en büyük planlarından birini hayata geçirerek bir gecede 44 milyon euro değerinde mücevher çalmak için Paris'te bir çeteyle bir araya gelir. Diziyi, Netflix üzerinden izleyebilirsiniz.



# Kayıp Şehir

**Yönetmen:** Aaron Nee, Adam Nee
**Senaryo:** Oren Uziel, Dana Fox
**Oyuncular:** Sandra Bullock, Channing Tatum, Daniel Radcliffe
**Türü:** Macera
**Platform:** Netflix

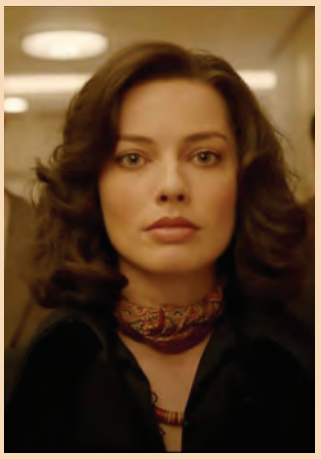
Loretta Sage, kendisini kahraman karakter "Dash"i canlandırmaya adayan kapak modeli Alan'ın yer aldığı, popüler aşk-macera romanlarında egzotik yerler hakkında yazar. Alan ile birlikte turneye çıkan Loretta, bu sırada eksantrik bir milyarder tarafından kaçırılır. Genç milyarder, Loretta'nın kendisini kitaplarda geçen antik şehrin hazinesine götürebileceğini düşünmektedir. Kendilerini bir anda zorlu bir maceranın içinde bulan Alan ve Loretta, antik hazineyi bulmak için birlikte çalışmak zorundadır.




KOMEDİ / FİLM ●●●

# Recep İvedik 7

Recep İvedik, şehir hayatının kaosundan bunalmıştır. Buna çözüm olarak Recep, en yakın arkadaşı Nurullah ile köye gitmeye karar verir. Köy hayatının tadını çıkarmayı uman Recep, bu sırada köy ve civar ormanlara zarar verecek olan bir projenin olduğunu öğrenir. Projeyi engellemeye karar veren Recep, köylülerle birlikte heyecanlı ve komik bir maceraya atılır. Film, Netflix'te.



GERİLİM / FİLM ●●●

# Amsterdam

Birinci Dünya Savaşı sırasında asker olan Burt Berendsen, Harold Woodman ve hemşire Valerie Voze'un yolu, askeri bir hastanede kesişir ve kısa sürede yakın arkadaş olurlar. Onların hayatı, bir cinayete tanık olmalarıyla bambaşka bir hal alır. Tanık oldukları cinayetin şüphelisi olarak görülen Burt, Harold ve Valerie, kendilerini korumak için davayı araştırmaya karar verir. Film, Disney Plus'ta.



BİLİM KURGU / DİZİ ●●●

# The Ark

İnsan ırkının hayatta kalmasını güvence altına almaya yardımcı olmak için gezegen kolonileştirme misyonları bir zorunluluk olarak başlar. Ark One olarak bilinen bir uzay aracındaki bu görevlerin ilki, büyük bir yıkıma neden olan feci bir olayla karşılaşır. Hedef gezegenlerine ulaşmalarına bir yıldan fazla süre kalan mürettebat, kendilerinin en iyi versiyonları haline gelmelidir. Dizi, Blutv'de.



**SEMA TÜFEKÇİLER**
sematufekciler@gmail.com

# Teknik Bir Vaha

**GEÇTİĞİMİZ** hafta, Beykoz 'da Türk-Alman Üniversite kampüsü içerisinde yer alan, akredite test hizmetlerinin yanında uygulamalı eğitim ve danışmanlık hizmetleri de sunan Allianz Teknik Merkezini ziyaret etme fırsatı buldum. Öncelikle belirtmeliyim ki ülkemize yapılan bu yatırım beni oldukça gururlandırdı ve geleceğe yönelik olarak da ziyadesi ile umutlandırdı.

Allianz Sigorta A.Ş.'nin iştiraki, Beykoz Gayrimenkul Yatırım İnşaat Turizm Sanayi ve Tic. A.Ş. olarak Türkiye'nin ilk akredite deprem laboratuvarı olma hedefiyle yola çıkılan Allianz Teknik Projesi'nde deprem ve yangına tepki test laboratuvarının yanı sıra, uygulamalı eğitimlerin verildiği özel simülasyon alanları da bulunmaktadır. Proje çalışmalarının tamamlanmasının ardından 15 Ekim 2019 tarihinde faaliyetlerine başlayan Allianz Teknik Deprem & Yangın Test ve Eğitim Merkezi, 01 Nisan 2021 tarihinde Beykoz Gayrimenkul Yatırım İnşaat Turizm Sanayi ve Tic. A.Ş. ismi altında AB-1601-T numarası ile Türkiye Akreditasyon Kurumu (TÜRKAK) tarafından akredite edilmiştir. Allianz Teknik, akredite olarak gerçekleştirilen test faaliyetlerinin yanı sıra deprem ve yangın konularındaki mühendislik hizmetleri ve uygulamalı eğitim programları ile de müşterilerine hizmet vermektedir.

Allianz Teknik 1 Eylül 2022 tarihi itibariyle yangın ve deprem hizmetlerinden sonra hizmet alanını genişleterek, Çevre ve İklim Değişikliği departmanını kurmuştur. İklim krizinin ciddi noktalara ulaşması ve başta AB ülkeleri olmak üzere dünya genelinde iklim krizi senaryo ve aksiyonlarının konuşulmaya başlanması ile ülkemizde de sanayilerin direkt ve endirekt olarak bu aksiyonlardan etkilenmesi kaçınılmaz olacaktır. 11 Aralık 2019 tarihinde Avrupa Komisyonu tarafından açıklanan ve iki gün sonra Avrupa Birliği (AB) Liderler Zirvesi'nde AB liderleri tarafından onaylanan Avrupa Birliği Yeşil Mutabakat kapsamındaki konulardan, ülkemizde de AB ülkelerine ihracat yapan firmalar öncelikli olarak etkilenecektir. Bu kurum, firmaların AB Yeşil Mutabakat kapsamında alması gereken aksiyonlar, risk ve fırsatları, karbon ayak izlerinin hesaplanması ve düşük karbon ekonomisine geçişteki yol haritaları için danışmanlık ve eğitim hizmetleri sunulmaktadır.




Akreditasyon, test laboratuvarlarınca gerçekleştirilen çalışmaların ve bu çalışmalar sonucunda düzenlenen test raporlarının gizlilik, güvenilirlik, tarafsızlık ve yüksek doğruluk ilkeleri altında geçerliliğini desteklemek amacıyla kurulmuş bir kalite altyapısıdır. Ziyaretim sırasında Deprem Simülasyon odası içinde 1998, 1999 ve 6 Şubat 2023 depremlerini simüle ederek bu korkunç anı deneyimleme fırsatı da buldum. Bilinçlenme açısından çok kıymetli bir deneyim.

Allianz Teknik Deprem ve Yangına Tepki Test Laboratuvarları, TS EN ISO/IEC 17025- Deney ve Kalibrasyon Laboratuvarları'nın Yeterliliği İçin Genel Şartlar Standardı kapsamında Nisan 2021 tarihinde Türk Akreditasyon Kurumu (TÜRKAK) tarafından AB-1601-T dosya numarası ile akredite edilmiş olup Türkiye'nin ilk ve tek Akredite Deprem ve Yangına Tepki Test Laboratuvarı unvanına sahiptir.

Risk farkındalığı yüksek bir toplum ve sürdürülebilir bir gelecek hedefiyle hayata geçirilmiş olan Allianz Teknik projesi ile akademik çalışmalara ve sosyal sorumluluk projelerine de destek olunmaktadır.

Dr. Ceyhun Eren ve ekibi burada gerçekten eşsiz bir merkez yaratmışlar. Deprem bölgesi olan ülkemiz ve Dünya'nın önümüzdeki dönemde karşı karşıya kalacağı iklim krizi böyle bir merkezi çok anlamlı ve değerini yüksek kılmaktadır. Bence eğitimlerini takibe alın, yüksek geri dönüşüm garantisini şahsen veriyorum.

# “Sigorta ve mobilite sektörlerinde öne çıkan girişim olmakta kararlıyız”

Yılın ilk sayısını Big Bang Startup Challenge etkinliğine ayırmıştık. İlk söyleşimizi de geçen yıl İTÜ Çekirdek Insurtech Programı'nda yer alan ve Big Bang sahnesinde en yüksek ödül kazanan ilk 3 girişim arasında yer alan Wyseye girişiminin kurucu ortağı Eren Bekin ile yaptık. Sigorta, otomotiv ve mobilite alanına odaklanan Wyseye, görüntü işleme ve yapay zekâ teknolojilerine dayalı çözümler sunuyor. Otomobillerin akıllı ve bağlantılı cihazlara dönüştüğü günümüzde, hasar ve onarım süreçlerinin de dijitalleşmesi birçok açıdan önem taşıyor. Bu amaca yönelik teknolojik çözümler geliştiren Wyseye ekibiyle sundukları ürünler, yol haritaları ve gelecek planları üzerine keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.



“Wyseye girişiminin kurucu ortağı Eren Bekin, Las Vegas'ta düzenlenen CES'teydi.”

Görüntü işleme ve yapay zekâ teknolojilerine dayalı çözümler sunan **Wyseye girişiminin kurucu ortağı Eren Bekin**, “Wyseye olarak, kurumların görüntü ve yapay zekâ teknolojilerine en kolay ve minimum yatırımla erişebilmeleri vizyonuyla yola çıktık. Sigorta ve mobilite sektörlerinde önemli bir teknoloji girişimi olarak öne çıkmak için kararlıyız” dedi.

**Merhaba Eren. Wyseye olarak yola çıkış hikâyenizi konuşarak başlayalım istersen.**
Enes ve ben, uzun süredir birlikte çalışan, birbirimizi tamamlayan bir ekibiz. En büyük gücümüz, sigorta sektöründe uzun yıllara dayanan deneyimimiz. Wyseye'ı kurmadan önce insurtech pazarında araştırmalar yapan ve sigorta teknolojileri alanında inovatif çözümler üzerine çalışan bir ekip içinde yer aldık. TUBİTAK'ın girişimci olmak isteyenlere sunduğu BİGG ve KOSGEB İleri Girişimcilik destekleri ile elde ettiğimiz kazanımlar, Wyseye'ı kurma kararı almamızda önemli bir itici güç oldu.

**Geçen yıl katıldığınız İTÜ Çekirdek sürecini de kısaca konuşalım. Nasıl bir deneyim yaşadınız?**
İyi ki İTÜ Çekirdek mezunu bir girişim olduk. İTÜ Çekirdek'e başvurmadan önce bazı soru işaretlerimiz vardı. Ancak sonrasında, bu birlikteliğin bizim için ne kadar değerli olduğunu zamanla fark ettik. Girişimlerin yaşamına devam edebilmesi için satış yapabilmesi, yatırım bulması ve tüm süreçler için ciddi bir zaman ayırması gerekiyor. Bu yolculukta sizleri anlayan kişilerin destek olması çok önemli. İşte tam bu noktada İTÜ Çekirdek süreci, girişimimiz için önemli dinamikleri doğru şekilde belirlememize yardımcı olan bir serüven oldu. Eğitimler ve mentor görüşmeleriyle çözümümüzü geliştirmeye devam ettik. Otomobil İhracatçıları Birliği'nin düzenlediği Otomobilin Geleceği Tasarım Yarışması'nda ödül kazandık. Ardından İTÜ Çekirdek'te Big Bang sahnesinde yerimizi aldık.

**Peki Big Bang sahnesinde olmak nasıl bir duyguydu?**
Big Bang sahnesini sanırım çok uzun anlatabilirim, her anı ayrı bir heyecandı. Bir girişimin mutlaka yaşaması gereken en özel anlardan birisi ve bizim için önemli bir dönemeçti.
Çözümümüzü geniş bir kitleye tanıtmak, girişimimizin bilinirliğini artırmak ve sahnede gördüğümüz ilginin bize kattığı umut gerçekten çok değerliydi. Çok önemli kurumlardan ödüller kazandık, ilk yatırımımızı Big Bang sahnesinde duyurma fırsatı bulduk. Sizlerin aracılığı ile bize ödül veren İTÜ Çekirdek paydaşı tüm kurumlara çok teşekkür ediyoruz.

**Wyseye'ı biraz daha yakından tanıyalım. Odaklandığınız problemler, sunduğunuz çözüm ve değer önerilerine kısaca değinir misin?**
Wyseye olarak, kurumların görüntü işleme ve yapay zekâ teknolojilerine en kolay ve minimum yatırımla erişebilmeleri vizyonuyla yola çıktık. Ülkemizdeki regülasyonlara uygun, kurum ihtiyaçlarına özel çözümler geliştirmekteyiz. Hasar.AI ve Dokuman.io adında iki ürünümüz bulunmakta ve bu ürünlerle sektörlerdeki yoğun operasyonları en aza indirme konusunda kurumlara destek olmaya çalışıyoruz. Bu ürünler, çalışanların daha verimli iş süreçleri oluşturmalarına ve tekrarlı görevleri Wyseye'nin farklı bakış açısıyla gerçekleştirmelerine yardımcı oluyor.

## 'AMACIMIZ VERİMLİLİK ARTIŞI SAĞLAMAK'

**Mevcut süreçte gündeminizdeki ana ürünler, projeler neler?**
Hasar.AI, özellikle sigorta ve mobilite sektörleri için özel olarak tasarlanmış bir yapay zekâ çözümüdür. Otomobillerin durumunu görüntü analizi yaparak tespit etmekte ve olası hasar durumlarında dijital bir ekspertiz sonucuyla tahmini hasar tutarını sunmaktayız. Sistem, hasarların hızlı ve doğru bir şekilde değerlendirilmesini ve kategorize edilmesini esnek bir şekilde sağlamak üzere geliştirildi. Sigorta, otomobil üreticileri, filo ve araç kiralama şirketleri, araç paylaşım platformları, asistans hizmet sağlayıcıları ve 2. el satış platformları gibi paydaşlara çözümler sunuyoruz. Dokuman.io ise, banka ve sigorta şirketlerinde manuel olarak yürütülen, yüksek hacimli doküman süreçlerini yönetmek üzere tasarlandı. Tam otomasyonla veya destek sistem olarak, çalışanların iş sürelerini kısaltmak ve birim zamandaki verimliliği artırmak amacındayız.

**Sigortacılık alanındaki ne tür kullanım senaryoları üzerine çalışıyorsunuz? Sektörün dijitalleşmesi adına neler var yol haritanızda?**
Sigorta şirketi müşterilerimizle üretim, satış sonrası hizmetler ve suistimal tespitlerinde ek faydalar üzerine çalışmaktayız. İTÜ Çekirdek paydaşlarından olan Aveon Global Sigorta ilk sigorta şirketi müşterimiz oldu. Kasko sigortalarında şirket çalışanlarına ve acentelere yönelik destek niteliğindeki süreçleri özel olarak tasarlamaktayız. Bu sayede, müşterilerin süreçlerini daha hızlı ve şeffaf bir şekilde yönetmelerine yardımcı olmakta ve aynı zamanda acentelerin operasyonlarını azaltacak bir destek platformu sunmaktayız. Bireysel emeklilik şirketlerinin satış sonrası süreçlerinde, form ve evrak takibi konusunda görüntü işleme teknolojisinin gücü ile destek sağlıyoruz. Örneğin, el yazısı ile doldurulmuş bireysel emeklilik ayrılık formlarının yapay zekâ ile analizi gibi, son kullanıcı tarafından hızlı aksiyon beklenen talepler için otonom süreçler üzerine çalışıyoruz.

**Las Vegas'da düzenlenen Tüketici Elektroniği Fuarı'na da katıldınız. Oradan öne çıkan gözlemler, tespitler neler?**
Evet, dünyanın en büyük teknoloji fuarı olan CES'e katıldık. OİB'in destekleriyle katıldığımız bu etkinlik, Wyseye'ı global arenada tanıtma fırsatı sundu. Katılımımızın odak noktası otomobil teknolojileri oldu. Bu alanda detaylı incelemeler ve önemli görüşmeler gerçekleştirdik. Tanıtılan tüm otomobillerin artık akıllı cihazlara dönüştüğünü görmek, sektördeki hızlı değişimi ve gelişimi vurguluyor. Bu akıllı cihazlarda ortaya çıkabilecek hasarlar ve tamir yöntemleri, alıştığımızın dışında yeni bir perspektif sunuyor. Ayrıca, dünya genelinde birçok pazarda iyi teknoloji geliştiren girişimlerin olduğunu fark ettik. CES sayesinde, sektördeki rakiplerimizi yakından inceleme ve global pazarda durumumuzu değerlendirme fırsatı bulduk.

**Biraz da gelecek planlarınız ve hedeflerinize değinelim istersen.**
Sigorta ve mobilite sektörlerinde önemli bir teknoloji girişimi olarak öne çıkmak için kararlıyız. Bu hedefe ulaşmak adına büyük bir çaba sarf ediyoruz. Yakın gelecekte, sektörün ihtiyaçlarına uygun çeşitli çözümler ve anlaşmalarla karşınıza çıkmak için heyecanlıyız. Sektöre katkıda bulunmaya ve inovasyonu artırmaya yönelik çalışmalarımızı sürdürmek için sabırsızlanıyoruz.

## 'GİRİŞİMLERE SİGORTACILIĞI ÖĞRETEBİLMEK ÖNEMLİ'

**İlave etmek istediğin bir mesaj var mı?**
Türkiye'nin teknoloji alanında öncü bir ülke olduğunu biliyoruz ve önemli bir potansiyele sahip olduğumuzun farkındayız. Insurtech pazarının gelişimi için Türkiye'de girişimcilere sigortacılığı öğretebilmek önemli bir görev. Bu noktada, sizin ve İTÜ Çekirdek Insurtech Programı'nın öncülüğünde sağlanan destekler bizlere cesaret veriyor. Türkiye'den dünya genelinde sigortacılık deneyimlerini değiştirecek çeşitli girişimler çıkacaktır. İTÜ Çekirdek Insurtech Programı'nın önemi büyük.

OKAN UTKUERİ
okan@utkueri.com



## EKOSİSTEMDEN HABERLER

# Türkiye Girişim Ekosistemi 2023 *raporu yayınlandı*

startups.watch tarafından düzenlenen "Türkiye Girişim Ekosistemi Yıllık Etkinliği" 18 Ocak tarihinde düzenlendi. Merakla beklenen "Türkiye Girişim Ekosistemi 2023 Raporu" Serkan Unsal tarafından etkinliğin açılışında paylaşıldı.
Oldukça kapsamlı hazırlanan raporda birçok değerli analiz, istatistik ve veri mevcut.
Öne çıkan bazı başlıklar ise şunlar;
✔ Startup yatırımlarında global ölçekte yavaşlama devam ediyor. 2023 rakamları global düzeyde son 5 yılın en düşük seviyesine işaret ediyor.
✔ Ülkemizde kurulu girişimlere, 2023 yılında 722 milyon dolar yatırım yapıldı. Başarıyla tamamlanan yatırım turu sayısı 325 oldu.
✔ Geçen senelere göre artış yaşanan dikeyler arasında yapay zekâ ve oyun öne çıkıyor.
✔ Ekosistemdeki öne çıkan temel ihtiyaç oluşan erken aşama girişimlerin büyümesi, ölçeklenmesi ve global düzeyde başarı yakalaması adına gerekli destekleri sağlamak.

Etkinliğin yayın kaydını QR kodu okutarak izleyebilirsiniz.

Raporun tamamına startups.watch web sitesinden ulaşabilirsiniz.

## AYIN ÖNERİLERİ

### ALONE TOGETHER




Kitapta, teknolojinin sosyal yaşamlarımızı ve içsel dünyamızı nasıl etkilediği anlatılıyor.
İnternette arkadaşlık yanılsamasına kapılıyor, binlerce arkadaş ediniyor, gerçek iletişimle karıştırıyoruz. Ancak bu amansız bağlantı yumağı derin bir yalnızlığa yol açıyor.
MIT profesörü Sherry Turkle, teknoloji arttıkça duygusal yaşamlarımızın azaldığını savunuyor ve arkadaşlar, sevgililer, aileler arasındaki değişen, tedirgin edici ilişkileri anlatıyor.

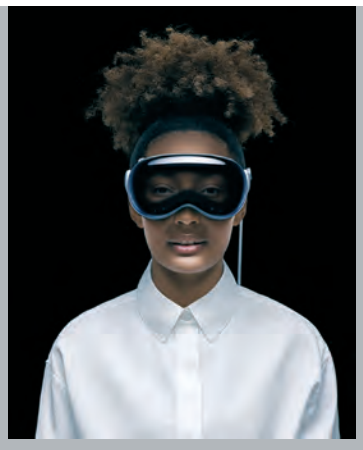
### MALCOLM GLADWELL "TERCİHLER, MUTLULUK VE SPAGETTI SOSU"

"Blink" ve "Outliers" kitaplarının yazarı Malcolm Gladwell, girişimcilerin kaçırmaması gereken bir TED konuşması sunuyor.
Bize sıklıkla doğru cevabı bulmamız söylenir. Ancak Gladwell bu kavramı çürüten bir araştırmayı paylaşıyor. Ona göre, nadiren tek bir kesin cevap vardır. Tek bir doğrunun peşinden gitmek yerine, doğru cevapların çeşitliliğini öğrenmenin ve işinizi bunların etrafında inşa etmenin önemini anlatıyor konuşma.

### DUMB MONEY




Pandeminin başladığı 2020 yılında yaşanan "Gamestop" vakasını anlatan keyifli bir film. Türkçesi "Aptal Para" olarak çevrilebilecek bu isim, Wall Street'deki büyük ölçekli paraları yöneten profesyonel fon yöneticilerinin, küçük bireysel yatırımcılar için kullandığı lakaptan geliyor. Gamestop vakası, finansal piyasalarda büyük fonların hep kazandığı ve bireysel, küçük yatırımcıların genelde kaybettiği bir düzene başkaldırı olarak değerlendiriliyor.



# Apple Vision Pro
## ön satışa sunuldu

Merakla beklenen cihazın ön satışı 19 Ocak Cuma günü Amerika mağazasında başladı. İlk teslim tarihi 2 Şubat. Beklenildiği gibi yoğun talep sonucu, yaklaşık 30 dakika içinde ilk teslimi yapılacak cihazların satışı bitti ve teslim tarihleri ileriki aylara sarkmaya başladı.
2015 yılındaki Apple Watch lansmanından uzun bir süre sonra, Apple yeni bir cihaz kategorisini satışa sunuyor. AR/ VR teknolojisi ve sanal evrenlerin geleceği dikkate alındığında, bu cihazın başarısı merakla izlenecek.
Cihazda Apple'ın yeni geliştirdiği visionOS isimli işletim sistemi var. VisionPro için geliştirilen özel uygulamalar da AppStore vitrinlerine çıkmaya başladı. Yani sadece cihaz değil, onunla uyumlu uygulamalar ve aksesuarlarla birlikte yeni bir alt ekosistem oluşuyor Apple dünyasında.
Başlangıç fiyatı 3 bin 500 dolar düzeyinde. Yüksek fiyat politikasıyla bilinen Apple için bile bu oldukça hatırı sayılır bir seviye. Apple vitrinlerindeki en pahalı ürün olmaya aday. Elbette bu Amerika satış fiyatı. Henüz Türkiye Apple mağazasında cihaza ilişkin bir bilgi yok.
apple.com adresindeki Amerika mağazasına uğramanız gerekiyor.
Kişiye özel üretilen cihazın sipariş süreci de kendine özgü. Ön sipariş vermek istediğinizde, öncelikle bilgisayarla senkronize bir şekilde Iphone veya Ipad ile girilen bir uygulama üzerinden yüz taraması yapmanız gerekiyor.
Ayrıca, gözlük kullanıyorsanız onun reçetesini de sisteme yüklüyorsunuz ve cihaz ona göre üretiliyor.

"Making Apple Vision Pro" isimli videoyu QR kodu okutarak izleyebilirsiniz.

# QNB Sigorta Startup Network Day
## etkinliği düzenlendi

QNBEYOND ev sahipliğinde düzenlenen etkinlik çok başarılı ve verimli bir organizasyondu. Davet edilen 7 girişim ilgi çekici ve ilham verici paylaşımlarda bulundu. Sunum yapan Novus, mutlumesaj, Fitty, Searchbase, egaranti, Albert Health ve Tamamlıyo girişimleri ile birlikte, etkinliğe QNB Sigorta ve QNB Finansbank ekipleri de katıldı. QNB Finansbank Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Aras, QNB Genel Müdürü Pınar Kuriş ve üst yönetim ekibinin etkinliğin başından sonuna kadar orada olması, kurum olarak bu konuya verilen önemin güzel bir göstergesiydi.
Açılış konuşmasını yapan Pınar Kuriş, "Karşılıklı değer yaratabileceğimiz iş birliği fırsatlarını hayata geçirmek için girişimler ve startup ekosistemiyle birlikte olmaya devam edeceğiz" mesajını verdi.






# Lumnion ITC DIA Top 100 listesinde

2024 yılında yakın izlenilmesi önerilen ve global insurtech ekosisteminde öne çıkan 100 girişimi içeren ITC DIA TOP 100 raporu yayınlandı. Her yıl yenilenen liste, sektör yöneticileri ve insurtech uzmanları tarafından yakından takip ediliyor.
2024 yılı TOP 100 listesinde bizden de bir insurtech var. Risk modellemesi, tarife yönetimi ve fiyatlama alanında yapay zekâ tabanlı çözümler sunan Lumnion, bu yılın listesinde yer alan 100 girişim arasında yer aldı. Özenle seçilen 100 girişim, raporda birer sayfalık bilgilerle tanıtılıyor.

Raporu QR kodu okutarak inceleyebilirsiniz.

# CES (Tüketici Elektroniği Fuarı)

Las Vegas'da düzenlenen dünyanın en geniş katılımlı tüketici elektroniği etkinliği yine çok renkli tanıtımlara sahne oldu. CES'de lansmanı yapılan birçok ürünün arkasında yapay zekâ vardı. Bunlar arasında özellikle Rabbit r1 çok konuşuldu. Yapay zekâ tabanlı cihaz, cebinizde taşıdığınız bir kişisel asistan. Aynı zamanda öğrenen bir cihaz olan Rabbit r1, internette yaptığınız birçok işlemi sadece bir sesli komutla yerine getiriyor. Üstelik sizi daha iyi tanıdıkça, yapay zekâ tabanlı bu kişisel asistanın sağladığı faydalar da artıyor.



Bu arada CES'de çok sayıda otomobil lansmanı da yapıldı. Üretken yapay zekâ teknolojisini kullanan, bağlantılı ve elektrikli araç modelleri tüketicilere sunuldu. Bunlar arasında, TOGG'un 2025 yılında piyasaya çıkacak yeni aracı T10f de vardı.

EKONOMİK, PRATİK, TAM SENLİK

# YOLCULUK BAŞLADI!



**QCar ile yepyeni bir araç kiralama deneyimi başladı!**

QCAR, mobilite ihtiyaçlarınız için günlük, aylık ve kurumsal kiralama hizmetleriyle "Ekonomik, Pratik, Tam Senlik" bir çözüm sunuyor.

QCAR.COM.TR

QCAR MOBİLİTE