BES'E OLAN İLGİ ARTMAYA DEVAM EDİYOR

Kuruluşundan beri önemli bir gelişme gösteren Bireysel Emeklilik Sistemi, 20'nci yılını doldurdu. Emeklilik Gözetim Merkezi'nin verilerine göre Bireysel Emeklilik Sistemi'nde toplam fon büyüklüğü 700 milyar lirayı aşarken katılımcı sayısı 8 milyon 682 bine ulaştı. Sektör, 2024 yılı son çeyreğinde hayata geçirilmesi planlanan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin faaliyete geçmesiyle birlikte Bireysel Emeklilik Sistemi'ne olan ilginin daha da artacağını ve Bireysel Emeklilik Sistemi'nin tam anlamıyla tabana yayılacağını öngörüyor. ›S.15



Türkiye'nin En Çok Satan Sektör Yayını

sigortacı gazetesi

OCAK 2024 YIL: 39 / SAYI: 542 AYDA BİR YAYINLANIR

SİGORTA SEKTÖRÜ 2023 YILINDA NELER YAŞADI?



2023 yılında küresel ve ulusal ölçekte sigorta sektörünü ilgilendiren birçok olay yaşandı. Yıla henüz başlamışken 6 Şubat depremleri ile ülkece sarsıldık. Yasa boğan felakette çok sayıda can ve mal kaybı olurken deprem gerçeğine karşı sigorta yaptırmanın hayati önemini acı bir şekilde öğrendik. Depremin bilançosu 6 milyar doları sigortalı olmak üzere 105 milyar dolarlık maddi zarardı. Deprem, bu yıl 12'ncisi düzenlenen Sigorta Haftası'nda ve 2. Uluslararası Sigorta Zirvesi'nde de ana temaydı. Zirve'de işaret edilen bir diğer konu ise sigorta sektörünü ilgilendiren hedeflerin de yer aldığı Orta Vadeli Program'dı. Programda katılım sigortacılığından Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'ne, Bina Tamamlama Sigortası'ndan afet sigortasına kadar geniş ölçekte yer verilen hedefler, sektör tarafından heyecanla karşılandı. 2023'te iki önemli kurumda da bayrak değişimi oldu. Olağanüstü Genel Kurul'da Uğur Gülen TSB Başkanı olarak seçilirken, Cumhurbaşkanlığı Atama Kararı ile SEDDK Başkanlığı'na Davut Menteş atandı. Yılın en önemli olaylarından biri de SEDDK'nın mevzuata aykırı işlemleri ve kötü yönetimleri nedeniyle Gri Sigorta ve Mellce Sigorta şirketlerine el koymasıydı. Sektörde 2023 Kasım sonu itibarıyla 415 milyar 615 milyon liralık prim üretimi gerçekleşirken, 3. çeyrekte 43 milyar liralık teknik kâr elde edildi. ›S.20

"YEREL ÜRETİM DESTEKLENMELİ"

Gümrük vergilerine gelen zamlara karşı yerel üretimin desteklenmesi gerektiğini söyleyen Doğa Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, "İthal ürünlere olan bağımlılık, yerli ara malı üretimi yapan sektörlerde zayıflık yaratıyor. Maliyetlerin düşürülmesi için yerel üretim desteklenmeli" açıklamalarında bulundu. ›S.6





"SİGORTASIZ KENTSEL DÖNÜŞÜM OLMAZ"

Sigortasız bir kentsel dönüşümün gerçekleşemeyeceğini ifade eden Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, "Önümüzdeki dönemin en büyük gündem maddelerinden bir tanesi kentsel dönüşüm olacak. Burada riskleri bertaraf edecek olan ve bu binaların tamamlanmasını sağlayarak yerine koyacak olan sistem de sigortadır" diye konuştu. ›S.8



OTONOM ARAÇLARDA SORUMLULUK KİMDE?

Teknolojik gelişmelerin ulaşım alanındaki yansımalarından otonom araçların yol açtığı bir kaza sonrası sorumluluğun kim veya kimlere yükleneceğini inceleyen Prof. Dr. Samim Ünan, "Düşüncemiz, yapılacak düzenlemenin hem araç işleteni hem üreticisi hem de aracın kullandığı algoritmaları üreten firmalar için 'ağırlaştırılmış müteselsil kusursuz sorumluluk' esasına dayanan bir sorumluluk rejimi getirmesinin uygun olacağıdır" ifadelerini kullandı. ›S.30



ZORLU PİYASA KOŞULLARI 2024'TE DEVAM EDEBİLİR

Swiss Re Enstitüsü, yayınladığı son Sigma raporunda küresel sigorta piyasası açısından jeopolitik ve makroekonomik istikrarsızlık ortamının büyüme görünümünü olumsuz etkilediğini belirtiyor. Hem hayatta hem de hayat dışında kârlılık artıyor ancak hayat dışı hem zorlu hasar dinamikleriyle hem de kalıcı bir kârlılık açığıyla karşı karşıya. Swiss Re Enstitüsü, zorlu piyasa koşullarının 2024'te devam etmesinin muhtemel olacağını belirtiyor. ›S.18

BİG BANG 2023'TE 1,28 MİLYAR LİRALIK REKOR YATIRIM

İTÜ ARI Teknokent bünyesindeki kuluçka merkezi İTÜ Çekirdek tarafından bu yıl 12'nci kez düzenlenen Türkiye'nin en büyük girişimcilik etkinliği Big Bang Startup Challenge, "Cesurların Sahnesi" mottosuyla girişimcileri, yatırımcıları, kurumsal firmaları ve tüm teknoloji severleri buluşturdu. 2022 yılında 341 milyon lira tutarında ödül, nakit ve yatırımın duyurulduğu etkinlikte, Cumhuriyetin 100. yılına yaraşır yeni bir rekor kırılarak, girişimlere sağlanan kaynak tutarı toplamda 1,28 milyar liraya ulaştı. Girişimler arasında en büyük desteği alan ilk 5 girişim sırasıyla Captanomy, RumiTech, Wyseye, Newky ve Powea oldu. ›S.38



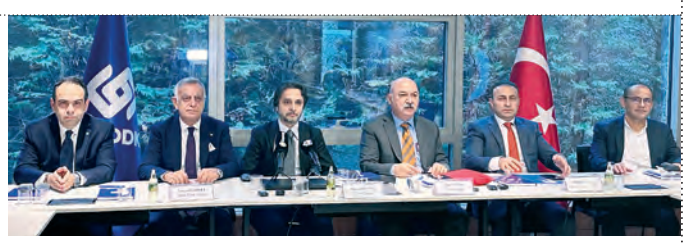


FIAT E-DOBLO 400 KİLOMETREYE VARAN MENZİL SUNUYOR

Fiat E-Doblo, 100 kW elektromotor ve 50 kW/h batarya kapasitesi ile şehir içinde 400 kilometreye varan menzil sunarken %80 batarya doluluk oranına hızlı şarj ile yarım saatte ulaşabiliyor. ›S.33

NELSON-ATKINS SANAT MÜZESİ

Antik çağlardan günümüze kadar uzanan bir tarihe tanıklık eden müze, 42 binden fazla esere ev sahipliği yapmakta. ›S.35



Gri Sigorta ve Mellce Sigorta ile ilgili bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi:

SEKTÖRE DAYANIŞMA VE SAĞDUYU ÇAĞRISINDA BULUNULDU

SEDDK tarafından Gri Sigorta ve Mellce Sigorta şirketlerine el konulmasının ardından SEDDK, TSB, Güvence Hesabı ve TOBB-SAİK tarafından 11 Aralık tarihinde düzenlenen basın toplantısında, söz konusu tedbir kararı nedeniyle oluşan mağduriyetlerin çözülmesi için hızla aksiyon alındığı belirtilerek sektöre sağduyu ile görevlerine devam etme çağrısında bulunuldu. ›S.12

SEKTÖR YAPAY ZEKÂNIN ETKİSİYLE ÖNEMLİ BİR DÖNÜŞÜMDEN GEÇİYOR

Sigorta sektörü, son yıllarda teknolojik gelişmelerin etkisiyle önemli değişikliklere uğradı. Bu değişimin başında ise yapay zekâ teknolojilerinin sigorta süreçlerine entegrasyonu geliyor. Sigortacılar, süreçlerinde teknolojinin olanaklarından faydalanarak başarıyı yakalayabilirler. ›S.10



aveon

ACENTE VE MÜŞTERİ DOSTU SİGORTA








**Yüzbinlerce müşterimiz,
1400 acente ve brokerimiz,
acentelerimize açtığımız yüzlerce
kurum anlaşmamız ile
"Acente ve Müşteri Dostu" misyonumuzu
gururla 2024'e taşıyoruz.**

**Bizi tercih eden tüm acente, broker ve
müşterilerimize sonsuz teşekkürler!**

Ray Sigorta 2024'e çok güçlü bir şekilde giriyor

Sigorta sektörü, zorlu geçen 2023 yılını geride bırakırken, Ray Sigorta 2023 yılında da istikrarlı bir şekilde kârlı büyümesini sürdürdü. 2024 yılı için ise konuşulan felaket senaryolarının aksine, **Ray Sigorta Genel Müdürü Koray Erdoğan**, "Yeni seneye yeni organizasyonumuz, enerjimiz, finansal gücümüz ve bu ülkeye çok inanan sermayedarlarımızla çok güçlü bir şekilde giriyoruz" dedi.



Sigorta sektörü için elim Kahramanmaraş Depremi ve ekonomik dalgalanmaların gölgesinde geçen 2023 yılını geride bırakırken Ray Sigorta, 2023 yılında da istikrarlı bir şekilde kârlı büyümesini sürdürdü. 2023 yılında 65'inci yılını kutlayan Ray Sigorta, köklü kurum tecrübesini geleceğin sigortacılığı ile buluşturarak 2024 yılında da sektörde ezber bozmaya devam edecek. 2023 yılının sektör için zor bir yıl olduğunu belirten Ray Sigorta Genel Müdürü Koray Erdoğan, "Sektör bu sene zorlu bir sınavdan geçti. 6 Şubat Depremi, sigorta sektörü için çok zorlu bir sınav oldu. Hepimiz öncelikle bölgedeki vatandaşlarımızın ve acentelerimizin yaralarını sarmaya çalıştık. Ancak bu deprem, bize bir kez daha öz kaynak yapıları güçlü, sağlıklı bir plasman yapısına ve aynı zamanda ihtiyatlı bir yatırım stratejisine sahip şirketlerin sektörde uzun vadeli var olabileceğini gösterdi. Biz Ray Sigorta olarak sağlam finansal yapımızla 2018 yılından beri devam eden büyüme trendimizi bu sene de istikrarlı bir şekilde kârlı büyüme ile sürdürdük" diye konuştu.

'İSTİKRARLI OLMAYAN BAŞARI TESADÜFTÜR'

Büyümenin her şirketin temel hedeflerinden bir tanesi olmakla birlikte, kendileri için yeterli bir kriter olmadığını söyleyen Koray Erdoğan, "Her zaman altını çizdiğim gibi, kârlı, sürdürülebilir ve dengeli bir portföy ile içeriği oluşturulan büyüme çok daha değerli" dedi. 2023 yılında 65'inci yılını kutladıklarının altını çizen Koray Erdoğan, 2024 yılına güçlü ve alanında deneyimli bir üst yönetim kadrosu ile giriş yaptıklarını ve Ray Sigorta olarak stratejik hedefleri doğrultusunda organizasyon yapısını uçtan uca değiştirerek yeni hedeflere çok güçlü bir şekilde hazır olduklarını belirtti. Bu hedefler için dağıtım kanalları ile güven ve iletişime dayalı olan iş birliklerini 2024 yılında da geliştirerek birlikte yol alacaklarının da altını çizen Koray Erdoğan, acenteleri için çok yenilikçi ve fark yaratacak projelerin çok yakın zamanda hayata geçirileceğinin de müjdesini verdi.

'KİŞİSELLEŞTİRİLMİŞ ÜRÜNLER SUNMAK ARTIK KAÇINILMAZ'

Koray Erdoğan, sözlerine şöyle devam etti: "Acentelerimize ve müşterilerimize alternatifli çözümler sunabilmek için çalışmalarımıza devam ediyoruz. 2024 yılının ekonomik açıdan zorlu bir yıl olacağı hepimizin malumu. Bu nedenle, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda kişiselleştirilmiş yeni ürünler sunmak artık kaçınılmaz. Bu doğrultuda hazırlamış olduğumuz yeni ürünlerimizin de lansmanını kısa süre sonra yapacağız. Acentelerimizin ürünlerimizi müşterilerimize daha kolay sunabilmeleri için mevcut ve yeni ürünlerin satış ekranlarında sadeleştirme çalışmalarımızda da sona gelirken, acente mobil uygulamamızı da çok yakın zamanda hizmete alacağız. Özetle ailemizin bir parçası olarak gördüğümüz iş ortaklarımızın operasyonel süreçlerini kolaylaştırarak kendilerine daha iyi hizmet sunmak için yoğun mesai harcıyoruz."

2024'ÜN ANAHTAR KELİMELERİ 'DENEYİM' VE 'TUTARLILIK'

2024 yılı için hazır olduklarını belirten Koray Erdoğan, "2024 yılı deneyimli şirketlerin stratejilerini hayata geçirebileceği ve son dönemde tutarlı hareket eden, iş ortaklarına kötü sürprizler yaşatmayan şirketlerin meyvelerini toplayacağı, başarılı olacağı ve pozitif ayrışacağı bir yıl olacak. Ray Sigorta olarak biz 2024 yılına hazırız. Bu seneyi deneyimimiz, dengeli portföy yapımız ve güçlü iş ortaklarımız ile çok başarılı olarak geçireceğimize inancım tam ve hedeflerimiz çok büyük" şeklinde konuştu.



EY 2024 yılının en önemli 10 jeopolitik gelişmesini açıkladı:

Şirketler 2024 yılında başarılı olabilmek için jeostratejik gelişmelere uymalı

EY (Ernst & Young), jeopolitiğin önümüzdeki yıl işletmeleri nasıl etkileyeceğini inceleyen 2024 Jeostratejik Görünüm raporunu yayımladı. Rapora göre; şirketlerin 2024 yılında başarılı olabilmek için iş modellerini, stratejilerini, tedarik zincirlerini ve sürdürülebilirlik planlarını jeostratejik gelişmelere göre uyarlamaları gerekiyor.

EY 2024 Jeostratejik Görünüm raporuna göre, 2024 yılında jeopolitik ortamın belirleyici özelliklerinden biri çok kutupluluk olacak.
Giderek karmaşık hale gelen küresel sistemi daha fazla sayıda güçlü aktör yeniden şekillendirecek. Büyük güçler olarak adlandırılan AB, ABD ve Çin, küresel işleyiş ortamını şekillendirmeye devam edecek.
Hindistan, Suudi Arabistan, Türkiye, Güney Afrika ve Brezilya gibi herhangi bir büyük güç veya blokla özel olarak ittifak halinde olmayan ülkeler, uluslararası gündemde daha fazla söz sahibi olacak.
Daha küçük ülkeler ve devlet dışı aktörler de sınırları yeniden çizme veya jeopolitik çoklu evrenin kendi köşelerini şekillendirme fırsatlarını değerlendirecek. Ukrayna'daki savaş ve dünyanın birçok yerinde alevlenen jeopolitik çatışmalar sadece bir başlangıç olarak görülüyor.

KÜRESEL TEDARİK ZİNCİRLERİNİN RİSKLERİ

EY 2024 Jeostratejik Görünüm raporuna göre, 2024 yılında jeopolitik ortamın ikinci belirleyici özelliği ise riskten arındırma olacak. COVID-19 salgını ve Ukrayna'daki savaş, ülkelerin küresel bağımlılıklarını ve özellikle üretimin az sayıda pazarda yoğunlaştığı bir dönemde küresel tedarik zincirleriyle dayanıklılığa ulaşmadaki zorlukları ortaya çıkardı. Hükümetler bu duruma, sanayi politikasını yeniden devreye sokarak ya da bu politikaya olan bağlılıklarını artırarak yanıt verdi. Ekonomi politikası ile dış veya ulusal güvenlik politikaları arasındaki bu bağlantı önümüzdeki yıl daha fazla görülecek.



ÜLKELER YAPAY ZEKÂDA YENİLİK İÇİN YARIŞIYOR

Yapay zekâ, 2023 yılındaki ivmesini sürdürerek 2024 yılında daha önemli hale gelecek. Hükümetler sosyopolitik risk potansiyelini azaltmak için yapay zekayı düzenleme konusunda yarışacak. Ancak politika yapıcılar eş zamanlı olarak jeopolitik olarak rekabet edebilmek için yerli yapay zeka inovasyonunu teşvik etmeye çalışacak. Sonuç olarak; yapay zeka, ABD-Çin ilişkilerinde merkezi bir dinamik olacak. 2024'te yapay zekayı yenilemek ve düzenlemek için yapılan ikili yarış, farklı jeopolitik bloklara doğru değişimi hızlandıracak.

OKYANUSLAR JEOSTRATEJİK ÖNEME SAHİP

Okyanuslar, önemi giderek artan bir ekonomik ve ulusal güvenlik kaynağı haline geliyor. Okyanusların jeopolitiği küresel zamanın ruhunda daha belirgin bir şekilde ön plana çıkıyor. Küresel mal ticaretinin %90 gibi şaşırtıcı bir kısmı deniz yolları üzerinden taşınıyor, ancak dünyanın en yoğun deniz transit koridorlarının çoğu jeopolitik bozulma riskiyle karşı karşıya. Derin deniz madenciliğinin, enerji geçişi için gerekli olan kritik minerallerin arzının en az üçte birini karşılayacağı tahmin ediliyor. Şirketlerin tedarik zincirlerini ve sürdürülebilirlik stratejilerini belirlerken okyanus jeopolitiğini göz önünde bulundurmaları gerekecek.

2024 JEOSTRATEJİK GÖRÜNÜMÜ

Güncel olaylar jeopolitik görünümde karışıklığa sebep oluyor ve önümüzdeki yıl çatışmaların artması riskini beraberinde getiriyor.
Yöneticiler jeopolitik aksaklıkları öngörmeye ve planlamaya çalışırken, 2024'te iki temel konunun gündeme alınması gerekecek. Bloklar veya ittifak ağları arasındaki artan rekabet ortamında jeopolitik güç daha da dağıldığından, ilk gündem çok kutupluluktur.
İkincisi ise ülkelerin küresel bağımlılıklarını azaltmaya yönelik politika duruşları ve ulusal güvenliğe daha fazla öncelik vermeleriyle riskten arınmadır.

ŞİRKETLERİN UYGULAMASI GEREKEN ÜÇ ADIM

Çok kutupluluk ve riskten arındırma, dünya çapındaki şirketler için hem zorluklar hem de fırsatlar oluşturacak. EY 2024 Jeostratejik Görünüm raporuna göre; önümüzdeki yıl yaşanacak belirsizliklerin önüne geçmek için şirketlerin atması gereken üç önemli adım var.

1. İş modellerine ve stratejilerine jeopolitik değerlendirmeler ekleyin.
Uluslararası sistemdeki derin değişimin yaşandığı bu dönemde, jeopolitiğin kurumsal strateji açısından önemi en üst düzeyde yer alıyor. Jeopolitik dinamikleri kurumsal stratejiye başarılı bir şekilde entegre etmek daha fazla rekabet avantajı sağlayacak.

2. Küresel tedarik zincirlerinin dayanıklılığını artırın.
Birçok şirketin tedarik zinciri süreçleri jeopolitik gelişmelere maruz kalıyor. Yöneticilerin, jeopolitik aksaklıklara karşı dayanıklılıklarını proaktif olarak artırmak için şirketlerinin işletim modelini ve tedarik zinciri stratejisini nasıl daha iyi konumlandırabileceklerini belirlemeleri gerekiyor.

3. Sürdürülebilirlik stratejilerini jeopolitik gerçeklere uyarlayın.
Çok kutupluluk ve riskten arındırma, hükümetin iklim değişikliği ve doğal kaynaklara ilişkin politikalara yaklaşımlarını etkiliyor ve bu da şirketlerin sürdürülebilirlik gereksinimlerini, maliyetlerini, rekabet fırsatlarını ve stratejisini etkiliyor. Yöneticiler, yeni politika ve düzenlemelerin yanı sıra bu politikaların gelecekte nasıl gelişebileceğine dair sinyalleri sürdürülebilirlik stratejilerine dâhil etmelidir.

› › › Ernst & Young'ın, jeopolitiğin önümüzdeki yıl işletmeleri nasıl etkileyeceğini inceleyen 2024 Jeostratejik Görünüm raporuna QR kodu okutarak ulaşabilirsiniz.

Ekonomi 2024'te negatif arz şoku ile karşı karşıya kalabilir

Dünya ekonomisi, pandemiden enerji krizine kadar son yıllarda yaşanan bir dizi şokun ardından 2024 yılında da negatif bir arz şoku ile karşı karşıya. Allianz Trade'in 2023-2025 Ekonomik Görünüm Raporu'na göre siyasi ajandanın yoğun olacağı 2024'te, artan popülizm ve birçok belirsizlik "bekle ve gör" yaklaşımını benimsenmesine, satın almadan yatırıma kadar önemli ekonomik kararların ertelenmesine neden olacak. Bunun yanı sıra jeopolitik ve ekonomik politika belirsizliği de dünya ekonomisini 2024 yılında negatif bir arz şoku ile karşı karşıya bırakabilir.

TVF | AXA SİGORTA

Tıpta dijitalleşmeyi sigorta sektörüne taşıyan AXA Sigorta'dan poliçeye dahil edilen dijital muayene cihazı ile hastaneye gitmeden kapsamlı dijital doktor muayenesi ve tedavi olanağı sizinle. Türkiye'nin en kaliteli hastaneleri ve doktorları ile uluslararası standartlarda, her yerden erişilebilir yeni nesil dijital sağlık çözümleri; limitsiz yatarak tedavi ayrıcalıklarıyla!

- Yatarak tedavi
- Dijital ayakta tedavi
- Dijital muayene sonrası ilaç giderleri ve laboratuvar hizmetleri
- İsteğe bağlı dijital check-up
- Ferdi kaza teminatları

AXA Dijital Sağlık Sigortası ile reçetenizi almak da bir o kadar kolay!

E-Nabız Entegrasyonu

Online Reçete



Dijital Ayakta Tedavi Teminatları
Dijital Muayene Cihazı

Yeni Nesil Sağlık Sigortası **Türkiye'de İLK ve TEK**

AXA Dijital Sağlık Sigortası ile

Dilediğiniz Zaman, Dilediğiniz Yerde Kapsamlı Doktor Muayenesi

Detaylı bilgi ve hızlı teklif almak için web sitemizi ziyaret edebilirsiniz.

axasigorta.com.tr · AXA Sigorta Acenteleri

“Maliyetlerin düşürülmesi için yerel üretim desteklenmeli”

Gümrük vergilerine gelen zamlara, hızla yükselen yedek parça maliyetlerine karşı yerel üretimin desteklenmesi gerekliliğine dikkat çeken **Doğa Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı**, “İthal ürünlere olan bağımlılık yerli ara malı üretimi yapan sektörlerde zayıflık yaratıyor. Maliyetlerin düşürülmesi için yerel üretime, özellikle ara mal üretimine yönelik verimlilik ve teşvik artırılmalı” dedi.

Ticari rekabetin küreselleşmesiyle ülkeler ekonomik sürekliliğini sağlamak için dış ticarette ithal ürün eğiliminden uzaklaşarak yerel üretimin desteklenmesi gayretini gösteriyor.
Doğa Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, “İthalatımızın büyük bir kısmı hammadde ve yatırım mallarından oluşuyor. 2023 Ekim ayında en çok ithalat 20 milyar 246 milyon dolarla ham madde grubunda yapıldı. 2023 yılı Ocak-Ekim döneminde ise toplam ithalat 304 milyar 27 milyon dolar olarak gerçekleşti. Özellikle sanayide maliyet yükü yaratan yedek parçalarda yerel üretime yönelmek bizi ithalatçı ülke konumundan zaman içerisinde üretim ve ihracat yapan ülke konumuna taşıyacaktır” açıklamalarında bulundu.

'YERELE YÖNELİM BAŞLADI'

Kırmızı, “2000’li yılların başından itibaren küresel ticaretin ana belirleyici unsuru ucuz, hızlı, uygun kalitede malların istenen zaman ve miktarda dünyanın herhangi bir yerinden sağlamak şeklindeyken pandemi sonrası yaşadığımız dönemde bu tutum, kritik öneme sahip mallarda ucuz ve güvenilir yerel üretim benimsenerek dış tedarikçi bağımlılığından hızla uzaklaşma prensibine dönüştü. Hızla yükselen emtia fiyatları, artan vergiler, tedarik güvenliği ve stoklama eğilimi, sektörler için tedarik zincirinde yüksek hızda yeniden yapılanma ihtiyacı doğurdu ve yerele yönelim başladı” ifadelerine yer verdi.

'İTHALATA BAĞIMLILIK AZALTILMALI'

Gümrük vergilerine gelen zamlara, hızla yükselen yedek parça maliyetlerine karşı yerel üretimin desteklenmesi



gerekliliğine dikkat çeken Nihat Kırmızı, “İthal ürünlere olan bağımlılık yerli ara malı üretimi yapan sektörlerde zayıflık yaratıyor. Maliyetlerin düşürülmesi için yerel üretime, özellikle ara mal üretimine yönelik verimlilik ve teşvik artırılmalı. Ayrıca, günümüzde teknolojik gelişim; rekabet seviyesi ve dış ticaret hacmi üzerinden ülkeler arası üstünlük farkını ortaya koymakta. Sadece üretim yapan ülke olmak değil dünya markası haline gelmek için katma değer yaratacak ve teknolojiden beslenerek geliştirilen yerel üretime yatırım yapmamız, iç kaynaklarımızı maksimum verimle kullanmamız uzun dönemli büyümede pozitif getiri sağlayacaktır. İthal girdi bağımlılığının azalması ve yerele yönelmek için tüketim malları maliyetlerine karşı yerel üretimlerin desteklenmesi ve gerekli fonların sağlanması, üretimi kolaylaştıracak kapıların açılması gerekiyor. Böylelikle ithalata olan bağımlılığın giderilerek, dinamik bir büyüme ile milli gelir ve dış ticarette istenen seviyeye adım adım ilerlemiş olacağız” şeklinde konuştu.

“Arz, fiyat kaygıları, ulaşılabilirlik ve diğer değişkenler ülkeleri dış ticaret politikalarında tutum değişikliğine itiyor. Kısıtlama, engelleme, üretim endişeleri, arz sıklığı küresel enflasyonun artışına da zemin hazırlıyor” diyen Nihat Kırmızı, ithalatı azaltacak yollardan birinin de hammadde özelinde geri dönüşüm olduğunu hatırlatarak, “İmalat sanayi iş yerleri, maden işletmeleri, termik santraller, organize sanayi bölgeleri (OSB), sağlık kuruluşları ve hanehalklarında 2020 yılında 30,9 milyon tonu tehlikeli olmak üzere toplam 104,8 milyon ton atık oluştu, toplam atık miktarı 2018’e göre %10,5 arttı. Atık bertaraf ve geri kazanım tesislerinde işlenen 127,4 milyon ton atığın 78,3 milyon tonu bertaraf edildi ve 49,1 milyon tonu ise geri kazanıldı. Toplam işlenen atık miktarı 2018’e göre %22 arttı. İthal edilen ara malların azaltılması için geri dönüşüm desteklenmeli. Enerji tasarrufu ve yeni istihdam fırsatlarını da beraberinde getirirken, ayrıca ekonomide yeni kazanımları da ortaya çıkarıyor” ifadelerini kullandı.

Doğa Sigorta'dan 2024 yılına neşeli karşılama

Doğa Sigorta, yeni yılın gelişini kutlamak için, grup bünyesindeki İstanbul Topkapı Üniversitesi’nin Spor Bilimleri Yerleşkesi, İstanbul Levent’teki Türkiye Spor Yazarları Derneği toplantı salonunda, çalışanları için bir parti düzenledi.
Organizasyonda, Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, Genel Müdür Coşkun Gölpınar, Genel Müdür Yardımcıları, Grup Müdürleri ve Doğa Sigorta çalışanları bir araya geldi. Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Kırmızı, yeni yıl dileklerini iletirken; Doğa Sigorta’nın 2024 yılında 10’uncu yılını kutlayacağına da vurgu yaptı. Kırmızı, “Doğa Sigorta olarak 10’uncu yılımızı kutlayacağımız 2024 yılında da gelişen ve büyüyen iş birlikleriyle başarılarımıza yenilerini ekleme hedefini sürdürmeye devam edeceğiz. Sektördeki pazar payımızı artırmayı hedeflerken aynı zamanda sigorta bilincinin tabana yayılarak artırılması için tüm kanallarımızla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Sizleri özverili çalışmanızdan dolayı tebrik ediyor, 2024 yılında da hep birlikte sigorta anlayışımızı daha ileriye taşıyacağımıza inanıyoruz” dedi.
Organizasyonda, her yıl olduğu gibi 5 yıl ve üzeri çalışanlara kıdem plaketleri takdim edildi ve yılbaşı hediye çekilişi düzenlendi. Doğa Sigorta çalışanları, canlı performanslar ve dj müzik eşliğinde 2024 yılını hep birlikte büyük bir coşkuyla karşıladı.







“Yurtdışı yatırımlarımızda önceliğimiz Azerbaycan”

Sigorta sektörünün genç şirketlerinden ve yurtiçi yatırımları ile adından sıkça söz ettiren Aveon Global Sigorta, 2024 yılında Türki Cumhuriyetlerin başında gelen Azerbaycan’a çıkarma yapmayı hedefliyor. Konu hakkında açıklamalarda bulunan Aveon Global Sigorta Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı A. Kerim Bağdaş, şu ifadelere yer verdi: “Şirketimiz bulunduğu fintech grubu içerisinde büyüme hızı ve satış kanalları itibarıyla önemli bir yere sahip. Bunu köklü hale getirmek ve ülke insanımıza ve kurumlarına gelişmiş ülkeler standardında hizmet vermek için de oldukça önemli yatırımları yapmaya başladık. Gözümüzü sadece ülkemiz değil Türki Cumhuriyetlere de çevirerek kan bağımızın güçlü olduğu bu ülkelerin sigorta sektörünün gelişiminde rol oynayarak kalkınmalarında ve yatırımlarımızı yaparak insurtech


Kerim Bağdaş

ekosisteminin oluşmasında yol oynamayı misyon edindik. TSB’nin 2022 yılında düzenlediği Uluslararası Sigorta Zirvesi’nde o dönemki bakanımızın ve başkanlarımızın teşviği ile Azerbaycan’dan gelen sektör temsilcileri ile tanışma fırsatı bulduk. Başta İcbari Sığorta Bürosu olmak üzere birçok sigorta şirketi üst yönetimi ile görüşmelerimizi yaparak ihtiyaçları ve öncelikleri analiz ettik. Sigorta şirketi olarak onlara ürün geliştirmede danışmanlık ya da proje geliştirmede yol göstericiliğimiz dışında insurtech teknolojileri açısından grubumuzun şirketi olan OzanSuperAPP ve OzanSuperCARD ile işbirliği imkânına da zemin hazırlıyoruz. Azerbaycan bulunduğu coğrafya itibarıyla oldukça kıymetli bir konumda. Sigortacılığın ilerlemesi de bu coğrafyanın geleceğinde risklerin kontrol altına alınması kadar halk sağlığının özel sağlık sigortaları ile desteklenmesine kadar uzanan bir ihtiyaçlar zinciri bulunuyor. Bunu en iyi şekilde desteklemek bizim için önemli bir görev haline gelmiştir. 2024 ilkbaharında Azerbaycan’dan sigorta sektör temsilcilerini İstanbul’da ağırlamak üzere bir programda planlamamız dahilindedir. Kamu kurumlarımızın yöneticilerinin da katılımı ile iki sektörün buluşmasında, bu ortaklığı sadece şirketimize değil ‘işbirliğine ben de varım’ diyen tüm şirketlerimize de bir fırsat görüyorum.”

Aveon Global’den kurumsal sürdürülebilirlik ve yeşil dönüşümde önemli adım

Finans sektörünün önemli bir kolu olan sigortacılık, her geçen gün daha yenilikçi ve duyarlı konuları gündeme alarak ülke ve sektör kalkınmasına yeni bir misyon daha eklemektedir. Son 5 yılda sektöründe lider firma ve kurumlarca yayınlanmaya başlayan kurumsal sürdürülebilirlik ve yeşil dönüşüm konularında sektörün yenilikçi ve genç şirketlerinden Aveon Global Sigorta da önemli bir adım atarak ilgili kurumsal çalışmaları ve sonuç bildirgesini kamuyouna ve kamu kurumlarına yayınlama kararı aldı.
Projenin şirket içi koordinasyonunda yer alan Aveon Global Sigorta İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Emrah Yaşar, şöyle dedi: “Geleceğimizin şekillenmesinde önemli yere sahip olan bu konuları yenilikçi ve çevreye duyarlılık hassasiyetimizle 2024 yılı gündemimize aldık. Kurumsal sürdürülebilirlik raporumuzla amacımız tüm paydaşlarımıza en şeffaf şekilde kurumsal gelişimimizin yıllık analizini sunmak olacaktır. Ülkemizin ve milletimizin gelişiminde önemli bir role sahip olan kalıcı olmayı yani sürdürülebilirliği her şirketin içselleştirmesi gerektiğini de önemle yinelemek isteriz. Diğer yandan ofislerimizdeki cihazların ürettiği kirlilik ve negatif enerjiden tutunda hayvan dostlarımıza mama bağışlarımızın yapılmasına kadar ki tüm sürecin yeşil dönüşüm uyumlu yürütüldüğünün analizini yıllık olarak kamuoyuna bildirgemizle anlatacağız. Doğaya ve her canlıya sonsuz saygı duyan şirketimiz ve çalışanlarımız olarak bu önemli adımı basın yoluyla da tüm sektörümüze ve milletimize duyurmuş olmanın haklı gururu içindeyiz. Herkese teşekkür ederiz.”


Emrah Yaşar





Aveon Global kasko müşterilerine Petrol Ofisi’nden akaryakıt hediye

Sigorta sektöründe ‘acente dostu’ mottosu ile faaliyetlerini her geçen gün arttıran ve sağladığı son başarılarla ‘müşteri dostu’ mottosunu da ekleyen, her ay farklı kampanya ve projeleri hayata geçirerek acente ve müşteri nezdinde hatrı sayılır bir üretim ve tanınırlık yakalamayı başaran Aveon Global Sigorta, müşteri merkezli kampanyalarına hız kesmeden devam ediyor. Şirket, 1 Aralık tarihinde Petrol Ofisi ile başlattığı akaryakıt hediye çeki kampanyası ile Cumhuriyetimizin 100’üncü yılını ‘’Türkiye Yüzyılı’’ ruhuna yakışır şekilde yolculadı.
Konu hakkında görüşlerini paylaşan Aveon Global Sigorta Genel Müdürü Kemal Gül, acente ve brokerlerinin gösterdiği memnuniyet ve üretime getirdiği artışın kampanyanın başarı endeksinin yüksek olduğunun göstergesi olduğunu dile getirdi. Gül, 81 il ve 922 ilçede toplam bin 900 akaryakıt istasyonu ile sektöründe lider olan Petrol Ofisi’nin kampanya ortağı olmasının ayrıca bir güç ve sinerji yarattığının altını çizdi. Kampanyanın yoğun ilgi görerek 2024 de sürdürmeyi planladıklarını vurgulayan Gül, CMO-proje mimarlarına ve Petrol Ofisi’ne teşekkür etti.


Kemal Gül

Aveon Global Sigorta’ya anlamlı bir ödül de kadınlardan geldi

Her fırsatta ‘kadın dostu’ söylemi ile öne geçen ve buna yönelik ‘Aveon Kadın’ projesini hayata geçirme aşamasında olan Aveon Global Sigorta’ya bir ödül de Kadın Dostu Markalar Platformu’ndan geldi. 6 Şubat depremi sonrasında bölgede önemli yardım projelerinde ortak hareket eden Aveon Global ve Kadın Dostu Markalar Platformu son olarak İyiliğe Bir İlmek Projesi’nde buluştular.
Kadın Markalar Platformu tarafından 12 Aralık tarihinde CVK Bosphorus’da düzenlenen ödül törenine Aveon Global Sigorta IT & Dijital Dönüşüm Genel Müdür Yardımcısı Melek Yılmaz ve Sağlık Sigortaları Müdürü Fulya Yeter katıldı. Törende ödülü alan Melek Yılmaz, şöyle konuştu:


Melek Yılmaz

“Çalışanlarının %60’ı ve yöneticilerinin %65’i kadınlardan oluşan Aveon Global Sigorta, kadın farkındalığında her zaman önde ve lider olmaya devam edecektir. 2024 yılında kadınlara yönelik daha fazla proje ve ürün geliştirecek olan şirketimizin kadın farkındalığında sektörümüze de örnek olmasını hedefliyoruz. Tüm kadınlarımızın eline, emeğine sağlık. Sonsuz teşekkürlerimizi onlara armağan ederiz.”
Kadınlara özel Tamamlayıcı Sağlık Sigortası’na yönelik ürünler geliştiren şirketin bu alandaki çalışmaları hakkında Aveon Global Sigorta Sağlık Sigortaları Müdürü Fulya Yeter ise şu ifadelere yer verdi: ”Şirket olarak Tamamlayıcı Sağlık Sigortası ve türev ürünlerde 2024 yılında özel ürünler çıkarmayı hedefliyoruz.


Fulya Yeter

Aveon Kadın ürün grubumuzu 2023 yılında planlamamıza rağmen deprem ve sonrasındaki gelişmeler sebebiyle çalışmalarımızı 2024 yılına taşıdık. Kadınlara özel sağlık hizmetleri taşıyacak olan ürünlerimiz prim olarak ve taşıyacağı + avantajlarla da tercih nedeni olacaktır.”

Şişli Belediyesi ve Quick Sigorta, kentsel dönüşümde Türkiye'de bir ilke imza atarak Bina Tamamlama Sigortası'nı kentsel dönüşüm projelerinde uygulayacak. Şişli Belediyesi'nin iştiraki olan Kent Hizmetleri A.Ş (KENTHAŞ) ve Quick Sigorta, Bina Tamamlama Sigortası'nın Şişli ilçesinde yürütülecek kentsel dönüşüm projelerinde gerçekleştirilmesi yönünde protokol imzaladı.

››› Quick Sigorta ve Kent Hizmetleri iş birliğinde Şişli'de başlatılacak olan Sigortalı Kentsel Dönüşüm Projesi ile ilgili videoya ulaşmak için QR kodu okutabilirsiniz.



Şişli'de Bina Tamamlama Sigortası ile kentsel dönüşüm başlıyor

KENTHAŞ ve Quick Sigorta, Bina Tamamlama Sigortası'nın Şişli ilçesinde yürütülecek kentsel dönüşüm projelerinde uygulanması yönündeki anlaşmaya imza attı. Wyndham Grand İstanbul'da gerçekleştirilen "Sigortalı Kentsel Dönüşüm Projesi" basın toplantısı ve protokol imza törenine; Şişli Belediye Başkanı Muammer Keskin, Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, KENTHAŞ Genel Müdürü Özcan Biçer, Quick Sigorta Genel Müdürü Eyüp Özsoy'un yanı sıra, Şişli Belediyesi Meclis üyeleri, sigorta ve gayrimenkul sektörünün temsilcileri de yoğun bir katılım gösterdi.

'İLÇE GENELİNDE RİSK ANALİZİ ÇALIŞMALARINI BAŞLATTIK'

İmza töreninde bir konuşma yapan Şişli Belediye Başkanı Muammer Keskin, ilçe genelinde yapı stoğunu incelemeye yönelik risk analizi çalışmalarını başlattıklarına işaret ederek, bu çalışmaları koordine etmek üzere Şişli Belediyesi Afet Müdürlüğü'nü hayata geçirdiklerini belirtti. Keskin, sürecin sonucu olarak Şişli Kentsel Dayanıklılık Programı'nı Türkiye'de bir ilçe tarafından yazılan ilk dayanıklılık programı olarak tarihe geçirdiklerine dikkat çekti. Bu program kapsamında da Bina Güçlendirme, Bina Yenileme ve Bölgesel Kentsel Dönüşüm adı altında üç başlık belirlediklerine vurgu yapan Keskin, sözlerine şöyle devam etti: "İçinde olduğumuz bu süreçte; 'Bina Güçlendirme Sigortası' ürününü program ortağımız olan Quick Sigorta ile birlikte geliştirmeye devam ediyoruz. Bugün ise bina güçlendirme programı konusundaki en önemli adımı atarak, Quick Sigorta ile Bina Tamamlama Sigortası'nı devreye alıp "Sigortalı Kentsel Dönüşüm" sürecini başlatıyoruz. Bina yenilemesi konusunda ise Çin'in en önemli kamu iktisadi teşebbüslerinden biri olan ve dünyanın en büyük yapım firması olan COVEC ile program ortaklığı anlaşmasını yaptık. Bu tarihi günde Şişli Kentsel Dayanıklılık Programı'na, sigortalı kentsel dönüşüm kavramını ekleyen Quick Sigorta yetkililerine, Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar'ın nezdinde teşekkür ediyorum." Törende, Başkan Keskin'in ardından söz alan Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar ise Türkiye'de Bina Tamamlama Sigortası macerasının 2013 yılında konuşulmaya başlandığına işaret ederek, "2014 yılında yürürlüğe giren birtakım mevzuatlarda yer bulmaya başladı. 2015 yılında genel şartlar yayınlanarak sigorta mevzuatında yer buldu ve 2018 yılında da Quick Sigorta'nın piyasaya "Bina Tamamlama Sigortası" ürününü arz etmesiyle de



Ahmet Yaşar

vücut buldu. Fakat o günden bugüne aslında tam anlamıyla dört başı mamur bir projeyi gerçekleştiremedik. Evet, birtakım münferit projeler gerçekleşti ama bugün lansmanını yaptığımız büyüklükte bir vizyonla bu proje ilk defa gerçekleşiyor" diye konuştu.

'DEPREMDEN KAYNAKLANAN HASAR 100 MİLYAR DOLAR'

Yaşar, sözlerine şu şekilde devam etti: "Ülkemiz bir deprem ülkesi. 6 Şubat depremlerinde, aslında 100 milyar dolarlık bir ekonomik hasarla karşı karşıya kaldı ülkemiz. Dolayısıyla 100 milyar dolarlık ülkemizin kalkınmasına harcanacak kaynak, yeniden depremin yaralarını sarmak için gidecek. Hâlbuki bu 100 milyar dolar içerisinde sigortalı hasar 5 milyar dolar civarında. Türk sigorta sektörü, hızla üzerine düşeni yerine getirerek 5 milyar dolarlık zararı karşıladı. Elbette ki canları geri getiremiyoruz ama ekonomik kayıpları karşılayabiliyoruz. Keşke sigorta bilincimiz çok daha yüksek olsaydı da biz bütçelerimizden ilave kaynak ayırmak zorunda kalmasaydık. Tamamen sigorta sistemi sayesinde bu zararı tazmin ediyor olabilseydik. Sigorta sektörümüz reasürans kapasitesiyle de bu zararı karşılayabilecek güçteydi."

'GÜVENLE YAŞAYABİLMEK İÇİN DE SİGORTAYA İHTİYAÇ VAR'

Sigortasız bir kentsel dönüşümün gerçekleşemeyeceğini ifade eden Yaşar, şunları söyledi: "Orta Vadeli Plan'da, Cumhurbaşkanlığı programlarımızda, kalkınma planımızda artık 'Bina Tamamlama Sigortası'na da yer verilmiş durumda. Şu da bir gerçek ki önümüzdeki dönemin en büyük gündem maddelerinden bir tanesi kentsel dönüşüm olacak. Çünkü insanların güvenli konutlarda yaşamaya ihtiyacı var. Güvenli konutlarda, güvenle yaşayabilmek için de sigortaya ihtiyaç var. Elbette ki gerçekleştirilen, size açıkladığımız, KENTHAŞ'ın sunduğu projeyle birçok şey düşünülmüş durumda. Ama olası risklere karşı, ön görülemeyecek risklere karşı, her zaman kötü niyetli olmayabilir, insanlar iyi niyetli iken de riskler gerçekleşebilir. Bu riskleri bertaraf edecek olan ve bu binaların tamamlanmasını sağlayarak yerine koyacak olan sistem de sigortadır. O yüzden bugün biz Şişli Belediyesi ile birlikte bu büyüklükteki bir projeyi ilk defa sunuyor olmaktan da son derece mutluluk duyuyoruz. Ülkemizin bütününde 100 binlerce konutun dönüşüm ihtiyacı var. Biz bütün belediyelerimizin, bütün sigorta şirketlerimizin bugün ortaya konulan modele sahip çıkmasını ve ülkemizin kentsel dönüşümünü gerçekleştirerek, insanımızın güvenli binalara güvenle kavuşmasını sağlamayı bekliyoruz."



Uzun vadeli ulusal kredi notu A- (tr)

Quick Sigorta'nın kredi notu yükseldi

JCR Avrasya Rating, Quick Sigorta'yı yatırım seviyesi kategorisinde değerlendirerek, uzun vadeli ulusal kredi notunu 'BBB- (tr)'den 'A- (tr)'ye revize etti. QuickSigorta'nın kredi notu, 'BBB- (tr)' seviyesinden 'A- (tr)' seviyesine yükseldi.

JCR Avrasya Rating, Quick Sigorta'yı yatırım seviyesi kategorisinde değerlendirerek, uzun vadeli ulusal kredi notunu 'BBB- (tr)'den 'A- (tr)'ye; kısa vadeli ulusal kredi notunu ise 'J2 (tr)'den 'J1 (tr)'ye revize etti ve görünümü ise 'stabil' olarak belirledi.

JCR Avrasya Rating'in değerlendirmesi ile ilgili açıklama yapan Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, not artışında; prim üretimindeki artış ile beraber pazar payındaki yükselişin ve 2023 mali yılının ilk yarısı itibarıyla teknik kârlılığı etkileyen bileşik rasyonun sektör ortalamasının altında olmasının etkin rol oynadığını söyledi. Ahmet Yaşar, JCR Avrasya Rating'in, not değerlendirmesinde; Quick Sigorta'nın iç kaynaklarla desteklenen güçlü sermaye yapısına sahip olduğu, toplanan primlerin yatırıma yönlendirilmesi yoluyla risklerin çeşitlendirilip, mali yapının güçlendirildiği tespitlerinin yer aldığını vurgulayarak, JCR Avrasya Rating'indeğerlendirmesindeki başlıkları şöyle sıraladı: "Rating bilgilendirme formunda, Quick Sigorta'nın, riski uluslararası kabul görmüş reasürörlere devretme kabiliyetine, Maher Holding'in hissedar olarak varlığına ve grup içinde yarattığı sinerjiye vurgu yapılıyor. JCR Avrasya Rating, birçok alt başlığı dikkate alarak yaptığı değerlendirme sonucunda Quick Sigorta'nın, uzun vadeli ulusal kurum kredi notunu 'BBB- (tr)' seviyesinden 'A- (tr)' seviyesine revize etti. Kredi derecelendirme notumuzdaki bu revizyon, daha da rekabetçi hale gelen sigorta sektöründeki istikrarlı konumumuzu ve toplanan primlerin yatırıma yönlendirilmesiyle mali yapının güçlendirildiğini teyit ediyor."

Quick Sigorta Sarı Kırmızı Kareler Fotoğraf ve İçerik Yarışması ödülleri sahiplerini buldu



Galatasaray Spor Kulübü Başkanı Dursun Özbek, 1905 GSYİAD Yönetim Kurulu ve dernek üyeleri ile Quick Sigorta Genel Müdürü Sayın Eyüp Özsoy'un katıldığı ödül töreninde, çok sayıda muhabirin fotoğraflarıyla katıldığı yarışmanın kazananları açıklandı. 2023 yılının Galatasaray ruhunu en iyi anlatan fotoğraf ve videolarının seçildiği törende, fotoğraf dalında Fatma Erdoğan birinciliğe, Murat Akbaş ikinciliğe ve Mesut Işık üçüncülüğe layık görüldü. Mansiyon ödülünü kazanan foto muhabirler ise Kadircan Dilli, Önder Gülen, Uğur Şenpire, Fatih Erdoğdu, Fatma Erdoğan, Hüseyin Çağlar, Ali Kemertaş, Berk Özkan ve Erhan Sevenler oldu. Yarışmada dereceye giren fotoğraflar, Quick Sigorta sponsorluğunda hazırlanan 1905 GSYİAD ve Galatasaray resmi takvimlerinde yer aldı.

'QUICK SİGORTA HER ZAMAN BİZİM DESTEKÇİMİZ'

Ödül töreninin açılış konuşmasını yapan Galatasaray Spor Kulübü Başkanı Dursun Özbek, "Bu yarışmanın şampiyonluğa denk gelmesi ayrıca güzel. Kareler geçtiğimiz yılı çok güzel yansıtıyor, hepsi birbirinden güzel ve dikkatle seçilmiş. Bu konuda desteğini bizden hiç esirgemeyen Quick Sigorta'ya da çok teşekkür etmek istiyorum. Çünkü ne zaman onlarla bu konuda istişarede bulunsak, her zaman bizim destekçimiz olarak yanımızda duruyorlar" dedi.

Quick Sigorta Genel Müdürü Eyüp Özsoy ise şunları dile getirdi: "Quick Sigorta olarak sanattan eğitime bilimden spora kadar çok geniş bir yelpazede destek olmayı önemsiyoruz. Sporu, sağlıklı bir yaşam tarzını teşvik etmenin yanı sıra, gençleri disiplinle buluşturan, takım ruhunu pekiştiren bir araç olarak görüyoruz. Öte yandan kürekten yelkene kadar sporun her branşına özel bir ilgi gösteriyoruz. Hem gençleri su sporlarına teşvik etmek hem de bu alanda yetenekli sporcuların gelişimine destek olmak, sosyal sorumluluk projelerimizin temelini oluşturuyor. Ancak şunu belirtmekte fayda var ki biz, spora olan inancımızı sadece bir logoyla değil, gerçek bir bağlılıkla yansıtmak istiyoruz. Bu destek, salt finansal bir katkı olarak görülmemeli, aynı zamanda başarı hikâyeleriyle dolu bir ortaklığın da simgesi bizim için."

'QUICK SİGORTA İLE BÜTÜNLEŞTİ'

Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar ise yarışmaya her yıl sponsor olmaktan duydukları memnuniyeti şöyle ifade etti: "Quick Sigorta'nın bu yarışmaya sponsor olarak katılması, bizim için bir gelenek haline gelmiş olan spor sevgimizi bir kez daha ortaya koyuyor. Quick Sigorta olarak sporculara verdiğimiz desteğin, parayla satın alınamayacak bir gurur getirdiğine inanıyoruz. Başta 1905 GSİYAD olmak üzere, bu organizasyona emek veren herkese teşekkür etmek istiyorum. Onların gayretleri sporun sadece bir etkinlik olmanın ötesinde yaşam biçimi olduğunu hatırlatıyor."









Araç yenileyenler takasta umduğu fiyatı bulamadı

Quick Finans'ın yayınladığı 2. El Oto Raporu'nun 2023 yılı Kasım ayı verilerinin yer aldığı güncel sayısında, sektöre dair önemli trendler paylaşıldı. SmartIQ iş birliği ile hazırlanan ve ikinci el online satış ve ihale platformlarından elde edilen verilere dayanarak üretilen raporda gerçekleşen satış fiyat ve satış hızı değişimleri değerlendirildi. Sıfır km araçlar için distribütör firmaların yaptıkları kampanyalar bireysel müşterileri cezbederken 2. el aracını takasta kullanmak isteyenler bekledikleri fiyata ulaşamadı. Aracını yenilemek isteyen bireysel müşteriler takasa 2. el araçlarını vermekte zorlanınca 2. el araçlarında fiyat indirimlerini hızlandırdı. 2. el araç piyasasında araç bolluğu artarken düşen fiyatlar satışların belli bir seviyenin altına inmesini önledi.

Rapora göre, Kasım ayında araç fiyatları bir önceki aya göre euro bazında %9 gerilerken lira bazında gerileme %2 seviyelerinde seyretti. Satışta kalma süresi geçen aya göre ortalama 8 gün daha uzayarak 65 günü aştı.

“Sektör yapay zekânın etkisiyle önemli bir dönüşümden geçiyor”

Türkiye’de sigorta sektörünün yapay zekâ teknolojilerinin etkisiyle önemli bir dönüşümden geçtiğini belirten **EY Türkiye Aktüeryal Danışmanlık Hizmetleri Kıdemli Müdürü Büşra Kodaman**, “Geleceğin dijital teknolojiye sahip sigortacıları, süreçlerinde her bir aşamanın merkezine müşterileri koyarak ve teknolojinin tüm olanaklarından faydalanarak başarıyı yakalayabilirler” dedi.

Sigorta sektörü, son yıllarda teknolojik gelişmelerin etkisiyle önemli değişikliklere uğradı. Bu değişimin başında ise yapay zekâ teknolojilerinin sigorta süreçlerine entegrasyonu geliyor. Yapay zekâ teknolojisinin sigorta sektörüne etkileri hakkında konuşan EY Türkiye Aktüeryal Danışmanlık Hizmetleri Kıdemli Müdürü Büşra Kodaman, şu açıklamalarda bulundu: “Sigorta pazarında hızla yayılan birçok yeniliği beraberinde getiren yapay zekâ, sektördeki aktörlerin rekabet avantajını artırarak süreçleri iyileştirdi. Türkiye’deki sigorta şirketleri; müşteri hizmetleri, risk yönetimi, hasar yönetimi ve fiyatlama gibi birçok süreçte yapay zekâ teknolojilerini kullanmaya başladı. Örneğin; müşteri hizmetlerinde, yapay zekâ destekli konuşma botlarının kullanımı günden güne yaygınlaşıyor. Bu botlar, müşteri sorularını hızlı ve etkili bir şekilde yanıtlayarak müşteri memnuniyetini artırıyor. Poliçeleşme ve risk yönetimi aşamasında ise yapay zekâ algoritmaları, müşterilerin risk profillerini daha doğru bir şekilde analiz ederek prim tekliflerini optimize ediyor. Benzer şekilde hasar süreçlerinde de yapay zekâ, hasar tespitinde önemli bir rol oynuyor. Gelişmiş görüntü işleme ve analitik algoritmalar sayesinde, sigorta şirketleri hasarın nedenini hızlı bir şekilde belirleyerek tazminat süreçlerini hızlandırabiliyor. Bu uygulama, şirketlerin müşterilere daha hızlı bir şekilde hizmet sunmalarını sağlıyor.

MÜŞTERİ SEGMENTASYONU VE PAZARLAMA

Yapay zekâ, sigorta şirketlerine müşteri segmentasyonunda ve pazarlama stratejilerinde daha hassas ve kişiselleştirilmiş bir yaklaşım sunuyor. Yapay zekâ algoritmaları; müşteri davranışlarını analiz ederek, potansiyel müşterilere özel ürün ve hizmet teklifleri oluşturabiliyor. Bu da sigorta şirketlerinin pazarlama bütçelerini daha etkili kullanmalarına olanak tanıyor ve müşteri memnuniyetini artırıyor. Bunun yanı sıra yapay zekâ, sigorta şirketlerine gelişmiş veri analitiği yetenekleri sunuyor. Müşteri davranışları, sosyal medya aktiviteleri ve diğer çeşitli veri kaynakları üzerinde yapılan analizlerle müşteriye özel ürün teklifleri oluşturulmasını sağlıyor.

RİSK DEĞERLENDİRMESİ VE HASAR YÖNETİMİ

Sigorta sektöründe yapay zekâ kullanımı günümüzde daha çok hasar süreçlerinin yönetilmesine odaklanıyor. Sigorta şirketlerinin geliştirdiği mobil uygulamalar üzerinden araç hasarının bir görüntüsünün yüklenmesi ile hasar dosyası açılarak süreç başlatılıyor. Yapay zekâ, yüklenen fotoğraf ve videolar ile beyan arasındaki tutarlılığı analiz ederek hasar tespitine olanak sağlıyor. Bu noktada bir uyumsuzluğun tespit edilmesi halinde suistimal ihtimali gündeme geliyor. Bununla birlikte, yapay zekâ teknolojisi sayesinde cam kırılması gibi ufak konut ya da oto hasarları da çok kısa sürelerde ödenerek müşteri memnuniyeti sağlanıyor. Böylece sigorta şirketlerinin tazminat süreçleri optimize ediliyor. Yapay zekâ sayesinde hasarlı parçaların tespiti, hasar boyutu, onarımın veya değiştirmenin gerekli olup olmadığı gibi bilgiler otomatik olarak belirlenip eksperlere bilgi verilebiliyor.

HASAR SÜREÇLERİNDE SUİSTİMAL TESPİTİ

Sigorta şirketleri, yapay zekâ algoritmalarını kullanarak sahtekârlık tespiti konusunda önemli bir adım attı. Yapay zekâ, büyük veri setlerini analiz ederek sahtekârlık şüphesi taşıyan vakaları belirleyebiliyor. Örneğin, bir hasar başvurusunun geçmişe kıyasla beklenmedik bir şekilde yüksek miktarda talep edilmesi veya benzer hasar türleri arasında tutarsızlık tespit edilmesi gibi durumlar, algoritmalar tarafından otomatik olarak incelenir. Müşteri davranışları, sosyal medya aktiviteleri ve diğer çeşitli veri kaynakları üzerinde yapılan analizler sayesinde şüpheli davranışlar daha hızlı bir şekilde tespit edilerek, sahtekârlık teşebbüslerini önleyici tedbirler alınmasına olanak tanır. Yapay zekâ, hasar tespiti süreçlerinde görüntü analizi ve metin analizi gibi teknikleri kullanarak sahtekârlık girişimlerini ortaya çıkarmada etkilidir. Örneğin; kaza fotoğraflarının veya tanık ifadelerinin analizi, algoritmaların olayın gerçekleşme şekli ile iddiada bulunan kişinin ifadesi arasındaki tutarsızlık durumunu tespit etmesini sağlar. Daha önce, streç film kullanarak otomobilin camını kırıkmış gibi gösterip mobil uygulamaya fotoğraf yükleyerek tazminat talebinde bulunan bir kişinin, yapay zekâ algoritmalarıyla tespit edildiği gözlemlendi. Yapay zekâ, sürekli öğrenme yetenekleri sayesinde zaman içinde değişen sahtekârlık yöntemlerine uyum sağlayabilir. Şirketler, algoritmalarını sürekli olarak güncelleyerek yeni sahtekârlık modellerini tanıyabilir ve bu sayede sahtekârlıkla mücadelede daha etkili olabilir. Türkiye’deki sigorta şirketleri, bu gibi uygulamaları kullanarak sahtekârlıkla mücadelede daha proaktif ve etkin bir rol üstleniyor ve sektörde güvenilirliği artırıyor. Yapay zekâ, sigorta şirketlerine sadece sahtekârlıkla mücadelede değil, aynı zamanda operasyonel verimliliklerini artırma ve müşteri memnuniyetini yükseltme gibi konularda da önemli fırsatlar sunuyor.

ŞİRKETLER DİJİTAL DÖNÜŞÜME NASIL HAZIRLANMALI?

Türkiye’de sigorta sektörü, yapay zekâ teknolojilerinin etkisiyle önemli bir dönüşüm geçiriyor. Yapay zekâ; müşteri hizmetleri, poliçe değerlendirmesi, zarar yönetimi ve pazarlama gibi birçok alanda sigorta şirketlerine daha etkili ve verimli bir hizmet sunma fırsatı sağlıyor. Bu teknolojik ilerlemeler, sigorta sektörünün rekabet gücünü artırarak, müşteri memnuniyetini ve sektördeki inovasyonu teşvik ediyor. Gelecekte de yapay zekâ ile entegre sigorta süreçleri, daha sürdürülebilir ve müşteri odaklı bir sektörün temellerini atmaya devam edecek gibi görünüyor. Günümüzde yapay zekâ kullanımı şimdilik hasar süreçlerinin optimizasyonuna odaklanmış olsa da yakın gelecekte müşteri yönetimi, risk analizi ve poliçeleşme süreçlerine doğru yönelecektir. Teknolojik gelişmeler çok hızlı ilerlediğinden bu konudaki çalışmalara başlamakta geciken şirketler pazarın gerisinde kalabilir. Özetle, geleceğin dijital teknolojiye sahip sigortacıları, süreçlerinde her bir aşamanın merkezine müşterileri koyarak ve teknolojinin tüm olanaklarından faydalanarak başarıyı yakalayabilirler.”





TARSİM Heyeti Şanlıurfa'da

TARSİM Heyeti, Şanlıurfa İl Tarım ve Orman Müdürü Mehmet Aksoy, Ziraat Bankası Şanlıurfa Bölge Yöneticisi Murat Bilen, Türkiye Tarım Kooperatifleri Şanlıurfa Bölge Birliği Müdürü M. Metin Doğan, Şanlıurfa Ziraat Odaları İl Koordinasyon Kurulu Başkanı Ahmet Eyyüpoğlu ve Şanlıurfa İli Damızlık Koyun Keçi Yetiştiricileri Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Eyyüpoğlu ile temaslarda bulundu. Ziyaretlerde, Devlet Destekli Tarım Sigortası'na ilişkin beklentilerin tespit edilmesi ve Şanlıurfa Bölge Müdürlüğü'ne bağlı iller özelinde sigortanın yaygınlaştırılarak, penetrasyon oranının artırılması yönünde yapılabilecek çalışmalar hakkında karşılıklı görüşmeler gerçekleştirildi.



İzmir'de paydaş kurum ziyaretleri

Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi'nin yurt genelinde yaygınlaştırılması, üretici ve yetiştiricilerin talep ve beklentilerinin tespit edilmesi ve paydaş kurumlarla olan iş birliğinin geliştirilmesi amacıyla, TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel ve beraberindeki heyet, İzmir'de bir dizi ziyaret gerçekleştirdi. TARSİM Heyeti ziyaret kapsamında, İzmir Kemalpaşa Ziraat Odası Başkanı Bülent Oray, İzmir Zeytincilik Araştırma Enstitüsü Başkanı Dr. Ünal Kaya ve İzmir İl Tarım ve Orman Müdürü Mustafa Şahin ile temaslarda bulundu. Ziyaretlerde, Devlet Destekli Tarım Sigortası'na ilişkin beklentilerin tespit edilmesi ve TARSİM Manisa Bölge Müdürlüğü'ne bağlı iller özelinde sigortanın yaygınlaştırılarak, penetrasyon oranının artırılması yönünde yapılabilecek çalışmalar hakkında görüşüldü.

TARSİM Türkiye Tarım Zirvesi'nde

3. Türkiye Tarım Zirvesi, Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı'nın teşrifleriyle, İstanbul'da gerçekleştirildi. TARSİM'in de destek verdiği Zirve'de, tarım sektöründeki son gelişmeler, tarımın geleceği ve finansmanı ile tarım sigortaları gibi birçok önemli konu ele alındı. Zirve'ye, Tarım ve Orman Bakanlığı Tarım Reformu Genel Müdürü ve TARSİM Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Osman Yıldız, TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel ve beraberindeki heyet ile sektörün ileri gelen temsilcileri iştirak etti. Zirve'nin açılışındaki özel oturumda bir konuşma gerçekleştiren Bakan İbrahim Yumaklı, Türk tarımını bugün olduğu gibi, bundan sonra da dünyada önemli bir konumda devam ettirmek üzere çalışmalar sürdürdüklerini ifade ederek; sektöre yapılacak yatırımlar, yeni teknolojiler ve sürdürülebilir tarımın geliştirilmesine yönelik çalışmalarını paylaştı.



Programın devamında Başkan Dr. Osman Yıldız, "Tarımda Üretim, Planlama ve Arz Güvenliği" başlıklı panele katılım sağlayarak, çiftçilerin üretim gelirlerinin artırılmasına yönelik çalışmalar gerçekleştirdiklerini belirtti ve sözleşmeli üretim uygulamasına geçilerek, önümüzdeki dönemlerde 3 yıllık periyotlara ayrılacak şekilde bir planlama sürecinin başlayacağını, ülkemizin geleceğine yönelik beslenmeyi sağlayacak hammaddenin ortaya konulacağını ve hammadeden elde edilen katma değerlerin de piyasada veya dış piyasada satılmasına yönelik adımlar atılacağını sözlerine ekledi. Genel Müdür Bekir Engürülü ise A Para TV'de gerçekleşen "Tarımın Finansmanı ve Tarım Sigortası" başlıklı panelde yer alarak, tarım sigortasına ilişkin bilgilendirmelerde bulundu. Genel Müdür Bekir Engürülü konuşmasında, Tarım ve Orman Bakanlığımız ile Hazine ve Maliye Bakanlığımız başta olmak üzere, Sistem'in tüm paydaşlarının, bu sistemin yaygınlaştırılması için üstün gayret gösterdiğini belirterek, afetlerin hemen akabinde çiftçilerin sigorta yaptırma eğilimindeki artışa dikkat çekti.

TARSİM Heyeti İsviçre'de 37. Uluslararası Tarım Sigortaları Kongresi'ne katıldı

TARSİM Heyeti, Uluslararası Tarım Sigortacıları Birliği'nin (AIAG), İsviçre'nin Cenevre kentinde düzenlediği, "Tarım Sigortası: Çiftçilerin Risk Yönetiminin Temel Aracı" konulu kongresine katıldı. 37 farklı ülkeden, 350'ye yakın misafirin yer aldığı Kongre'ye, TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) Daire Başkanı ve TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi Barış Taşkesen ile Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Dış İlişkiler ve Reasürans Müdürlüğü'nden Kıdemli Uzman Bahar Demir katıldı. Tarım ve tarım sigortalarındaki güncel başlıkların değerlendirildiği, iklim değişikliği ve yeni teknolojiler gibi konulara ilişkin sunumların gerçekleştirildiği Kongre'de, sektörün önde gelen temsilcileri ile bir araya gelindi. SEDDK ve Türk Reasürans'tan yetkililer ile birlikte Swiss Re, Munich Re,



Mapfre Re, Scor, Allianz Re ve Devk Re gibi reasürans şirketleri ile toplantılar gerçekleştirilerek, TARSİM Sistemi hakkında bilgiler verildi. Kongre, dünyanın dört bir yanından tarım sigortaları alanındaki temsilcileri bir araya getirmesi ve bilgi paylaşımı yapılmasına olanak sağlaması açısından önemli bir organizasyon olarak değerlendiriliyor.

24. Dönem Tarım Sigortaları Havuzu Eksperliği Bitkisel Ürün Sigortaları Temel Eğitim Programı gerçekleşti

Tarım ve Orman Bakanlığı'nın koordinasyonunda, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) ile Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi A.Ş.'nin iş birliğinde Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi'nde risk inceleme ve hasar tespit organizasyonlarında görev alacak Tarım Sigortaları Havuzu eksperlerine yönelik düzenlenen 24. Dönem Tarım Sigortaları Havuzu Eksperliği Bitkisel Ürün Sigortaları Temel Eğitim Programı gerçekleşti. Eğitim, Tarım Sigortaları Havuzu Eksperliği Ön Eleme Sınavı sonucunda başarılı olan 280 adaya yönelik olarak, iki farklı grupta yapıldı. Mersin'in Erdemli ilçesindeki Alata Bahçe Kültürleri Araştırma Enstitüsü Müdürlüğü'nde düzenlenen eğitim programının



açılışına, Tarım ve Orman Bakanlığı Tarım Reformu Genel Müdürlüğü Tarım Sigortaları ve Doğal Afetler Daire Başkanı ve TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi Kamil Özdemir, SEDDK Grup Başkanı Ergin Kılıç, TARSİM Yönetim Kurulu Üyesi ve Tarım Sigortaları Havuz İşletmesi Genel Müdürü Bekir Engürülü, Genel Müdür Yardımcısı Tufan Özel ve eksperler katıldı. Eksper adayları; eğitim programı kapsamında, eksperlikte denetim, iş ve meslek etiği, iletişim ve beden dili, genel sigortacılık bilgisi, tarım sigortaları ile ilgili temel hukuki bilgiler, temel ürün çeşitleri için verim ve hasar tespit uygulamaları ve arazide gerçekleştirilecek hasar tespit teknikleri çalışmaları gibi başlıklarda dersler aldı. Eğitim sonunda başarılı olan adaylar, ülkemiz çiftçisine hizmet etmeye başlayacak.

Gri Sigorta ve Mellce Sigorta ile ilgili bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi:

Sektöre dayanışma ve sağduyu çağrısında bulunuldu

SEDDK tarafından Gri Sigorta ve Mellce Sigorta şirketlerine el konulmasının ardından SEDDK, TSB, Güvence Hesabı ve TOBB-SAİK tarafından 11 Aralık tarihinde düzenlenen basın toplantısında, söz konusu tedbir kararı nedeniyle oluşan mağduriyetlerin çözülmesi için hızla aksiyon alındığı belirtilerek sektöre sağduyu ile görevlerine devam etme çağrısında bulunuldu.



Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK), mevzuata aykırı işlemleri ve kötü yönetimleri nedeniyle bir süredir kademeli önlemler uygulanan ve verilen makul süreye rağmen durumlarını iyileştiremeyen Gri Sigorta ve Mellce Sigorta'nın mevcut yönetim kurulu üyelerinin tamamının görevlerine son verilerek yeni yönetim kurulu üyelerinin atanmasına ve sigorta portföylerinin idaresinin Güvence Hesabı'na bırakılmasına karar vermişti.

AMAÇ SEKTÖRÜN NEGATİF YÖNDE ETKİLENMEMESİ

Kurumun yayınladığı basın açıklamasında ise şu ifadelere yer verildi: "Bilindiği üzere sigortacılık ve özel emeklilik sektörü Kurumumuzun sürekli gözetim ve denetimi altındadır. Uluslararası saygınlığa ve güçlü sermaye yapısına sahip olan sektörümüz, son dönem finansallarına göre sermaye yeterlilik seviyesinde ve özkaynak kârlılığında tarihi zirvelere ulaşmıştır.

Bununla birlikte; mevzuata aykırı işlemleri ve kötü yönetimleri nedeniyle Kurumumuzca bir süredir kademeli önlemler uygulanan ve verilen makul süreye rağmen durumlarını iyileştiremeyen Gri Sigorta Anonim Şirketi ve Sınırlı Sorumlu Mellce Karşılıklı Sigorta Kooperatifi'ne, sigortalılarımızın hak ve menfaatlerinin korunması ve sektörümüzün negatif yönde etkilenmemesi amacıyla tedbir uygulanması gereği hasıl olmuştur.

Bu bağlamda; 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu'nun 20'nci maddesi uyarınca söz konusu şirketlerin mevcut yönetim kurulu üyelerinin tamamının görevlerine son verilerek yeni yönetim kurulu üyelerinin atanmasına ve sigorta portföylerinin idaresinin Güvence Hesabı'na bırakılmasına karar verilmiştir.

Süreçten etkilenenlerin sigortalılığının devamı ve haklarının korunması amacıyla, Türkiye Sigorta Birliği öncülüğünde telafi edici planlar oluşturulması için gerekli girişimler başlatılmıştır.

Yukarıda bahsedildiği üzere söz konusu tedbirlerimiz; sektörümüzü etkilemeyecek ölçekteki mezkur şirketlerle sınırlı olup, ısrarlı kötü yönetim ve mevzuata aykırı işlemleri sona erdirmeye yöneliktir."

Varlıklarının yükümlülüklerini karşılayamadığı gerekçesiyle SEDDK tarafından el konulan Mellce ve Gri Sigorta'ya yönelik alınan tedbirlerin uygulanmasına ilişkin süreç hakkında kamuoyu bilgilendirme toplantısı; SEDDK, TSB, Güvence Hesabı ve TOBB-SAİK tarafından 11 Aralık tarihinde gerçekleştirildi.

SEDDK Başkanı Davut Menteş, TSB Başkanı Uğur Gülen, Güvence Hesabı Başkanı Abdullah Kara ve TOBB-SAİK Başkanı Levent Korkut tarafından düzenlenen basın toplantısında, alınan tedbir kararının uygulanmasına ilişkin süreç hakkında bilgiler verildi.

'SEKTÖRDE GÜVEN VE İTİBAR ÇOK ÖNEMLİ'

Sigorta sektöründe güven ve itibarın çok önemli olduğuna dikkat çeken SEDDK Başkanı Davut Menteş, "Sigortalıların hak ve menfaatlerinin korunması ile sektörün güven ve itibarının zedelenmemesi maksatıyla kötü yönetimleri ve mevzuata aykırı işlemleri nedeniyle mali bünye zaafiyeti yaşayan Gri Sigorta Anonim Şirketi ve Sınırlı Sorumlu Mellce Karışılıklı Sigorta Kooperatifi ünvanlı iki sigorta şirketine tedbir uygulama kararı vermiş ve 28 Kasım 2023 tarihi itibarıyla da söz konusu tedbirler kurumumuzca yürürlüğe konmuştur. Her şeyden önce şunu ifade etmek gerekir ki tedbir konulmuş sigorta şirketlerinin payı binde 3 seviyelerinde olup bu durumlarıyla sektörü etkilemeyecek yapıdadırlar. Sektörümüzün neredeyse zirve yaptığı bu yılda, bu şirketlerin tedbir gerektirecek halde sermaye yetersizliği, mali bünye zafiyeti halinde bulunmaları ve bu durumdan bir türlü çıkamamaları nedeniyle tedbir yoluna gidilmiştir. Öncesinde tüm paydaşlarla istişare yapılmıştır. Mevcut ve yeni gelecek sigortalılarımızın hak ve menfaatlerinin korunması ve bu şirketlerin mali bünye zafiyeti etki alanlarının daha da büyümemesi için alınan tedbir kararlarıyla söz konusu şirketlerin yönetim kurulu üyelerinin tamamen görevden alınarak yerlerine kurum personelimizin atanması, yeni poliçe yapma ve uzatma yetkilerinin kaldırılması, tüm varlıklarının bloke edilmesi ve mevcut portföyün idaresinin Güvence Hesabı'na bırakılması sağlanmıştır" açıklamalarında bulundu.



'GÜVENCE HESABI'NIN KAPSAMINI GENİŞLETECEĞİZ'

Güvence Hesabı'nın 5684 sayılı kanunla TSB bünyesinde kurulmuş ve görevleri kanunun 14'üncü maddesi kapsamında düzenlemiş bir kurum olduğunu belirten Davut Menteş, Güvence Hesabı'nın görevlerini şöyle anlattı: "Trafik sigortası ve zorunlu sigortalara ilişkin ortaya çıkan sigortalının tespit edilemediği durumlar veya sigortası tespit edilememiş olanların ya da çalınmış veya gasp edilmiş bir aracın karıştığı kazaların neden olduğu bedensel zararlar ile sigorta şirketinin mali zafiyeti nedeniyle ruhsatının iptal edilmesi ya da iflası halinde ödemekle yükümlü olduğu maddi ve bedensel zararları kapsam dahilinde sigortalılarla sadece trafik ve diğer zorunlu sigortalar için belirlenen geçerli teminat limitlerine kadar karşılar. Bir başka ifadeyle Güvence Hesabı fonları trafik ve diğer zorunlu sigortalar dışındaki sigortalar için devreye girmez, zarar karşılamaz. Kanunun 20'nci maddesine göre ise Güvence Hesabı, kurul kararıyla

Yağmur Ceren Kural
yagmur@sigortacigazetesi.com.tr

mali bünye zafiyeti nedeniyle tedbir kapsamına alınan şirketlerin sigorta portföyünün idaresinde veya portföyün tasfiyesinde görevlendirebilirler. Güvence Hesabı'nın kapsamının genişletilerek tüm sigorta branşları için güvence sağlanabilmesi amacıyla gerekli mevzuat çalışması kurumumuzca başlatılmıştır. Diğer taraftan bankacılık mevzuatında da olduğu gibi kötü yönetim, aktif azaltıcı işlem gibi fiillerle sigortalıların hak ve menfaatlerine zarar veren şirket yöneticilerinin şahsi sorumluluklarına uygulanacak diğer yaptırımlara yönelik çalışmalar da yine gündemimizin ön sıralarında yer alıyor."

'ÖNCELİK HASAR DOSYALARINI SONUÇLANDIRMAK'

Tedbir sürecinin işleyişi hakkında konuşan Menteş, "Tedbir sürecinin başlamasıyla birlikte Güvence Hesabı şirketlerin sigorta yükümlülüklerini gözden geçirmiştir. Buradaki en önemli faktör ise poliçelerin kalan gün ve iade bedelleri ile henüz sonuçlandırılmamış hasar dosyalarının tamamlama bedellerinin maliyetlerinin gerçeğe en yakın haliyle hesaplanmasıdır. Bu amaçla hazırlanan raporla durum ortaya konulmuştur. Buna göre her iki şirketin de varlıkları yükümlülükleri karşılamaya yetmemektedir. Şirketlerin varlıklarının yükümlülükleri karşılayamama nedeni ise sermayelerinin tamamen tükenmiş olma hali, mevcut poliçeler kapsamındaki yeni hasarların tasvip edilememe gerçeğini de beraberinde getirmektedir. Poliçelerin hasar ödeyememe kabiliyetinin olması da bunların bir an önce yenilenmesi gerekliliğini ortaya koymuştur. Kamu yöneticileri olarak en önemli sorumluluğumuzun bu olduğunu biliyoruz. Vatandaşımıza hasarını tazmin edemeyeceği poliçenin yenilenmesi için gerekli yolu ve kolaylığı sağlamak için gerekli tedbirleri almış bulunuyoruz. Esasen tedbirimizin yegâne amacı da budur. Mali bünyesi bozulmuş şirketlere yeni sigortalı girişini engellemek, mevcut sigortalılarımızı bir an önce güvenli alanlara tahliye etmek ve şirketin mevcut kaynakları ile öncelikle mevcut devam eden hasar dosyalarını sonuçlandırmak. Diğer taraftan yükümlülüğü kadar varlığı olmayan hatta ilk tespitlere göre yükümlülüğün yarısı kadar dahi varlığı olmayan bu portföyleri devir almak üzere kurumumuza resmi bir müracaat olmamıştır. Dolayısıyla sigortalılarımızın olası bir hasarda hasarını ödeyemeyecek bir portföyden bir an önce çıkarılarak poliçelerinin farklı bir sigorta şirketinde yenilenmesi elzem olmuştur. Bu durumda poliçe sahipleri bilgilendirilmiştir. Şirketlerin varlıklarının yükümlülüklerini karşılayamaması nedeniyle yükümlülüklerden hangisinin önceliklenceği konusundaki yaklaşımımız kanunda da yer aldığı üzere sigortalıların hak ve menfaatleri her şeyin önündedir ilkesidir. Önceliğimiz devam eden hasar süreçlerinin tamamlanarak araçların sigortalılara teslim edilmesi yönünde olacaktır. Tasfiye kapsamında iptal edilen poliçelerin bedellerinin ne kadarının ödeneceği ise hasar tamamlama bedellerinin tam olarak tespit edilmesinden sonra belirlenecektir" ifadelerini kullandı. Telafi edici planlardan da bahseden Menteş, "Sigorta şirketlerimiz TSB öncülüğünde, sigortalılarımıza kucak açarak eski poliçelerinin iptal bedelinin yarısı kadar indirimi yenileme poliçelerinde uygulayabilecekleri yönünde ortak yaklaşım sergilemişler ve TSB bu yaklaşımı tavsiye kararı ile desteklemiştir. Böylelikle bu süreçte en çok önem verdiğimiz konuların başında gelen sigortalılarımızın sigortalılıklarının devamı endişelerinin diğer sigorta şirketlerince sağlanan indirim kampanyası ile önemli ölçüde giderileceğine inanıyoruz" dedi.


Uğur Gülen

'SÜRECİ SAĞDUYU İLE YÖNETMELİYİZ'

TSB olarak sürecin başından beri son derece şeffaf ve içten bir iletişimle içinde olduklarının altını çizen TSB Başkanı Uğur Gülen, "Görevimiz bu kararı desteklemek ve olası çıktıları konusunda kurumumuza destek olmaktır. Şu ana kadar da bu desteği göstermiş bulunmaktayız. Tedbirin yegâne amacı problemli bir alana o problemi büyütmeden müdahale etmek, yeni sigortalı artışını engellemek ve mevcut sigortalıları güvenli bir alana tahliye etmektir. Bu iki amacı da TSB olarak destekliyoruz. Bu kapsamda menfaat kaybını en aza indirmek hepimizin hedefidir. Bu noktada sigorta şirketlerimiz telafi edici bir planın parçası olmuştur. Mevcut sigortalılarımızın teminatsız kalmaması en büyük dileğimizdir. Bu kapsamda da iade edilen prim bedellerinin %50'sini yeni düzenlenecek sigorta poliçelerinde indirim olarak verme konusunda TSB, tüm hayatdışı branşta çalışan sigorta şirketlerini kapsayacak şekilde bir tavsiye kararı almıştır. Bu tavsiye kararın da bugüne kadar uygulandığını görmek memnuniyet verici. Şirketlerin bu telafi edici plan dahilinde prim iadelerinde, fiyat indirimlerinde çalıştığını görmekten büyük bir memnuniyet duyuyorum. Bunlar zor süreçlerdir. Bu süreçleri yönetirken bir dayanışma ve işbirliği içinde tüm tarafların normalden daha fazla sağduyu göstererek yönetmesini hepimiz bekliyoruz" ifadelerine yer verdi.
Güvence hesabı kapsamında olan sigorta branşlarını trafik sigortası, karayolları zorunlu ferdi kaza sigortası, tüpgaz sorumluluk sigortası, tehlikeli maddeler sorumluluk sigortası, maden çalışanları ferdi kaza sigortası olarak belirten Güvence Hesabı Müdürü Abdullah Kara, Kanunun 13 ve 14'üncü maddesine kapsamında Güvence Hesabı'nın bu branşlarda meydana gelen hangi hasarları karşıladığını şu şekilde sıraladı:
"- Tespit edilen bir aracın sebep olduğu bedensel zararlar,
- Sigortasız bir aracın sebep olduğu bedensel zararlar,
- Çalıntı aracın sebep olduğu bedensel zararlar,
- Herhangi bir sigorta şirketinin mali bünye zafiyeti nedeniyle bütün branşlarda ruhsatlarının iptal edilmesi ya da iflası halinde bu şirketin zorunlu branşlardaki maddi ve bedensel zararlar."

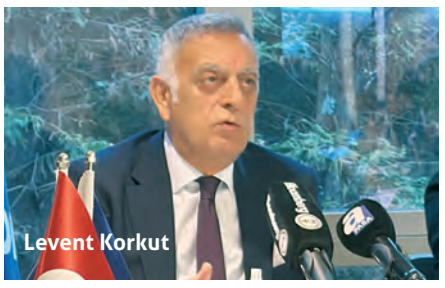

Abdullah Kara

'MAĞDURİYETİN KARŞILANMASI İLK ÖNCELİĞİMİZ'

Söz konusu iki sigorta şirketinin Güvence Hesabı kapsamındaki branşlarının otobüs, sorumlu koltuk ve ferdi kaza sigortası olduğunu ve bu branşlar dışındaki hasar ödemelerinin bu şirketlerin mevcut varlıklarıyla karşılanacağını söyleyen Abdullah Kara, "28 Kasım 2023 itibarıyla Güvence Hesabı'na tebliğ edilen portföyün idaresiyle ilgili aksiyonları aldık. Birinci önceliğimiz hasar dosyalarını ödemek. Burada hasar görmüş vatandaşımızın mağduriyetinin karşılanması ilk önceliğimiz. Ödemeler gerçekleştikten sonra mevcut hasarlar revize edildikten sonra gerçek durumu tespit edeceğiz" dedi.

'HIZLA AKSİYON ALDIK'

Sürecin en başında hızla aksiyon alarak 18 bin acenteye gerekli bilgilendirmeleri yaptıklarını ifade eden TOBB SAİK Başkanı Levent Korkut, "Gönül isterdi ki bu şirketleri birileri devralarak bu yükümlülüklerle devam etsin ve ne sigortalının ne acentenin ne de sigorta şirketlerinin üzerine bu yük binmesin. Bu süreçte sigortalının hak ve menfaatlerinin nasıl koruma altına alınacağı konusunda görüşme yapıldığında en doğrusunun poliçenin yaşamasının önüne geçilmesi ve ileriye dönük olacak hasarlarla birlikte daha büyük mağduriyetlerin engellenebilmesi ve kamu ve sigortalı nezdinde sektöre duyulan güvenin zedelenmemesi açısından hızlı aksiyon alınması gerektiğine dair hemfikir olduk. Acenteler poliçelerin yaşamasını istiyor ama şirketin maddi kaynakları buna yetmiyor. Sektöre olan güvenin sarsılmaması için doğru karar verdik. Yarın acente olarak sigortalılara izahı daha zor olurdu. Hasarın tamamının ödenmesi konusundaki kararlılığı nedeniyle SEDDK Başkanı'na teşekkür ederim. Hasarla ilgili sorun halledilmiş oldu. Poliçe iadesinin tamamının yapılmasını diliyoruz. Acentelerin şirketlere verdiği teminatların da telafisinin mümkün olmasını istiyorum" açıklamalarında bulundu.
Sürecin başından beri dayanışma içinde olduklarını vurgulayan Korkut, "Acente sayımız az değil. 18 bin acenteyi düşünecek olursak %10'a tekabül eden bir acente var bu işin içerisinde. Ben arkadaşlarımdan sağduyulu bir şekilde sigortalılara konuyu makul bir şekilde izah edeceklerini ve o poliçelerin tekrardan yenilenmesi için ve sigortalıların sigortasız kalmamaları için çaba göstereceklerini biliyorum. SEDDK ve TSB Başkanı'na da özellikle iade edilen komisyonların %50'sinin sigorta şirketleri tarafından indirim olarak sağlanması konusunda da teşekkür ediyorum" şeklinde konuştu.


Levent Korkut

TSB İPTAL EDİLEN 35 BİN POLİÇENİN YENİLENDİĞİNİ DUYURDU

Türkiye Sigorta Birliği, Gri Sigorta ve Mellce Sigorta şirketlerinin iptal edilen poliçeleri nedeniyle oluşabilecek sigortalı mağduriyetinin önlenmesi amacıyla; tüm sigorta şirketlerinin pazar payları doğrultusunda sorumluluk alarak bugüne kadar yaklaşık 35 bin sigortalı için yeni kasko poliçesi düzenlendiğini duyurdu. Türkiye Sigorta Birliği'nden yapılan açıklamada Yönetim Kurulu'nun 30 Kasım 2023 tarihinde aldığı tavsiye kararı çerçevesinde; Gri Sigorta ve Mellce Sigorta şirketlerinin iptal edilen poliçeleri nedeniyle oluşacak mağduriyetin engellenmesi ve teminatsız kalmamaları için tüm sigorta şirketlerinin büyük bir özveri ile çalıştıklarının memnuniyetle gözlemlendiği belirtildi.
Açıklamada, iptal edilen poliçelerinin indirim uygulanarak yeni poliçelere aktarılması konusunda gönüllülük esası ile hareket edilmesi prensip kararına rağmen tüm şirketlerin pazar payları ölçüsünde sorumluluk aldıklarına ve tavsiye kararına uyduklarına dikkat çekildi. Bu kapsamda 14 Aralık 2023 akşamı itibarıyla yaklaşık 35 bin civarında sigortalı için yeni kasko poliçelerinin düzenlendiği, bir o kadar poliçenin de teklif aşamasında en uygun poliçe ile buluşturulması için çalışmaların devam ettiğinin altı çizildi. TSB açıklamasında, tüm bu süreç içerisinde başta acenteler olmak üzere tüm paydaş ve dağıtım kanallarının söz konusu yenileme işlemine yoğun destek vererek ortak bir çalışma sergilediğine de vurgu yapıldı.



Uluslararası Sigorta Denetleyicileri Birliği'nin yayınlamış olduğu 2023 Küresel Sigorta Pazarı Raporu'na göre iklimle ilgili riskler, sigorta şirketleri için önemli bir endişe kaynağı olmaya devam ediyor.

IAIS: İklim riskleri sigortacılar için önemli bir endişe kaynağı

Uluslararası Sigorta Denetleyicileri Birliği (IAIS), küresel sigorta sektörünü şekillendiren temel riskler ve eğilimlere dair hazırladığı 2023 Küresel Sigorta Pazarı Raporu'nu (GIMAR) yayınladı. Küresel yazılı primlerin %90'ından fazlasını kapsayan en büyük uluslararası sigorta şirketlerinin yaklaşık 60'ından toplanan verilere dayanan rapora göre, küresel sigorta sektörünün toplam sistemik risk skorları bir önceki yıla göre bir miktar gerileyerek bankaların oldukça altında kaldı. Rapor, sigorta sektörünün sağlam sermaye yeterliliğine rağmen 2022 yılı sonunda, finansal piyasalardaki düşük varlık değerlemelerine bağlı olarak hafif bir düşüş yaşandığını belirtiyor. Raporun bu seneki versiyonu, zorlu makroekonomik ortamda faiz oranı, likidite ve kredi riskleri ile hayat sigortasındaki yapısal değişimler olmak üzere iki ana temaya odaklanıyor.

İklimle ilgili riskler, sigorta şirketleri için önemli bir endişe kaynağı olmaya devam ediyor. Özellikle geçiş riskine maruz kalma, sigorta şirketlerinin kârlılığı ve sermaye yönetimi açısından zorluklara neden oluyor. Raporda, doğal afetlerle ilgili hasarlarda beklenen artışın reasürans piyasalarını olumsuz etkileyebileceği belirtiliyor. Gelişen dijital ortam, poliçe sahiplerinin davranışlarını etkileyen yeni dinamikler sunuyor. IAIS, denetim otoritelerinin izleme çabalarını yoğunlaştırması, sık sık saha dışı ve yerinde denetim, duyarlılık analizi ve likidite riski stres testi kullanma ihtiyacının altını çiziyor. Rapor, sigorta sektörü için potansiyel risk faktörlerini şöyle sıralıyor:

- Devam eden yüksek enflasyon seviyeleri,
- Hane halkının satın alma gücünün azalması nedeniyle sigortaya olan talebin azalması olasılığı,
- Jeopolitik gerilimler.

Jasper Siklonu'nun Avustralya'ya faturası büyük olacak

Aon'un haftalık olarak yayınladığı doğal afet raporuna göre, 13 Aralık'ta Avustralya'nın Queensland kentinin kuzey kesiminde karaya inen Jasper Siklonu, beraberinde getirdiği sağanak yağış nedeniyle ciddi maddi kayıplara yol açan sel felaketine neden oldu. Avustralya Meteoroloji Bürosu'nnu yayınladığı 7 günlük yağış toplamlarına göre, bazı bölgelerde 2 bin mm'nin (78,7 inç) üzerinde yağış olurken, en çok etkilenen şehirlerden Cairns, en az 650 mm (25,6 inç) yağış aldı. Yaşanan doğal afet sonrası elektrik kesintileri yaklaşık 14 bin kişiyi etkiledi. Cairns'teki havaalanının sular altında kalması sebebiyle uçuşlar iptal edildi. Yerel yetkililerin içme suyuna erişim kaybına yol açabilecek altyapı hasarları olabileceğini düşünüyor.

3 BİN 800 ADET HASAR TALEBİ

Etkilenen bölgede değerlendirmeler devam ederken, Jasper Siklonu ve ardından gelen selden kaynaklanan ekonomik ve sigortalı kayıpların tahmin edilenden daha yüksek olması bekleniyor. Etkilenen bölgenin nüfusu az olmasına rağmen ev, iş yeri, araçlar, altyapı ve tarımda ciddi hasarlar olduğu bildirildi. Avustralya Sigorta Konseyi (ICA), yaşanan bu olayı 'Sigorta Afeti' olarak ilan etti. ICA, Cape York Yarımadası'ndan Mackay'a kadar uzanan bölgelerde 3 bin 800 hasar talebinin bulunduğunu açıkladı.





COP28'de sigortacıların kararlılığına dikkat çekildi

BM'nin küresel iklim görüşmelerinde Avrupa sigorta sektörünün, iklim değişikliğiyle mücadele ve iklim değişikliğine bağlı ortaya çıkan koruma açıklarının (doğal afetlerden kaynaklanan sigortasız kayıplar) üstesinden gelme konusundaki kararlılığı bir kez daha doğrulandı.

'KÜRESEL KARBON EMİSYONU AZALTILMALI'

İklim değişikliğinin daha düzenli ve ciddi doğal afetlere neden olduğunu vurgulayan Insurance Europe Genel Müdürü Michaela Koller, şunları söyledi: "Yalnızca 2022'de küresel kayıplar 275 milyar dolara ulaştı. Bu trend, dünyanın karbon emisyonları önemli ölçüde azaltılmadığı sürece artmaya devam edecek. Bunun pek çok olumsuz sonucu olacak. Bunlardan biri de iklim değişikliğinin etkilerine karşı sigorta güvencesi sağlamanın giderek daha maliyetli hale gelmesi olacak." Koller, iklim değişikliğinin etkilerini azaltmak için emisyonları azaltmanın yanı sıra uyum çabalarını hızlandırmanın da önemli olduğuna dikkat çekerek, "Burada asıl sorumluluk kamu otoritelerindedir. Ancak sigorta sektörü üzerine düşeni yapmaya kararlıdır ve pek çok sigorta şirketi ve sigorta birliği, adaptasyonu hızlandırmak için halihazırda bir dizi girişimde yer almaktadır" diye konuştu.



Beklentilerinizi yüksek tutun!

BES katılımcıları ve sigortalıların değişen ihtiyaçlarına uygun çözümler için size **Adendum yeter**!

adendum.com.tr

Adendum



BES 20 yaşında:

BES'e olan ilgi artmaya devam ediyor

Kuruluşundan beri önemli bir gelişme gösteren Bireysel Emeklilik Sistemi (BES), 20'nci yılını doldurdu. 2001 yılında yürürlüğe giren 4632 sayılı Bireysel Emeklilik Tasarruf ve Yatırım Sistemi Kanunu ile hayata geçirilen BES'in, 20 yılda devlet katkısı dâhil toplam fon büyüklüğü 700 milyar lirayı aştı. Bireysel Emeklilik Kanunu'nda yapılan yasal düzenlemeyle birlikte Ocak 2013'te devlet katkısının uygulanmaya başlaması, Ocak 2017'de OKS'nin hayata geçmesi, Temmuz 2021'de BEFAS'ın faaliyete geçmesi, Mayıs 2021'de 18 yaş altının sisteme girmesi, Ocak 2022'de devlet katkısının %25'ten %30'a çıkarılması gibi avantajlar da BES'in gelişiminde dönüm noktası oldu.

TOPLAM FON BÜYÜKLÜĞÜNDE HEDEF 1,3 TRİLYON

Emeklilik Gözetim Merkezi'nin (EGM) 2 Ocak 2024 verilerine göre Bireysel Emeklilik Sistemi'nde toplam fon büyüklüğü 709 milyar liraya yükseldi. Toplam fon büyüklüğünün 628 milyar 960 milyon lirası katılımcılardan gelirken sistemdeki devlet katkısı 80 milyar 216 milyon lira oldu. Sistemdeki toplam katılımcı sayısı ise 8 milyon 682 bin kişi oldu. Yine EGM'nin açıklamış olduğu verilere göre Otomatik Katılım Sistemi'nin (OKS) toplam fon büyüklüğü ise 53,7 milyar liraya ulaştı. Katılımcı sayısının 7 milyon 305 bin olduğu sistemde sertifika sayısı ise 10 milyon 731 bin olarak kayıtlara geçti. Kuruluşundan itibaren önemli bir gelişme gösteren BES'te toplam fon büyüklüğünün 2024'ün ilk yarısı için 1 trilyon lira olması hedeflenirken 2024 yılı sonunda ise toplam fon büyüklüğünün 1,3 trilyon liraya ulaşması bekleniyor.

TES İLE FONLAR DAHA HIZLI BÜYÜYECEK

2024-2026 yıllarını kapsayan Orta Vadeli Program'da ve Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı'nın (SBB) hazırladığı, 2024- 2028 dönemini kapsayan 12. Kalkınma Planı'nda da yer alan uygulamalardan olan Otomatik Katılım Sistemi'nin işverenlerin de katkısı ile ikinci basamak emeklilik sistemine dönüşeceği Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi ile fonların daha hızlı büyüyeceği öngörülüyor. 2024 yılı son çeyreğinde hayata geçirilmesi planlanan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi ile BES'e olan teveccühün daha da artması, BES'in tam anlamıyla tabana yayılması ve sürdürülebilir büyümesinin sağlanması hedefleniyor.

BES'TE HAYATA GEÇECEK UYGULAMALAR

BES'in 20 yılda geldiği noktaya ilişkin son veriler, Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tarafından paylaşıldı. Paylaşımda, "Katılımcıların evlilik, konut alımı, eğitim, doğal afet durumlarında kısmi ödeme sağlayarak yanında olacağımız, BES'in en güvenilir yatırım aracı olarak algılanacağı, fon büyüklüğünün GSYH'nin %10'una ulaşacağı, katılımcıların refah seviyelerinin korunacağı bir emeklilik sistemi planlıyoruz. Bu doğrultuda, ülkemizle birlikte BES'in büyümesi için yapılan çalışmalara ara vermeden devam edeceğiz" ifadelerine yer verildi. Paylaşımda ayrıca; sistemdeki birikimlerin bankalara teminat olarak gösterilmesi ve uygun koşullarla finansmana erişim imkânı, kısmi ödeme alma hakkı, Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi, engellilere yönelik özel emeklilik uygulaması, 25 yaş altı üniversite öğrencilerine yönelik uygulamalar, BES kesintilerinin sadeleşmesi, emeklilik dönemindeki ödeme opsiyonlarının çeşitlendirilmesi gibi hayata geçecek uygulamalar da yer aldı. Hayata geçecek bu uygulamalarla BES'e olan ilginin daha da artması öngörülüyor.

Kuruluşundan beri önemli bir gelişme gösteren BES, 20'nci yılını doldurdu. EGM verilerine göre toplam fon büyüklüğü 709 milyar liraya yükselirken katılımcı sayısı 8 milyon 682 bine ulaştı. Sektör, Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin faaliyete geçmesiyle BES'e olan ilginin artacağını ve BES'in tam anlamıyla tabana yayılacağını öngörüyor.

Yağmur Ceren Kural
yagmur@sigortacigazetesi.com.tr

TÜRKİYE SİGORTA BİRLİĞİ:

TES'in faaliyete geçmesiyle BES'in sürdürülebilir büyümesi sağlanmış olacak

BES'e olan teveccüh ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Türkiye Sigorta Birliği (TSB), şu ifadeleri kullandı: "Bu yıl 20'nci yaşını kutlayan BES, finans sisteminin en etkili araçlarından biri olarak başarılı performansıyla vatandaşların yüzünü güldürmeye devam ediyor. BES'teki fon tutarı ve katılımcı sayısı artışının istikrarlı bir şekilde devam ettirilmesi için son dönemde konut alımı, evlilik, üniversite eğitimi ve doğal afet durumlarında kısmi çekiş hakkı tanınması ve katılımcıların finansal ihtiyaçlarını karşılarken birikimlerinin temlik edilmesine olanak sağlanması, vatandaşın BES'e olan ilgisini daha da artırmakta. BES şeffaf ve güvenli bir sistem olmasının yanı sıra uzun vadede enflasyonun üzerinde sağladığı getirileriyle vatandaşların en önemli tasarruf araçlarından biri olma ve ekonominin çok ihtiyaç duyduğu yatırım ve istihdam kaynağı yaratma misyonunu başarıyla sürdürmekte."

"TES'İN FAALİYETE GEÇMESİYLE BES'İN TAM ANLAMIYLA TABANA YAYILMASI VE SÜRDÜRÜLEBİLİR BÜYÜMESİ DE SAĞLANMIŞ OLACAK."

'BES'İN KAPSAYICILIĞI ARTACAK'

BES'in kapsayıcılığının artacağını öngördüklerini belirten Birlik, "OVP dışında 2024 yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı'nda BES'in geleceğine yönelik bazı maddelere yer verilmiştir. Bu maddeler hayata geçtiğinde BES'in kapsayıcılığının sürdürülebilir biçimde artıracağı öngörülmektedir. OKS'nin işveren katkısıyla TES'e evrilmesinin dışında OKS'de fon çeşitliliğinin katılımcıların farklı risk algısı ve tercihlerini dikkate alacak şekilde artırılması ve 25 yaş altı üniversite öğrencilerinin BES'e katılımlarını ve sistemde kalmalarını teşvik edici uygulamaların hayata geçirileceği belirtilmiştir" ifadelerine yer verdi.

'BES TAM ANLAMIYLA TABANA YAYILACAK'

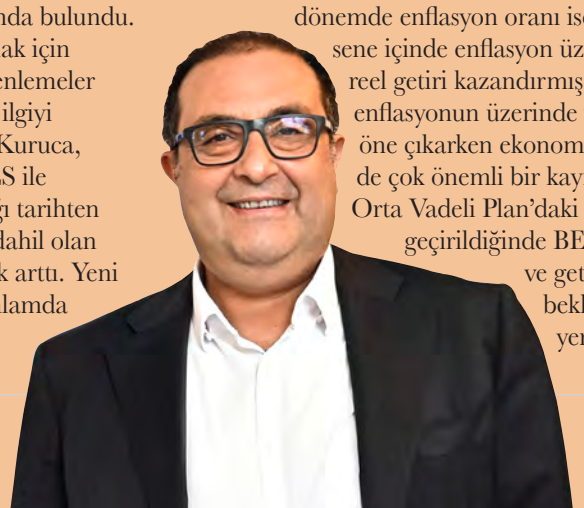
Birlik, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "2024-2026 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program'da (OVP) en dikkat çeken başlıklardan biri de BES'te yapılacaklar olarak öne çıkıyor. Özellikle de İkinci Basamak Emeklilik Sistemi'nin kurulması oldukça kritik öneme sahip. Bu hususta Otomatik Katılım Sistemi'nin işverenlerin de katkısı ile ikinci basamak emeklilik sistemine dönüşeceği Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'nin (TES) 2024'ün son çeyreğinde hayata geçmesi hedefleniyor. TES'in faaliyete geçmesiyle BES'in tam anlamıyla tabana yayılması ve sürdürülebilir büyümesi de sağlanmış olacak. TES'in dışında OVP'de BES'e ilişkin yer alan farklı bir madde kapsamında ise, BES fon türlerinin katılımcıların birikimleri için daha fazla katma değer üretecek şekilde yeniden tasarlanacağı, devlet katkısı getirilerinin artırılmasını, kesintilerin sadeleştirilmesini sağlayacak düzenlemelerin yapılacağı ve bu kapsamda, BES'in cazibesi artırılarak sistemdeki fon tutarı ve katılımcı sayısında artış sağlanacağı belirtilmiştir. Bu kapsamda gerekli aksiyonlar sektörümüz tarafından takip edilmektedir."

AGESA HAYAT VE EMEKLİLİK GENEL MÜDÜRÜ FIRAT KURUCA:

BES'e olan talebin ve getirinin artmasını bekliyoruz

"DEVLET KATKISI VE YAPILAN DÜZENLEMELERLE OLUŞAN GÜVEN VE EMEKLİLİK FONLARININ YÜKSEK PERFORMANSI SAYESİNDE BES'E OLAN TALEPTE ARTIŞ GÖZLEMLİYORUZ. ORTA VADELİ PLAN'DAKİ HEDEFLER DE HAYATA GEÇİRİLDİĞİNDE BES'E OLAN TALEBİN VE GETİRİNİN ARTMASINI BEKLİYORUZ."

"Bundan tam 20 yıl önce hayatımıza giren BES ve hayat sigortalarında Avrupa'ya kıyasla geride olsak da her geçen gün önemli bir gelişim gösteriyoruz" diyen Agesa Hayat ve Emeklilik Genel Müdürü Fırat Kuruca, "20 yıl boyunca BES, gösterdiği hızlı büyüme ve fon performansıyla ne kadar güvenilir ve verimli bir tasarruf yöntemi olduğunu kanıtladı. Devlet nezdinde gerçekleşen düzenlemelerle birlikte hem sisteme olan güven hem de katılımcı sayısı arttı. Bireysel Emeklilik Sistemi'nde birikimlerin oldukça büyük seviyelere ulaşmasına bağlı olarak getiriler de büyük fark yaratmaya başladı. Bireysel Emeklilik Sistemi her yıl büyümeye devam etse de ülkemizin BES potansiyelinin GSMH'ın %10'una ulaşması için reel olarak yaklaşık 6 kat büyüme kaydetmesi gerektiğini belirtmek isterim. BES'te yeni katılımcıların kazandırılmasının yanı sıra, mevcut katılımcılarının da tasarruf miktarını artırması gerekiyor" açıklamalarında bulundu. Sistemi daha iyiye taşımak için her geçen gün yeni düzenlemeler yapıldığını ve bunun da ilgiyi artırdığının altını çizen Kuruca, "Örneğin 18 yaş altı BES ile ilgili düzenleme yapıldığı tarihten itibaren her yıl sisteme dahil olan kişilerin sayısı katlanarak arttı. Yeni düzenlemelerinde bu anlamda kapsayıcılığı artırması sürpriz olmaz" dedi.



'BES EKONOMİNİN KALKINMASI İÇİN ÇOK ÖNEMLİ BİR KAYNAK'

Devlet katkısı ve yapılan düzenlemelerle oluşan güven ve emeklilik fonlarının yüksek performansı sayesinde talepte artış gözlemlediklerini kaydeden Kuruca, "BES'in günümüzde yatırım sistemi özelliği giderek önem kazanıyor. Tek bir platform üzerinden, birçok yatırım aracına ulaşılabiliyor olması çok önemli bir avantaj. Devlet katkısı ve vergi avantajları yine sistemi alternatif yatırım araçlarına nazaran öne çıkaran unsurlar. Uzun vadeli getiri perspektifinden baktığımızda BES, tüm bu süre zarfında birikimleri doğru değerlendirmek ve iyi bir getiri elde etmek için ne kadar güvenilir ve doğru bir araç olduğunu kanıtladı. Örnek vermek gerekirse, son 5 senelik getirilerde sektör ortalamasını baz aldığımızda BES'in %530'luk bir getirisi olmuş. Bu dönemde enflasyon oranı ise %330. Yani BES, 5 sene içinde enflasyon üzerinde %200'lük bir reel getiri kazandırmış. BES uzun vadede enflasyonun üzerinde yarattığı değer ile öne çıkarken ekonominin kalkınması için de çok önemli bir kaynak oluşturuyor. Orta Vadeli Plan'daki hedefler de hayata geçirildiğinde BES'e olan talebin ve getirinin artmasını bekliyoruz" ifadelerine yer verdi.





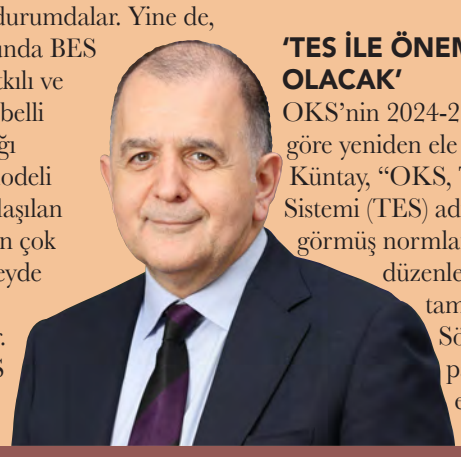
››› Cumhuriyet'in 100. Yılında Türkiye'de Sigortanın 100 Yılı belgeselini izlemek için QR kodu okutabilirsiniz.

AXA HAYAT VE EMEKLİLİK BAŞKANI VE İCRA KURULU ÜYESİ OLGUN KÜNTAY:

TES çok yüksek kapsayıcılığa sahip olacak ve hızlı büyüyecek

20 yıllık dönemde özel emeklilik sisteminde oluşan 725 milyar lira birikimin, yaklaşık 25 milyar dolar tutara karşılık geldiğini ve bunun da azımsanacak bir tutar olmadığını belirten Axa Hayat ve Emeklilik Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi Olgun Küntay, "2021 yılı itibarıyla OECD ülkelerinde özel emeklilik fonu varlıklarının milli gelire oranı, ağırlıklı ortalama hesabıyla %105 düzeyindeyken ülkemizde bu oran %3,3 mertebesinde gerçekleşmiş durumda. Dolayısıyla, henüz gelişme aşamasında olduğumuzu söyleyebiliriz. Bununla beraber, iyi bir başlangıç yaptığımızı ve iyi bir sistem kurduğumuzu vurgulamak gerekir. 20'nci yılını tamamlayan özel emeklilik sistemimiz, gerek Bireysel Emeklilik Sistemi (BES) ve gerek Otomatik Katılım Sistemi (OKS) olarak geniş bir tanınırlığa sahip. Emeklilik şirketleri yüksek kalitede bir hizmet sunuyorlar ve emeklilik fonları ortalama getirileri de istisnai yıllar dışında enflasyon düzeyinden daha yukarıda oluşuyor. Bu açılardan her iki sistem de bir tasarruf platformu olarak gerekli güveni sağlamış durumdalar. Yine de, sistemin kuruluşunda BES yerine işveren katkılı ve çıkış seçeneğinin belli şartlara bağlandığı farklı bir OKS modeli tercih edilseydi ulaşılan fon büyüklüğünün çok daha yüksek düzeyde oluşacağına değinmek gerekir. 2003 yılında BES ile başlayan özel emeklilik sistemi 2017 yılında OKS ile genişledi ancak OKS'de işveren katkısının bulunmaması ve koşulsuz cayma olanağı bulunması sistemi olumsuz etkiledi" şeklinde konuştu.

"TES ÇOK YÜKSEK KAPSAYICILIĞA SAHİP OLACAK VE HIZLI BÜYÜYECEK. KİŞİLERİN SİSTEME BİREYSEL OLARAK DEĞİL DE ŞİRKETLERİ VEYA KURUMLARI ARACILIĞI İLE KATILACAK OLMALARI, İŞVEREN KATKISI VE TANIMLANMIŞ ÖZEL DURUMLAR DIŞINDA ERKEN ÇIKIŞA İZİN VERİLMEMESİ FONLARI YÜKSEK DÜZEYLERE TAŞIYACAK."



'TES İLE ÖNEMLİ DEĞİŞİKLİKLER OLACAK'

OKS'nin 2024-26 Orta Vadeli Plan'a göre yeniden ele alınacağına değinen Küntay, "OKS, Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi (TES) adı altında genel kabul görmüş normlara taşınacak. Bu düzenlemelerin 2024 yılında tamamlanması bekleniyor. Söz konusu düzenlemeler paralelinde özel emeklilik sektöründe önemli değişiklikler olacağını öngörmek mümkün. Öncelikle TES çok yüksek kapsayıcılığa sahip olacak ve hızlı büyüyecek. Kişilerin sisteme bireysel olarak değil de şirketleri veya kurumları aracılığı ile katılacak olmaları, işveren katkısı ve tanımlanmış özel durumlar dışında erken çıkışa izin verilmemesi fonları yüksek düzeylere taşıyacak" ifadelerini kullandı. Özel emeklilik sisteminin en başından bu yana hem sosyal güvenlik sistemini, hem de ülkenin tasarruf açığını kapatma yolundaki mücadelesini desteklemek üzere konumlandırıldığını vurgulayan Küntay, "Bir ülkenin ulaştığı tasarruf düzeyi yatırım yapma kapasitesini belirliyor ve yurt içi tasarrufların yetersiz kalması durumunda ülkenin yurt dışı tasarruflara ihtiyacı oluşuyor. Özel emeklilik fonlarının tasarruf açığına kalıcı bir destek sağlaması TES ile önemli ölçüde mümkün olabilir" dedi.

BES'İN 20'NCİ YILI KUTLANDI

Türkiye Sigorta Birliği, BES'in 20'nci yılını ve sigortacılığın ülkemizdeki bir asrı aşkın tarihini düzenlediği davetle kutladı. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, TSB Başkanı Uğur Gülen'in konuşmacı olduğu davette sektör yöneticilerinin yanı sıra Bireysel Emeklilik Sistemi'nin (BES) 'ilk katılımcıları' ve 'en genç üyeleri' de yer aldı.



Cevdet Yılmaz

'BES SİGORTACILIĞIN YÜZ AKI'

Sigorta sektörünün cari açığın ortadan kaldırılması ve kalkınmanın desteklenmesi açısından kritik önemde olduğunu belirten Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, "Türkiye sigortacılık sektörü, ekonomide biriken fonları, para ve sermaye piyasalarına yönlendirerek ülkemizde finansal piyasaların çeşitlenmesine, ekonominin büyümesine ve istihdamın artmasına destek, ticari hayatın kesintisiz sürmesine yardımcı oluyor ve yatırımların hayata geçmesine imkân sağlıyor" dedi. BES'in sigortacılığın yüz akı uygulamalarından biri olduğunu ifade eden Cevdet Yılmaz, "100 yıllık birikimimizle Türkiye Cumhuriyeti'nin 2'nci yüzyılına; 'Türkiye Yüzyılı'na geçiyoruz. Bu yüzyıl, sigortacılığın da yüzyılı olacaktır" diye konuştu.

'TES İLE BÜYÜME HIZLA DEVAM EDECEK'

Konuşmasında, bugün 725 milyar lira toplam fon büyüklüğüne ve 16 milyon katılımcıya ulaşan BES'in büyümesinde Türkiye Cumhuriyeti devletinin katkılarının son derece önemli olduğunu vurgulayan TSB Başkanı Uğur Gülen ise, Orta Vadeli Program'da yer alan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'ne dair düzenlemeler de tamamlandıktan sonra bu büyümenin hızla devam edeceğine inandıklarını belirtti. TSB Başkanı iklim değişikliği, teknolojik gelişmeler ve riskler ile yaşlanan nüfusla birlikte ortaya çıkan emeklilik açığı ve sağlık ihtiyaçları karşısında daha dayanıklı bir ekonomi oluşturmak için sigortalı, sigortacılar ve devletin omuz omuza çalışmaya devam etmesi gerektiğinin altını çizdi.



Uğur Gülen



İstanbul Valisi Davut Gül, Beyoğlu Kaymakamı Can Aksoy, TSB Başkan Yardımcıları Ahmet Yaşar, Taylan Türkölmez, TSB Yönetim Kurulu Üyeleri Cemal Kişmir, Yavuz Ölken ile sektörün paydaş ve genel müdürleri de davette hazır bulundu. BES'in ilk katılımcılarından olan, 20 yıldır sistemde tasarruflarına devam edenlerin yanı sıra '18 yaş altı BES'te '1 milyonuncu' sözleşmeye sahip çocukların ailelerine, sisteme duydukları güven nedeniyle şükran plaketleri Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz tarafından takdim edildi.



› › › Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz tarafından BES'in ilk katılımcılarına, 20 yıldır sistemde bulunanlara ve 18 yaş altı BES'te 1 milyonuncu sözleşmeye sahip çocukların ailelerine şükran plaketleri takdim edildi.







HAYAT DIŞINDA HASAR VE KÂRLILIK SORUNU:

Zorlu piyasa koşulları 2024'te devam edebilir

Swiss Re Enstitüsü, yayınladığı son Sigma raporunda küresel sigorta piyasası açısından jeopolitik ve makroekonomik istikrarsızlık ortamının büyüme görünümünü olumsuz etkilediğini belirtiyor. Hem hayatta hem de hayat dışında kârlılık artıyor ancak hayat dışı hem zorlu hasar dinamikleriyle hem de kalıcı bir kârlılık açığıyla karşı karşıya. Swiss Re Enstitüsü, zorlu piyasa koşullarının 2024'te devam etmesinin muhtemel olacağını da belirtiyor.

Begüm Demir
begum@sigortacigazetesi.com.tr

Swiss Re Enstitüsü, son Sigma raporunu yayınladı. "Rüzgârlar güçlendikçe riskler artıyor: 2024-25 küresel ekonomi ve sigorta piyasası görünümü" isimli raporda, para politikası sıkılaştırmasının olumsuz etkilerinin yoğunlaşması ve 2023'teki büyüme trendinin aşağı yönlü seyretmesi nedeniyle 2024 yılında dünya ekonomisinin yavaşlaması bekleniyor. Rapor ayrıca, Ortadoğu'da patlak veren savaşın küresel ekonomiye ve sigorta görünümüne ilişkin riskleri artırdığına dikkat çekiyor. Raporda, makroekonomik görünümle ilgili öne çıkanları ve tahminleri şöyle sıralayabiliriz:

• Büyük ekonomiler birbirinden ayrışıyor: ABD büyümeye devam ederken, Avrupa'da bazı ülkeler resesyonda olmasa bile durgunlaşıyor. Çin ise yapısal yurt içi büyüme zorluklarıyla boğuşuyor.

• Düşük enflasyon ve merkez bankası faiz oranlarının desteğiyle 2024'te %2,2 küresel reel GSYİH büyümesinin 2025'te %2,7'ye yükseleceği tahmin ediliyor.

• Gelişmiş piyasalarda hem enflasyon hem de faiz oranları son on yılda tahmin edilenden daha yüksek seyredecek. Riskler de yukarı yönlü seyrediyor.

• Küresel TÜFE enflasyonunun 2024'te %5,1'e, 2025'te ise %3,4'e gerilemesi bekleniyor. Ek olarak fiyat baskılarının değişken olması muhtemel.

• Yavaşlayan dezenflasyon süreci, ekonomik çıktının maliyetini ve uzun süreli durgunluk riskini artırıyor.

• Yapısal olarak daha yüksek reel faiz oranları, kamu ve özel borç dengelerindeki kırılganlıkları açığa çıkarabilir.

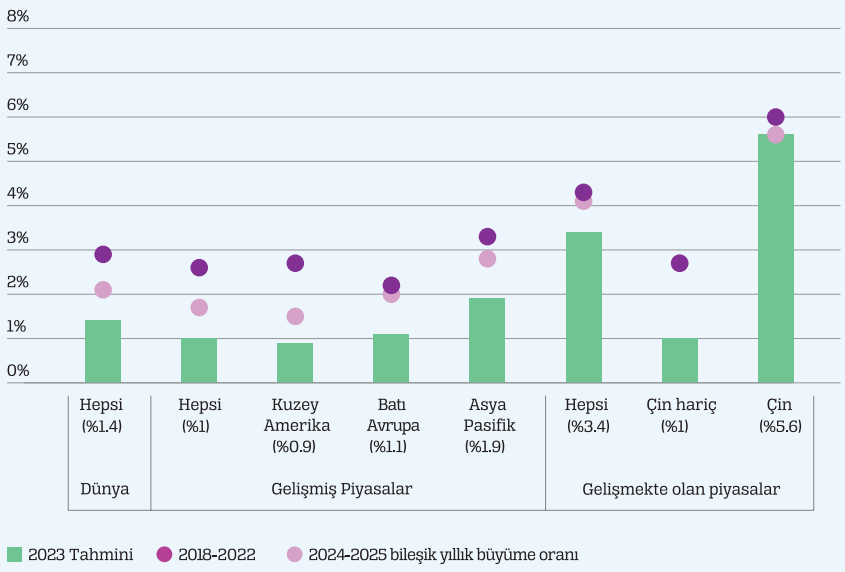
SİGORTA PİYASASINDA DURUM NE?

Artan jeopolitik ve makroekonomik istikrarsızlık, büyüme görünümünü olumsuz etkilese de sektörün risk aktarımındaki rolünü güçlendiriyor. Rapor, önümüzdeki iki yıl için toplam küresel reel prim büyümesinin yıllık ortalama %2,2 olacağını tahmin ediyor. Bu oran, pandemi öncesi trendin (2018-2019: %2,8) altında ve son 5 yılın ortalamasından yüksek (2018-2022: %1,6). Raporda, yüksek faiz ortamında yatırım getirilerinin arttıkça kârlılığın toparlandığı ve underwriting boşluklarının kapandığı belirtiliyor. Ancak sektörün 2024 ya da 2025 yıllarında çoğu pazarda sermaye maliyetini karşılamayacağına da dikkat çekiliyor.

HAYAT DIŞINDA HASAR ENDİŞESİ

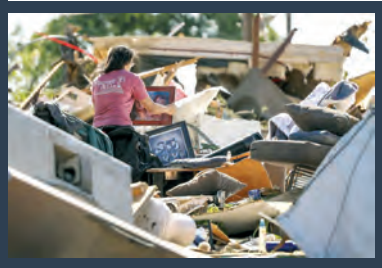
Hayat dışında hasarların sıklığının ve şiddetinin artması en büyük endişe kaynağı. Hasarlar, 2023 yılında büyük pazarlarda artışa geçti. Örneğin, ABD'de oto sigorta bileşik oranı, 1975'ten bu yana en yüksek seviyesine gelerek %112'ye ulaştı. Konut sigortalarında ise yüksek yenileme maliyetleri nedeniyle hasarlarda güçlü bir yükseliş trendi söz konusu. İnşaat maliyetlerinden kaynaklanan maliyet baskısı azalmış olsa da sıkılaşan para politikasının sebep olduğu yüksek finansman maliyetleri, inşaat maliyetlerini yükseltiyor. Rapor, küresel hayat dışı prim büyümesinde gelişmiş ekonomilerin, 2023'te %1 ve

Küresel hayat dışı prim büyüme oranları reel
(2023 değerleri parantez içindedir)

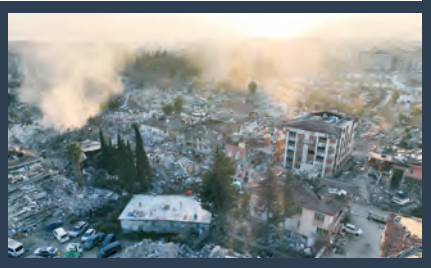


2023'ÜN İLK 9 AYINDA 80 MİLYAR DOLAR SİGORTALI HASAR

Raporda, doğal afet kaynaklısigortalı hasarların 2023 yılında üst üste dördüncü kez 100 milyar dolara ulaşacağı bekleniyor. Bu çapta zarar yazılmasının sebepleri ise özellikle yüksek riskli alanlarda devam eden inşaatlar ve büyük ölçüde enflasyona bağlı olarak artan yenileme maliyetleri nedeniyle risk değerlerindeki artış. Raporda yer alan ön tahminlere göre, 2023 yılının ilk dokuz ayında 80 milyar dolar sigortalı hasar meydana geldi. Bu hasarların çoğu ABD'deki şiddetli konvektif fırtınalardan ve depremlerden kaynaklanıyor. 6 Şubat'ta meydana gelen deprem felaketi tahmini olarak 6 milyar dolarlık bir sigortalı kayıpla bu yılın en maliyetli olayı olarak kayıtlara geçti.



16 Haziran 2023'te Teksas'ta yaşanan kasırga sonrası harabeye dönen evler.



6 Şubat 2023 Kahramanmaraş Depremi.

2024-25'te ortalama %1,7 büyümesini beklerken; Çin'de 2023'te hayat dışı reel prim büyümesinin yaklaşık %5,6, 2024 ve 2025'te de yine bu orana yakın olacağını öngörüyor. Ek olarak rapor, Çin'in primlerinin diğer gelişmekte olan piyasalardan daha hızlı büyüyeceğini tahmin ediyor.

Seçili branşlarda küresel sigorta primi reel büyümesi
(dolar olarak)

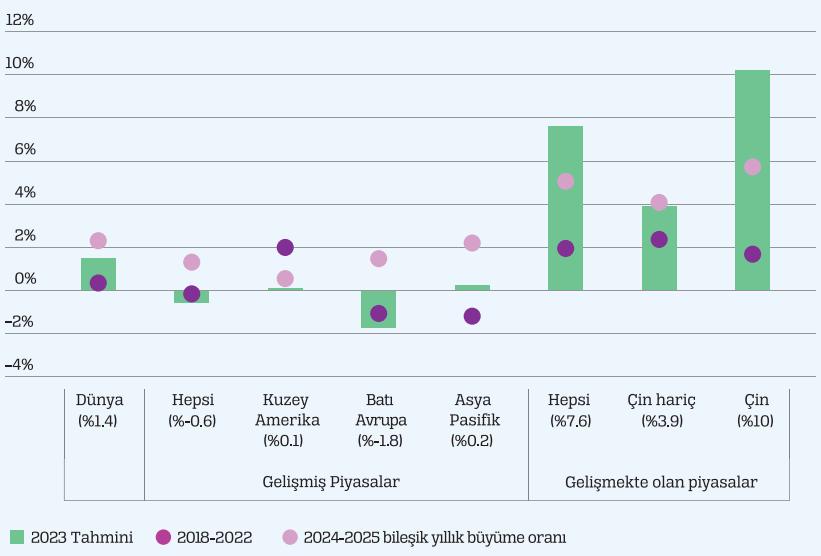
Kategori	2018-2022 bileşik yıllık büyüme oranı	2023 tahmini	2024-2025 Öngörülen bileşik yıllık büyüme oranı
Hayat dışı	%2.9	%1.4	%2.1
P&C	%2.7	%3.4	%2.6
Konut	%4.4	%6.3	%2.6
Oto	%0.4	%3.9	%2.6
Sorumluluk	%6.5	%-0.6	%2.3
Sağlık	%3.0	%-0.6	%1.5

Raporda yer alan tabloyu incelediğimizde hayat dışında 2023 yılında %1,4 reel büyüme olduğunu görüyoruz. 2024-2025 yılları öngörülen bileşik yıllık büyüme oranı (CAGR) ise %2,1. Branş bazında bakarsak, 2023 yılında reel olarak P&C primlerinin (sağlık hariç) %3,4, konutun %6,3 ve oto sigortaların %3,9 artacağı tahmin ediliyor. Hem sorumluluk hem de sağlık primlerindeki %0,6'lık bir düşüşe rağmen 2024-25'te %1,5'lik bir büyüme öngörülmekte.

HAYATTA KÂRLILIĞIN ARTMASI BEKLENİYOR

Hayat tarafında ise yüksek faiz oranları, tasarruf ürünlerinin satışına yönelik fiyatlandırma ortamını iyileştirmeye devam ediyor. Rapor, daha yüksek yatırım getirileri göz önüne alındığında 2024 ve 2025'te hayat tarafında kârlılığın artmasının beklendiğini aktarıyor. Prim büyümesinin sağlam bir toparlanma içinde olduğunu aktaran rapor, 2022'deki %1,7'lik daralmanın ardından 2023'te (reel olarak) primlerde toplam küresel büyümenin %1,5 olacağını tahmin ediyor. Raporda yer alan bir diğer grafiği incelediğimizde gelişmiş pazarlar, 2023'teki hafif daralmanın (-%0,6) ardından 2024'te büyüme trendine geri dönecek. Gelişmekte olan piyasalarda, hayat primlerinin ağırlıklı olarak banka kanalıyla satılan tasarruf ürünlerinin satışlarıyla desteklendiği Çin'deki güçlü büyümenin (%10,2) etkisiyle %7,6 oranında prim büyümesi olacak. Diğer gelişmekte olan piyasalarda (Çin hariç) primler, 2022'deki hafif daralmanın ardından 2023'te yeniden büyümeye geçiş yapıyor.

Küresel hayat prim büyüme oranları reel
(2023 değerleri parantez içindedir)



AXA Sigorta Brand & Sport Summit'te 'Sihir Yok Takım Var' dedi



› › › 'Sihir Yok Takım Var" başlıklı oturumu QR kodu okutarak izleyebilirsiniz.

AXA Sigorta, "insanlığın gelişmesi adına insanlar için değerli olanı korumak" amacıyla Türk sporunu destekleyerek sürdürülebilirliğine katkıda bulunmaya devam ediyor. Brand & Sport Summit'te AXA Sigorta CEO'su ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili Yavuz Ölken ve AXA Sigorta'nın değerler ortağı Teknik Direktör Hüseyin Eroğlu 'Sihir Yok Takım Var" başlıklı oturumda bir araya gelerek görüşlerini paylaştı. AXA Sigorta'nın sürdürülebilirlik bakış açısını dile getirerek iş birliğine özel açıklamalarda bulunan AXA Sigorta CEO'su ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili Yavuz Ölken, şirketlerinin 'Sürdürülebilir Gelişim ve Büyüme' yolculuğunda beslendikleri kaynaklardan birinin de spor olduğunu belirterek takım olmanın önemini vurguladı. Ölken, "İlham aldığımız ve bu seneki sloganımız olarak belirlediğimiz 'Sihir Yok Takım Var" cümlesi yol arkadaşı olmadan uzun ve zorlu yolların aşılmasının ne kadar güç olduğunu, bizimle aynı değerlere sahip en iyi yol arkadaşımızın ise takım arkadaşlarımız olduğunu en iyi şekilde özetliyor diyebiliriz" dedi. Teknik Direktör Hüseyin Eroğlu ise ilham verici liderliğin önemine dikkat çekti. "Yeteneği keşfetmek kadar onu büyütmek de önemli" diyen Eroğlu, "Özveri her şeyin başı, hatta yeteneğin de önünde. Özverili ve yetenekli oyunculardan kurulu bir takım, eninde sonunda kazanır. Başarıya ancak çok çalışarak ulaşılır. Herkesi ortak bir hedefe yöneltebilmek için de ilham verici liderlik gerekir, sihir değil. Hayatı sihirle değiştiremeyiz" diye konuştu.

Enflasyon muhasebesi uygulaması 2025 yılına ertelendi

Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Üst Kurumu'nun sigorta sektöründe enflasyon muhasebesi uygulaması hakkında yayınladığı yönetmeliğe göre, enflasyon muhasebesi uygulaması 1 Ocak 2025'e ertelendi.

ENFLASYON MUHASEBESİ NEDİR?

Enflasyon muhasebesi ya da diğer adıyla enflasyon düzeltmesi, paranın satın alma gücündeki değişmeler nedeniyle gerçek durumu ifade edemeyen mali tabloların, gerçek durumu ifade eder hale gelmelerini sağlamak üzere düzeltme işlemine tabi tutulması demek. Mali tabloların yüksek enflasyonun etkisinden arındırılmasıyla vergileme üzerindeki enflasyondan kaynaklanan olumsuzlukların giderilmesi ve mali tablonun ait olduğu tarihteki satın alma gücünü gerçek değerinde göstermesi açısından enflasyon düzeltmesi önem taşıyor.

Zorunlu Deprem Sigortası tarifesinde değişiklik yapıldı

Depreme karşı en güçlü finansal önlemlerden olan Zorunlu Deprem Sigortası (ZDS) tarifesinde konutlar için verilen teminat tutarları güncellendi. Bu güncelleme ile Zorunlu Deprem Sigortası ile verilen teminat tutarlarının artırılması, poliçe yenilemelerinin desteklenmesi ve sistemdeki vatandaşlar için daha güçlü bir finansal güvence sağlanması hedefleniyor. Zorunlu Deprem Sigortası tarifesinde yapılan değişiklikler ise şöyle:

• Betonarme yapılar için 3 bin 16 lira olan sigorta bedeline esas birim metrekare bedeli 6 bin liraya,
• Diğer yapılar için 2 bin 80 lira olan sigorta bedeline esas birim metrekare bedeli 4 bin liraya,
• Bir mesken için 640 bin lira olan azami teminat tutarı 1 milyon 272 bin liraya yükseltildi.

Bu düzenlemelere ek olarak, 1 Ocak 2024'ten sonra düzenlenen yeni poliçelerin teminatlarına enflasyon koruması geldi. Bu doğrultuda poliçe başlangıç tarihi 1 Ocak 2024 ve sonrası olan poliçelerin teminatları her ay enflasyon oranında artacak. Bu sayede sigortalıların teminatlarının güncel kalması amaçlanıyor. Mevcutta poliçesi bulunan sigortalılar da teminatlarını iki katına çıkarabilecek ve enflasyon korumasından faydalanarak olası bir depreme karşı daha büyük güvence sağlayabilecek. Bu düzenlemeden faydalanmak için sigortalıların acentelerine, banka şubelerine veya sigorta şirketlerine başvurarak oldukça düşük maliyetli ek prim ödemesi yaparak poliçe eki düzenlemeleri yeterli olacak.



KÜRESEL İKLİM KRİZİ BÜYÜYOR:

iklim değişikliği etkilerine SİGORTA KALKANI

İklim değişikliği son yıllarda tüm dünya ülkelerinin sıcak gündeminde yer alıyor. Birçok sektörü etkilediği gibi sigorta sektörünü de etkileyen iklim değişikliğinin, beraberinde getirdiği birçok risk söz konusu. Bu risklere karşı kalkan görevi gören sigorta sektörü, riskin etkilerini azaltarak varlıkları korumaya yardımcı oluyor. İklim değişikliğinin sebep olduğu doğal afetlerin sayısının artması, sigorta sektörünü ciddi sıkıntılarla karşı karşıya bırakıyor. Artan doğal afetler karşısında sigorta ve reasürans şirketlerinin ödedikleri hasarlar da artıyor. Dünya çapında, doğal afetler 2022'de önemli ölçüde yüksek hasarlara neden oldu. Münih Re, 2022 yılında meydana gelen doğal afetlerin sebep olduğu toplam hasarın 270 milyar dolar olduğunu ve bunun 120 milyar dolarının sigortalı olduğunu açıkladı. Son 5 yılın ortalamasının (97 milyar dolar) oldukça üzerinde olan sigortalı hasar, sigorta bilincinin yaygınlaştığını gösteriyor. Hasarların çoğunun ise iklim değişikliğinden kaynaklanıyor olması, iklim değişikliğinin temsil ettiği risklerin büyüdüğünün kanıtı olarak karşımıza çıkıyor. ›s.20



DEPREMLER 84,1 MİLYAR $ MALİ HASARA NEDEN OLABİLİR

TÜRKONFED, Kahramanmaraş merkezli meydana gelen depremlerin etkilerini ortaya koyan bir rapor hazırladı. Raporda; depremlerin, 70,75 milyar doları konut zararı, 10,4 milyar doları milli gelir kaybı ve 2,91 milyar doları işgünü kaybı olmak üzere toplam 84,1 milyar dolarlık bir mali hasara neden olacağı tahmin ediliyor. ›s.20

TOPLAM SİGORTALI HASAR 5 MİLYAR DOLARI AŞACAK

Küresel afet risk modelleme şirketi Moody's RMS, Kahramanmaraş'ta meydana gelen depremlerin yarattığı ekonomik kayıpların 25 milyar doları aşmasını, toplam sigortalı kayıpların ise 5 milyar doları geçmesini bekliyor. Ekonomik kayıpların büyük bir çoğunluğunda, çöken veya yıkılması gereken ciddi hasarlı yapıların payı büyük. Toparlanma sürecinin birkaç yılı alacağını belirten şirket, bu durumun toplam maliyeti artıracağına da dikkat çekti. ›s.21

Deprem sonrası yaraları SİGORTA saracak

Türkiye, coğrafi konumu nedeniyle deprem riski en yüksek olan ülkelerden biri. 6 Şubat günü Kahramanmaraş merkezli 7.7 ve 7.6 büyüklüğünde gerçekleşen ve 11 ili etkileyen depremler, deprem riskine karşı önlem alınmasını bir kez daha gündeme getirdi. Deprem sonrası ortaya çıkan yaraların en hızlı şekilde sarılmasında sigorta en önemli güvence olarak karşımıza çıkıyor. Oluşan hasarlardan sonra hayatın normale dönmesi için önemli bir rol üstlenen sigortaya olan farkındalığın artması ve sigorta bilincinin gelişmesi büyük önem taşıyor. Depremler sonrası gündeme gelen deprem sigortasında, zorunlu olmasına rağmen hala istenen sigortalılık düzeyine ulaşılabilmiş değil. Zorunlu Deprem Sigortası (ZDS) yaptıranların oranı 20 milyon 32 bin konutun bulunduğu Türkiye genelinde %57 iken depremin odağındaki 11 ilde ZDS yaptıranların oranı ortalama %49 seviyesinde. DASK'ın yapmış olduğu son açıklamaya göre depremden etkilenen illerde 290 bin 558 ihbar yapılırken tazminat ödemeleri ise 1 milyar 120 milyon liraya ulaşmış durumda. ›s.12



Olası bir Mar depreminde rolü büyük

6 Şubat tarihinde 11 ilin etkilendiği Kahramanmaraş merkezli 7.7 ve 7.6 büyüklüğünde gerçekleşen, çok sayıda can kaybına ve yıkıma neden olan deprem felaketiyle birlikte olası bir Marmara depremi de tekrar gündeme geldi. Tarih boyunca şiddetli birçok depremin meydana geldiği İstanbul, Kuzey Anadolu Fayı'nın batı uzantıları ile Marmara Denizi'ndeki diğer faylara oldukça yakın olması nedeniyle büyük bir deprem riski altında. Olası bir Marmara depremi gerçekleştiğinde İstanbul'un da ciddi bir şekilde etkileneceği belirtiliyor.

Sigorta sektörü 2023

Ülkemizi yasa boğan deprem haberiyle başladığımız ve sigortacılar açısından en zorlayıcı yıllardan biri olan 2023'ü geride bıraktık. Sektör açısından birçok gelişmenin yaşandığı 2023 yılının en sarsıcı ve maliyetli olayı ise 6 Şubat tarihinde yaşanan Kahramanmaraş depremleri oldu.

Sektörün tamamını etkileyen uzun kuyruklu bir branş olan trafik sigortasında etkileri görülen enflasyon, yüksek kur, artan maliyetler gibi şirketlerin zarar yazmasına neden olan yapısal sorunlara çözüm bulmak üzere SEDDK'nın açıklamış olduğu sigortalılar ve sigorta şirketleri için sürdürülebilir bir branşı hedefleyen trafikte yol haritası ile sonlandırdığımız 2022 yılının ardından 2023 yılında küresel ve ulusal ölçekte sigorta sektörünü ilgilendiren birçok olay yaşandı. Yıla henüz başlamışken Kahramanmaraş merkezli, 11 ilimizi etkileyen 6 Şubat depremleri tüm ülkeyi yasa boğdu. Çok sayıda can ve mal kaybına sebep olan bu felaket ile deprem kuşağında yer alan ülkemizde her an yaşanabilecek deprem gerçeğine karşı sigorta yaptırmanın hayati önemini acı bir şekilde öğrenmiş olduk. Yaşanan deprem felaketi sonrası 3 ay olağanüstü hal ilan edildi ve sigorta sektörü de tüm ülkede olduğu gibi ivedilikle harekete geçip yaraların hızlıca sarılması için seferberlik ilan etti. Son yayınlanan verilere göre, Türkiye'nin 2023 GSYH'nin %9'una denk gelen 105 milyar dolarlık maddi zararın 6 milyar doları sigortalıydı. Yaşanan bu felaket sonrası akıllara olası bir Marmara depremi gelmiş, bölgede meydana gelecek büyük bir depremde milyonların yaşadığı İstanbul'da da ciddi ve çoklu felaketlerin olması beklendiği uzmanlarca açıklanmıştı.



››› Baden-Baden'e Türkiye'yi temsilen katılan TSB, deprem felaketi sonrası alınan tedbirler ve sektördeki yenilikler hakkında uluslararası reasürörlerle görüşmeler gerçekleştirdi.

REASÜRANS TARAFI

Deprem felaketinin ardından reasürans piyasalarında bir daralma yaşanacağı beklentisi oluştu. İştahı azalan reasürans şirketlerinin kapasite sunarken daha seçici davranması ve artmakta olan fiyatlamalarını daha da yükseltecekleri yönünde bir beklenti de oluştu. Bunun sonucunda da sektör, sigortalılara yansıyacak olan poliçe primlerinin artacağı görüşünde birleşti. Reasürans yenilemeleri öncesi uluslararası toplantılarda buluşan sektörün ilk durağı olan Monte Carlo'da gerçekleşen 65'inci Reasürans Rendez-Vous de Septembre'de (RVS) sigortacılar, reasürörler ve brokerler piyasa sorunlarını ve trendlerini ele almak için bir araya geldi. Buluşmada yüksek enflasyon, iklim değişikliği, ikincil tehlikeler gibi birçok konu başlığı öne çıkmış; doğal afetlerin sayısının ve şiddetinin sürekli arttığı göz önüne alındığında, 2024 yılında daha yüksek oranların ve daha zorlu piyasa koşullarının beklenebileceği ortak görüşüne varılmıştı. İkinci durak olan Baden-Baden Reasürans Toplantısı'nda ise reasürans kapasiteleri ve maliyetlerin yanı sıra Türk sigorta sektörü ve 6 Şubat'ta meydana gelen Kahramanmaraş Depremi en çok konuşulan konular olmuştu. Etkinlikte, Türkiye'yi temsilen Türkiye Sigorta Birliği de katılarak bir ilk gerçekleşmişti.



ZİRVEDE ANA KONU DEPREMDİ

Her yıl Mayıs ayında Türkiye Sigorta Birliği (TSB) tarafından düzenlenen ancak deprem felaketi nedeniyle Eylül ayına ertelenen 12'nci Sigorta Haftası, 25 Eylül -1 Ekim 2023 tarihleri arasında 'Deprem ve Doğal Afetlere Hazırlıkta Sigorta Sektörünün Önemi' temasıyla kutlandı. Sigorta Haftası kapsamında bu yıl ikincisi düzenlenen Uluslararası Sigorta Zirvesi

››› 2. Uluslararası Sigorta Zirvesi'nin sonuç bildirgesine QR kodu okutarak ulaşabilirsiniz.

Begüm Demir
begum@sigortacigazetesi.com.tr



rmara sektörün

Olası bir Marmara depreminin hem maddi hem de manevi olarak büyük kayıplara yol açabileceği tahmin edilirken ortaya çıkan hasarların hızlıca tazmin edilmesinde sektör önemli bir rol oynuyor. Deprem öncesi alınabilecek önlemlerle depremden sonra hayatın hızla normale dönmesi sağlanabilir. Bu noktada alınabilecek finansal tedbirlerin en önemlilerinden biri deprem sigortası olarak karşımıza çıkıyor. Marmara Depremi'nin ardından 23 yıl geçmesine rağmen 6 milyon 480 bin konutun bulunduğu Marmara Bölgesi'nde sigortalılık oranı %67. ›S.20



Seyahat sigortasına olan ilgi artmaya devam ediyor

Havaların ısınmasıyla beraber seyahat planları yapılmaya başlandı. Haziran ayının sonuna denk gelen ve hafta sonuyla birleşince dokuz güne uzayan bayram tatilini değerlendirmek isteyen vatandaşlar tatil beldelerine akın etti. Yolcu trafiğinin arttığı bu dönemlerde seyahat sırasında karşılaşılabilecek riskler de artış gösteriyor. Seyahatlerimiz sırasında karşılaşabileceğimiz hastalanma, uçuş iptalleri, kaza gibi risklere karşı güvence sağlayan seyahat sigortalarına ilgi artıyor. Türkiye Sigorta Birliği'nin (TSB) yayınladığı prim üretimi verilerine göre, seyahat sağlık branşında 2023 yılının ilk dört ayında 449 milyon 398 bin lira prim üretilirken, 2022 yılının aynı döneminde prim üretimi 231 milyon 688 bin lira olarak gerçekleşmişti. Branşta reel değişim %35 olarak kayıtlara geçti. Pazar araştırmaları şirketi Research and Markets'ın yayınlamış olduğu rapora göre de küresel seyahat sigortası pazarı, 2023 yılında %17,3'lük yıllık bileşik büyüme oranıyla (CAGR) 22,44 milyar dolara ulaştı. Büyümenin 2027 yılında %16 yıllık bileşik büyüme oranıyla (CAGR) 40,58 milyar dolara ulaşması bekleniyor. ›S.20



TSS'ye talep artmaya devam ediyor

Özel sağlık sigortasına cep dostu bir alternatif sağlayan tamamlayıcı sağlık sigortasına (TSS) talep her geçen gün daha da artıyor. Sağlık harcamalarının giderek arttığı bu dönemlerde sağlık sistemi içerisinde özel hastanelerden hizmet almak, yüksek tedavi masrafları karşısında kendisine ve ailesine güvence sağlamak isteyenler tamamlayıcı sağlık sigortasını tercih ediyor. Özellikle pandeminden sonra sağlık sigortalarına olan farkındalık artmışken hızlı gelişimiyle dikkat çeken tamamlayıcı sağlık sigortasında ciddi bir büyüme trendinin olduğu görülüyor.

2023 yılının ilk 4 ayında toplam 6 milyon 920 bin kişi sağlık sigortası yaptırırken 3 milyon 430 bin kişi tamamlayıcı sağlık sigortasını tercih etti. 7 milyon 940 bin kişinin sağlık sigortasına sahip olduğu 2022 yılının tamamında ise tamamlayıcı sağlık sigortası yaptıran kişi sayısı 3 milyon 600 bin kişiydi. Görüşlerini aldığımız sektör paydaşları, tamamlayıcı sağlık sigortasına olan bu ilginin devam edeceğini öngörürken; tamamlayıcı sağlık sigortasının sağlık sigortacılığının büyümesini ve sağlık sigortasının tabana yayılmasını sağladığını belirtiyor. ›S.20



BES'teki büyüme ivmesi artarak devam ediyor

Bireysel Emeklilik Sistemi (BES), yapılan düzenlemeler ve teşviklerle katılımcı sayısını ve fon büyüklüğünü büyütmeye devam ediyor. Emeklilik Gözetim Merkezi'nin (EGM) açıkladığı verilere göre Bireysel Emeklilik Sistemi'nde (BES) toplam fon büyüklüğü 396,3 milyar liraya yükseldi. Toplam fon büyüklüğünün 347 milyar 792 milyon lirası katılımcılardan gelirken sistemdeki devlet katkısı 48 milyar 519 milyon lira oldu. Sistemdeki toplam katılımcı sayısı ise 7 milyon 886 bin 322 kişi oldu. Görüşlerini aldığımız sektör paydaşları, BES'teki büyümenin devam edeceği konusunda hemfikir. BES'te 18 yaş altı katılımcı sayısı da her geçen gün artıyor. Çocuklarının geleceklerini güvence altına almak isteyen aileler için 18 yaş altı BES, iyi bir tasarruf aracı olarak öne çıkıyor. EGM'nin yayınladığı 18 yaş altı BES verilerine göre, toplam fon tutarı 2 milyar 898 milyon liraya ulaşırken sistemdeki toplam katılımcı sayısı 584 bin 876 oldu. ›S.20



Doğal afetlerin 2023 ilk yarı bilançosu 194 milyar $

2023 yılının ilk yarısında meydana gelen doğal afetler 194 milyar dolarlık küresel ekonomik hasara neden olurken toplam hasarın yalnızca 53 milyar doları sigortalıydı. 2023 yılının ilk yarısında dünya genelinde 25 ayrı afet meydana geldi. Gerçekleşen bu doğal afetlerin en yıkıcı olanı ise 50 binden fazla can kaybının yaşandığı Kahramanmaraş Depremi oldu. Türkiye ve Suriye'yi etkileyen bu deprem felaketinde meydana gelen ekonomik kayıpların 91 milyar dolar olduğu tahmin edilirken bu deprem, kayıtlara geçen en maliyetli 11'inci afet oldu.

Günümüzde tüm dünyanın gündeminde yer alan doğal afetlerin sayısındaki artış ve bunların yarattığı zararlar önemli sorunlara yol açıyor. Meydana gelen doğal afetler sonucu kayıpların önüne geçebilmek için sigorta önemli bir güvence olarak karşımıza çıkıyor. Doğal afetlerin sayısında yaşanan artış, aynı zamanda hasar taleplerinin sayısında ve şiddetinde de artışları meydana getiriyor. Hasar ödemelerinde yaşanan artış, sektöre ek maliyet yükü yaratırken, sigorta şirketlerinin reasürans anlaşmalarını da daha yüksek bedellerle yapmasına neden olabiliyor. ›S.20



YEŞİL DÖNÜŞÜMDE ELEKTRİKLİ ARAÇ HAMLESİ:

Elektrikli araçlar NE KADAR sürdürülebilir?

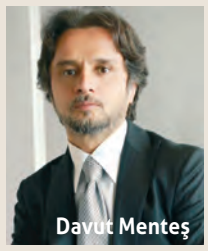
İklim değişikliği, artan sera gazı emisyonu, gürültü ve hava kirliliği gibi birçok çevresel soruna sebep olan sektörlerin başında ulaşım sektörü geliyor. Küresel sera gazı emisyonlarının %23'ü (7.2 gigaton CO2 eşdeğeri) ulaşım sektöründen kaynaklanıyor. Fosil yakıta bağımlı ulaşım sektörünün 2040 yılına kadar ekonominin en karbon yoğun sektörü olacağı öngörülüyor. Karayolu yolcu ve yük taşımacılığı, toplam ulaşım emisyonlarının yaklaşık olarak dörtte üçünü oluşturuyor.
Fosil yakıtların karbondioksit salınımını artırarak çevre kirliliğine yol açması ve yenilenemeyen enerji kaynaklarından elde edilmesi nedeniyle sürdürülebilir olmaması yeşil dönüşümün en önemli ayağı olan ulaşımda birtakım dönüşümlere yol açıyor. Yeşile yatırımın en önemli unsurlarından elektrikli araçlara yönelik ilgi her geçen gün artıyor. Ancak elektrikli araçların sigorta ve hasar süreçleri noktasında birtakım sorunlar mevcut. Bu sorunların başında ise bataryalar geliyor. ›S.20

yılında neler yaşadı?

ise "Afet Riskleri ve Sigorta: Afetlerin Etkilerini Azaltmada Sigortacıların Rolü" temasıyla düzenlendi. Zirve'de, deprem başta olmak üzere katastrofik hasarları azaltmaya yardımcı olacak en iyi uygulamaların ve en iyi deneyimlerin paylaşılması amaçlandı. Zirve'de işaret edilen konulardan biri de Orta Vadeli Program'dı. 2024-2026 yıllarını kapsayan Orta Vadeli Program'da (OVP) sigorta ve emeklilik sektörünü ilgilendiren; sektörün daha da güçlenmesi ve sigortacılığın tabana yayılmasını amaçlayan çok önemli hedefler yer alıyor. Katılım sigortacılığından, Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'ne, Bina Tamamlama Sigortası'ndan afet sigortasına kadar geniş ölçekte yer verilen hedefler arasında 20'nci yaşını kutlayan Bireysel Emeklilik Sistemi de yer alıyor. Cazibesi artırılarak sistemdeki fon tutarı ve katılımcı sayısında artış sağlanması amaçlanan BES'te Emeklilik Gözetim Merkezi (EGM) tarafından açıklanan 29 Aralık 2023 tarihli verilere baktığımızda toplam fon büyüklüğü 703 milyar 291 milyon liraya ulaştı. Katılımcı sayısı ise 8 milyon 674 milyon olarak kayıtlara geçti.



Uğur Gülen



Davut Menteş

İKİ ÖNEMLİ KURUMDA BAŞKANLIK DEĞİŞİMİ

2023 yılında sektörün iki önemli kurumunda iki önemli değişim oldu. 3 Ağustos 2023 tarihinde Atilla Benli'nin Türkiye Sigorta ve Türkiye Hayat Emeklilik'teki genel müdürlük görevinden ayrıldığını açıklamasıyla Benli'nin TSB başkanlığı, 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu gereği sona ermişti. Başkanlık seçimine kadar TSB Başkanlığı görevini TSB Başkan Yardımcılarından Taylan Türkölmez vekaleten üstlenmişti. 14 Eylül 2023'te düzenlenen Olağanüstü Genel Kurul'daki başkanlık seçiminde Aksigorta Genel Müdürü Uğur Gülen başkan seçildi. Gülen, Nisan 2024'te yapılacak TSB Genel Kurulu'na kadar TSB Başkanlığı görevini sürdürecek. İkinci önemli değişiklik ise Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurulu'nda (SEDDK) gerçekleşti. Cumhurbaşkanlığı Atama Kararı ile SEDDK Başkanlığı'na Davut Menteş atandı. Menteş, SEDDK ikinci başkanı olarak görev yapıyordu.



› › › El konulan şirketler hakkındaki kamuoyu bilgilendirme toplantısında SEDDK Başkanı Davut Menteş, TSB Başkanı Uğur Gülen, Güvence Hesabı Başkanı Abdullah Kara ve TOBB-SAİK Başkanı Levent Korkut sürece ilişkin bilgiler verdi.

İKİ ŞİRKETE EL KONULDU

2023 yılının sonunda gündeme gelen en önemli olaylardan biri de SEDDK'nın Gri Sigorta ve Mellce Sigorta şirketlerine el koymasıydı. Kurum, mevzuata aykırı işlemleri ve kötü yönetimleri nedeniyle bir süredir kademeli önlemler uygulanan ve verilen makul süreye rağmen durumlarını iyileştiremeyen sigorta şirketlerinin varlıklarının yükümlülüklerini karşılayamadığı gerekçesiyle el koymuştu. Şirketlerin mevcut yönetim kurulu üyelerinin görevlerine son verilirken yerlerine yeni yönetim kurulu üyelerinin atanmasına ve sigorta portföylerinin idaresinin Güvence Hesabı'na bırakılmasına karar verilmişti. Konuyla ilgili SEDDK, TSB, Güvence Hesabı ve TOBB-SAİK tarafından gerçekleştirilen kamuoyu bilgilendirme toplantısında önceliğin hasar dosyalarının sonuçlandırılması ve vatandaşların mağduriyetinin giderilmesi olduğu vurgulandı.



SWISS RE: 2023'ÜN DOĞAL AFET BİLANÇOSU 100 MİLYAR DOLARI AŞACAK

Swiss Re, yayınladığı son Sigma raporunda 2023 yılı doğal afet sigortalı kaybın 100 milyar doları aşacağını tahmin ediyor. Rapordaki ön tahminlere göre 2023 yılının ilk dokuz ayındaki sigortalı kayıpların en az 80 milyar dolara ulaşacağı belirtiliyor. Raporda ABD'deki şiddetli konvektif fırtınaların (50 milyar dolar sigortalı kayıp) kayıpların önemli bir nedeni olduğu aktarılırken Türkiye ve Suriye'de yaşanan yıkıcı depremlerin (6 milyar dolar sigortalı kayıp) bu kayıpların artmasına neden olduğuna dikkat çekildi.

RAKAMLARLA 2023

Türkiye Sigorta Birliği'nin (TSB) yayınladığı prim üretimi verilerine göre 2023 yılı Kasım sonu itibarıyla toplam prim üretimi 415 milyar 615 milyon lira olarak gerçekleşti. Üretiminin 366 milyar lirası hayat dışından gelirken 50 milyar lirası hayat tarafından geldi. En yüksek üretiminin gerçekleştiği branşlar ise trafik (103 milyar lira), kasko (73 milyar lira), hastalık-sağlık (58 milyar lira), yangın ve doğal afetler (53 milyar lira) oldu. Yine TSB tarafından açıklanan 3. çeyrek teknik sonuçlara göre, sektörün teknik kârlılığı 42 milyar 966 milyon liraya ulaştı. 35 milyarı hayat dışından, 7 milyar 575 milyonu hayat ve emeklilik tarafından gelen teknik kârlılıkta başı çeken branşlar ise kasko (21 milyar lira), hastalık-sağlık (7 milyar lira), yangın ve doğal afetler (3,5 milyar lira) ve genel zararlar (3 milyar lira) oldu.



TÜRKİYE SİGORTA BİRLİĞİ:

Sigortanın öneminin öğrenildiği bir yıl oldu

Sektörümüz için 2023 yılı zorlu bir yıl oldu. Ülke olarak büyük acılar yaşadığımız Kahramanmaraş depremleri sonrası başta ihtiyari deprem teminatının öneminin bir kez daha ortaya çıktığı ve sigortanın öneminin öğrenildiği bir yıl oldu. Sene sonunda üretimin 500 milyar liraya ulaşmasını bekliyoruz. Sektörün aktif büyüklüğü ise 9 ay sonunda bir önceki yıla göre %105 büyüme ile 1,2 trilyon lira seviyelerini aşmıştır. Sigorta sektörü 2023 yılının 9 aylık döneminde 244,5 milyar lira tazminat üstlenmiş, GSYİH'nin 24 katı teminat sağlamıştır. Bugün tasarruf denildiğinde ilk akla gelen BES ve OKS'de toplam katılımcı sayısı Emeklilik Gözetim Merkezi'nin güncel verilerine göre 16 milyona yaklaşmış olup devlet katkısı dâhil toplam fon büyüklüğü ise bir rekora daha imza atarak 726 milyar lirayı aşmıştır.

2024 yılında sektörümüzün hayat dışı branşlarda reel büyümesini sürdüreceği öngörülmekte fakat özellikle de iyi ve kötü riskin, önlem alanla almayanın ayrıştığı ve buna göre fiyatların belirleneceği bir döneme girildi.

Sigorta branşları özelinde kısaca incelersek gerek yeni ürün ve hizmetler gerekse de hâlihazırda sunulan tamamlayıcı ve özel sağlık sigortaları sayesinde sağlık sigortacılığının gelişimini sürdürmesi beklenmektedir.

Motor branşında hasar maliyetleri düşünüldüğünde ve önceki yıllardan gelen zararlar da dikkate alındığında mevcut primlerle sürdürülebilirliğin sağlanmasının önümüzdeki dönemde de güç olacağı ön görülmektedir.

Öte yandan Zorunlu Deprem Sigortası'nın diğer afetleri de kapsayacak şekilde zorunlu afet sigortasına dönüştürülmesi konusunun 2024 yılının üçüncü döneminde sonuçlanması planlanmaktadır. Bir diğer konu ise, ZDS birim metrekare bedelleri ve teminat tutarları artırılırken metrekare bedelleri artık enflasyon oranından artırılacak ve yeni düzenleme ile zeyilname yaptırılmasına da gerek olmayacak. Sigorta bedeli hesabına esas metrekare bedeli betonarme binalar için 3 bin 16 liradan, 6 bin liraya çıkartıldı. DASK'ın vereceği en yüksek teminat tutarı da 640 bin liradan 1 milyon 272 bin liraya çıkartıldı. Yeni uygulamada DASK'a enflasyon koruması da getirildi. Buna göre yeni seneden itibaren sigorta bedeli hesabına esas metrekare bedeller, her ay ÜFE oranında otomatik olarak artacak.

Öte yandan tabii reasürans maliyetleri son yılarda artan doğal afet kaynaklı hasarlarla birlikte tüm dünyada yukarı yönlü seyrediyor. Ülkemiz özelinde deprem nedeniyle oluşan sigortalı hasarın yaklaşık olarak %95'i reasürans piyasalarından karşılandı. Bu nedenle sigorta şirketlerinin önümüzdeki yıllarda reasürans anlaşması yenilemelerinde önemli ölçüde maliyet artışı ile karşılaşması bekleniyor.

Son yapılan deprem sigortalarındaki tarife oranları değişikliği 2024 yılı için olmasa da sonraki yıllar için sigorta sektörümüzün elini bir miktar rahatlatacaktır.

Tasarrufun merkezine oturan BES tarafında ise sektör olarak toplam fon büyüklüğü hedefi 2024 ilk yarısı için 1 trilyon lira olup, 2024 yıl sonunda ise 1,3 trilyon lira büyüklüğe ulaşılması beklenmektedir. Yılın ilk yarısında yürürlüğe girecek kısmı çekiş ve birikimlerin temlik edilmesi uygulamaları ile, yıl sonunda faaliyete geçecek Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi öne çıkan gelişmelerden olacaktır.

TARSİM YÖNETİM KURULU ÜYESİ VE TARIM SİGORTALARI HAVUZ İŞLETMESİ GENEL MÜDÜRÜ BEKİR ENGÜRÜLÜ:

Tarım sigortası alanındaki penetrasyonu artıracağız

Şiddetini ve frekansını artıran riskler sebebiyle, tarımda sigorta güvencesinin ne kadar önemli olduğunu bir kez daha kavradığımız bir yılı daha geride bıraktık. Devlet Destekli Tarım Sigortaları Sistemi önceki yıllarda olduğu gibi 2023 yılında da çiftçisiyle ve paydaşlarıyla büyümeye ve gelişmeye devam etti. 6 Şubat'ta Kahramanmaraş merkezli gerçekleşen depremler ülkemizi derinden etkiledi. 11 ilimizde can ve mal kayıpları yaşadık, tarımsal faaliyetler de etkilendi. TARSİM olarak bu olağanüstü süreci, sigortalı çiftçilerimiz açısından kolaylaştırmak üzere canla başla çalıştık. Hasar tespitlerinin sonucunda dosya işlemleri tamamlanan üretici ve yetiştiricilerimize 36 milyon liralık hasar ödemesi gerçekleştirdik.

Yılın geneline baktığımızda, sigortalılarımızdan tüm tarım sigortası branşlarında 505 bin adet hasar ihbarı aldık. Bunun 301 bin adedini Bitkisel Ürün Sigortası branşı oluşturdu. Çeşitli riskler nedeniyle bitkisel ürünleri, büyükbaş ve küçükbaş hayvanları, seraları, kümes hayvanları, kovanları ve su ürünleri zarar gören üretici ve yetiştiricilerimize toplam 6,6 milyar lira hasar ödemesi gerçekleştirdik.

İlerleyen günlerde hasar dosyası tamamlanan üreticilerimize 1,2 milyar lira daha ödeme ile toplamda 7,8 milyar lira ödeme yapmış olacağız. Netice itibarıyla, TARSİM önceki yıllarda olduğu gibi bu yıl da üreticilerimizin yaralarını sarmaya, tarımsal faaliyetlere can suyu olmaya devam etti. Yılı, üretim verilerimiz çerçevesinde değerlendirdiğimizde ise, tüm tarım sigortası branşlarında 2,9 milyon adet poliçe üretildi. 598 milyar liralık tarımsal varlık, 32 milyon dekar alan ve 19 milyon hayvan sigortalandı.

2024 yılında da yolumuza çiftçi odaklı bir anlayışla devam edeceğiz. Başta Bakanlıklarımız olmak üzere, tüm kurum ve kuruluşlarla, sivil toplum örgütleriyle, özel sektörle, akademik çevrelerle; kısacası tüm paydaşlarımızla yakın bir iş birliği ve uyum içinde çalışacağız. En temel hedeflerimiz sistemin büyümesi, yaygınlaştırılması ve çiftçi memnuniyetinin artırılması; teknolojik ilerlemelere uyum ve dijitalleşme performansının artırılması, ihtiyaç ve beklentiler doğrultusunda mevcut ürünlerin geliştirilmesi, yeni ürünlerin uygulamaya alınması ve yurt dışına yönelik faaliyetlere hız verilmesidir.

Diğer yandan yurt dışına yönelik hedeflerimizi de gerçekleştirmek üzere çalışmalarımız tüm hızıyla devam ediyor. Sistem, 17 yıllık sürecin ardından dünyada tarım sigortaları alanındaki en başarılı kamu-özel sektör iş birliği modelleri arasında ilk sıralarda yer alan, hedeflerini sürekli olarak yükselten ve benzer sistemlere rol model olan, rehberlik eden bir noktaya ulaştı. Uluslararası arenadaki iş birliklerimizi artırarak, bilgi birikimi ve tecrübe transferinin yapılmasını amaçlıyoruz.

Öte yandan 2024 yılında ülkemizde gerçekleştirilecek fındık ürününde hasar tespit seminerine hazırlanıyoruz. 2024 yılının Haziran ayında Trabzon'da fındık ürününde fırtına ve dolu hasarı konulu organizasyona, TARSİM olarak ev sahipliği yapacağız. Bu organizasyonun, TARSİM'in uluslararası düzeydeki bilinirliğini daha fazla kuvvetlendireceğine inanıyoruz. 2024 yılında da gidilmeyene gideceğiz, ulaşılmayana ulaşacağız. Tarım sigortası alanındaki penetrasyonu artıracağız.



İTO SİGORTACILIK MESLEK KOMİTESİ BAŞKANI VE TOBB SAİK İCRA KOMİTESİ BAŞKAN YARDIMCISI ÖZGÜR YILMAZ:

Sektör deprem sonrası çok hızlı aksiyon aldı

11 ili etkisi altına alan ve asrın felaketi olarak nitelendirilen Kahramanmaraş depremleri hepimize birçok ders çıkarmamız gerektiğini ve aldığımız önlemlerin üzerine daha fazlasını eklememiz gerektiğini gösterdi. DASK, yaşanılan bu son depremde ciddi bir sınav verdi. Bu kadar geniş bir alanı etkisi altına alan bu felakette sigorta sektörü çok hızlı bir şekilde aksiyon aldı. 2023 yılında



hasar prim oranı ve üretim yetersizliği gibi konularda acentelerimizin sigorta şirketleri tarafından sözleşmelerinin feshedildiğine dair acente meslektaşlarımızdan birçok şikâyet aldık. Hasar prim oranı yüksekliği ve üretim yetersizliği sebepleri ile acentelik sözleşmelerinin iptali, hukuk dilinde haksız fesih olarak tanımlanmaktadır. Sözleşmelerimizde hasar prim ile ilgili herhangi bir maddenin yer almamasının gerekliliği bilinmeli, yer alsa bile hasar dengesinin acentenin tasarrufu dışında kalması sebebi ile ilgili maddenin geçerli olamayacağı malumunuzdur.
28/11/2023 tarihinde mevzuata aykırı işlemleri ve kötü yönetimleri nedeniyle SEDDK tarafından bir süredir kademeli önlemler uygulanan ve verilen makul süreye rağmen durumlarını iyileştiremeyen iki sigorta şirketine, sigortalılarımızın hak ve menfaatlerinin korunması ve sektörümüzün negatif yönde etkilenmemesi amacıyla tedbir kondu. Sektörümüz adına böylesi bir uygulamanın üzücü ve zarar verici olduğu bir gerçek olmakla birlikte, sürecin daha planlı adımlar ile yürütülmesi sektöre gelen zararı muhakkak ki minimuma indirebilirdi.
Yalnız ülkemizde değil dünyada da artan deprem, sel gibi katastrofik riskler 2024 yılı için sigorta şirketlerini şimdiden zorlamaya başladı. Yenilenen reasürans fiyatlarında önemli artışlar yaşanacak ve maalesef 2024 yılı için artan reasürans maliyetleri poliçe primlerine de haliyle yansıtılacaktır. Bunun yanında, şirketlerin reasüransa devrettiği riskler için reasürans şirketlerinin deprem gibi tek bir olayda ödemeyi kabul edebilecekleri azami tutarlarda da sınırlamalar görebiliriz. BES, yaklaşık 700 milyarı aşan bir fon büyüklüğüne ulaştı. Orta Vadeli Plan'a baktığınızda 2024, BES'i daha da çok konuşacağımız bir yıl olacak gibi görünüyor. İTO Sigortacılık Meslek Komitemiz ve TOBB Sigorta Acenteleri İcra Komitemiz adına, tüm iş âleminin ve sektörde görev yapan tüm paydaş ve çalışanların yeni yılını en içten dileklerimle kutluyorum.

AGESA HAYAT VE EMEKLİLİK GENEL MÜDÜRÜ FIRAT KURUCA:

2024'te de BES'te yeni müşteri kazanımına odaklanacağız

Sektör, 2023 yılında 2022 yılına göre güçlü büyüme gösterdi. Eylül 2023 itibarıyla, hayat sigortacılığı prim üretimi %95 büyüme ile 41,4 milyar lira rakamını yakaladı. Bireysel emeklilik fonları ise Ekim sonu itibarıyla %86 büyüme ile 633 milyar liraya ulaştı. AgeSA olarak 4,2 milyona yakın müşterimiz, 1838 çalışan ve 293 acentemizle, 2023'ün üçüncü çeyreğinde de sürdürülebilir büyümemize devam ettik. Yılın üçüncü çeyreğinde de gönüllü BES'te fon büyüklüğünde sektör lideriyiz. Hayat sigortası pazarında ise prim üretimine göre özel sektör şirketleri arasında liderliğimizi koruduk. BES'te, Eylül 2023 itibarıyla 122 milyar lira fon büyüklüğüne ulaştık. BES ve hayat teknik kârlılıklarımız ve giderlerde yüksek enflasyonun getirdiği baskılara rağmen mali gelirlerimizde elde ettiğimiz büyüme ile net kârda da başarılı ve güçlü sonuçlar yakaladık. Hayat ve ferdi kaza üretiminde 5,2 milyar lira prim üretimi gerçekleştirdik ve sektör ortalamasının üzerinde büyümeyi başardık. Serbest hayat sigortası alanında da farklı riskleri kapsayan, esnek ve yenilikçi ürünlerimizle pazardaki konumumuzu güçlendiriyoruz.
Her zaman olduğu gibi 2024'te de BES'te yeni müşteri kazanımına odaklanacak, fon çeşitliliğini artıracağız. Hayat sigortası branşında pazardaki iddiamızı gözler önüne seren, potansiyele yönelik ürünler geliştirmeye devam edeceğiz. Türkiye'de sigorta bilincinin artmasına ve sektörün gelişimine öncülük ederken kadrolarımızı genişleterek istihdama da katkıda bulunmayı sürdüreceğiz.
Sektörün en büyük direkt satış kadrosuna sahibiz. Bu kanalı sürekli büyütüyor, ekibimize yeni çalışma arkadaşları ekleyerek yüz yüze hizmetimizi daha da yaygınlaştırmayı amaçlıyoruz. Hedefimiz 2024 yılı sonuna kadar birikim güvence danışmanı ekibimizi 1000 kişiye ulaştırmak. Bunun yanı sıra mevcut acente üretkenliğini artırmayı, daha büyük ölçekli acentelerimizi bünyemize katmayı ve acentemizin olmadığı illerde de acenteler kazanmayı hedefliyoruz.
Veri ve analitik modelleme alanlarında yaptığımız yatırımlarla birlikte hem mevcut altyapımızı güçlendiriyor hem de müşterilerimiz için en doğru yönlendirmeleri sunmamızı sağlayacak şekilde aksiyonlar geliştiriyoruz. Müşterilerimiz hayatını kolaylaştıracak hizmetlerimizi artırmak için 2024 yılında da teknolojik yatırımlarımıza aralıksız devam edeceğiz.



AKSİGORTA GENEL MÜDÜRÜ UĞUR GÜLEN:

Deprem 2024 gündeminde de yer alacak

Aksigorta olarak Ekim ayı itibarıyla 2022'ye oranla %104 artış ile 19,4 milyon lira prim üretimi gerçekleştirdik. Yıl sonunda toplam prim üretiminin 27,8 milyon lira; trafik dışı prim üretiminin 22,4 milyon lira olacağını öngörüyoruz. Yılın değerlendirmesini yaparken 2023 yılında hem Aksigorta hem de sektör genelinde nelere odaklandık bundan da bahsetmek isterim. Elbette en önemli gündem maddemizi 6 Şubat Kahramanmaraş Depremi oluşturdu. Kahramanmaraş Depremi nedeniyle sektörün üstlendiği tazminat tutarı DASK ile birlikte 100 milyar lirayı aştı.
Gündemimizin bir diğer önemli maddesi ise hiç şüphesiz sürdürülebilirlik. Geliştirdiğimiz ürünlerde, hizmet ve operasyonlarımızda olumlu etkiye odaklanıyoruz. Sürdürülebilir kalkınmaya yönelik çalışmalarımız kapsamında, yeni ürünleri de portföyümüze ekliyoruz. Bunlardan biri de Türkiye'de bir ilk olarak hayata geçirdiğimiz elektrikli araçlara özel e-kasko ürünü. Sürdürülebilir kalkınma hedeflerimiz doğrultusunda eğitim ve toplumsal cinsiyet eşitliği de Aksigorta'da gündem başlıklarımızdan düşmeyen iki önemli konu. Cinsiyet eşitliğinin sağlanması ve iyileştirilmesi çalışmaları kapsamında Aksigorta'da kadın çalışan sayımızda %50'ye ulaştık.
2023 yılının ana gündem maddelerinden biri olan deprem, ne yazık ki olası Marmara Depremi ile 2024'ün de de gündeminde olacak. Bu çerçevede, kentsel dönüşüm Orta Vadeli Plan kapsamına da alınmış olup hem Yapı Denetim Sigortası hem de Bina Tamamlama Sigortası'nın önümüzdeki dönemde önemli gündem konuları arasında yer almasını bekliyoruz. Bununla beraber, yalnızca deprem ve depremden kaynaklı hasarları karşılamakta olan DASK'ın yerini, Zorunlu Afet Sigortası alacak. Bu poliçenin yaygınlaştırılması da gelecek sene mesai harcayacağımız konular arasında yer alıyor.
6 Şubat'ta gerçekleşen deprem sonrası reasürans şirketlerinin ödemiş olduğu tazminatlar, reasürans primlerinin artmasına sebep oldu. Şunu da belirtmek gerekir ki tüm dünyada yükselen faizler, enflasyon, sıkı para politikaları, maliyetler, iklim değişikliğinden kaynaklanan doğal afetlerin ve paralelinde hasar ödemelerinin artması, modellenemeyen ve okunamayan risklerin ortaya çıkışı gibi etkenler nedeni ile reasürans dünyasında hali hazırda sertleşen bir pazar var. Sertleşen piyasaların bir numaralı özelliği fiyatların artması. Teminat kapasitesi mevcut ancak böyle koşullarda maliyetlerin yükselişi kaçınılmaz oluyor.
2024 yılı deprem teminatı içeren ürünlerin reasürans maliyetlerinden kaynaklanan artışına şahit olacağımız bir yıl olacak.
2024 yılının bir diğer parlayan branşı ise sağlık olacak. Salgının etkisi ve dijitalleşmenin dönüştürücü gücü ile birlikte tele sağlık hizmetlerinin yaygınlaşacağını söyleyebilirim. Dijitalleşmeyle birlikte siber risk sigortaları da gün geçtikçe önem kazanıyor. İş sürekliliğinin sağlanabilmesi açısından siber risk sigortaları büyük önem taşıyor.



ANADOLU SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ Z. MEHMET TUĞTAN:

Ajandamızda sürdürülebilirlik ve dijitalleşme konuları var

Küresel ölçekte bir dizi belirsizliğin ve zorluğun yaşandığı bir yılı geride bıraktık. Ekonomik dalgalanmalar, jeopolitik riskler ve ülkemizi etkileyen deprem felaketi, sigortacılık sektörünü etkileyen temel konular arasında yer aldı. Anadolu Sigorta olarak bu kriz dönemine karşın, müşterilerimizin güvenine layık olmak için önemli adımlar attık. Geliştirdiğimiz yenilikçi ürün ve hizmetlerimizle, müşterilerimizin karşılaştığı risklere etkin çözümler sunma vizyonumuzdan taviz vermedik. Türkiye'nin, ilk yerinde AR-GE merkezine sahip sigorta şirketi olarak, dijitalleşme alanındaki çalışmalarımıza devam ettik. Aynı zamanda, güçlü finansal yapımızın ve yüksek prim üretimimizin katkısıyla, Anadolu Sigorta olarak 2023 yılını başarıyla tamamladık. Bu süreçte, sağlam bir finansal temel üzerine inşa edilen başarılı stratejilerimizle sektörde güvenilir bir çözüm ortağı olarak öne çıktık.
Uzun zamandır gündemimizde üst sıralarda yer alan sürdürülebilirlik ve dijitalleşme konuları 2024 senesinde de ajandamızda olmaya devam edecek. Özellikle otomotiv alanında sayısı artan elektrikli araçlara yönelik sigortalarda sektörümüzde büyüme öngörüyoruz. Diğer yandan pandemi ile birlikte artan özel ve tamamlayıcı sağlık sigortalarına yönelik talep de devam ediyor. Biz de bu doğrultuda Türkiye'nin her



kesimine hitap edebilmek için sunduğumuz farklı kapsamlardaki teminatlardan oluşan sağlık sigortası ürünlerimizi zenginleştiriyoruz. Bunlara ek olarak, son yıllarda hız kazanan dijital dönüşüm rüzgarıyla birlikte bireysel ve ticari siber sigortalar öne çıkmaya başlamıştı. Önümüzdeki süreçte de bu ivmenin artarak devam edeceğini düşünüyoruz. 6 Şubat depremlerinde önemini bir defa daha anladığımız KOBİ'lerin sigorta ihtiyaçlarına yönelik çalışmalar devam edecek. Kısacası Anadolu Sigorta olarak, müşterilerimize kişiselleştirilmiş ürün ve hizmetler sunarak, 2024'te de onları beklenmeyen durumlara karşı korumak, hazırlıklı hale getirmek için çalışmaya ve sektörümüze liderlik etmeye devam edeceğiz.

ANADOLU HAYAT EMEKLİLİK GENEL MÜDÜRÜ MURAT ATALAY:

2024 yılına dair yepyeni umutlarla ilerliyoruz

2023 yılının ilk aylarında hepimizi derinden etkileyen deprem felaketleriyle sarsıldık. Ülke olarak hep birlikte yaralarımızı sarmayı sürdürüyoruz. Salgın ve 6 Şubat 2023 tarihinde yaşadığımız deprem felaketinin, tasarruf ve koruma ürünlerine ilişkin farkındalığı yükselttiğini görüyoruz. Bireysel emeklilik ve hayat sigortası ürünleri, bireylerin yaşamlarındaki öncelik sıralamasında artık kendine daha üst sıralarda yer buluyor. 2024 yılının ilk yarısında BES'te 1 trilyon liraya ulaşılabileceğini tahmin ediyoruz. Önümüzdeki dönemde hayat sigortası branşında da kredi bağlantılı olarak sunulan ürünlerin sektörde en yüksek payı almaya devam edeceğini, birikimli/yaşam teminatlı/karma ve bağımsız hayat sigortası ürünlerinde de yüksek büyüme oranlarına ulaşacağını öngörüyoruz.
Faaliyet gösterdiğimiz branşlarda gelişimimizi sürdürerek başarılı bir dönemi geride bıraktık. 11 aylık dönemde BES toplam katılımcı sayısında sektörün üzerinde bir büyüme performansı sergiledik. Bu sene 20'nci yılını kutlayan Bireysel Emeklilik Sistemi'nden emekli olanların sayısı 261 bine ulaştı. Emekli olan katılımcıların %24'ü şirketimiz müşterisi. Anadolu Hayat Emeklilik olarak odak noktamıza aldığımız gruplardan en çok önem atfettiğimiz kesim olan 18 yaş altı çocuk ve gençler de bizi tercih ediyor. Hem ülkemizde hem de dünyadaki eğilimleri takip ederek, müşterilerin ihtiyaç ve beklentilerindeki değişikliklere cevap verecek yeni ürün ve hizmetler geliştirmeyi sürdürdük. Tüm bu faaliyetlerimiz neticesinde, sigorta ve bireysel emeklilik sektöründe dijital yetkinliğe sahip lider şirketler arasında yer aldığımızı gururla ifade etmek isterim.
BES'in büyümesi, tabana yayılması ve devamlılığı adına yeni uygulamalar geliştirilmeye devam ediyor. Bireysel emeklilik sektörünün sıcak gündeminde kısmi çıkış ve temlik uygulamaları bulunuyor. BES birikimlerini teminat olarak kabul edecek tüm kredi kuruluşları, alacağın devri işlemlerinde katılımcıların birikimlerini artık bu fona devredecek. Bunun yanı sıra, OKS'nin Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi'ne (TES) dönüştürülmesi konusunda da hem SEDDK hem de emeklilik şirketleri uzun süredir hazırlıklarına devam ediyor. OKS kapsamında tasarruf eden 9,3 milyon kişi var. TES ile bu rakamları çok daha yükseğe çıkartabileceğimizi ve vatandaşların sosyal refahına eşsiz katkı sağlayabileceğimizi değerlendiriyoruz.
2024 yılına dair yepyeni umutlarla ilerlemeye devam ediyoruz. Önümüzdeki dönemde de bireysel emeklilik ve hayat sigortası pazarlarında sahip olduğumuz güçlü pozisyonumuzu korumak için müşteri devamlılığının sağlanmasına yönelik aksiyonlar alırken, sürekli olarak çeşitlendirdiğimiz ürün yelpazemiz ile yeni müşteri kazanımı faaliyetlerimize hız kazandırmaya devam edeceğiz. Artan risk farkındalığı neticesinde, bankacılık ürünleri ile bağlantılı olmayan ürünlerin geçmiş yıllara nazaran daha fazla rağbet göreceğini düşünüyoruz. Birikimli hayat sigortaları ile kritik hastalıklar, prim iadeli hayat, eğitim gibi bağımsız hayat sigortası ürünlerine de ağırlık vereceğiz. Faaliyet gösterdiğimiz sektörlerin sıcak gündeminde müşteriler lehine gelişmeler içeren yeni mevzuat düzenlemeleri bulunuyor. 2024 yılında odaklanacağımız başlıklardan biri de bu mevzuat düzenlemelerine hızlıca uyum sağlamak olacak.

AVEON GLOBAL SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ KEMAL GÜL:

2024'de büyümemiz hız kesmeden devam edecek

2023 yılını bin 400 acente ve broker kanalımız, 200'ü aşkın kurumsal iş birliğimiz ile oldukça başarılı kapadık. 2023 yılı sonu kesinleşmemiş rakamlara göre 280 bin 314 sigortalımız Aveon Global Sigorta'yı tercih etti. Prim üretimimizi de 1,9 milyar lira ile kapadık. Branş dağılımında oto dışı branşlardaki özellikle yangın, sağlık ve tarım sigortaları üretimlerimizin artması ile beraber oto dışı payını %10 lardan %22-24 bandına çıkardık. 2024 yılında acente ve broker sayımızı 2 bine çıkarmayı hedefliyoruz. Üretim rakamımızı ise 4 milyar lira olarak baz aldık. Diğer yandan kurumsal ve dijitalleşme projelerimizin sayısını iki katına çıkarırken, bunları yine acentelerimizle beraber hayata geçireceğimizi belirtelim. Bölge müdürlüğü sayımızı 7'ye çıkardığımız üzere 2024 yılında sahaya daha hâkim bir Aveon Global Sigorta göreceksiniz. Elbette ki kurumsal iletişimle yakaladığımız kurumsal tanınırlığımızı, 2024 yılında vitrine çıkaracağımız güçlü projelerimiz sayesinde hafızalara kazımaya devam edeceğiz.



DOĞA SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ COŞKUN GÖLPINAR:

Tüm zorluklara rağmen hedeflerimize başarıyla ulaştık





2023 yılı, yaşanan deprem felaketi sebebiyle, ülkemizin ve sektörümüzün zor bir sınavdan geçtiği bir yıl oldu. Hafızalarımızdan silinmeyecek bu acının maddi boyutlarının yansıdığı sigorta sektörümüz için oldukça zor bir yıl olmakla beraber, var gücümüzle çalışıp, en azından yaraları sarmaya yönelik son sürat ve eksiksiz verdiğimiz hizmetle bu vahim sürece önemli bir destek sağladık. Doğa Sigorta olarak tüm bu zorluklara rağmen yolumuzdan sapmadan tüm hedeflerimize ulaştığımız başarılı bir yıl oldu. Üretim olarak 9 milyar lirayı aşan bir rakamla yılı kapattık.
Bunun yanında kârlılık, branş dağılımı vb. birçok hedefimizi yakalamaktan da memnuniyet duyuyoruz.
Şirket politikalarımızı 5'er yıllık planlar olarak belirliyor ve dönemsel olarak gerekli düzenlemeleri yapıyoruz. Dolayısıyla mevcut planımızı gerçekleştirirken, güncel ekonomik ve coğrafi koşullara göre hareket planımızı şekillendirmeye devam edeceğiz. Sürdürülebilir büyüme ve kârlılık amacımıza uygun olarak portföy yapımızda oto ile oto-dışı branş dengesini koruyacağız. Bunu yaparken ise tüm iş paydaşlarımız ile yakın iletişime devam edeceğiz. Teknolojik altyapımızı geliştirme konusunda da tüm gelişmeleri yakından takip ederek yapay zekâdan daha fazla operasyonda faydalanacağız. Chatbot uygulamalarımızda geliştirmeleri sürdürecek ve analitik çözümlerden daha fazla yararlanmaya özen göstereceğiz. Web sitemiz ve mobil uygulamamız aracılığıyla sigortalılara en hızlı hizmeti veren şirketlerden olmak hedefimiz doğrultusunda yeni projelerle güncel kalmaya da odaklanmaktayız. Talep ve ihtiyaçlara göre dijital geliştirmelerimize devam edeceğiz. Ayrıca 2024 yılını dijital pazarlamamıza ağırlık vereceğimiz, web sitemizde ve mobil uygulamamızda yenilenme sürecine gireceğimiz, yeni iş ortaklıkları ve etkili projeler ile farklı kitlelere de ulaşarak, sigortalılara sunduğumuz fayda ve ayrıcalıkları artıracağımız bir yıl olarak planladık.

GARANTİ BBVA EMEKLİLİK GENEL MÜDÜRÜ BURAK ALİ GÖÇER:

2023'te dijital kanallarımızda büyüme gösterdik

Sektörde katılımcıların BES'e ilgisi 2023'te de yüksek seyretti. Sisteme olan güven ve bilincin artmasıyla, biriken küçük tutarlar ciddi birikimlere ulaştı. Fon çeşitliliğinin artması, tercihlere uygun fonlara yatırım yapılabilmesi ve fon getirilerinin birçok yatırım aracına kıyasla tatmin edici olması sistemin büyük bir artısı. Böylece BES hem birikim hem de yatırım platformuna dönüştü. 2023'te Gönüllü BES ve OKS toplamında 17,6 milyon katılımcı sistemde 687 milyar lira fon büyüklüğüne ulaştı. 18 yaş altı BES'te ise katılımcı sayısı %67 artarak 1 milyona yaklaştı, fon büyüklüğü ise 12 milyar liraya ulaştı. Şirket olarak da 2023'te Gönüllü BES ve OKS'de önemli sonuçlar elde ettik. Yaklaşık 3 milyon katılımcının 100 milyar liralık fonunu yönetiyoruz. 18 yaş altı BES'te ise katılımcı sayımız 200 bine, fon büyüklüğümüz ise %342 artışla 2,5 milyar liraya ulaştı.
2023'ün şirketimiz açısından en önemli gelişmesi dijital kanal büyümesinde yaşandı. 100 binden fazla BES sözleşmesinin satışını bu kanalda gerçekleştirdik. Hayat sigortası tarafında ise her geçen yıl büyüme bir önceki yıla göre artarak devam ediyor. 2023'te 2022 yılına göre prim üretimleri sektörde %90 oranında büyüdü. İlerleyen yıllarda, sektörü



domine eden kredi hayat üretimlerinin yerini birikimli ürünlerin alacağını öngörüyoruz. Sektörde devam eden pozitif trendin 2024'te de süreceğini hatta olası gelişmelerle hızla yükseleceğini düşünüyoruz. Özellikle çocuklara BES'te önemli büyümeler bekliyoruz. Kısmi çekiş uygulaması üzerinde çalışılıyor ve 2024'ün ilk aylarında hayata geçmesi planlanıyor. Bu düzenlemeyle katılımcılar birikimlerinin bir kısmını çekip ihtiyaçları için kullanabilecek böylece sistemden tamamen çıkmalarına gerek kalmayacak. OVP'de OKS, işverenlerin de katkı sağlayacağı ikinci basamak emeklilik sistemine dönüştürülecek. 2024'ün son çeyreğinde hayata geçmesi planlanan TES ile emeklilik döneminde oluşabilecek gelir kaybına önlem alınarak, çalışma dönemindeki yaşam standartlarının da korunması amaçlanacak. Diğer yandan BES fon türleri katılımcıların birikimleri için daha fazla katma değer üretecek şekilde yeniden tasarlanıyor.

Garanti BBVA Emeklilik olarak, 2024'te katılımcılarımızın BES ile daha çok biriktirip daha çok getiri sağlaması için çalışacağız. Bizim için çok önemli bir diğer konu da dijital fon danışmanlık hizmetinin yaygınlaşması. Yüksek ilgi gören bu hizmetimizi yeni yılda da daha çok müşterimizle buluşturmayı hedefliyoruz. Hayat sigortacılığı tarafında; 2024'te sigorta ürününün alındığı kanalda da değişimler olmaya devam edeceğini düşünüyoruz. Şirket olarak bankasürans ve acente kanallarımızı daha etkili bir şekilde kullanmayı planlıyoruz.

QNB SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ PINAR KURİŞ:

Mükemmel müşteri deneyimi sunmayı hedefliyoruz



2023 marka dönüşümüne imza attığımız bir yıl oldu. Yeni marka ismimiz QNB Sigorta olarak devam ettiğimiz yolumuzda, "Bugün, bugünü yaşa" söylemini benimseyerek müşterilerimizin, çalışanlarımızın ve paydaşlarımızın her anlarında yanlarında olmayı sürdürüyoruz. Büyük bir hızla gelişen teknolojinin, özellikle sigortacılık sektöründeki öneminin farkındayız ve mükemmel müşteri deneyimi sunma hedefiyle hareket ediyoruz. Bu kapsamda, geride bıraktığımız yılda teknolojiyi ürün ve hizmetlerimize entegre etme odağında birçok çalışma gerçekleştirdik. QNB Sigorta olarak, tüm bu çalışmalarımızla sürdürülebilir büyümemize devam ediyoruz. 7 milyonu aşan müşteri tabanımız ve 738 çalışan sayımız ile Türkiye sigortacılık sektöründe en üst sıralarda yer alarak önemli başarılara imza attığımız bir yılı geride bırakıyoruz.

2023'ün ilk 9 ayında Sağlık, Hayat ve Ferdi Kaza branşlarında 3,2 milyar lira prim büyüklüğüne ulaşarak bir önceki yılın aynı dönemine göre %108 büyüme sağladık. Bankasürans sigortacılığı kapsamında Hayat ve Ferdi Kaza branşlarında %9,5 pazar payı ile sektör sıralamasında dördüncü özel sigorta şirketiyiz. Tamamlayıcı Sağlık Sigortası prim üretimimizi ve pazar payımızı da hızlı bir şekilde artırmaya devam ediyoruz. Banka kanalında %15,2 pazar payı ile sıralamada ikinci özel şirketiz.

QNB Sigorta olarak öncelikle, her adımımızın merkezine önce "insanı" konumlandırıyoruz ve bu bağlamda müşterilerimize en iyi hizmeti vererek ve iş/kanal ortaklıklarımızı derinleştirerek büyümeyi hedefliyoruz. Özellikle mevcut kanallarımızı daha verimli hale getirerek, kredi bağlantılı büyümemizin yanı sıra, özellikle kredi bağlantısız ürünlere de odaklanmak istiyoruz.

Önümüzdeki yıl, inovasyon odaklı çalışmalarımızı, dijitalleşme yatırımlarımızı ve iş birliklerimizi artırarak güçlenmeye devam edeceğiz. 2024'ün müşterilerimize direkt ulaşacağımız kanalların öne çıktığı bir yıl olacağına inanıyoruz. Grubumuzun inovasyon gücünü arkamıza alarak, QNBEYOND girişim networkü aracılığıyla birlikte çalışacağımız insurtech'lere ve girişimlere ulaşmayı hedefliyoruz.Yanı sıra, mükemmel müşteri deneyimi yolculuğu sunuyor olmak başlıca hedeflerimizden biri. QNB Sigorta olarak güçlü bankasürans tecrübemizle önümüzdeki dönem de regülatif değişikliklerin yönetilmesi, yeni ve inovatif ürünlerin bankasürans kanalına entegre edilmesi odak konularımız arasında olacak.

VHV SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ FATİH AGACIK:

2023 yılı 2024'e önemli değişiklikleri miras bırakıyor

2023 yılı Türk sigortacılığın kolektif hafızasına kazınan tarihi bir dönemdi. Tüm sektör olarak depremin yaralarını sarmak için bir arada çalıştık. Bunun yanı sıra 2022 yılında başlayan teknik kâr daralması ve ardından 2023 Şubat ayında yaşanan deprem felaketi, sigortacılara ilk defa risklerini olması gerektiği gibi segmente edip, doğru fiyatlama ve gerekli teknik koşulları sigorta poliçelerine yansıtma imkânı verdi. Bu çalışmalar ile sektör olarak, asrın felaketi olarak adlandırılan bir depremin yaşandığı, çok zorlu bir yılı başarı ile atlattık.

2023 yılı 2024'e önemli değişiklikleri miras bırakıyor. Deprem sonrası reasürans piyasasındaki daralmanın ve doğal afet reasürans maliyetlerindeki astronomik artışların özellikle hayat dışı sektöre belli bir disiplin getireceği ve teknik kâr beklentisinin her oyuncunun odağında olacağı aşikar. Üstelik deprem tarifesindeki fiyatların artırılmış olması fiyatları daha da yukarı çekecektir. Dolayısıyla 2022'den beri silkinmeye başlayan Türkiye Sigorta pazarı deprem ve sonrasında alınan aksiyonlarla daha da sağlıklı bir piyasa ortamına kavuşacaktır. Bu noktada temel endişem, deprem tarifesindeki artış kaynaklı daha da yükselecek olan fiyatlara müşterilerin ve aracıların tepkisi sonucu, yangın, makine kırılması, işveren mali mesuliyet gibi diğer branşları doğru fiyatlamaktan vazgeçmesi ve bunun sonucunda faaliyet kolundan bağımsız, her sigortalıya benzer fiyat uygulamasına geri dönme alışkanlığının geri gelmesidir. Özellikle şunun da altını çizmemiz gerekir ki, iklim değişikliği kaynaklı riskler artık zaman ve yer fark etmeksizin her geçen gün ciddi hasarlara yol açmakta. Hasarın boyutları büyüdükçe bu riskleri yönetmek bizim için de giderek zorlaşıyor bu nedenle de zorunlu prim artışları piyasayı zorlayabiliyor.



IUC

Hiç durmadan, Özenle
Değer üreterek...



Türkiye • France • Romania • Azerbaijan

www.iuc-group.com

Kasım ayında getiriler enflasyonun üstünde

Geleneksel fon fiyatları gelişimi analizleri, dönem başı ve dönem sonu fon fiyatlarının karşılaştırılması şeklinde yapılmaktadır. Yatırımcı için böyle bir karşılaştırma, fonun içindeki varlıkların değer kazancını ifade etse de, bireysel emeklilik sistemindeki katılımcılar için bu yöntem çok fazla öneme sahip değil. Böyle bir değer artışı sadece dönem başında tüm birikimini toplu olarak BES'te değerlendirmeye başlayıp dönem sonunda ayrılan katılımcılar için geçerli.
Bunun yerine katılımcıların büyük bölümü (%95'i) aylık olarak katkı payı ödemektedir. Bu durumda, ortalama bir katılımcı, yılın 12 ayında, 12 değişik fiyattan fon alacak ve yılsonunda elde ettiği getiriye bakacaktır. Daha detaylı analizde ise katılımcı aslında tam olarak emekli olduğu anda fonunun toplam değerine bakmalıdır. Ancak bu durum bile tam getiriyi ifade etmemekte, kişi bireysel emeklilik sisteminde dâhil olacağı "Emeklilik Gelir Planı" ile birikimlerini ihtiyacı olduğu kadar kullanabilmekte ve birikiminin geri kalanını fonlarda değerlemeye bırakabilmektedir. Yani tipik bir katılımcı için değerleme ilk katkının yatırıldığı andan son maaşın çekildiği ana kadar devam etmektedir.
Ancak ne yazık ki bu şekilde düzenli yatırım yapan katılımcılar dahi genellikle ödedikleri katkı payları toplamını sene sonundaki birikimleriyle karşılaştırmakta, katkı paylarının ay ay yatırıma yönlendirildiğini, yıl içinde yatırılan katkılar için tam yıllık getiri elde edilemediğini ve son ay yatırılan kısmının sadece 1 ay nemalandığını gözden kaçırabilmektedirler. Ayrıca, kredi kartı ile yapılan ödemelerde bu süreler kredi kartının blokaj süresi kadar da ötelenebilmektedir.
Bireysel emeklilik sistemindeki Hisse Senedi Fonlarında 2023 yılının Kasım ayında %5,00 oranında artış olurken BİST–100 endeksinde %5,78 oranında artış kaydedildi. Kasım ayında BES bünyesindeki Türk Lirası Cinsinden Kamu Borçlanma fonları %2,06 oranında artış gösterirken Yabancı Para Cinsinden Borçlanma fonlarında %6,83 oranında artış gerçekleşti. Her bir fonun varlığıyla ağırlıklandırılarak hesaplanan tüm BES Endeksinde ise Kasım ayında %5,04 oranında artış gerçekleşti. Tüketici Fiyat Endeksi ise 2023 yılının Kasım ayında %3,28 oranında artış gösterdi.

ADENDUM BES GETİRİ ENDEKSİ (BGX)

Bu endeks hazırlanırken, düzenli olarak yatırım yapan ve bireysel emeklilik sistemindeki ortalama emeklilik yatırım fonu fiyatlarıyla işlem yapan bir katılımcının, elde ettiği yıllık iç verim oranına bakılmaktadır. Katılımcı her ay, ay sonunda açıklanan son fiyatlarla fon alır ve değerleme tarihi itibarıyla fonunun değerine bakar. Bu nakit akışı ile yıllık iç verim oranı hesaplanır. Yatırım tutarları 31.10.2003 tarihinde 100 TL ile başlatılmış ve her ayın TÜFE oranında artırılmıştır. Fon alınırken, yatırılan tutardan %4-%2 arasında yönetim gider kesintisi yapılacağı varsayılır.

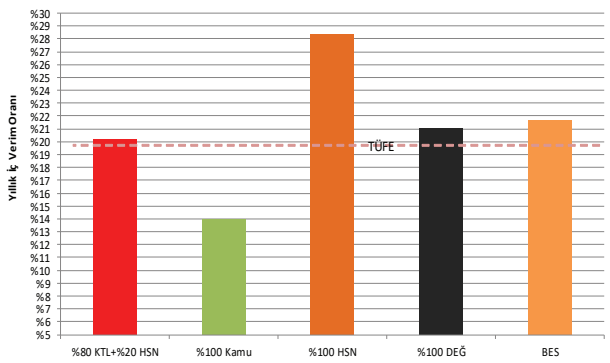
ADENDUM BES BİRİKİM ENDEKSİ (BBX)

Bu endeks, 31.10.2003 tarihinden itibaren sistemde olan ve düzenli olarak yatırım yapan bir kişinin bugünkü birikimini bulmak üzere hazırlanmıştır. Katılımcının 31.10.2003 tarihinde 100 TL yatırarak sisteme girdiği ve her ay katkı payını TÜFE oranında artırdığı varsayılmıştır. Katılımcı her ay, ay sonunda açıklanan son fiyatlarla fon alır ve değerleme tarihi itibarıyla fonunun değerine bakar. Katılımcının bu süre içinde fon dağılım oranlarını değiştirmediği varsayılmaktadır. Fon gruplarının endeks değerleri, Sermaye Piyasası Kurulu tarafından aynı fon grupları için yayınlanan birim pay değerleri dikkate alınarak hesaplanmıştır.

İÇ VERİM ORANI NEDİR?

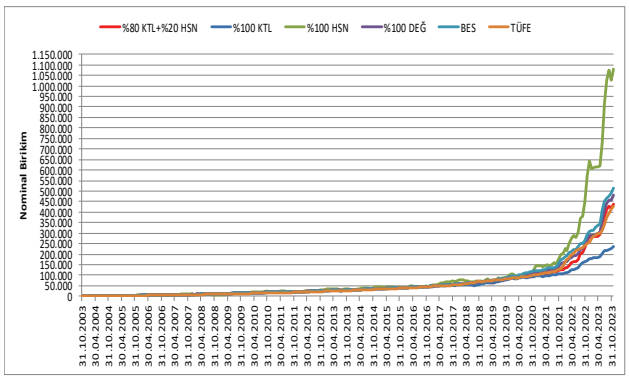
İç Verim Oranı, bir nakit akışının bugünkü ya da gelecekteki değerini "0" yapan faiz oranıdır. Bireysel emeklilik bağlamında ise, her ayın sonunda belli bir tutarla bir fona ya da fon grubuna yatırım yapan kişinin, dönem içinde yaptığı tüm yatırımların dönem sonunda ulaştığı toplam anaparayı, dönem sonundaki fon değerine eşitleyen ortalama yıllık getiri oranıdır. Genellikle birden çok yatırım ve yatırım dönüşü olan durumlarda ortalama getiriyi vermek için kullanılır.

31.10.2003-30.11.2023 Adendum BES Getiri Endeksi (BGX)



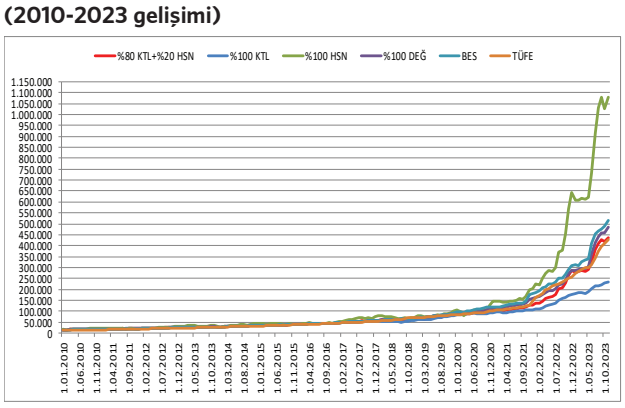
Yukarıda, 31.10.2003-31.12.2012 tarihleri arasında %4 yönetim gider kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 yönetim gider kesintisiyle yatırıma yönlenen tutarların 31.10.2003-30.11.2023 tarihleri arasında elde ettikleri Adendum BES Getiri Endeksi (BGX) verilmektedir. Yatırım tutarı her ayın enflasyon oranıyla artırılmıştır. TÜFE ise ilgili dönemde aynı şekilde enflasyon korumalı bir yatırım aracına, yönetim gider kesintisi ve fon işletim gider kesintisi olmadan yapılan yatırımın Adendum BES Getiri Endeksi'ni vermektedir. Buna göre, BES ortalama fon getirilerine yatırım yapan bir katılımcı dönem sonunda %21,73 BGX elde etmiştir. Sadece Hisse Senedi fonuna yatırım yapanların ise %28,37 BGX elde ettikleri görülmektedir.

31.10.2003-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX)



Yukarıda, 31.10.2003-31.12.2012 arasında %4 yönetim gider kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 yönetim gider kesintisiyle yatırıma yönlenen tutarların 31.10.2003-30.11.2023 tarihleri arasında elde ettikleri Adendum BES Birikim Endeksi (BBX) verilmektedir. Yatırım tutarı her ayın enflasyon oranıyla artırılmıştır. TÜFE ise ilgili dönemde aynı şekilde enflasyon korumalı bir yatırım aracına, yönetim gider kesintisi ve fon işletim gider kesintisi olmadan yapılan yatırımın bugün ulaştığı nominal tutardır. Bu tutar karşılaştırma amaçlı verilmiştir. Bu şekilde birikim yapan bir katılımcı, 30.11.2023 tarihinde BES ortalama fiyatlarıyla 516.222 TL birikime, enflasyon korumalı bir araçla ise 426.723 TL birikime ulaşmıştır.

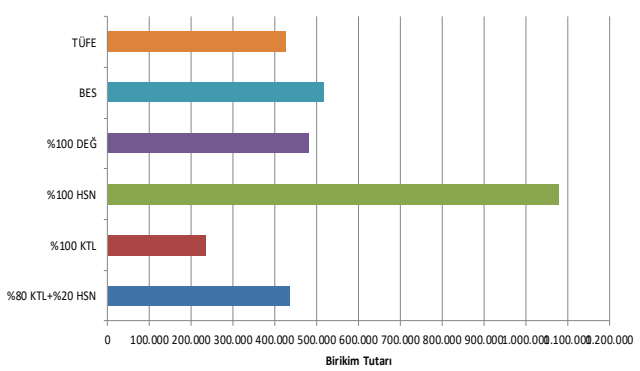
31.10.2003-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX) (2010-2023 gelişimi)



Aynı endeksin 2010-2023 yılları arasındaki seyrine bakıldığında, BES ortalama getirilerinin 2013 yılsonu ve 2014 yılı başı enflasyonun üzerinde olmakla beraber enflasyon seviyesine yaklaştığı, 2018 yılının ikinci yarısında enflasyonun altında kaldığı, ancak diğer tüm dönemlerde enflasyonun üzerinde seyrettiği görülmektedir. Hisse Senedi fonlarına yatırım yapan katılımcının 2011 yılsonu ile 2018 ve 2019 yıllarında enflasyon seviyesine gerilediği, 2020 yılının ilk çeyreğinde enflasyonun altında kaldığı diğer tüm zamanlarda ise enflasyonun üzerinde getiri elde ettiği görülmektedir.

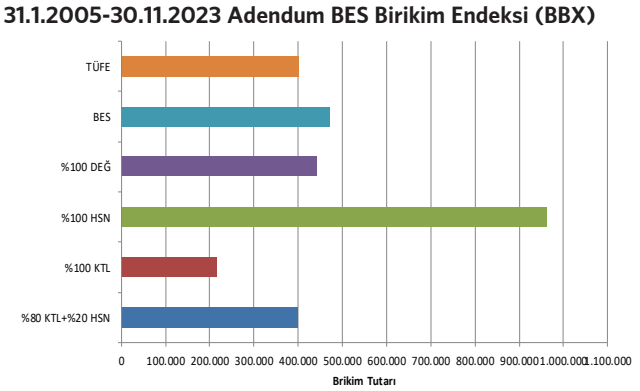
Yandaki grafik 31.10.2003-30.11.2023 tarihleri arasında bireysel emeklilik sisteminde değişik fon karmalarına düzenli ödeme yapmış olan katılımcıların, dönem sonunda elde ettikleri birikimleri göstermektedir. Yatırılan tutarlardan (TÜFE) hariç 31.10.2003-31.12.2012 tarihleri arasında %4 Yönetim Gider Kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 Yönetim Gider Kesintisi yapılmıştır. Sistemin başından buyana ortalama BES fonlarına yatırım yapan bir kişinin birikimi 30.11.2023 tarihinde 516.222 TL'ye ulaşmıştır. Bu kişi Kasım 2023 döneminde bireysel emeklilik sistemine 1.763 TL katkıda bulunmuştur.

31.10.2003-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX)



Yandaki grafik sisteme 31.01.2005 tarihinde dahil olup 30.11.2023 tarihine kadar bireysel emeklilik sisteminde değişik fon karmalarına düzenli ödeme yapmış olan katılımcıların, dönem sonunda elde ettikleri birikimleri göstermektedir. Yatırılan tutarlardan (TÜFE) hariç 31.10.2003-31.12.2012 tarihleri arasında %4 Yönetim Gider Kesintisi, 31.12.2012 sonrasında ise %2 Yönetim Gider Kesintisi yapılmıştır. 2005 yılından buyana Hisse Senedi fonlarına yatırım yapan bir katılımcının 30.11.2023 tarihinde 961.501 TL Adendum BES Birikim Endeksine ulaştığı görülmektedir.

31.1.2005-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX)





Alacağın devri sözleşmeleri sadece banka kredi borçları için kullanılabilecek

06.12.2023 tarihinde, bireysel emeklilik sözleşmelerindeki birikimlerin tamamı veya bir kısmının, alacağın devri sözleşmesi yoluyla devredilebilmesine ilişkin esas ve usullerin belirlendiği "Bireysel Emeklilik Sözleşmesinden Kaynaklı Alacağın Devri Hakkında Genelge" yayınlandı.

Genelgede, alacağın devrine ilişkin yürütülecek süreçlerin detaylarına yer verildi. Alacağın devri sözleşmeleri sadece bankalardan alınan kredi borçları için kullanılabilecek. Kredi finansman şirketleri veya üyelerine emeklilik taahhüdünde bulunan Vakıf/Sandıklar alacağın devri olanağından yararlanamıyor.

Alacağını devreden katılımcının birbirini izleyen en az iki kredi taksitini ödememesi halinde, devralan bankanın ödenmeyen taksitlerin ödenmesi için 30 gün ek süre vererek muacceliyet uyarısında bulunması zorunlu kılındı. Tanınan ek süre içinde katılımcının ödemeyi yapmaması halinde kalan tüm taksitler muaccel hale gelecek.

Alacağını devreden katılımcının vefat etmesi halinde bankanın kalan kredi borç tutarını şirketten talep etmesi durumunda kalan borç tutarı alacağın devri fonundan karşılanacak.

Birden çok sözleşmeden kaynaklı alacakların devre konu olması halinde, borç tutarının karşılanması için sonlandırılacak sözleşmeler yürürlük tarihi en yeni olandan başlanarak belirlenecek. Bu uygulamayla, katılımcının BES'te kazanılmış süre kaybına uğramaması hedeflenmekte.

Sonlandırma işleminde daha az vergi kesintisi için emeklilik hakkının kullanılabilirliği gözetilecek. Ancak yürürlük tarihi yeni olandan başlanıp, sistemdeki süresi uzun olanın arkaya bırakılması halinde emeklilik hakkının kullanımı ile sonlandırma işlemi pek mümkün görünmüyor.

Aktarıma konu olan sözleşmeler, aktarım tarihinden itibaren 6 ay geçmedikçe alacağın devrine konu edilemeyecek.

Bilindiği gibi, alacağın devrine konu olan birikimler, katılımcının kontrolünden çıkarak, alacağın devri için özel olarak oluşturulmuş fonlara aktarılacak. Bankanın devralmak üzere şirkete ileteceği tutarın, olası yatırım değer kayıpları ile alacağın devri fonuna geçişin tamamlanacağı sürede fon birim fiyatındaki azalışları telafi etmek üzere kredi tutarının %120'sine kadar belirlenebileceği ifade edilmekte.

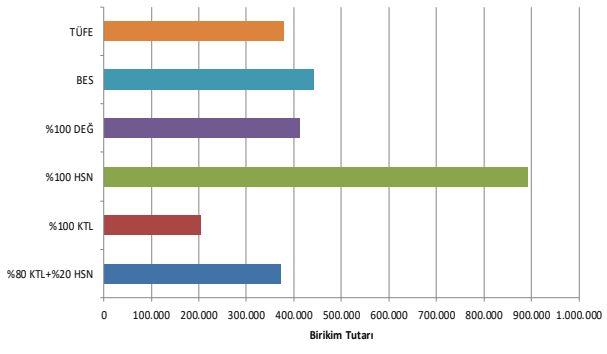
Genelge 01.01.2024 tarihinde yürürlüğe girecek.

FONLAR BELLİ OLDU

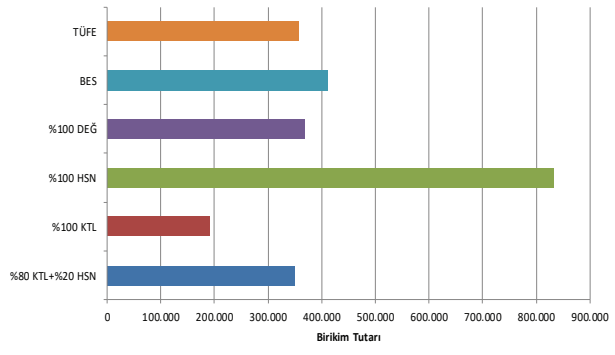
Alacağın devri işlemine konu birikimlerin yatırıma yönlendirileceği emeklilik yatırım fonlarını kurmak için Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu'na (SEDDK) teklifte bulunan şirketler arasından; Anadolu Hayat ve Emeklilik'in faiz hassasiyeti aranmayan Alacağın Devri Fonunu; Türkiye Hayat ve Emeklilik'in ise katılım esaslı Alacağın Devri Fonunu kurmasına karar verildiği duyuruldu.

"Bireysel Emeklilik Sözleşmesinden Kaynaklı Alacağın Devri Hakkında Genelge" yayınlandı. Genelgede, alacağın devrine ilişkin yürütülecek süreçlerin detaylarına yer verildi. Alacağın devri sözleşmeleri sadece bankalardan alınan kredi borçları için kullanılabilecek.

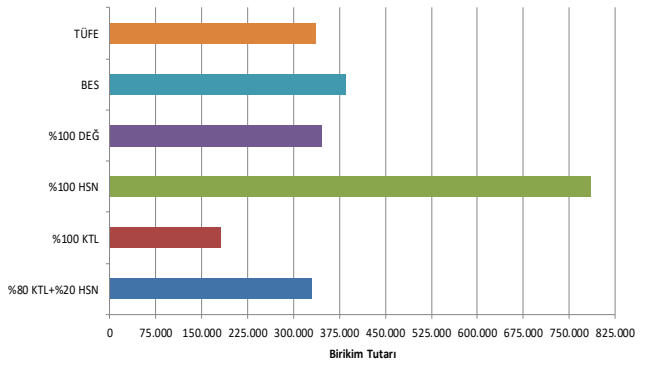
31.1.2006-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX)



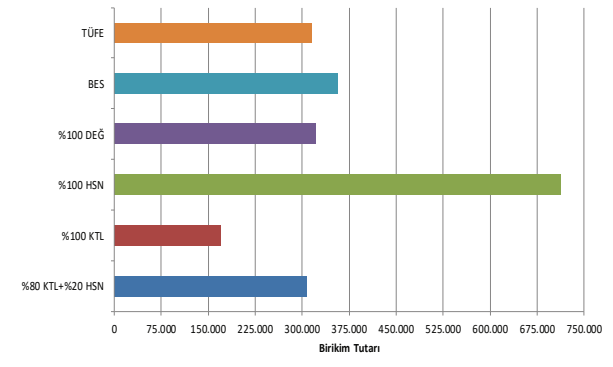
31.1.2007-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX)



31.1.2008-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX)



30.1.2009-30.11.2023 Adendum BES Birikim Endeksi (BBX)



%80 KTL + %20 HSN: %80 Kamu İç Borçlanma Senedi fonları, %20 Hisse Senedi fon grubuna yapılan yatırım

%100 KTL: Tamamı Kamu İç Borçlanma senedi fonlarına yapılan yatırım

%100 HSN: Tamamı Hisse Senedi fonlarına yapılan yatırım

%100 DEĞ: Tamamı Değişken fonlara yapılan yatırım

BES: BES ortalama fiyatlarıyla yapılan yatırım

TÜFE: Enflasyon endeksli yatırım yapan katılımcı (Yönetim Gider Kesintisi olmadan)

Bu çalışmada emeklilik yatırım fonlarının performanslarının değerlendirilmesinde kullanılabilecek genel kabul görmüş yöntemlerden bazıları kullanılmış ve çıkan sonuçlar okuyucuya bilgi vermek amacıyla yorumlanmıştır. Hesaplamalar, geçmiş verileri baz aldığından, sonuçlar gelecek dönem performansı için gösterge sayılmaz. Bu sayfadaki hesaplamaların doğruluğu için azami gayret gösterilmiştir ancak herhangi bir hatadan dolayı uğranacak kayıplardan Sigortacı Gazetesi veya Adendum sorumlu tutulamaz.

“Sigortanın önemi bir kez daha anlaşıldı”

2023 yılını bitirirken zor bir yılın geride kaldığını, sektörün yorulduğunu ve birçok konuda ders aldığını söyleyen **TOBB SAİK Başkanı Levent Korkut,** sektörün etkileri büyük riskler yaşamasının sonucunda sigortanın öneminin bir kez daha anlaşıldığını ifade etti.



2023 yılı değerlendirmesi yapan TOBB SAİK Başkanı Levent Korkut, “2023 yılı, daha en başlarındayken büyük bir sınava tabii tuttu tüm sigorta sektörünü. Aslında bu sınav hem insani hem mesleki olarak hepimizi derinden yaraladı. 6 Şubat tarihinde meydana gelen Kahramanmaraş merkezli 11 ilimizi etkisi altına alan asrın felaketi sonrası sigortanın varlığı ile maddi yaraları belki bir nebze sarabildik ama can kayıplarının yarattığı o büyük kaybı karşılayabilmenin mümkün olmaması işin en kahredici tarafıydı ne yazık ki. Sigorta sektörü gerek üstüne düşen sorumluluk gereği hasar değerlendirme ve ödemelerini hızlıca yerine getirirken bir yandan da insani yardımlar konusunda da büyük bir seferberlik içerisine girerek destekte bulunmaya çalıştı. O dönemde bizler de o bölgelerde yer alan meslektaşlarımız ile gerek telefon gerekse yerinde olmak üzere deprem bölgesine yapmış olduğumuz ziyaretler ile meslektaşlarımızın yanında olmaya gayret gösterdik. Umuyoruz ki depremin kaçınılmaz bir gerçek olduğu ülkemizde doğal afetler için öncelikle önleyici uygulamalar konusunda daha bilinçli bir toplum haline gelerek can kayıplarının önüne geçebileceğimiz yıllarımız olsun bundan sonra” ifadelerini kullandı.

‘YÜKSEK ENFLASYON SEKTÖRÜ ETKİLEDİ’

“Yine yıl içerisindeki değerlendirmelere gelecek olursak ekonomide istikrarlı bir süreç yaşayamamış olmamız, genel seçimlerin olması, enflasyonun yüksekliği ve süreçlerin belirsizliği maalesef ki sigorta sektörünü de haliyle etkiledi” diyen TOBB SAİK Başkanı Levent Korkut, sözlerine şöyle devam etti: “Sigorta şirketleri yüksek enflasyonun da etkileri ile prim hesaplamalarında daha öngörülü davranmak adına belirli adımlar atmak durumunda kaldılar. Tabi bu adımlar haliyle yüksek fiyatlar olarak bizlere geri döndü. Nihai tüketiciye bu durumu izah etmenin en büyük zorluğunu belki de bu noktada en çok sigorta aracıları yaşadı. 2023 yılının herhangi bir ayında yaptığınız bir poliçenin teminatının bir süre sonra yetersiz kaldığına şahit olmak kaçınılmaz bir durum haline gelmişti. 2023 yılı ayrıca sigorta acenteleri için 4 yılda bir yapılan TOBB-SAİK seçimlerine de şahit olan bir yıl oldu. Bir önceki dönemimizden de yarım kalan ve faaliyete henüz başlamamış ama plan durumunda yer alıp değerlendirmede bulunan konu başlıklarının da yerine getirilmesi adına yeni dönemde de Türkiye geneli sigorta acentesi meslektaşlarımızın teveccühü ile yeni ve güçlü bir kadro ile göreve geldik. Görev aldığımız süre içerisinde sektörün öncü kurumları ile kurulan iletişimlerin güvenilir olması sektörde çok güzel bir sinerji yarattı. Bu sinerjinin de etkisi ile birçok konu başlığında TSB, SEDDK ve SAİK ortak paydada yol almak için üzerlerine düşen hassasiyeti gösterdi. 2023 yılı aynı zamanda TSB ve SEDDK yönetiminde de değişikliklerin olduğu bir yıl oldu. SEDDK yeni başkanı Davut Menteş ve TSB yeni başkanı Uğur Gülen ile de aynı hassasiyet ile süreçleri devam ettirebiliyor olmak oldukça kıymetli.” Yılın bir diğer ve belki de en önemli konusunun da 28 Kasım tarihinde SEDDK tarafından yönetimine el konulan 2 sigorta şirketi olduğunu vurgulayan Korkut, “Söz konusu yaşanan bu durum sigorta sektörüne muhakkak ki hem zarar hem de bir yerde ders verdi. Değişen bu ekonomik yapıda birçok sektör gibi sigorta sektörünün de etkilenmesi haliyle bekleniyordu lakin çözüm alternatifi olmadan el konularak sürecin yürütülmesi ve sonrasında neler olacağı ile ilgili kısa sürede bazı şeylerin netlik kazanamaması ister istemez sektörde bazı spekülasyonlara yol açtı. Müdahalenin ilk yapıldığı tarih itibarıyla sektör paydaşları olarak hepimiz yoğun bir mesai harcayarak ivedilikle bu sorunu hem kamuoyu, hem sigortalılar, hem sigorta şirketleri hem de aracılar nezdinde en uyumlu olacak şekilde çözebilmek adına gayret gösterdik. Bu süreçte bize yine gösterdi ki sektörümüz için doğru ve yenilikçi adımlar atabilmemiz için önce tüm sektör olarak sektörün tüm paydaşlarına saygı duyacak ve herkesin ortak paydada buluşacağı çözüm yolları ile ilerleyeceğiz. Aksi durumda sektörün bir bacağının alacağı darbe ister istemez zamanla sektörün bütününe zarar vermeye yüz tutacaktır” dedi.

‘SİGORTANIN ÖNEMİNİ DAHA ÇOK ANLATMALIYIZ’

2023 yılını bitirirken zor bir yılın geride kaldığını, sektörün yorulduğunu ve birçok konuda ders aldığını söyleyen Korkut, “Sigorta sektörünün geçmiş yıllardaki gerek doğal afetler gerek pandemi gibi etkileri büyük riskler yaşamış olması sigortanın önemini bir kez daha gözler önüne serdi. Yaşanan riskler sonrası sigortalılarda sigorta bilinci daha da yer edindi lakin büyük riskler sonrası sigortaya olan artan talep istikrarlı şekilde maalesef ki devam etmeyebiliyor. Belki bu noktada daha çok kamu bilgilendirmeleri yapmalı ve sigortanın önemini ve gerek bireysel gerek ülke ekonomisini korumaktaki ana görevini daha çok anlatmalıyız” açıklamalarında bulundu.

‘2024 YILINDA SEKTÖR DAHA ÇOK ÇALIŞACAK’

2024 yılı beklentileri hakkında da konuşan TOBB SAİK Başkanı Levent Korkut, “2024 yılı muhakkak ki her yeni gelen yıl gibi heyecanla ve umutlarla beklediğimiz bir yıl. Bununla beraber 2024 yılını sektör olarak daha çok çalışacağımız bir yıl olarak görüyorum. Zira geçmiş yıl hasarları ve ekonomideki enflasyonist ortam, artan katastrofik riskler reasürörlerin reasürans anlaşmalarındaki koşullarını sigorta şirketleri nezdinde zorlaştırmakta bu da haliyle şirketlerin risk kabul kriterlerini de etkileyen bir durum yaratmakta. Bunlara ek olarak 2024 yılı için planlanan BES’e yönelik çalışmalar da söz konusu, 2024’ün 3’üncü çeyreğinde hayata geçirilmesi planlanan Tamamlayıcı Emeklilik Sistemi yine 2024’te çok konuşacağımız konular arasında yer alıyor olacak. Tüm sektörün minimal hasarlar ile geçireceği, yenilikçi ürünlerin sektöre değer katacağı, çözülmesini ivedilikle tüm sektör olarak beklediğimiz sektörel sorunların bir an önce çözüme kavuşacağı güzel bir yıl olmasını bekliyor ve tüm sektör çalışanları ve ülkemiz için güzel ve bereketli bir yıl olmasını diliyorum” ifadelerine yer verdi.

“Geleceğe emin adımlarla ilerliyoruz”

Bireysel Emeklilik Sistemi’nde faizsiz ürünleriyle öncü faaliyetler yürüttüklerini dile getiren Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek, 10 yılda biriktirdikleri deneyim ve güvenle geleceğe daha güçlü ve emin adımlarla ilerlediklerini söyledi. Kasım ayı itibarıyla 1,1 milyon BES sözleşmesine ulaştıklarını vurgulayan Sincek, “Katılımcılarımızın teveccühü sayesinde 10 yılda sektörün en güvenilir ve tanınan markalarından biri olduk. BES’te toplamda 1,1 milyon sözleşmeye, sigorta tarafında 365 bin poliçeye ulaştık. 15 faizsiz fon alternatifimizle 18,3 milyar liralık fon büyüklüğüne ulaşarak 2023 yılı hedeflerimizi de şimdiden başarıyla gerçekleştirdik. 10 yılı geride bırakırken bundan sonraki döneme çok daha büyük hedeflerle, büyük bir özgüvenle yol alıyoruz” diye konuştu.


Ayhan Sincek

ERKEN BES’TE 90 BİNDEN FAZLA GENÇ

“Tasarruflarını BES’te değerlendirmeyi tercih eden katılımcılarımız arasında özellikle gençlerimizin önde gelen tercihlerinden biri olmaktan dolayı gurur duyuyoruz” diyen Sincek, 2023 yılına girerken sektörde ortalama 39 yaş ile en genç müşteri profillerinden birine sahip olduklarını vurgulayarak şunları ifade etti: “Şirket olarak bizi motive eden, dinamizmimizi besleyen bu 10 yıllık başarımızı, gelecek yıllara da taşımak istiyoruz. Gençlerimizi hem ülkemizin hem de Türkiye ekonomisinin geleceği olarak görüyoruz. Bunun bir yansımasını da 18 yaş altı katılımcılar için sunduğumuz Erken BES tarafında gözlemliyoruz. 18 yaş altına yönelik uygulamaya giren BES kapsamındaki Erken BES’te 90 binden fazla gencin geleceğini Katılım Emeklilik olarak teminat altına alıyoruz. Katılımcılarımızın hayata adım attıkları ilk günden itibaren başlayıp hayatının her alanına dokunan, en yenilikçi ve uygun hizmetleri sunmak için çalışıyoruz ve bunun karşılığını görmek gerçekten memnuniyet verici.”

"Emeğine sahip çıkan kadınları görmek gurur veriyor"

5N1S’nin bu bölümüne konuk olan Suna’nın Kızları Kurumsal İlişkiler Koordinatörü Ahu Özyurt, Türkiye’nin her köşesinde kadın meselesine bakışta yavaş ama istikrarlı bir değişim olduğunu belirterek emeğine sahip çıkan kadınları görmenin oldukça gurur verici olduğunu ifade etti.

5N1S’nin bu bölümdeki konuğu Suna’nın Kızları Kurumsal İlişkiler Koordinatörü Ahu Özyurt oldu. Türkiye’nin her köşesinde kadın meselesine bakışta yavaş ama istikrarlı bir değişim olduğunu belirten Özyurt, “Kadının sosyal hayatta kamusal alandaki görünürlüğü arttıkça belli ölçülerde hem gerginliğin hem de saygı artıyor. Bu bir hak talebi. Bu mücadele ilerlediği sürece de zaman zaman sıkıntılar yaşanıyor. Ancak kadın hareketi sağlıklı ve kuvvetli bir hareket olarak Türkiye’de büyümeye, saygı görmeye devam ediyor” dedi.

‘ÖZEL SEKTÖRDE KADININ GÖRÜNÜRLÜĞÜ ARTTI’

Türkiye’de kadınların iş hayatına katılım düzeyiyle alakalı da değerlendirmede bulunan Özyurt, sözlerine şu şekilde devam etti: “Özel sektörde kadının görünürlüğünün arttığını görüyoruz. Ancak hep takıldığımız noktalar yerel yönetimler ve siyaset. Oradaki duvarı hala indiremedik. Her alanda, siyasi partilerde taban yöneticiler artsa da yerel yönetimlerde, siyasi partilerin tepe yönetimlerinde ya da milletvekilliği poziyonlarında yeterince kadın görmüyoruz. Bu hala bizim bir eksiğimiz. Oradaki direnci kırabilmiş değiliz.
Genel anlamda çalışma hayatına baktığımızda ise emeğine sahip çıkan kadınları görmek çok gurur veriyor.”


Ahu Özyurt Sema Tüfekçiler



Mehmet Kalkavan Türk Reasürans'ta

Sigorta ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tarafından yürütülen onay sürecinin tamamlanmasının ardından Mehmet Kalkavan, 2 Ocak itibarıyla Türk Reasürans’ta İç Sistemler Başkanı olarak görevine başladı.

Mehmet Kalkavan kimdir?

Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İktisat Bölümü mezunu olan Kalkavan, 1993 yılında Hazine Müsteşarlığı Sigorta Denetleme Kurulu’nda meslek hayatına başlamıştır. Kalkavan, Hazine Müsteşarlığı Sigorta Denetleme Kurulu’nda 16 yıl süre ile Başkan Yardımcılığı da dahil olmak üzere çeşitli görevlerde bulunduktan sonra, 2009’ra TSB’de Genel Sekreter Yardımcısı olarak görev yapmıştır. 2013 yılında Genel Sekreterlik görevine getirilen Kalkavan, 2015’te Mayıs ayında Türk Sigorta Enstitüsü’nde Genel Müdür olarak göreve başlamıştır. Kalkavan, evli ve iki kız çocuğu babasıdır.



2023’ün son köşe yazarları yemeğinde Aveon Global Sigorta ile bir araya geldik

Bu yılın son yemeğinde köşe yazarlarımız ve misafirimiz Aveon Global Sigorta ile Sunset’te buluştuk. Konuklarımız Aveon Global Sigorta Yönetim Kurulu Başkan Vekili A. Kerim Bağdaş, Genel Müdür ve Yönetim Kurulu Üyesi Kemal Gül, Genel Müdür Yardımcısı Oya Yıldız, İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Emrah Yaşar, Sağlık ve Seyahat Sağlık Genel Müdür Yardımcısı Nilgün Kandemir, Hasar Müdürü Turgay Özkan idi. Son derece keyifli geçen yemekte 2024 yılı için iyi dileklerde bulunuldu. (Feyza Kırmızı)

sigortacı gazetesi

Güneş Reklamcılık ve Ticaret Ltd. Şti. adına İmtiyaz Sahibi (Sorumlu)
Metin Öztürk

Yayın Koordinatörü Feyza Nimet Kırmızı

Editör Yağmur Ceren Kural

Araştırma Begüm Demir

Fotoğraf Editörü Kemal Genç

Videographer Arda Atasoy

Abone/Dağıtım Emine Berber

Ulaştırma İrfan Yılmaz

Danışma Kurulu
Mehmet Aydoğdu - Erhan Dumanlı - Faruk Ömrüuzak - Ali Erül - Okan Utkueri Fazıl Karaman - Mehmet Muratoğlu - Samim Ünan - Sema Tüfekçiler - Ali Erhan Tamer - Merter Demirdelen - Meral Öztürk Akbaş- Deniz Öztürk

GÜNEŞ REKLAMCILIK ve TİC. LTD. ŞTİ.
Maslak İş Merkezi Eski Büyükdere Caddesi No:37 Kat:5 Maslak /İstanbul Tel: (0212) 256 67 67
www.sigortacigazetesi.com.tr
e-mail: info@sigortacigazetesi.com.tr

Yayın Türü Yerel Süreli - Ocak 2024, İstanbul
Baskı Şan Matbaa
Anadolu Caddesi No: 50/3 Kağıthane/İstanbul

Sigortacı Gazetesi'nde yer alan yazı ve fotoğraflar öncelikle yazılı izin alarak ve kaynak gösterilerek yayımlanabilir.

Otonom araçlarda sorumluluk kime ait?

Artık her alanda etkilerini gördüğümüz teknolojik gelişmelerin ulaşım alanındaki yansımalarından biri de otonom araçlar. Her gün birçok aracın karıştığı trafik kazalarında olduğu gibi otonom araçların yol açtığı bir kazadan zarar gören kişi veya kişilerin de zararlarını tazmin ettirebilmeleri gerekli. Otonom araçlar bakımından karşımıza çıkan sorun, sorumluluğun kim veya kimlere yükleneceğidir. Düşüncemiz, yapılacak düzenlemenin hem araç işleteni, hem üreticisi hem de aracın kullandığı algoritmaları üreten firmalar için "ağırlaştırılmış müteselsil kusursuz sorumluluk" esasına dayanan bir sorumluluk rejimi getirmesinin uygun olacağıdır.

Hayatın her alanında hissedilen teknolojik gelişmeler, taşıma alanında da devrim niteliğindeki yeni uygulamalara imkân tanımış buluyor. Bunların başında otonom araçlar (kendi kendini sevk eden araçlar) gelmektedir. Kuşkusuz bu aşamaya hemen gelinmemiş birçok başka aşamadan geçilmesi gerekmiştir. Araç üreticileri sürücüye yardımcı olacak ve onun güvenliğine katkı sağlayacak yardımcı mekanizmaları zaman içinde birbiri peşi sıra gerçekleştirmişlerdir. Bugün artık seyir sırasında hız denetimi, acil durumlarda fren sistemi, araç arkasını görmeye imkân veren kamera, şerit yardımı (içinde bulunulan trafik şeridinden ayrılmanın başladığı anda direksiyon simidinin ayrılmaya direnç göstermesi), kör nokta uyarı sistemi (özellikle aracın arkasındaki ve yanındaki diğer araçlara ilişkin uyarı) gibi çeşitli sürüş destekleri çok yaygınlaşmıştır. Bütün bu gelişmeler hiç kuşkusuz otonom araçların devreye alınmaları yolunda önemli kilometre taşlarıdır.

OTOMASYON DÜZEYLERİ

Günümüzde yukarıdakilerden yalnızca Düzey 3 kapsamındaki araçlar trafikte bulunmaktadır. Oysa 2016 senesinde, ABD'de 2020'de 10 milyon otonom aracın trafiğe çıkacağı tahmin edilmekte idi. 2019 yılına gelindiğinde ise yalnızca 1400 (kamyon dâhil) otonom araç trafikte idi. Bugün için otonom araçların ne kadar güvenli olduklarını veya olmadıklarını saptamaya yeterli istatistik verileri henüz yoktur.

OTONOM ARAÇLARDA SORUMLULUK

Araçların otomasyon düzeyi bugün için beş ayrı kategoride değerlendirilmektedir:
Düzey 0: Otomasyonun olmadığı her şeyi sürücünün yaptığı en alt basamaktaki düzeydir. Otomasyon söz konusu değildir.
Düzey 1: Sürücüye minimal desteğin sağlandığı düzeydir (mesela: frenin yalnızca sürücünün uyguladığı baskı ile değil fakat aynı zamanda hidrolik sistemle birlikte çalışması; direksiyon simidinin kolaylıkla çevrilmesini sağlayan sürücünün bu hususta eforunu minimuma indiren sistem).
Düzey 2: Seyir sırasında hız denetimi gibi kısmi otomasyon mevcut olabilir; fakat bunun denetimi de sürücünün elindedir.
Düzey 3: Araç, sürücü denetimi olmaksızın işletilebilir; fakat sürücünün araçta bulunması, dikkat göstermesi ve gerektiğinde denetimi ele almaya hazır olması lazımdır.
Düzey 4: Araç, bazı koşullar altında sürücünün müdahalesi olmaksızın işletilebilir. Ancak sürücü isterse denetimi ele alabilir.
Düzey 5: Sürücü olmaksızın işletilebilen tam otonom araçlar. Bunlarda gaz pedalı veya direksiyon simidi dahi olmayabilir.

Her gün karşılaşılan trafik kazalarında olduğu gibi, otonom araçların yol açtığı bir kazadan zarar gören kişi veya kişilerin de zararlarını tazmin ettirebilmeleri gereklidir. Hukuk bu sonucu sağlamak zorundadır. Otonom araçlar bakımından karşımıza çıkan sorun, sorumluluğun kim veya kimlere yükleneceğidir. Otonom araçlarda ise ABD ve İngiltere'de aşağıdaki kişilerin sorumlulukları değerlendirilmektedir.

- Sürücü (daha doğru bir anlatımla görevli araç kullanıcısı- user in charge veya human operator):
Şu an için trafikte bulunan bütün otonom araçlarda sürücü koltuğunda oturan bir kimse mevcuttur. Bu kimseyi sürücü olarak tanımlamak çok da doğru görünmemektedir. Çünkü aracın trafikteki seyrini tamamlaması için gereken işin çoğunluğu bizzat araca yaptırılacaktır. Araçta mevcut bulunan (aracı kullanma durumundaki kimse (işletici kişi) yalnızca beklenmedik durumlarda müdahale edebilmek (araç denetimini ele almak) üzere dikkat gösterecektir. Bu dikkati yeterli şekilde göstermezse ve bu yüzden kaza söz konusu olursa bu kimsenin sorumluluğu gündeme gelebilir.

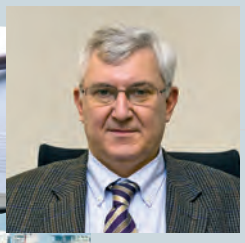
- Araç üreticisi:
Alışılagelmiş araç kazalarındaki gibi burada da araç üreticisinin sorumluluğu doğabilir. Frenlerdeki veya aracın başka aksamındaki bir bozukluk kazaya yol açmışsa, zarar gören araç üreticisinden veya bozuk kısmı üreten firmadan talepte bulunabilecektir. Aracın yaptığı kaza, üreticiden başka bir kişi tarafından gerçekleştirilen bakımdaki veya onarımdaki eksiklik/bozukluk nedeniyle meydana gelmişse, bunlardan da tazminat istenmesi mümkündür.
İngiltere'de sorumluluğun araç kullanıcısının değil, araç üreticilerinin üzerinde olması yolunda bir tercih ortaya çıkmıştır. Üretici firmalar da araçları otonom kullanılma modunda iken kaza yaparlarsa, bundan doğacak sorumluluğu üstlenmeye razı olduklarını açıklamışlardır. Bu durumda, otonom araç otonom şekilde kullanıldığı sırada kaza yaparsa, bundan araç kullanıcısı değil, araç üreticisi sorumlu olacaktır.
Bununla birlikte, araç üreticisinin bazı hallerde sorumlu olmaması da makul görünmektedir. Mesela ABD'de aracın bakımının gereği gibi yapılmamış olması, veya kaza riskini en aza indirmek üzere sistemlerinin güncellenmemesi, sürücünün aracı otomatik seyir moduna (otomatik pilotaja) almış olduğu sırada kaza meydana gelmiş olması hallerinde sürücü (veya araç kullanıcısı) sorumlu tutulmaktadır. (İngiltere'de ise bu son durumda sorumluluğun araç üreticisine yüklenmesi çözümü ağırlık kazanmıştır).

- Teknoloji tasarımcısı:
Otonom araçlarda bulunan sensorlar ve yazılımlar, otonom olmayan araçlara kıyasla çok daha fazladır. Sensor veya yazılım tasarımcısı/üreticisi bunlardaki bir hata veya bozukluk yahut eksiklikten kaynaklanan zararlar nedeniyle sorumlu tutulabilecektir. Algoritma ve sensorların tepkisi ile geleneksel bir aracın sürücü denetiminde seyrederken vereceği tepkiler farklı da olabilir. Yola kaçan bir topu algılayan otonom araç, bu topa (refleksleri ve o çok kısa süre içindeki yargısına dayalı olarak) çarpmaya karar veren normal sürücüden farklı olarak yan tarafa kaçmayı tercih edebilir.
Teknoloji tasarımcısının sorumlu tutulması düşüncesi araç üreticilerinin çoğu halde üretimde kullandıkları aksamı başka firmalardan satın almalarından kaynaklanmıştır. Bunun tipik örneği aracın lastiklerinin (genellikle) dünyaca ünlü lastik üreticilerinden sağlanmasıdır. Aynı olgu, aracın otonom seyir yapabilme yeteneği ile ilgili aksam bakımından da söz konusudur. Kaza, aracın kullandığı yazılım veya bilgisayar sisteminden ileri gelmişse, araç üreticisine ek olarak bu firmalarında dava edilebilmesi lazımdır.

Araçların 5 Otomasyon Düzeyi







PROF. DR.
SAMİM ÜNAN

<u>- Aracın dağıtım zinciri içinde yer alan herhangi bir kişi:</u>
Modern tüketici hukukları, bozuk araçların dağıtım zinciri içinde yer alan bütün firmaları aracın bozukluğunun neden olduğu zararlardan sorumlu tutmaktadır.

<u>-Araç bakım ve onarım servisleri; yol yapım veya bakımından sorumlu kişiler:</u>
Bakımın gereken şekilde yapılmaması onu başkalarına zarar verme bakımından tehlikeli bir hale getirmiş olabilir. Trafik kazasının kısaca "yol kusuru" olarak adlandırılan haller sebebiyle meydana gelmesi de ihtimal dahilindedir.

TÜRKİYE'DEKİ DURUM

Ülkemizde otonom araçlar henüz yaygın hale gelmemiştir. Elektrikli araçlarda belirgin bir artış gözlenmekte ise de bu araçlar (çok büyük çoğunlukla) otonom araç yeteneğine sahip bulunmamaktadır.
Bizim trafik hukukumuz (Karayolları Trafik Kanunu) motorlu araçla ilgili sorumluluğu "araç işleteni" üzerine yüklemiştir. Bunun anlamı şudur: Motorlu aracın başkalarına zarar verme bakımından yarattığı tehlike dikkate alınarak, araç üzerindeki fiili hâkimiyetin kimin üzerinde olduğuna, aracın trafikte riski ve yararı kime ait olarak kullanıldığına endeksli bir çözüm benimsenmiştir. Fiili hâkimiyet ve araca ilişkin kararları alıp uygulama/uygulatma kural olarak aracın malikine aittir. O sebeple araç maliki karine olarak araç işleteni" (veya kısaca "işleten") sayılmıştır. Bununla birlikte aracın uzun süreli kiralaya verilmesi veya ücret karşılığı olmaksızın kullanılmak üzere uzun süreli olarak bir başkasına bırakılması gibi hallerde kiracı veya aracı kullanma hakkı kendisine tanınan kişi işleten kabul edilmektedir. Ancak bunun için araç maliki kuzun süreli kiralamayı veya bırakmayı kanıtlamalıdır.
Karayolları Trafik Kanunu motorlu araçlar için sert bir sorumluluk rejimi öngörmüştür (ağırlaştırılmış kusursuz sorumluluk). Araç işleteni, kendisinde veya çalıştırdığı kişilerde bir kusur olmadığını, kazanın olmaması için gereken özeni gösterdiğini kanıtlayarak sorumluluktan kurtulamamaktadır.
Sorumluluk ancak aracın trafikte kullanılmasının yarattığı tehlike ile zarar arasındaki nedensellik bağının kesildiği hallerde devre dışı kalmaktadır. Öte yandan özellikle belirtelim ki araçtaki bir bozukluk kazanın meydana gelmesinde etkili olmuşsa, işleten yine sorumlu tutulmaktadır.
Türk hukuku motorlu araçlarla ilgili sorumluluğu sürücüye yüklemiş olmadığından, aynı zamanda işleten olmayan sürücünün tazminat borcu genel hükümlere (Türk Borçlar Kanunu'nun kusur esasına dayalı sorumluluk rejimine tabidir.
Bu çerçeve içinde şu anki düzenlememiz uyarınca, aracın bozukluğu araç işleteninin sorumlu olmasına yol açmaktadır. Başka kişilerin de bu bozukluk dolayısıyla sorumlu tutulmaları şüphesiz mümkündür (mesela araç üreticisi, bakım-onarım servisi, yazılım üreticisi vb.). Fakat bunlar araç işletenine ek olarak ve kendi tabi oldukları sorumluluk rejimi uyarınca sorumluluk şartları gerçekleşmişse tazminatla yükümlü olmaktadırlar. Mesela Ürün Güvenliği ve Teknik Düzenlemeler Kanunu araç üreticisi (yasadaki deyimle ürünün imalatçısı) veya ithalatçısının sorumluluğu hakkında şu düzenlemeyi içermektedir:

Ürün sorumluluğu tazminatı
MADDE 6 – (1) Ürünün, bir kişiye veya bir mala zarar vermesi halinde, bu ürünün imalatçısı veya ithalatçısı zararı gidermekle yükümlüdür.
(2) İmalatçı veya ithalatçının sorumlu tutulabilmesi için, zarar gören tarafın uğradığı zararı ve uygunsuzluk ile zarar arasındaki nedensellik bağını ispat etmesi zorunludur.

Zarar görenin uğradığı zararı kanıtlaması gerektiği temel bir hukuk kuralıdır. Fakat "uygunsuzluk ile zarar arasındaki nedensellik bağının kanıtlanması" kolay olmayabilir. Çünkü kanunda "uygunsuzluk" ürünün ilgili teknik düzenlemeye veya genel ürün güvenliği mevzuatına uygun olmama halini ifade etmektedir. Zarar görmüş olan sade vatandaşın otonom aracın hangi bakımdan teknik düzenlemeye uygun olmadığını belirlemesi ve zararın bundan kaynaklandığını ortaya koyması kendisinden beklenecek bir husus değildir.
Kanımızca Türkiye'nin de otonom araçlarla ilgili sorumluluk bakımından yasal düzenleme tercihlerini fazla gecikmeden olgunlaştırması lazımdır. Fakat otonom araçların üretiminde ve trafikte kullanılmasında öne çıkmış olan ülkelerdeki durumun tam olarak netleşmesinin beklenmesi de makul bir süre boyunca anlayışla karşılanabilir.
Düşüncemiz, yapılacak düzenlemenin hem araç işleteni, hem üreticisi hem de aracın kullandığı algoritmaları üreten firmalar için "ağırlaştırılmış müteselsil kusursuz sorumluluk" esasına dayanan bir sorumluluk rejimi getirmesinin uygun olacağıdır.
Bunun anlamı, otonom araç yüzünden zarar görmüş olan kişilerin bu sayılanların herhangi birinden zararının tamamını isteyebilmesidir (Sorumluların ödenecek tazminatı kendi aralarında nasıl paylaşacakları onların iç sorunudur). Bunların hepsinin sorumluluğunun zorunlu sorumluluk sigortası yaptırma yükümlülüğüne tabi kılınması da kuşkusuz önemlidir.

Fırtınaların faturası 60 milyar dolara ulaşacak

Swiss Re Enstitüsü'nün tahminlerine göre, doğal afet kaynaklı çok sayıda düşük ila orta şiddette yaşanan olay, 2023'te 100 milyar dolardan fazla sigortalı hasara yol açacak ve bunun başlıca nedeni şiddetli fırtınalar olacak. Şiddetli fırtınalar ilk kez sigorta sektöründe bu düzeyde kayba neden oluyor.
Swiss Re Grup Baş Ekonomisti Jérôme Jean Haegeli, "Sık görülen, düşük kayıplı olayların kümülatif etkisi, artan mülk değerleri ve onarım maliyetleriyle birlikte sigorta şirketinin kârlılığı üzerinde daha uzun bir dönemde büyük bir etkiye sahip. 2023'teki şiddetli fırtınalar elementer sigorta sektörü için bir kazanç testi oldu" ifadelerini kullandı.
Şiddetli fırtınalardan kaynaklanan kayıplar, son 30 yılda istikrarlı bir şekilde yıllık %7 oranında arttı. 2023 yılında, önceki 5 yıllık ortalamaya (32 milyar dolar) kıyasla neredeyse %90'lık bir artışa neden oldu.

ABD'DE FIRTINALAR ETKİLİ OLDU

ABD coğrafi konumu nedeniyle şiddetli konvektif fırtınalara daha çok maruz kalıyor. 2023 yılında, ABD'de şiddetli konvektif fırtına nedeniyle 50 milyar dolar tutarındaki sigortalı hasar miktarı ilk kez aşıldı ve bu miktarın artmaya devam etmesi bekleniyor. ABD'de bugüne kadar her biri 1 milyar dolar ve üzerinde sigortalı hasara neden olan 18 olay yaşandı.
Benzer şekilde, Avrupa'da da şiddetli fırtınalardan kaynaklanan sigortalı hasarlarda artış görüldü. 2023'te en çok İtalya etkilendi. İtalya, 3,3 milyar doları aşan zararla şimdiye kadarki en maliyetli doğal afet kaynaklı sigortalı hasarla karşı karşıya kaldı.



DeNexus Inc'den ücretsiz siber risk platformu

İkinci nesil siber risk ölçümü ve yönetimi hizmetleri sağlayıcısı DeNexus Inc, yapay zekâ destekli siber risk değerlendirme platformu DeRISK'in ücretsiz bir sürümü olan DeRISK Freemium'un lansmanıyla ürüne erişimi genişletti.
İhlallerin nerede ve nasıl meydana geleceğini, iş üzerindeki etkilerinin ne olacağını ve hangi hafifletme eylemlerinin en yüksek yatırım getirisini sağlayacağını tahmin etmek için kanıta dayalı verileri kullanan DeRISK; endüstriyel kuruluşların, sigorta şirketlerinin, reasürörlerin ve sigorta bağlantılı menkul kıymet (ILS) yatırımcılarının siber saldırılarla ilişkili riskleri tam olarak anlamalarına yardımcı olmak için tasarlanmış bir siber risk ölçüm aracı.
DeRISK Freemium ise sigorta sektörü paydaşlarının cihazları, tehditleri ve siber kontrolleri yerinde izlemek için "iç verilere" (doğrudan müşterinin ağından toplanan veriler) erişim sağlamasına yardımcı oluyor.
DeNexus Kurucusu ve İcra Kurulu Başkanı Jose Seara, "DeRISK, siber riskin işlerini nasıl etkileyebileceğini göstermek için müşterinin verilerine doğrudan erişim sağlayarak siber güvenlik ile sigorta sektörü arasındaki iletişim engellerini hafifletiyor. Amacımız iddialı: Akıcı bir risk transferi ve siber ILS pazarı yaratmak" dedi.



Dr. MEHMET MURATOĞLU
mehmet@etkinyonetim.com

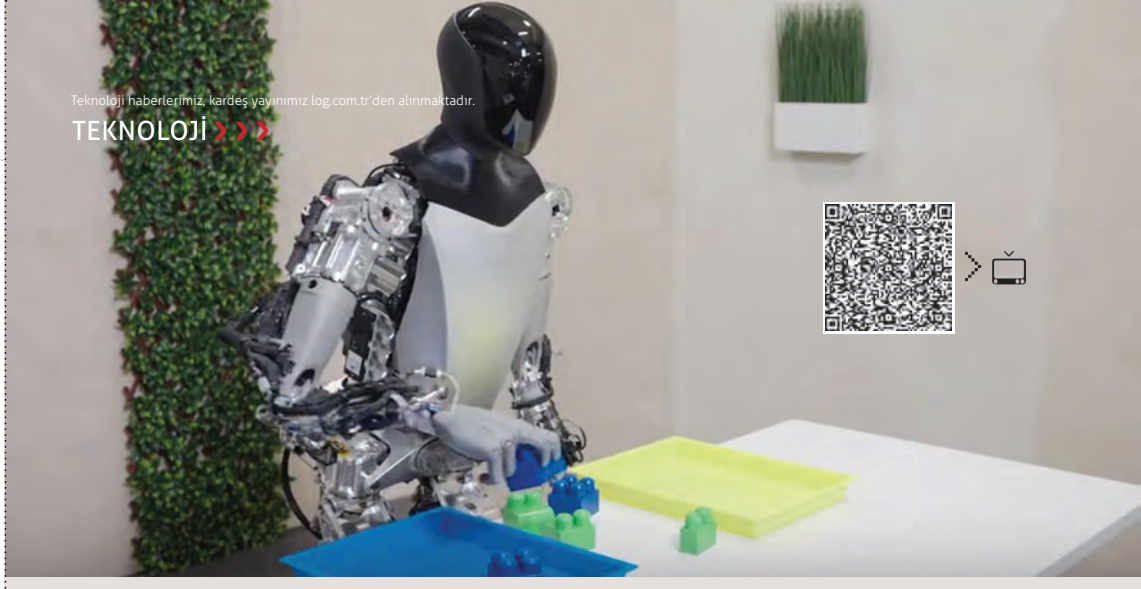
Dijital sigorta dağıtımı hakkında...

ŞİRKETLERİN satış takımları, aracılar, brokerler ve banka kanalları fiziki olarak sigorta dağıtımının ana yüklenicisi olarak çalışmaktadırlar. Ancak, son on yılda yüz yüze etkileşime dayalı süreçlerin çoğu, artık düşünülemez hale geldi. Bunun yanı sıra, bazı sigortalıların internet üzerinden satın alma niyetlerini güçlendirmesi nedeniyle bu kanallar aracılığıyla yürütülen işlerin payı değişirken, hayat ve ticari sigortalarda gelişen kanallar olmaya devam ediyor. Sigortacılar hızla satış güçlerini dijital kanallara, özellikle de potansiyel müşteri yaratan kanallara geçirmeye odaklanıyor. Bu bağlamda sigorta işi dijital kanallar aracılığıyla istikrarlı bir şekilde büyürken, sigorta dağıtımının büyük kısmı halen aracılardan ve fiziki satışlardan gelmektedir.

Dünyanın çoğu ülkesinde sigorta sektörü, giderek artan sayıda şirketin ürün ve hizmetlerini dağıtmak için dijital kanallara yönelmesiyle dijital bir devrimle karşı karşıyadır. Ancak, Accenture tarafından hazırlanan bir rapora göre, "Dijital sigorta dağıtımı, 2020 yılına kadar küresel olarak tüm sigorta satışlarının %50'sini oluşturacak." Dijital dağıtım, erişim artışı ve müşteri deneyiminin iyileştirilmesi gibi birçok fayda sağlarken, sigortacılar için de önemli zorluklar yaratıyor. Bu yazımda, dijital sigorta dağıtımının uygulanmasındaki temel zorluklarını irdelemeye çalışacağım.

Dijital yolla sigortalıya ulaşımda en büyük zorluklarından biri sigortacıların doğru teknolojiye sahip olma ihtiyacıdır. Bu, sigorta şirketlerinin sigorta poliçelerini satmasına ve yönetmesine yardımcı olabilecek bir dizi dijital araç ve hizmeti içeren teknolojileri birbiriyle entegre etme sürecidir. Bunun karmaşık ve zaman alıcı olmasının yanı sıra büyük miktarda yatırım gerektirdiğidir. Sigortacıların ayrıca sistemlerinin güvenli ve düzenlemelere uygun olduğundan emin olmaları gerekir. Bir diğer önemli zorluk ise kültürel direniştir. Dijital dağıtım anlayışı, sigortacıların ürün satma yöntemlerinden müşterilerle etkileşim kurma biçimlerine kadar çalışma biçimlerini değiştirmelerini gerektiriyor. Bu, onlarca yıldır aynı şeyleri yapan şirketler ve onların geleneksel dağıtım anlayışı için zor olabilir. Sigortacıların en azından çalışanlarının zihniyetini değiştirebilmeleri ve yeni çalışma biçimlerine açık bir kültür yaratabilmeleri gerekmektedir. Dijital dağıtım aynı zamanda sigortacılar için düzenleme zorlukları da yaratıyor. Sigorta ürünlerinin çevrimiçi satışına ilişkin farklı ülke ve bölgelerde farklı düzenlemeler bulunmaktadır ve sigorta şirketlerinin bu düzenlemelere uygun faaliyet göstereceklerinden emin olmaları gerekmektedir. Bunun karmaşık ve zaman alıcı olmasından dolayı hukuk ve uyumluluk ekiplerine önemli miktarda yatırım yapılmasını gerektirir. Bir diğer önemli zorluk ise müşterilerde güven oluşturmaktır. Dijital çağda müşteriler her zamankinden daha fazla bilgiye ve seçeneğe sahip ve dijital sigorta ürünlerine karşı giderek daha fazla şüpheci davranıyorlar. Sigortacıların şeffaf iletişim, kullanımı kolay dijital araçlar ve ilgili ve zamanında bilgi sağlayarak müşterileriyle güven inşa edebilmeleri gerekiyor.

Bu zorluklara rağmen sigortacılar stratejik ve bütünsel bir yaklaşım benimseyerek bunların üstesinden gelebilirler. Bu içerir: Doğru teknolojiye yatırım yapmak: Sigortacıların dijital dağıtımı desteklemek için doğru teknolojiye yatırım yapması ve sistemlerinin güvenli ve düzenlemelere uygun olmasını sağlaması gerekiyor. Aynı zamanda, sigortacıların yeni çalışma yöntemlerine açık ve çalışanların zihniyetini değiştiren bir kültür yaratması gerekiyor. Sigortacıların şeffaf iletişim, kullanımı kolay dijital araçlar sağlayarak ve zamanında bilgi sağlayarak müşterilerde güven oluşturması gerekir. Sonuç olarak dijital sigorta dağıtımı, sigorta şirketlerine daha fazla erişim ve daha iyi müşteri deneyimi gibi birçok fayda sağlama potansiyeline sahiptir. Ancak aynı zamanda teknolojik engeller, kültürel direnç, düzenleyici engeller ve müşteri güveni gibi önemli zorlukları da beraberinde getiriyor. Sigortacılar stratejik ve bütünsel bir yaklaşım benimseyerek bu zorlukların üstesinden gelebilir ve dijital çağda dağıtım kanallarında beklenen performans için başarılı olabilirler.



İnsansı robot Tesla Optimus için "Gen 2" versiyonu detayları paylaşıldı

Tesla Optimus insansı robot modeli üzerindeki çalışmalar aktif olarak devam ediyor. Tesla CEO'su Elon Musk robot için yeni bir video daha paylaşıldı. Videoda gösterildiği kadarıyla artık ayaklarını ve ellerini daha rahat hareket ettirebilen Optimus, Tesla tarafından özel tasarlanan donanımlar üzerine kuruluyor, eskiye nazaran %30 daha hızlı hareket ediyor, boynunu iki eksende hareket ettirebiliyor, 10 kg kilo vermiş durumda ve artık çok daha dengeli görünüyor. 11 eksende çalışabilen yeni elleri eskiye nazaran çok daha hareketli, hızlı ve hassas olan Optimus, artık tüm parmakları üzerinden hassas basınç algılaması gerçekleştirebiliyor ve böylelikle yumurta gibi kırılgan objeleri rahatlıkla hareket ettirebiliyor.

Core i9 işlemcili ve 2.5K ekranlı dizüstü bilgisayar: Huawei MateBook 14s 2023

Core i9 işlemcisi, 2.5K Huawei FullView ekranı ve şık tasarımıyla 2023 yılının başarılı dizüstü bilgisayarları arasına katılan Huawei MateBook 14s 2023, hem günlük hayatta performansa ihtiyaç duyan kullanıcıları hem de öğrencileri hedef alıyor. Bilgisayarda 14 inçlik bir ekran kullanılıyor. 3:2 en boy oranı sunan ve LTPS/IGZO tipi bir panele sahip olan bu ekran 2520 × 1680 piksel çözünürlük vadediyor. Bilgisayarın pili %100 şarj edildiğinde cihaz yaklaşık 12 saate varan bir pil ömrü sunuyor. Bilgisayarın kutu içeriğinden 90 Watt'lık GaN kompakt adaptör de çıkıyor. Bu adaptör kullanıldığında bilgisayarın pili 30 dakikada %50 şarj seviyesine ulaşıyor.





Lenovo Legion Go 30 dakikada %70 şarj seviyesine ulaşıyor

Oyuncuların diledikleri yerlerde oyun oynamasına imkân tanıyan Lenovo Legion Go, Windows işletim sistemi yüklü geliyor. Taşınabilir el bilgisayarında AMD Ryzen Z1 serisi işlemciler kullanılıyor. Bu sayede piyasada satılan oyunları hızlı şekilde çalıştırabilen taşınabilir bilgisayarda 2560 x 1600 piksel çözünürlüklü 8,8 inç ekran yer alıyor. IPS destekli bu panel 500 nit parlaklığa ulaşabiliyor. Ekran yenileme hızı 144 Hz olan cihazda 2 adet 2 watt'lık hoparlör bulunuyor. SB-C ile birlikte 3.5 mm kulaklık girişinin de yer aldığı bilgisayarın bağlantı noktaları arasında Wi-Fi 6E de var. Bu sayede hızlı bir kablosuz internet deneyimi de vadeden cihazın pili 30 dakikada %70 şarj seviyesine ulaşıyor. Cihazın fiyatı ise 44 bin 999 lira.

Vivo TWS 3e kablosuz kulaklık modeli dinamik sürücülere sahip



Vivo TWS 3e kablosuz kulaklık modeli, kulak içi formunu benimsiyor. Bu sayede pasif yalıtımı yüksek olan ürün, buna ek olarak akıllı çalışan aktif gürültü engelleme de sunuyor. Yuvarlak hatlı gövde tasarımlarıyla standart ancak şık görünen ürün, DeepX 3.0 ve 3D Panoramic Audio destekli 11 mm dinamik sürücüler üzerine kuruluyor. Şirket, ürünün ses performansı konusunda çok iddialı konuşuyor.



Fiat E-Doblo 400 kilometreye varan menzil sunuyor

Fiat Professional, E-Doblo ile elektrifikasyonu hafif ticari araç ürün gamına taşıyarak Türkiye hafif ticari araç pazarının sevilen ve tercih edilen modellerinin daha çevreci versiyonlarını tüketicilerle buluşturmaya hazırlanıyor. E-Doblo'nun, 5 kişilik standart gövdesi 1 milyon 599 bin 900 liradan başlarken, 7 kişilik Maxi seçeneği ise 1 milyon 619 bin 900 lira ile satışa çıkıyor. E-Doblo, iki farklı gövde tipiyle bayilerdeki yerini alıyor. E-Doblo, 100 kW elektromotor ve 50 kW/h batarya kapasitesi ile WLTP döngüsünde birleşik 280 kilometrenin üzerinde ve şehir içinde 400 kilometreye varan menzil sunarken %80 batarya doluluk oranına hızlı şarj ile yarım saatte ulaşabiliyor.



Görebilen, duyabilen ve konuşabilen Ray-Ban akıllı gözlük

Bünyesinde kameralar bulunan Meta imzalı Ray-Ban marka akıllı gözlük, erken erişim programı kapsamında testler başlayan yeni altyapısı sayede gelişmiş bir yapay zeka asistanı kazanıyor. Bu asistan sizin gördüklerinizi görebiliyor ya da duyduklarınızı duyabiliyor, bu sayede sorduğunuz sorulara etkili cevaplar verebiliyor. Örneğin sisteme, "Bu gömleğin altına ne giyilir?" tarzında bir soru sorulabiliyor. Sistem gösterdiğiniz gömleği yapay zekâ kullanarak analiz ediyor ve size, "Şunu giyersen uygun ya da iyi olur" diyebiliyor. Gösterilen görsellere sizin yerinize açıklama yazabilen üretken yapay zeka sistemi, gerçek zamanlı dil çevirisi de yapabiliyor.

2024 Citroen Berlingo 5 saatte tamamen şarj olabiliyor

2024 Citroen Berlingo, şirketin yeni logosuyla karşımızda yer alıyor. Modern bir tasarımı olan araç, aktarıldığı kadarıyla birçok pazarda benzinli ve dizel motor seçenekleriyle de satılacak ancak Avrupa'da direkt olarak elektrikli versiyonu elde edilebilecek. Elektrikli versiyon verilen bilgilere göre 50 kW LFP batarya üzerine kuruluyor ve taşıdığı elektrik motoruyla 136 beygir (100 kW) güç getiriyor. Menzil değeri 320 km olarak açıklanan araç, opsiyonel olarak sunulan 11 kW şarj altyapısı ile 100 kW'lık DC şarj temelinde 0'dan yüzde 80 doluluğa 30 dakikada getirilebilecek. Modeldeki batarya açıklamaya göre evde 7,4 kW temelinde 7,5 saatte veya 11 kW temelinde ise 5 saatte şarj olabiliyor.



Vivo Y36i HD+ 90 Hz LCD ekran üzerine kuruluyor



Dalma çentikli çok standart bir tasarıma sahip olan Vivo Y36i, üç farklı renkte tanıtılmış temel seviye cihazlar arasına dahil oluyor. İleride Türkiye'de de satılma ihtimali olan telefon, gücünü MediaTek imzalı Dimensity 6020 işlemciden alıyor ve sadece 4 GB RAM + 128 GB dahili depolama ile geliyor. Kutusundan Android 13 üstü OriginOS 3.0 ile çıkan cihaz, 15W şarj destekli 5.000 mAh pille standartları karşılıyor ve 5G desteğini de beraberinde getiriyor. Parmak izi sensörü yan tarafında yer alan ve 3.5 mm kulaklık girişi bulunan cihaz, 6,56-inç boyutunda HD+ 90 Hz LCD ekran üzerine kuruluyor. Bu ekran aktarıldığı kadarıyla karanlık ortamlar için en altta 2 nit parlaklığa, en yüksekte ise 840 nit parlaklığa ulaşabiliyor. 13 megapiksel selfie kamerası ile donatılan telefonun fiyatı ise 170 dolar.



FAZIL KARAMAN
f.karaman@fkymm.com

Reklam hizmetleri alımında KDV tevkifatı

YURT içindeki işlemlerde Katma Değer Vergisi (KDV) nin mükellefi mal ve hizmet satıcısıdır. Bununla birlikte; KDV mükellefleri ve KDV mükellefi olsun olmasın KDV Genel Uygulama Tebliğinde belirlenmiş alıcı olarak sayılanlar, tebliğde sayılan mal ve hizmet alımlarında kendilerine düzenlenen belgede gösterilen KDV nin tebliğde belirtilen oranlardaki kısmını sorumlu sıfatıyla beyan ederek vergi dairesine ödemek zorundadır. Tebliğde sayılan belirlenmiş alıcılardan bazıları; payları Borsa İstanbul'da işlem gören şirketler, bankalar, sigorta şirketleri, bazı kamu kurumlarıdır. Belirlenmiş alıcıların birbirlerine karşı yaptıkları teslim ve hizmetlerde (şirketleşenler dahil profesyonel spor kulüplerince yapılanlar hariç), KDV tevkifatı uygulanmamaktadır.

KDV Genel Uygulama Tebliğine göre; yurtiçinden ticari reklam hizmeti alımlarında, alıcı tarafından 3/10 oranında KDV tevkifatı yapılarak sorumlu sıfatıyla beyan edilecek ve ödenecektir. Bu tevkifatı; KDV mükellefi alıcılar ile KDV mükellefi olsun olmasın tebliğde belirlenmiş alıcı olarak sayılanlar (örneğin; sigorta şirketleri) yapacaktır. Ticari reklam hizmeti tanımı tebliğde ayrıntılı olarak yapılmıştır.

Yurt dışından reklam hizmeti alımlarında, hizmeti veren yabancı firma KDV mükellefi olmadığından, hizmeti alan yurtiçindeki (KDV mükellefi olsun olmasın) tüm alıcılar işlem bedelinin üzerinden hesaplanan KDV nin tamamını sorumlu sıfatıyla beyan ederek ödeyeceklerdir. (Sigorta aracıları da

Bazı kişi ve kurumlar; KDV mükellefiyeti olmayan amatör spor kulüplerine, oyuncularının formalarında gösterilmek, şahıslara veya kuruluşlara ait bina, arsa, arazi gibi yerlerde duvarlara yazılmak, pano olarak yerleştirilmek, gerçek veya tüzel kişiler tarafından yayımlanan dergi, kitap gibi yazılı eserlerde yayınlanmak suretiyle ve bunlara benzer şekillerde reklam vermektedirler. Bu şekilde reklam hizmeti verenlerin KDV mükellefi olmaması halinde, reklam verme işlemleri ile ilgili KDV nin tamamı; reklam hizmeti alanlar tarafından 2 No'lu KDV beyannamesi ile sorumlu sıfatıyla beyan edilecektir. (Reklam hizmeti verenler 5018 sayılı Kanunda sayılan kamu kurumlarından ise bu durumda tevkifat yapılmayacaktır) Örneğin; konut olarak kullanılan bir evin duvarına verilen reklam karşılığı ev sahiplerine yapılan ödemeler bu kapsamdadır. KDV mükelleflerinin yanısıra sigorta şirketleri ve bankalar da bu sorumluluk kapsamındadır. Sadece KDV'ye tabi işlemlerinin bulunduğu dönemlerde KDV mükellefiyeti tesis ettirerek beyanname vermeleri uygun görülenler (örneğin; sigorta acenteleri) de bu tevkifatı yapmak zorundadır.

Profesyonel spor kulüplerinin sponsorluk yoluyla veya reklâm almak (reklam alanları ve panolarının kiralanması dahil) yayın vs suretiyle aldıkları gelirleri tebliğin yukarıda belirtilen ticari reklam hizmetleri alımı bölümüne göre değil, tebliğdeki ayrı bir bölümüne göre, 9/10 KDV tevkifatına tabidir. (Bu tevkifatı KDV mükellefleri ile KDV mükellefi olsun olmasın tebliğde sayılan belirlenmiş alıcılar yapacaktır)

Tasarımı yapılmış reklamlara ilişkin baskı ve basım hizmetleri alımları ticari reklam hizmetleri bölümüne göre değil tebliğin baskı basım hizmetleri bölümüne göre 7/10 KDV tevkifatına tabidir. Bu tevkifatı ise sadece KDV mükellefi olsun olmasın tebliğde sayılan belirlenmiş alıcılar yapacaktır. Belirlenmiş alıcılar içinde sayılmayan KDV mükelleflerinin bu kapsamda tevkifat yapması sözkonusu değildir.

Hepiyi Sigorta'ya yılın değer katan şirketi ödülü

Doğan Değer Ödülleri'nin 5'incisi, 21 Aralık'ta Hilton İstanbul Bosphorus Otel'de gerçekleştirildi. Hepiyi Sigorta, Doğan Holding bünyesindeki tüm şirketler arasında Yılın Değer Katan Şirket Ödülü'ne layık görüldü. Ödül, Doğan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Begüm Doğan Faralyalı tarafından Hepiyi Sigorta Genel Müdürü Şenol Ortaç'a takdim edildi. Hepiyi Sigorta, 2022'de ilk kez katıldığı yarışmada Hızlı Acente Açılış Uygulaması Biyometrik İmza Projesi ile Yılın Değer Katan Uygulama Ödülü'nü almıştı.



DDAS'tan daha fazla işletme yararlanabilecek

Türk Reasürans'ın teknik işleticiliğini yürüttüğü Özel Riskler Yönetim Merkezi'nin (ÖRYM) yönetimindeki Devlet Destekli Alacak Sigortası'nın (DDAS) kapsamını genişleten ve sisteminde güncellemeler yapan tebliğ, 06.12.2023 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yapılan düzenlemeler kapsamında, KOBİ'lerin ticari alacaklarından kaynaklanan riskler için devlet güvencesi sağlayan DDAS'ın kapsamı, Mayıs ayında güncellenen KOBİ tanımındaki kriterler doğrultusunda genişletildi.

YENİ KAPSAM

DDAS'tan faydalanma kriterlerinde önemli değişikliklerin başında son mali yılda vadeli yurt içi satışlardan elde edilen yıllık ciro üst sınırının 500 milyon liraya çıkarılması yer alıyor. ÖRYM'ye doğrudan Devlet Destekli Alacak Sigortası poliçesi düzenleme yetkisi verildi. Devlet Destekli Alacak Sigortası yaptırmak isteyen işletmelerin, yurt içi vadeli satışlardan elde ettiği cirosuna göre belirlenen alıcı başına teminat üst limiti ise 2 milyon liraya çıkarıldı. Türk Reasürans Genel Müdür Yardımcısı Ali Sertaç Canal, "Yeni değişikliklerle alacak sigortasıyla sağladığımız güvenceyi daha fazla işletmeye ulaştırabilecek, dengeli ve güvenli büyümelerini destekleyebileceğiz" dedi.



Trafik sigortası primleri ve teminatlarında değişiklik

Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK), trafik sigortası primlerini 2024 yılı Mayıs ayından itibaren asgari ücret, yedek parça, onarım ve motorlu araçlardaki fiyat değişimleri dikkate alınarak belirlenen hasar maliyet endeksine göre güncellenmeye başlanacağını duyurdu. Kurum ayrıca, maddi zararlara ilişkin teminat limitlerinin 200 bin liraya, bedeni zararlara ilişkin teminat limitlerinin ise 1,8 milyon liraya yükseltildiğini açıkladı. Kurumun yaptığı açıklamada şu ifadelere yer verildi: "2024 yılı Mayıs ayından itibaren uygulanacak olan hasar maliyet endeksi; %45 ağırlık ile Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı tarafından açıklanan asgari ücret artış oranı, %30 ağırlık ile Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan harcama endeksi – kişisel ulaştırma araçlarının yedek parça ve aksesuarları fiyat artış oranı, %15 ağırlık ile TÜİK tarafından açıklanan harcama endeksi – motorlu araçlar fiyat artış oranı ve %10 ağırlık ile TÜİK tarafından açıklanan harcama endeksi – kişisel ulaştırma araçlarının bakım ve onarımı fiyat artış oranı dikkate alınarak hesaplanacaktır. Böylece bileşenleri Yönetmelik çerçevesinde belirlenmiş olan hasar maliyet endeksinin getirilmesi ile primlerin dinamik yönetimine imkân sağlanmıştır."



KUBİLAY KARÇA "Seni Kırmışlar", "Üzerime Kalır", "Kadın", "Yaban Gülüm" gibi şarkılarıyla yüz milyonlarca dinlemeye ulaşan Kubilay Karça, "Celladına Aşık" şarkısıyla büyük beğeni toplayarak müzik listelerinin ilk sırasında adından söz ettiriyor.



MARIAH CAREY Amerikalı şarkıcı, söz yazarı, yapımcı ve oyuncu, beş Grammy ödülü de dâhil olmak üzere sayısız müzik ödülüne sahip. "Noel'in Kraliçesi" Carey, Noel denilince akla ilk gelen şarkısıyla yine müzik listelerinde başı çekiyor.

YERLİ

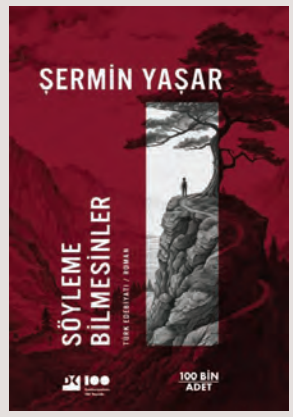
1.Celladına Aşık - Kubilay Karça
2. Aşkın Olayım - Simge
3. Yana yana - Semicenk, Reynmen
4. Affetmem - BLOK3
5. Sevecek Sandım - Semicenk
6. Bi' Tek Ben Anlarım - KÖFN
7. Yaz Gülü - İrem Derici
8. Sakladığın Bir Şeyler Var - Dedublüman
9. Altüst Olmuşum - Mavi Gri
10. Seni Dert Etmeler - Madrigal

Kaynak: Spotify

GLOBAL

1. All I Want for Christmas Is You - Mariah Carey
2. Last Christmas - Wham!
3. Rockin' Around The Christmas Tree - Brenda Lee
4. Greedy - Tate Mcrae
5. Jingle Bell Rock - Boby Helms
6. My Love Mine All Mine - Mitski
7. Santa Tell Me- Ariana Grande
8. Lovin On Me- Jack Harlow
9. It's Beginning to Look a Lot Like Christmas- Michael Buble
10.It's the Most Wonderful Time of the Year- Andy Williams

Söyleme Bilmesinler *Şermin Yaşar*



"Yalansızız artık. Hâlâ birkaç sırrımız var. Ama yalansızız." Yazar kitabında kalabalık bir ailenin ilk bakışta sıkı örülmüş gibi görünen nakışlarını ilmek ilmek çözüyor. Hem de roman kahramanlarına ayrı ayrı söz hakkı vererek yapıyor bunu. "Herkesin hikâyesini dinledin. Haydi, şimdi sen anlat: Aslında ne oldu, nasıl oldu?" diyor adeta. Yazar, avuç içlerinden yazgılarını okumuyor insanlarının; kalplerinin kıvrımlarındaki sırları cesaretle döküyor kâğıda. Gülümsemenin acı yanını bilenler, göründüğü gibi olmayanla ve bir şeyin iç yüzüyle hesaplaşmaya cesareti olanlar için.

Zooloğun Galaksi Rehberi

Dr. Arik Kershenbaum



20. yüzyılın başlarında uzayda yaşam olabileceği fikrine takıntılıyken yetmişli ve seksenli yıllarda kayıtsız bir kötümserliğe ve şimdi de gerçekçi, bilimsel bir iyimserliğe geri döndük. Bu kitap, gerçekçi bir bilimsel yaklaşım kullanarak uzaylı yaşam formları ve özellikle de zeki uzaylı yaşam formları hakkında, biraz da varsayımda bulunarak nasıl sonuçlar çıkarabileceğimiz hakkındadır. Süpersonik hayvanların yaşadığı yabancı bir gezegen var mı? Uzaylılar korkudan çığlık atar mı, dürüst davranır mı ya da teknolojiye sahip mi? Peki ya kokulardan oluşan bir dil kullanan canlıların bulunduğu bir Ay olabilir mi?

Uyumsal Zekâ: AQ - Tüm Zamanların Başarı Formülü

Bahadır İçel

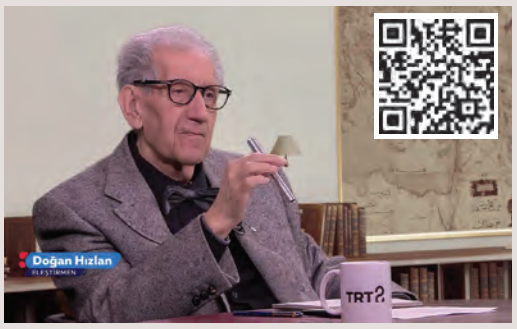


IQ, akademik başarı sağlar, kişiyi yazılı sınavlardan geçirir. Bir işe girmenize, üzerinize aldığınızı rasyonel sorumlulukları yerine getirmenize yardımcı olur. Zekâ denkleminin bilimsel tarafı ve zekânın temelidir. EQ yani duygusal zekâ, insanlarla ve toplumla ilişkiler kurmanızı, sosyal ağlar oluşturup onları güçlendirmenizi sağlar, başarının katalizörü ve hazırlayıcısıdır. AQ yani uyumsal zekâ ise zorluklar ve sorunlarla karşılaştığınızda nasıl ve ne kadar ayakta kalabileceğinizi belirler. Nasıl başarılı olabileceğiniz veya nasıl iyi bir lider olabileceğiniz üzerinde etkilidir. Bu kitap doğrudan ve yalnızca sizinle ilgilidir.



KAHVERENGİ YOL PANOLARI | ERTUĞ UÇAR

Gazeteci Emrah Kolukısa'nın çeşitli isimlerle sohbet ettiği Kahverengi Yol Panoları'nın bu bölümündeki konuğu mimar Ertuğ Uçar. Uçar, Türkiye İş Bankası Resim Heykel Müzesi binasının restorasyon sürecini ve 40'lı yılların İstiklal Caddesi'ni anlatıyor. Bu bölüme QR kodu okutarak erişebilirsiniz.



KARALAMA DEFTERİ

Yazar, eleştirmen ve gazeteci Doğan Hızlan'ın genç izleyicilerle cumhuriyet dönemi edebiyatı arasında güçlü, neşeli ve entelektüel bağlantılar kurduğu Karalama Defteri'nin bu bölümünün konusu şair Melih Cevdet Anday. Doğan Hızlan'ın hazırlayıp sunduğu Karalama Defteri'nin bu bölümünü QR kodu okutarak izleyebilirsiniz.



BİR KİTAP BEŞ SORU | AYLA ALGAN

Geçtiğimiz günlerde aramızdan ayrılan tiyatromuzun duayen isimlerinden Ayla Algan, Yaratıcı Oyuncu Yaratıcı İnsan kitabında oyunculuğun tarihsel gelişimini, kendi oyunculuk serüveninden ve tecrübelerinden damıtarak anlatıyor. Algan'ın yaratım eylemini anlattığı bu bölüme QR kodu okutarak ulaşabilirsiniz.



CÉCİLE MCLORIN SALVANT

Cazın usta isimlerinden Wynton Marsalis'in "böylesi bir ya da iki kuşakta bir gelir" diye özetlediği Cécile McLorin Salvant, İş Sanat'ta müzikseverlerle buluştu. Billie Holliday, Ella Fitzgerald gibi dünyaca ünlü sanatçıların izinden giden üç Grammy ödüllü Salvant'ın caz rüzgârı estirdiği bu konseri QR kodu okutarak izleyebilirsiniz.



SİNEMA+ | GÜRHAN SARIYAR

Her hafta bir sinema unsurunun tema olarak işlendiği, vizyona girecek filmlerin ve güncel sinema haberlerinin verildiği ve birbirinden değerli konukların ağırlandığı sinema programı SİNEMA+'da bu bölüme oyuncu Gürhan Sarıyar konuk olurken, ölüm yıldönümünde usta yönetmen Akira Kosova'nın hayatına yakından bakılıyor. SİNEMA+'nın bu bölümüne QR okutarak erişebilirsiniz.



NELSON-ATKINS SANAT MÜZESİ Bundan tam 90 yıl önce kurulan ve 42 binden fazla sanat eserine ev sahipliği yapan Nelson-Atkins Sanat Müzesi, ziyaretçilerini antik çağlardan günümüze kadar uzanan bir tarihe tanıklık etmeye davet ediyor. Ziyaretçilere medeniyeti ressamların, heykellerin, zanaatkârların ve diğer birçok sanatçının gözünden keşfetme fırsatı sunan bu müzeyi QR kodu okutarak gezebilirsiniz.



FARUK ÖMRÜUZAK
› fomruuzak@yahoo.co.uk

Aforizmalar 2

GEÇEN sayımızda Oscar Wilde ve diğer filozofların aforizmalarıyla başladığımız yazımıza İbn-I Rüşd ve diğer filozofların özlü sözleriyle devam ediyoruz.

Batılıların "Averroes" veya "Doktor" diye adlandırdıkları İbn-i Rüşd 1126 - 1198 yılları arasında Endülüs'de yaşamış hekim, hukukçu, matematikçi bir islam düşünürü.

Rönesansa giden yolda ve Aydınlanma Çağı'nın başlamasınında kilometre taşlarından biri olarak kabul edilen İslam alimi İbn-i Rüşd, hem antik düşünce mirasını, hem de Batı'da başlayan Rönesans düşüncesinin temellerini hazırlamış ancak o da diğer doğulu bilgeler gibi, hiçbir zaman hak ettiği değere ulaşamadan bu dünyadan ayrılmış, kala kala bize özlü sözleri kalmış.

İşte o özlü sözlerden bazıları;

Nerede olursak olalım ilim ana yurdumuzdur, bilgisizlik yabancı bir yer.

Fikirlerin kanatları vardır, kimse insanlara ulaşmasını engelleyemez.

Bilgi, nesne ile kavrayışın uyumudur.

Sanattan anlamayan, sanat eserini bilmeyen, sanatkârı bilemez.

Akla uygun olmayan şey dine de uygun olmaz.

Gerçek gerçeğe zıt olamaz, aksine onunla uyumludur.

Kimseden daha iyi olmadığınızı anlayacak kadar mütevazı, herkesten farklı olduğunuzu kavrayacak kadar bilge olun.

Keşke o kadar bilge olabilseydik. Nerdeee? Etrafımız her bir şeyi bildiğini zanneden insanlarla dolu.

Devam edelim, Yunan stoacı filozof Epiktetos diyor ki;

Bir insanın bildiğini zannetiği bir şeyi, öğrenmesi imkansızdır.

Gerçek anlamda aydınlanmış kişiler, hiçbir zaman başkalarına öykünmez. Bunun yerine onlar kendilerinin önceki halini aşmaya çalışırlar. Başkalarıyla yarışma, kendinle yarış.

Kendinin efendisi olmayan hiç kimse özgür değildir.

Kimseyi övmeyen, kimseyi kötülemeyen, kimseden yakınmayan,kimseyi suçlamayan insan, olgun insandır.

Epiktotes'in bu son tanımına giren kaç olgun insan var acaba bu koca dünyada?

Felsefe derin bir konu, özel ilgi gerektirir ama günümüzün koşulları hepimizi filozof yaptı. Hepimiz bir varoluş savaşı içindeyiz. Benim yaşımdakiler için söz konusu olmasa bile gençlerimiz başarılı olabilmek için gözü kararтıyorlar.

Oysa Çinli bilge Huanchu Daoren konuyu 5 asır önce şu özdeyişi ile özetlemiş.

Kişinin dünyada başarı peşinde koşması zorunlu değildir; yanlışlardan kaçınmak da bir başarıdır.

Hepinize sağlık, mutluluk, huzur ve yanlışlıklardan uzak başarılı bir yeni yıl diliyorum.

İstanbul, 24 Aralık 2023



ALİ ERÜL
alierul@gmail.com

"Eskiye Yapışıp Kalmak"

KENDİSİNİ hiç tanımam. Yıllar önce birkaç kez restoranına gidip yemek yemiştim. Sonrasında ise Oksijen Gazetesi'ndeki yazılarını okudum ara sıra.

Şemsa Denizsel'in son yazısındaki "...Eskiye yapışıp kalmak belki de kendimize yapacağımız en büyük kötülük.." ifadesi beni hem etkiledi, hem de epey düşündürdü.

Hızlı değişim/dönüşüm dönemlerinde eskinin değerlerine, yaşanmışlıklarına özlem duyan insanların sıkça yaptığı bir şey bu.

Sadece değerler de değil. Eskinin insanları, eskinin adetleri, mekânları, eskinin nesneleri.

Özel hayatımın ailem dışındaki çok önemli bir kısmı neredeyse 50 yıllık lise arkadaşlarım, 35 yıllık çalışma arkadaşlarım ve meslektaşlarım ile geçtiği için çok doğal olarak bu sosyal ortamlarda da sürekli geçmişe atıflar ve kıyaslamalar yapıyoruz, bazıları hayıflanarak, bazıları iyi ki artık öyle değil diyerek.

Ama bunların içinde bir tanesi var ki neredeyse kimseden farklı ses çıkmıyor, herkes sanki sözleşmiş gibi aynı saptamaları yapıyor: çevremizdeki ortalama insan kalitesi.

İnsan kalitesi derken de belirli bir yerdeki, belirli bir süreçteki insan değil. İş ya da özel yaşamın her anında sürekli karşınıza çıkabilen o zamane insanı profili.

Trafikteki sürücüler, kuyruklardaki mesafe nedir bilmeyen arsızlar, spor ve sanat dünyasında mantar gibi türeyen meşhurlar, ekranlarda boy gösteren türlü uzmanlar filan.

Fakat en sık karşılaşılan, en uzun birlikte olunan iş yerlerindeki çalışanlar. Ne kadar tanıdığım iş yeri sahibi ve yöneticisi varsa hepsi aynı şeyden şikayetçi: çalışan bulamıyoruz, bulduğumuz da umduğumuz gibi olmuyor.

Kabul ediyorum bu hayal kırıklıklarının bir kısmı Şemsa Hn'ın değindiği "eskiye yapışıp kalmak" yüzünden, ama öte yandan umursamazlık, sorumsuzluk, bazen yalancılık, hatta daha da ötesi bütüncül bir karakter zafiyeti nasıl ve neden bu kadar yaygın hale geldi çalışan kesiminde anlayamıyorum.

Önemli bir konu ile ilgili ileti gönderiyorsun birisine. 4 gün boyunca bakmıyor iletine. Sonra iletinin okundusu geliyor sana ve karşındaki "şimdi aldım" diyebiliyor. Hayır kardeşim şimdi almadın, şimdi baktın.

Çoğunlukla iş yaptığımız Batı dünyası ile saat farkımız zaten var. Bir de bunun üstüne kış döneminde daha da açık ara. Biz öğle yemeğine çıkarken orada işbaşı yapıyorlar. Biz ofisten çıkmak üzere iken de öğle yemeğinden dönüyorlar. Durum böyle olunca da mesai saatlerinde sorduğumuz soruların yanıtları eve dönerken, bazen de eve gittikten sonra geliyor. Ama gong çalar iş biter ya en aciline bile ancak ertesi sabah yanıt veriyor zamaneler. Biliyorum bu konudaki içtihatı, yurtdışındaki emsal kararları filan ama ekmek yediğin şirketin işi, Instagram'a bir fotoğraf koymaktan daha kısa sürede yanıt verilebilecek bir ileti. Pes!

Takip edilmeyen işleri, (hatayı) ben yapmadım başkası yaptı'ları, yasalara sığınılıp yapılan sahtekarlıkları filan söylemeye gerek yok.

Ülke olarak geçirdiğimiz zor dönemler sıkça rakamlar ile ifade edilir ve çözümler yine rakamlar üzerinden kurgulanır ama bence bunlar kadar önemli olan ve rakamlar ile tanımlanması mümkün olmayan bir sorun bu sosyolojik ve patolojik bozulma.

Bir noktadan diğerine sürüklenen, sorumsuz, duyarsız, anlayışsız ve bencil insanlar.

Tabii hala iyiler var, hala o eski zamanlardaki güvenilir çalışma arkadaşları bulunuyor ama inanın git gide azınlık haline geliyorlar.

Diğerleri mi? En ufak falsoda dahi prim vermeyi bırakın böylelerine, ne halleri varsa görsünler.

Artık eskisi gibi insanlar çok az. Eskinin sıcak ortamları da zor bulunuyor. O keyif aldığınız yemekler, gezdiğiniz parklar, gittiğiniz sahiller de çok zor bulunuyor günümüzde. Zor ama kabullenmek gerek kendimize kötülük yapmamak için.

Yılın ilk yazısının daha olumlu olmasını isterdim.

Yine de son söz olarak diyeyim ki bulduğunuz iyi insanlara sıkı sıkıya sarılın, kaybetmemek için her şeyi yapın.

Görüşmek üzere,



Adalet

Yönetmen: Özgür Bakar
Senaryo: Bilal Kalyoncu, Koray Yeltekin
Oyuncular: Çağan Atakan Arslan, Ufuk Özkan, Eslem Akar
Türü: Dram
Platform: Netflix

Adalet, yaşadığı kayıplardan sonra adaleti kendi elleriyle sağlamaya karar veren bir adamın hikâyesini konu ediyor. Emir, sınır ötesi bir operasyon sırasında kardeşi olarak gördüğü arkadaşını şehit verir. Yaşadığı bu travmanın ardından Emir, özel harekât biriminden ayrılarak, gözlerden uzak bir yaşam sürmeye başlar. Ancak hayatın onun için yaptığı planlar bambaşkadır. Dostlarının öldürülmesiyle Emir'in ardında bıraktığını düşündüğü geçmişi gün yüzüne çıkar ve adaleti kendi elleriyle sağlamak için harekete geçer.



DRAM / FİLM

İstanbul İçin Son Çağrı

Serin, New York havalimanında bavulu başkası ile karışınca kendisini zor bir durumun içinde bulur. Bu sırada yolu Mehmet ile kesişen Serin, onunla birlikte kaybolan valizinin peşine düşer. Bu süreçte Serin ve Mehmet, New York'ta aşk, evlilik ve sadakat üzerine bir keşfe çıkarlar. Beren Saat ve Kıvanç Tatlıtuğ'un başrollerini paylaştığı filmin yönetmen koltuğunda Gönenç Uyanık oturuyor. Film, Netflix'te.



GERİLİM / DİZİ

Neredeyse Sıradan Bir Aile

Şoke edici bir cinayet, görünüşte kusursuz bir ailenin üyelerinin birbirlerini korumak için ne kadar ileriye gidebileceğini kanıtlayınca her birinin hayatı altüst olur. Björn Bengtsson, Lo Kauppi, Alexandra Karlsson Tyrefors'un başrollerinde bulunduğu dizinin yaratıcılığını Anna Platt ve Hans Jörnlind üstleniyor. 6 bölümden oluşan mini diziyi, Netflix üzerinden izleyebilirsiniz.



DRAM / FİLM

Elena Biliyor

Elena, kızı Rita'nın ani ölümünden sorumlu olan kişiyi bulmaya çalışır. Ölümcül Parkinson hastası olmasına rağmen, sorularına cevap bulamayınca dedektifliğe soyunan acılı anne, kızının eski bir arkadaşından yardım almak için trenle banliyöden şehir merkezine gelir. Gerçeği ararken canlanan hatıralar ise onu kendi annelik tarzıyla yüzleşmek zorunda bırakır. Film, Netflix'te.



Dünyayı Ardında Bırak

Yönetmen: Sam Esmail
Senaryo: Sam Esmail
Oyuncular: Julia Roberts, Mahershala Ali, Ethan Hawke
Türü: Gerilim
Platform: Netflix

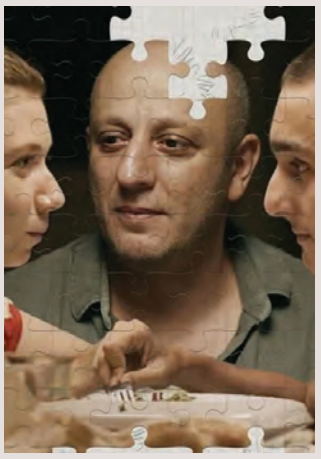
Genç bir çift, iki çocuklarıyla birlikte şehirden uzakta sakin bir tatil geçirmek için Long Island'ın ücra bir köşesinde bir ev kiralar. Eve gittiklerinde her şey yolundadır ancak akşam olduğunda evin gerçek sahipleri kapıda belirir. New York'ta yaşanan elektrik kesintisinin tüm şehri felç ettiğini, bu nedenle eve dönmek zorunda kaldıklarını belirtirler. Ancak ev sahibinin dedikleri gerçekten doğru mudur? Telefon, televizyon veya internetin olmaması kiracıları arafta bırakır. Onlar, ev sahiplerine gerçekten güvenebilecekler midir?



KOMEDİ / FİLM

Teşekkürler, Affet Beni

Eşi Daniél ve küçük yaştaki oğulları Eliot ile kusursuz bir aileye sahip olan Sara, ikinci çocuğunu beklemektedir. Ancak birden hayatları altüst olur ve Sara hamileliğinin son dönemlerinde yalnız kalır. Uzun süredir görüşmediği, beceriksiz ve çocuksu ablası Linda, sağı solu belli olmayan kocaman köpeğiyle onun yanına taşınıp yardımcı olmayı teklifedince Sara beklenmedik bir desteğe kavuşur. Komedi temalı film, Netflix'te.



DRAM / FİLM

Ela ile Hilmi ve Ali

Ela ile Hilmi ve Ali, kendilerini gün geçtikçe bir üçgende sıkışmış bir halde bulan bir öğretmen ve iki öğrencisinin hikayesini konu ediyor. Yılların başarılı eğitmeni Hilmi, depremzede Ela'yı üniversite sınavlarına hazırlarken, iki senedir sınıfta kalan apartman görevlisinin oğlu Ali'yi de matematik çalıştırır. Üç yalnız ruh, birbirlerinden şifa bulmaya çalışırken, kendilerini gün geçtikçe tuhaflaşan bir üçgende sıkışmış halde bulur. Film, Blutv'de.



FANTASTİK / FİLM

Perili Köşk

Oğlu ile birlikte yaşayan bekâr bir anne olan Gabbie, ürkütücü bir malikâne satın alır. Oğlu ile birlikte yeni evlerine yerleşen Gabbie, çok geçmeden yaşadıkları yerin hayaletler ve hortlaklar tarafından mesken tutulduğunu keşfeder. Gabbie, davetsiz misafirlerini evden kovmak için bir tur rehberi, bir medyum, bir rahip ve bir tarihçiden yardım ister. Fantastik temalı filmi, Disney Plus üzerinden izleyebilirsiniz.



SEMA TÜFEKÇİLER
sematufekciler@gmail.com

Uçan Parmak Filenin Sultanı oldu

GEÇTİĞİMİZ günlerde Cumhuriyetimizin 100. yılında Milletler Ligi ve Avrupa Şampiyonu olarak Dünya 1 numarası olan A Milli Kadın Voleybol Takımımızın özellikle kadınlar olmak üzere tüm Türkiye'nin ilham kaynağı ve gururu olması üzerine, bu başarının bizlere uçan parmak ismi ile tanınan Sabiha Rıfat Güryaman'ı hatırlattığını belirtmek istedim.

Sabiha Rıfat Güryaman 1910 yılında Manastır'da doğmuştur. İlköğrenimini Beşiktaş Esma Sultan İlkokulu'nda yapmış, 1925'te Nişantaşı Kız Ortaokulu'ndan mezun olmuştur, ardından İstanbul Kız Lisesi'ne devam etmiş ve 1927'de Mühendis Mekteb-i Âlîsi'ne (bugünkü İstanbul Teknik Üniversitesi) girmiştir. O yıl ilk defa kız öğrenci alan okulun ilk kız öğrencisi olmuştur. Üniversite yıllarında voleybol sporu ile ilgilenen Sabiha Rıfat Gürayman, Fenerbahçe erkek voleybol takımında forma giymiştir (1928 -1929). Takım arkadaşları bir antrenman yaparken Sabiha üç antrenman, onlar bir kez yoruluyorken, Sabiha üç kez yoruluyormuş. Yine de pes etmeden azimli ve disiplinli bir şekilde takım içerisindeki başarısını sürdürmeye devam ediyormuş. Bu azmi ile Fenerbahçe taraftarları kendisine "Uçan Parmaklar" ismini takmış. 1933 yılında mühendislik eğitimini tamamlamış. Daha sonra mesleğe başladığında ilk defa, Ankara-Beypazarı karayolunun 86. kilometresine yapılan köprünün inşaatında aktif olarak görev almış. "Anadolu'da köprü inşa eden ilk kadın mühendis" unvanını bu görevi sırasında kazanmış. Köprü yapımında bir kadın mühendisin çalışmış olması nedeniyle yöre halkı tarafından bu köprü "Kız Köprüsü" olarak isimlendirilmiştir. 1941'de Koordinasyon Bürosu ile TBMM inşaatının kontrol şefliklerinde bulunmuş ve Anıtkabir'in inşaatının kontrol şefi Ekrem Demirtaş'ın 29 Aralık 1945'te görevinden ayrılmasıyla bu pozisyona geçmiştir ve inşaatın sonuna kadar on yıl boyunca bu görevi sürdürmüştür. İnşaatı ziyarete gelenlerin karşısına yapının sorumlusu olarak her zaman o çıkmıştır. Proje tamamlandıktan sonra "Türk kadınına çağdaşlık yolunu açan Atatürk'e olan minnet borcumun bir bölümünü ancak böyle ödeyebildim" sözü ile bir kez daha kendisine hayran olmamızı sağlamıştır. Türk kadınına voleybol kapılarını açan genç mühendis bugün yeri göğü inleten, dünya çapında konuşulan Filenin Sultanları'nın o dönemki öncüsüdür. Kız Köprüsü'nün mühendisi Neslihan'lara, Gizem'lere, Ebrar'lara, Eda'lara ve Vargas'lara uzanan uzun bir köprü olmuştur. 2003 yılında TRT spikeri tarafından (Mustafa Yerer) takımın sayı kazandığı kritik bir anda "Filenin Sultanları Onlar" şeklinde takım üyelerine bir yakıştırma yapmıştır. Gazetelerde çıkan mahşet sonrası seyircilerde bu tezahüratı kullanınca Filenin Sultanları olarak hafızalarımızda güzel yerlerini almışlardır.

Bu kadar fazla sevilmelerinin temel nedenlerinden biri, başarı, azim ve çalışkanlıklarının bizlere rol model olması dışında, kadınların şiddete uğradığı, yok sayıldığı ve kadın cinayetlerinin çoğaldığı günümüz dünyasında kadınlarımıza büyük bir ışık ve umut olmalarıdır. Mustafa Kemal'in değerli sözü ile tekrardan kadınların önemi, değeri ve başarısı hatırlanmıştır. "Ey kahraman Türk kadını! Sen yerde sürüklenmeye değil, omuzlar üzerinde göklere yükselmeye layıksın." İnanmaya, çalışmaya, okumaya, öğrenmeye ve başarmaya Türk kadını olarak son gücümüzle devam edeceğiz. Sizinle gurur duyuyoruz, uçan topuk, file sultanı, kızkardeş, anne, abla, güçlü Cumhuriyet kadını, iyi ki varsınız, iyi ki varız. Bir çift mavi göz ile aydınlanan yolumuzda kararlı olarak yürümeye, koşmaya devam edeceğiz.





Big Bang 2023'de yeni rekor :
Girişimlere 1,28 milyar lira destek

"Cesurların Sahnesi" mottosuyla girişimcileri, yatırımcıları, kurumsal firmaları ve tüm teknoloji severleri buluşturan Big Bang Startup Challenge etkinliğinde yeni bir rekor kırıldı. Geçen yıl 341 milyon lira değerinde ödül, nakit ve yatırım duyurulan Big Bang Startup Challenge sahnesinde bu yıl dağıtılan toplam tutar 1,28 milyar liraya ulaştı.

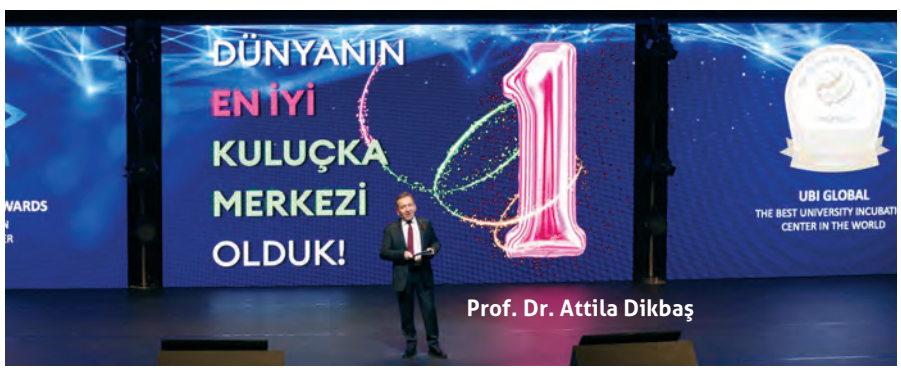
İTÜ ARI Teknokent bünyesindeki kuluçka merkezi İTÜ Çekirdek tarafından bu yıl 12'inci kez düzenlenen Türkiye'nin en büyük girişimcilik etkinliği Big Bang Startup Challenge yine büyük yankı uyandırdı. Bu yıl "Hayal et, Cesaret et, Yap" sloganıyla girişim ve teknoloji tutkunlarını buluşturan Big Bang Startup Challenge etkinliğine geniş bir katılım vardı. Uniq İstanbul'da 13-14 Aralık tarihlerinde iki gün olarak düzenlenen etkinlikte girişimciler, yatırımcılar, kurumsal firmalar ve tüm teknoloji tutkunları bir araya geldi.
Katılımcılar, fuaye alanında girişimler tarafından kurulan stantlar ve deneyim alanlarını ziyaret etmenin yanı sıra, birçok teknolojik yenilik ile tanışma ve sohbet fırsatı buldu.

12 YILDA YAKLAŞIK 5 BİN GİRİŞİME DESTEK

Etkinliğin açılış konuşmasını gerçekleştiren İTÜ ARI Teknokent Genel Müdürü Prof. Dr. Attila Dikbaş, Big Bang sahnesinde olmaktan dolayı mutluluk duyduğunu belirterek, "Bundan yaklaşık 20 yıl önce İTÜ ARI Teknokent'in kuruluş çalışmalarında yer almış bir isim olarak, 2012'de hayata geçirdiğimiz kuluçka merkezimiz İTÜ Çekirdek ile birlikte görüyorum ki, ilk günden bugüne hayalimizin ötesinde işler başardık. İTÜ Çekirdek olarak artık yılda 7 bini aşan başvuru alıyoruz ve bunlar arasından seçilen 500'ü aşkın girişimi yıl boyunca destekliyoruz. 12 yılda desteklenen 5 bine yakın girişimin aldığı toplam 208 milyon dolar yatırım ve ulaştığı 200 milyon dolar ciro bugün gurur kaynağımız. Bu başarı İTÜ ARI Teknokent ekibinin olduğu kadar paydaşlarımızın, mentorlarımızın, girişimcilerimizin, yatırımcılarımızın" diye konuştu.

DÜNYANIN EN İYİ ÜNİVERSİTE KULUÇKA MERKEZİ

İkinci gün açılışında bir sunum gerçekleştiren İTÜ ARI Teknokent Genel Müdürü Prof. Dr. Attila Dikbaş, "Kurulan ilk teknokentlerden biri olarak bu yıl 20'inci yılımızı kutluyoruz. İTÜ ARI Teknokent'i kurarken yaşayan, yaşatan, öğrenen ve öğreten sinerjik bir ekosisteme dönüşmesini hayal ederek inşa etmiştik. Bugün geldiğimiz noktada hayallerimizin çok daha ötesine taşıdık bu yapıyı. O yüzden de kendimizi Global Ekosistem Kurucusu olarak konumlandırıyoruz. Kurduğumuz ekosistemin en önemli birimini ise bu yıl UBI Global tarafından dünyanın en iyi üniversite kuluçka merkezi seçilen İTÜ Çekirdek oluşturuyor" dedi.



GİRİŞİMLER ÖMÜR BOYU İTÜ ÇEKİRDEKLİ

İTÜ ARI Teknokent Girişimcilik Programları ve Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Arzu Eryılmaz ise, İTÜ Çekirdek'in başarısını etkileyen kriterleri anlattığı sunumuyla sahnede yer aldı. Eryılmaz konuşmasında, "İTÜ Çekirdek'te sadece yılda 500 girişime destek olan bir kuluçka merkezi olmakla kalmıyor, her yıl Big Bang'ten sonra seçilen 40 girişime butik bir kuluçka programı sunuyoruz. Koçlarımızın gücüyle birebir satış ve yatırım hızlandırma desteği sağlıyoruz. Ayrıca İTÜ Çekirdek'e giren her girişim artık bizim için ömür boyu İTÜ Çekirdekli kalıyor. Tüm girişimlerimize hayat boyu mentorluk vermeye, desteğimizi sürdürmeye devam ediyoruz" dedi.

BU YIL "EN İYİ 50" GİRİŞİM SAHNEDEYDİ

İTÜ Çekirdek'in teknolojik ve yenilikçi ürünlere sahip tüm girişimleri, yatırımcılar ve kamuoyuyla buluşturduğu Big Bang Startup Challenge etkinliğinin ilk gününde TOP 50 girişm sahnedeydi. Yıl boyu devam süreçler sonunda titizlikle belirlenen 50 girişim, "Automotive & Mobility", "Energy", "ITU Seed", "Marketplace & Platform", "AI & Blockchain", "Digital Arts", "Insurtech & Wellbeing" ve "Sustainability & Smart Cities" olmak üzere 8 farklı sektörel dikey altında sunumlarını yaptı.

1.28 MİLYAR LİRA ÖDÜL NAKİT VE YATIRIM

Big Bang Startup Challenge'ın ikinci günü, TOP 50 girişim sahnede ödül, nakit ve yatırımlarla buluştu. Geçtiğimiz yıl 341 milyon lira tutarında ödül, nakit ve yatırımın duyurulduğu etkinlikte bu yıl Cumhuriyetin 100'üncü yılına yaraşır yeni bir rekor kırıldı. Bu yıl rakam 3,5 kat artarak, girişimlere sağlanan kaynak tutarı toplam 1,28 milyar lira çıktı. Girişimler arasında en büyük desteği alan ilk 5 girişim sırasıyla; Captanomy, RumiTech, Wyseye, Newky ve Powea oldu.

92 GİRİŞİM YATIRIM ALDI

İTÜ ARI Teknokent, girişimlere sunduğu desteklerin yanı sıra etkinlikte yatırımcı kimliğiyle de yer aldı. İTÜ ARI Teknokent'in Big Bang sahnesinde sunum yapan 50 girişim arasından Newky'e 20 bin dolar, Soundbank'e 20 bin dolar ve Wyseye'a 25 bin dolar değerinde yatırım yaptığı açıklandı. Bunun yanı sıra İTÜ Çekirdek girişimlerinden Crowia, Kozalak,

Okan Utkueri
okanutkueri@gmail.com



Optimimax, Porima, Teklifim Gelsin ve The Clico girişimlerinin yatırımları da ilk kez Big Bang 2023 sahnesinde duyuruldu. Etkinlikte ayrıca 2023 yılı içerisinde yatırım almış 83 İTÜ Çekirdek girişiminin yatırımları da kutlandı.

EĞLENCE DE UNUTULMADI

Sunuculuğunu M. Serdar Kuzuloğlu'nun üstlendiği etkinlikte rekabet kadar eğlence de ön plandaydı. İki gün boyunca sahnede olan Dance Factory ekibinin dans şovları izleyenlere unutulmaz dakikalar yaşatırken, DJ performansları ise coşkuyu tüm güne yaydı. Tuz Biber stand-up ekibinden Berk Karan ve Çağla Alkan'ın özel skeçlerinin de yer aldığı etkinliğin ikinci gününde ünlü sanatçı Mustafa Sandal özel bir konser verdi.

İTÜ ÇEKİRDEK INSURTECH PROGRAMI DÖRDÜNCÜ YILINI TAMAMLADI

Sigorta sektörünün geleceğe hazırlanması ve startup ekosistemi ile iş birliği fırsatları yaratılması adına 2020 Ocak ayında başlayan İTÜ Çekirdek Insurtech Programı dördüncü yılını tamamladı. Bu 4 yıllık dönemde program bünyesinde yer alan yüzlerce girişim, bir yandan kuluçka programı bünyesindeki eğitim ve mentorluk hizmetlerinden yararlanarak ürünlerini oluşturma sürecine odaklanırken, bir yandan da paydaş şirketler bünyesindeki mentorlardan destek alma şansına sahip oldu. Programın bir diğer önemli parçası da paydaş şirketler tarafından belirlenen girişimlere verilen maddi ödüllerdi.

INSURTECH PAYDAŞ ÖDÜLLERİ

İTÜ Çekirdek Insurtech Programı 2023 yılı paydaşları Agesa Hayat ve Emeklilik, Aksigorta ve Aveon Global Sigorta şirketleri oldu. 3 paydaş şirket bünyesinden mentorlar yıl boyu girişimcilerle birlikte olma fırsatı buldu. Ayrıca, girişimlerle birlikte ürün geliştirme süreçlerine de katkı sağlayarak, onların ilk müşteri olma ve startup yolculuklarına katkı sağlama desteklerini sundular. Ayrıca bu yıl her bir paydaş şirket girişimlere 300 bin lira ödül verdi.
Bu seneki BigBang sahnesinde insurtech paydaş şirketlerinin ödüllerini Agesa Hayat Emeklilik adına CIO Fahri Arıkan, Aksigorta adına Strateji ve Bireysel Bankasürans İş Geliştirme Genel Müdür Yardımcısı Elif Horasan ve Aveon Global Sigorta adına Bilgi Teknolojileri ve Dijital Süreç Yönetimi Genel Müdür Yardımcısı Melek Yılmaz girişimcilere takdim etti.

INSURTECH ÖDÜLLERİNİ ALAN GİRİŞİMLER

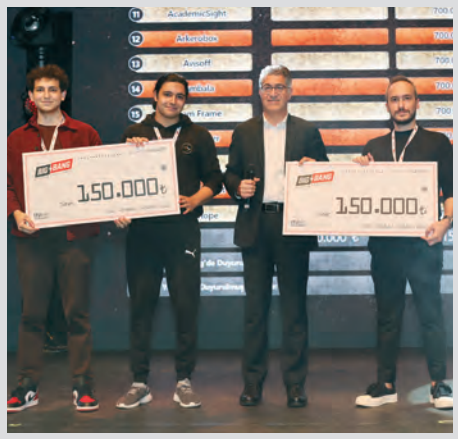
Wyseye (Hasar AI): Araç hasarlarını hızlı, hassas ve objektif bir şekilde değerlendirmeye olanak tanıyan yapay zekâ destekli bir platform sunan Wyseye girişimi, Aveon Global Sigorta'dan 300 bin lira ödül aldı.



Captanomy: Şirketlerin karbon salınımlarını azaltmalarına yardımcı olarak, banka ve sigorta sigorta şirketleriyle bağlantılı şekilde yeşil ürünleri için avantajlı hizmetler almalarını sağlayan yenilikçibir SaaS platformu olan Captanomy, Aksigorta ve Agesa'dan 150 bin lira, yani toplamda 300 bin lira ödül aldı.



Newky: Patentli IOT cihazı ve uygulaması üzerinden kullanıcının biyometrik verileri ile cep telefonunu güvenli dijital anahtara dönüştürerek araç, kapı, cihaz ve dosyalarla eşleştirip kullanıma erişim izni sağlayan Newky, Aksigorta'dan 150 bin lira ödül aldı.



CopeTract: Başta sigorta ve lojistik olmak üzere farklı sektörlerdeki sözleşmeleri blokzincirde depolayarak süreçlerin otomasyonu ve dijitalleşmesini hedefleyen yapay zekâ, akıllı kontrat ve blockchain girişimi CopeTract, Agesa Hayat ve Emeklilik'den 150 bin lira ödül aldı.



	Ödül Veren Paydaşlar	Toplam Ödül
Wyseye	Aveon Global Sigorta	300.000 TL
Captanomy	Agesa Hayat Emeklilik- Aksigorta	300.000 TL
Newky	Aksigorta	150.000 TL
CopeTract	Agesa Hayat ve Emeklilik	150.000 TL

Teknoloji Okuryazarlığı

"Bir Konu Bir Konuk"



STARTUP DEĞERLEME (Valuation)

Melih Herman Simon
LP Investor & Fundraiser

Startup değerlemesi, bir girişimin piyasa değerini belirleme sürecidir. Bu değerleme genellikle yatırımcılar, mevcut hissedarlar, şirketin yönetimi veya bağımsız kurumlar tarafından yapılır.

Girişimci ve yatırımcı için önemi nedir?

Doğru bir startup değerlemesi, öncelikle girişimciler ve yatırımcılar arasında güvene dayalı bir iş ilişkisi kurulmasına yardımcı olur. Başarılı bir yatırım süreci veya iş birliği için temel oluşturur.

Girişimci, şirketinin adil bir piyasa değerlemesine yakın değerlendirildiğini hissetmeli. Yatırımcının ise bir sonraki yatırım turlarında şirket değerinin artabileceği bir büyüme alanı olmalı. Adil olunmadan yatırımcı tarafından düşük değerleme ile çok fazla alınan hisse veya yüksek bir değerleme ile bilinçsiz yatırımcıya verilen pay, bir sonraki turda şirketin önündeki en büyük engellerden biri olur.

Nasıl hesaplanır? Ana parametreler nedir?

Startup değerlemesi farklı yöntemler kullanılarak yapılabilir, ancak genellikle yıllık net gelirleri, büyüme oranları, bulundukları sektörün çekiciliği, kurucuların profili ve sektördeki rekabet avantajları gibi faktörler dikkate alınır. Genellikle yıllık net gelir üzerinden bir çarpan belirlenir ve sonra diğer kriterlere göre belirli ayarlamalar yapılır.

Hiç cirosu olmayan bir startup söz konusu ise, daha çok kurucu ekip ve ürün fikri üzerinden değerlendirilir. Ayrıca, o ülkedeki "pre-seed" yatırımlarda daha önce kabul görmüş benzer değerlendirmeler esas alınır.

Yatırım süreçleri ve değerleme

Şirket değerlemesinin çok göreceli bir kavram olduğunu ve dünyadaki ekonomik durumlara göre çok değişkenlik gösterdiğini defalarca gördüm. Paranın çok olduğu bir ekonomide şirket değerlemeleri de yüksek olurken kötüye giden bir ekonomide birden aynı şirketin değeri yarısı olarak kabul görebiliyor.

Bu yüzden ben girişimcilere mantık çerçevesinde değerlemeye çok takılmamalarını ve önemli olanın girişime değer katacak yatırımcıları içeriye almak olduğunu söylemek isterim. Bu yüzden eğer yatırımı bulabiliyorsanız ve bu yatırımcılar para dışında işinizi büyütebilecek ek değerler de katabiliyorsa, gelen taze parayı her zaman alın derim. Ekonominin ve şirketin gidişatının ne olacağını öngörmek her zaman zordur.

Rakiplerinizin ürünü sizinkinden daha kötü bile olsa, eğer yüksek miktarda yatırım alabilirlerse, paranın ve pazarlamanın gücü ile sizin önünüze geçerler. O yüzden doğru zamanda doğru tutarda yatırım almak girişimin kaderini belirleyebilir.

İzleme ve okuma tavsiyeleri

- Startup yatırım dünyasını ve değerleme sistemini eğlenceli bir şekilde anlamak icin "Silicone Valley" isimli dizinin ilk sezonunu izleyebilirsiniz.

- Okuma önerisi olarak, Brad Feld ve Jason Mendelson'un "Venture Deals" kitabını, makale olarak ise Harvard Business Review'in "A Guide to Startup Valuation" isimli makalesini öneririm.



Corpus Sigorta, sigortalısı olun ya da olmayın işletmenizdeki olası riskleri değerlendirir, analiz eder, raporlar ve size özel çözümler sunar. Bir terzi titizliğiyle sigortanız ne eksik, ne fazla, tam size uygun olur.

Riske özel çözümler

Corpus Sigorta ile riskleri öngörmek, öngördüklerini önlemek, önleyemediklerinin ise ödenebilir primlerle kötü sonuçlarını önlemek mümkün.

Kısacası, içiniz rahat, öncesi de sonrası da bizde. Önleyici sigortacılık Corpus'ta!

CORPUS
SİGORTA

corpussigorta.com.tr